

BOLETIM INFORMATIVO GERÊNCIA DE TI

Maio de 2025

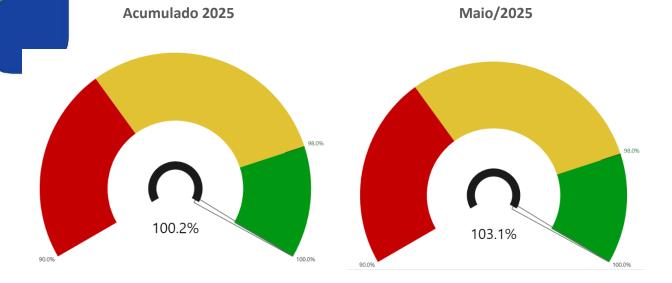
1- Performance de Atendimentos Internos

Em Maio, a equipe esteve reduzida devido afastamento de um colaborador, mesmo com o desfalque a meta de 98% foi atingida. Com 1060 chamados abertos e 1093 fechados, alcançamos um índice de 103,51%, superando em 5,51% do índice.



Números referentes ao volume acumulado até o final de novembro/2024

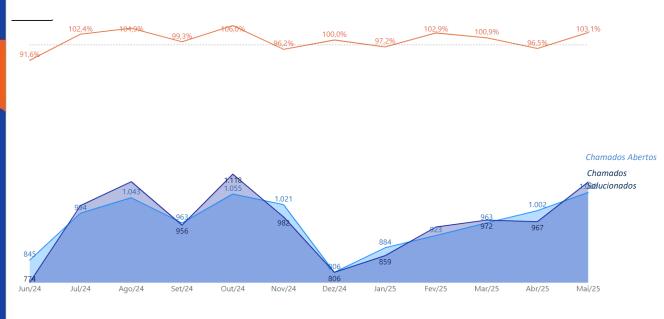
A performance avalia quantos chamados foram solucionados dentro do mês em comparação com a quantidade de chamados abertos no mesmo período. Saliento que a quantidade de soluções pode ser maior do que chamados criados dentro do mês, pois considera soluções de chamados abertos em períodos anteriores. Mesmo diante deste cenário o índice anual permanece acima da meta, com 100,2%.





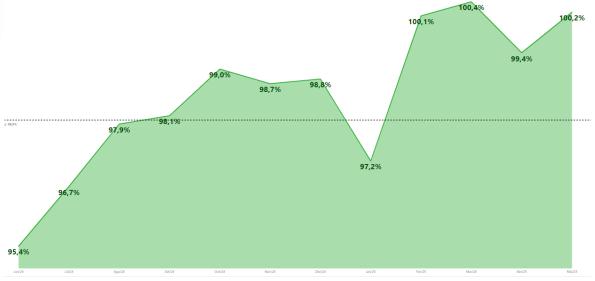
Performance mensal

Percentual de solução em comparação aos chamados abertos no mesmo período.



Evolução da performance acumulada 2025

O percentual aponta a performance acumulada ao final de cada mês

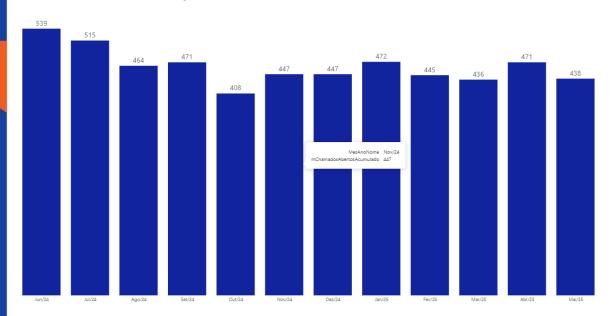


"Uma performance abaixo de 100% aumenta o saldo de chamados abertos, enquanto um desempenho superior a 100% reduz esse saldo. Em maio, foi gerado um superavit de 33 chamados, mesmo com o volume alto de chamados abertos a meta mensal foi cumprida. Com esse superavit o indicador de 99,4% para 100,2% no acumulado do ano.



