Dashboard Base de Clientes



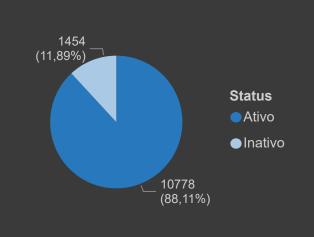




TOP 10 - Quantidade de Contrato por Estado

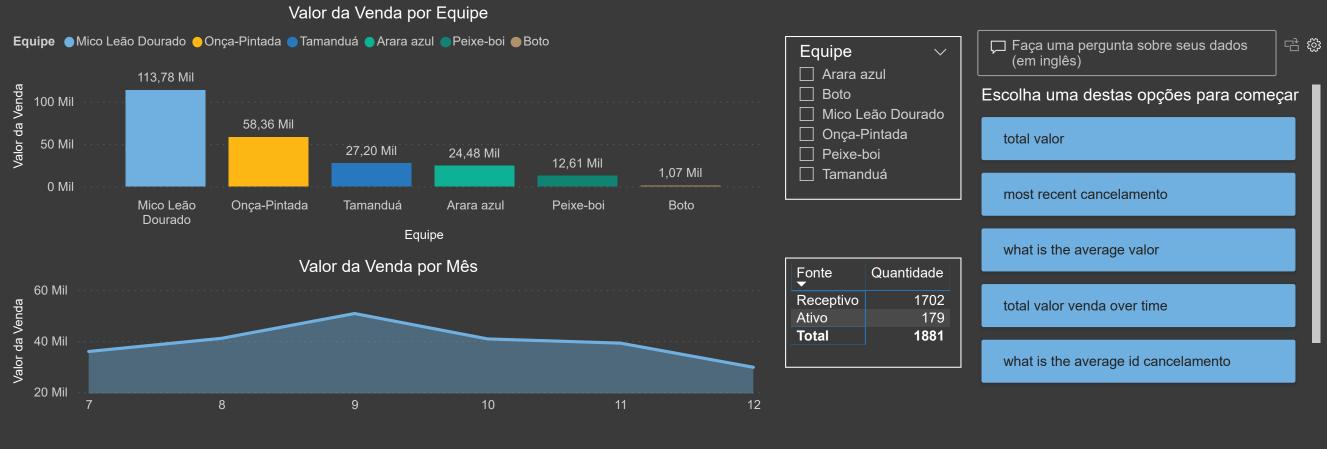


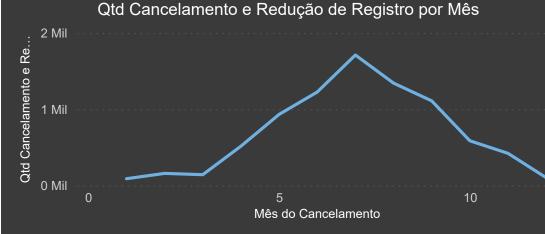
Quantidade de Contrato Ativo e Inativo



	Sistema	Quantidade	^
	X1	52002	
	I3	48979	
	В3	44377	
	H3	43481	
	V3	43331	
	Q3	37529	
	U2	33943	
	L2	23101	
	F2	21378	
	W1	18568	
	E2	17892	
	S2	17037	
	S1	16545	
	A2	16090	>
	Total	543078	

Dashboard Base de Clientes





Sistema	Qtd Cancelado
X1	815
13	680
B3	634
H3	616
V3	614
U2	532
Q3	524
L2	342
F2	314
Total	8334

KPI - Média de Valor de Venda e Máximo de Valor de Venda. Dia 31

> 109,19 Meta: 482,41 (-77.37%)

Dashboard Base de Clientes

Valor Máximo do ContratoValor Mínimo do ContratoMédia do Valor do Contrato4.652,940,00150,53

Valor Máximo de Venda Valor Mínimo de Venda Média do Valor de Venda

1.895,92 0,00 126,26

12232

Quantidade Total de Cliente

1.841.314,25

Valor total de Contrato

237.499,30

Valor Total de Venda

8334

Contagem de Cancelamento ..

- Podemos perceber que termos mais contratos, valor total dos contratos e mais vendas no Estado de Minas Gerais.
- (i) A equipe Mico Leão Dourado representa 48% das vendas, realizando muito mais vendas comparado com as demais equipes.
- Termos uma quantidade de 12.232 clientes, tendo 1454 contratos inativos, sendo 8334 cancelado ou redução de valor dos sistemas, tendo os sistemas X1, I3 e B3 com mais cancelamento.

Perguntas que podem ser feita para área de negócio:

- * Como conseguir mais clientes em outros estados que não seja em Minas Gerais ?
- * Porque as demais equipes não tem um resuldado parecido com a equipe Mico leão Dourado ?
- * Porque os sistemas X1, I3 e B3 tem mais cancelamentos ? Pode ser porque é os sistemas mais vendidos ?
- * Podemos aumentar a quantidade de clientes Ativo ?
- * Por que o mês 07 tivermos mais cancelamento ou redução de contatos ?