Funcionalidades:  
  
Lista de tarefas -> Com visibilidade em calendários e templetes prontos  
CRM com link de WhatsApp Web (simples e fácil)  
Simulador de Consórcios vs Financiamento convencional  
Metas Atribuidas pelo gestor  
Metas Atribuidas pelo vendedor para receber comissão proporcional  
Gameficação dos vendedores   
Hierarquia do escritório

Prompt  
  
Lovable, vou separar os dados em tarefas, execute as tarefas uma a uma na ordem que você identifique que seja a melhor, sempre pense passo a passo antes de executar as tarefas, as organize da melhor forma de execução, sempre observe as telas já criadas e o banco de dados, sempre observe a tipagem dos dados no banco de dados para fazer o CRUD e os Hooks.  
  
Notas importantes:  
</  
1°: todo o planejamento realizado, deve ser executado de uma única vez, não precisa pedir minha autorização para prosseguir ou realizar a implementação parte a parte pois eu estou autorizado a fazer.  
>  
</  
2°: Não devemos modificar os dados já existentes, apenas o que foi mencionado nesta parte ou mapeado no planejamento, os demais pontos devem ser preservado para não termos problemas com o sistema futuramente.  
>

</  
3°: Documente todas as alterações e telas que forem alteradas para que os próximos desenvolvedores consigam seguir com demais tarefas sem perder muito tempo descobrindo o que tem em cada uma das telas.  
>  
  
  
Tarefa 1: Vamos fazer alguns ajustes nos dados da tabela consortium\_products, Algumas colunas ficaram obsoletas, por isso vamos remover elas:  
**asset\_value, monthly\_fee.**

**Com a exclusão dessas colunas no banco de dados, vamos precisar ajustar o frontend.  
Tarefa 2: no AppSidebar.tsx, temos uma categoria agora chamada Gerenciamento, mas sempre que clicamos ao expandir o menu o nome da categoria fica na vertical, precisamos corrigir isso.  
  
Tarefa 3:  
  
Na tela de simulação de consórcios, precisamos , melhorar um pouco , a primeira coisa que precisamos fazer, é um link com os nossos produtos ( consórcios) quando selecionar uma categoria, já filtra todos os nossos produtos, ao filtrar pelo nome um produto, as taxas e prazos são preenchidos automaticamente, dando a opção de ajuste posteriormente.  
Com relação aos simulados dos financiamentos, vamos trazer mais realidade para os usuários, eu fiz uma pesquisa e aqui estão as configurações de juros:**Bancos e Taxas:

* **Caixa Econômica Federal:** Taxas a partir de 11,29% a.a. + TR.
* **Bradesco:** Taxas a partir de 13,50% a.a. + TR.
* **Itaú:** Taxas a partir de 12,19% a.a. + TR.
* **Santander:** Taxas a partir de 12,5% a.a. + TR.
* **Banco do Brasil:** Taxas a partir de 12,0% a.a. + TR.

A Taxa Referencial (TR) atualmente está em 0,1758% ao mês.  
  
Outro ponto de atenção é a remoção da previsão de contemplação e probabilidade, o que devemos colocar seria brevemente um extrato detalhado do consorcio e comparar com os ganhos com relação aos financiamentos convencionais.  
  
O campo de Entrada, só deve interferir nos simulados de financiamento, e ser tratado como um Lance para o consorcio, comparando com a regra de lances exemplo 25%, caso o valor de entrada seja insuficiente comparado ao lance mínimo, coloque uma observação do quanto falta para completar o lance mínimo.  
  
Seria prudente, colocarmos um botão de registrar orçamento, para funcionalidades futuras de CRM, tais como: Preencher os dados do cliente, ( e cadastrar o cliente na base diretamente desta tela e posteriormente criar uma tela de CRM mais focada no desenvolvimento das vendas, mas é assunto para um próximo desenvolvimento.