Saldo de chamados abertos

Saldo de chamados abertos ao final de cada mês



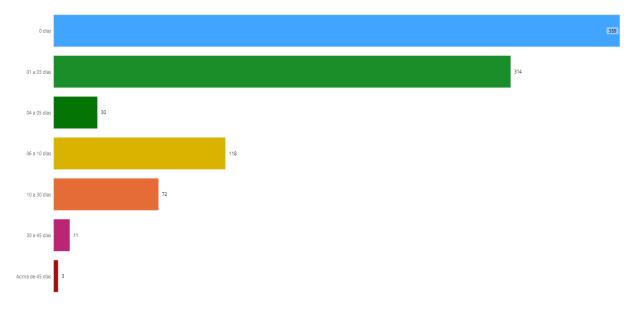
Saldo de chamados abertos ao final de cada período

"A performance alcançou 103,51 %, gerando um superavit de 33 chamados. Com disso o saldo acumulado de chamados abertos diminuiu, encerrando o mês de maio com 381 chamados em aberto."

O Tempo de solução considera os chamados solucionados no mês e traz a quantidade de dias que eles ficaram abertos. Grande parte das soluções foram resolvidas em até 03 dias (35,58%), sendo uma quantidade expressiva resolvida no mesmo dia (28,73%).

Prazo dos chamados atendidos no último mês

Tempo que o chamado levou para ser solucionado



Chamados do último mês agrupados por tempo que permaneceram abertos





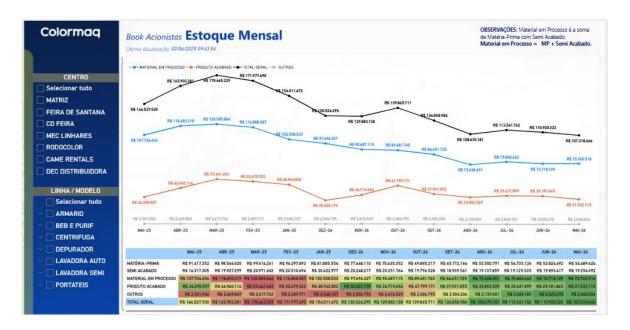


2 - Painéis de Business Intelligence

2.1 Book Acionistas – Estoque Mensal

Projeto de relatórios para o setor da controladoria, onde foi criado o Relatório Estoque Mensal (Valor R\$). Esse relatório apresenta o valor acumulado de estoque atual.

Apresentação de Telas



2.2 Book Acionistas – Custo de Transformação

Projeto de relatórios para o setor da controladoria, onde foi criado o Relatório Custo de Transformação e Produção (Valor R\$ e Quantidade). Esse relatório apresenta o CT por linha e Quantidade produzida comparado com os 3 últimos meses e o mesmo período do ano passado.

Apresentação de Telas

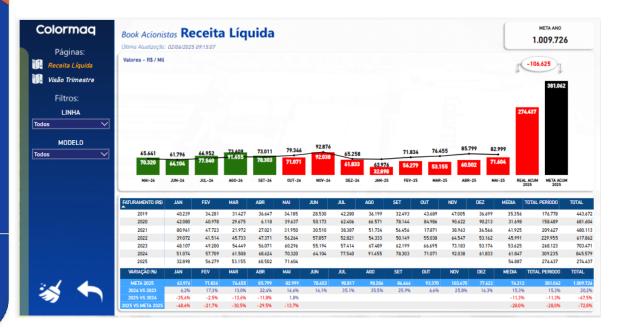


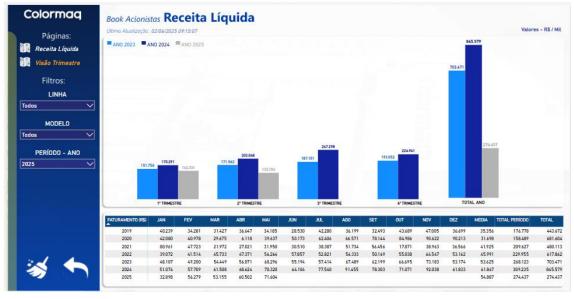


2.3 Book Acionistas - Custo de Transformação

Projeto de relatórios para o setor da controladoria, onde foi criado o Relatório Receita Líquida (Valor R\$). Esse relatório apresenta o faturamento dos últimos 12 meses e por trimestre dos últimos 3 anos.

• Apresentação de Telas



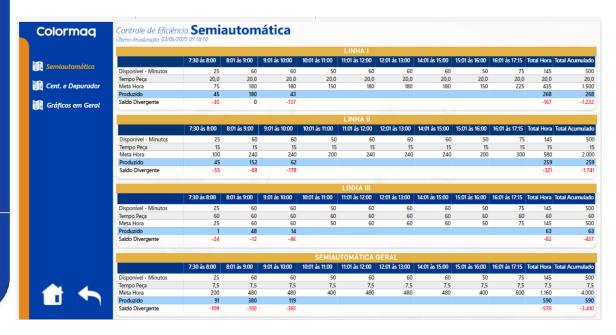




2.4 Operações - Controle de Eficiência

Relatório onde mostra a produção de semiautomática, depurador e centrífuga, comparando a meta calculada (Disponível – Minutos * 60 / Tempo da Peça).

• Apresentação de Telas



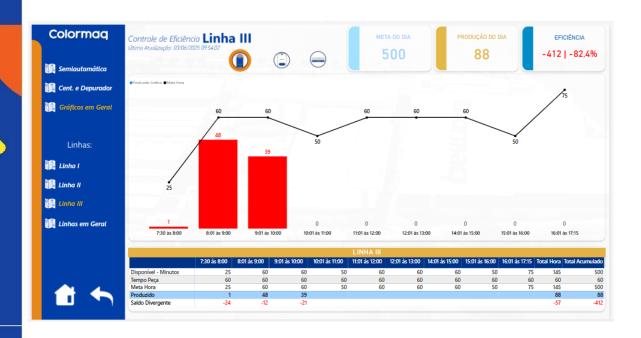


Colormaq





Colormaq





Colormaq







3 - Status de Projetos de TI

- ✓ Projetos concluídos
- ✓ AUTOMAÇÃO DOS PEDIDOS DE FRETE + MIRO RODOCOLOR
 - Data de Entrega: 28/02/2025
 - Objetivos técnicos: Automação da criação de pedido de Frete e lançamento de MIRO dos CTEs emitidos pela Rodocolor referentes a operação de venda da Colormag com base no arquivo importado do sistema SSW com as informações dos CTEs.

✓ CONFIGURAÇÃO DO ARQUIVO CNAB 240 - BRADESCO



- **Data de Entrega:** 10/03/2025
- Objetivos técnicos: Configuração do arquivo CNAB 240 no formato esperado pelo banco Bradesco.

✓ DEPS – INTEGRAÇÃO DAS ORDENS DE VENDA



- **Data de Entrega**: 26/03/2025
- Objetivos técnicos: Automação das aprovações/reprovações financeiras dos pedidos de venda entre o DEPS e o SAP.

✓ ANYMARKET

- Data de Entrega Prevista: 28/03/2025
- Objetivos técnicos: Integrar as vendas dos Marketplaces via Anymarket. O processo inclui a entrada da venda, faturamento, e integração de estoque.



Colormag

✓ AUTOMAÇÃO DE APROVAÇÃO DE PEDIDO DE FRETE



- **Data de Entrega:** 04/04/2025
- Objetivos técnicos: Aprovar automaticamente pedidos de frete ZRPA e ZFRE baseado em uma tabela contendo a política de fretes.

✓ CADASTRO AUTOMÁTICO

- **Data de Entrega**: 14/04/2025
- Objetivos técnicos: Automatizar o processo de cadastro de clientes com base no pré-cadastro realizado representantes no SALESCON. Assim que o pré-cadastro for efetuado, o sistema consultará automaticamente a Receita Federal e o Sintegra para validar as informações do cliente. Em seguida, o cadastro será realizado no SAP, com integração simultânea ao sistema DEPS, onde será feita a classificação de risco e a definição do limite de crédito. Todas essas informações serão então integradas de volta ao SAP, garantindo a atualização dos dados nos painéis de BI.

✓ EMPRESA 5000 - JBS BAHIA INDÚSTRIA

- Data de Entrega: 06/05/2025
- **Objetivos técnicos**: Documentar e contabilizar as compras e os serviços prestados dentro do SAP.



Projetos em atraso:

INTEGRAÇÃO EGA



Status: Em andamento

Desenvolvido por: Equipe Interna

Progresso: 90%

Data de Entrega Prevista: 20/12/2024

Objetivos técnicos: Integração das Ordens de produção criadas no SAP para o EGA. Retorno das ordens produzidas no EGA para o SAP e automação da baixa das ordens no SAP.

Realizações:

- BI Implementado: Painéis de BI construídos com dados do EGA para suporte à tomada de decisão da área de
- Desenvolvimento de integração: Envio das ordens de produção para o EGA concluído em ambiente de testes (QAS).
- Implementação e testes do fluxo de retorno dos dados: Foi implementado e testado o retorno das informações, como baixa das ordens e lançamento da produção.
- o Atualização na estrutura cadastral: realizado atualização do cadastro conforme solicitação da EGA.
- Mapeamento das APIs: realizado o mapeamento das APIs de envio e retorno das informações ao SAP.
- Correção do erro na impressão das etiquetas
- Em andamento: Time Colormaq finalizar integração entre APIs EGA e SAP.

PAYTRACK - INTEGRAÇÃO DE REEMBOLSO



Status: Em andamento

Desenvolvido por: Equipe Interna

Progresso: 95%

Data de Entrega Prevista: 04/12/2024.

Objetivos técnicos: Integrar e automatizar criação de requisição de reembolso baseado nos dados da Paytrack.

Realizações:

o Primeira integração concluída: Integração de reembolsos com a Paytrack realizada.

API enviada para testes pela Paytrack.

Pendências: Alterar o programa para utilizar a nova API.







PEDIDO DE COMPRA VIA EXTRATO ATWEB



• Status: Em andamento

Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso: 95%

• Data de Entrega Prevista: 10/12/2024

• Objetivos técnicos: Disponibilizar dados do sistema AtWeb no SAP para automatizar a criação dos pedidos de compra para pagamento de OSs.

Realizações:

Desenvolvimento concluído: Ferramenta para criar pedidos de compra via Atweb foi desenvolvida e testada;

o Ajuste do layout do extrato conforme solicitado pela Asteca:

Realizado o anexo automático da Nota fiscal.

Próximas Ações: Ajustar SAP Fiori para realizar as ações de anexo de documentos no pedido.

INTEGRAÇÃO COM PORTAL MARTINS

Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso: 90%

• Data de Entrega Prevista: 18/04/2025

• Objetivos técnicos: Integrar o processo de vendas do portal http://martins.com.br/. O processo inclui a entrada e processamento da venda e envio do faturamento de volta à Martins.

Realizações:

o Programa para integração das vendas desenvolvido.

Próximas Ações:

Melhorias de validações no programa.

Enviar as informações de faturamento para o Portal Martins.







BASE DE DADOS COM INFORMAÇÕES DE IMPORTAÇÃO (COMEX STAT)

Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso: 80%

• Data de Entrega Prevista:

• Objetivos técnicos: Ter as informações de importação para suportar a tomada de ações necessárias para um determinado produto.

Realizações:

o Foi mapeado API SAP x Portal do governo.

Foi configurado o PI e já está buscando os dados do portal do governo.

Pendência:

o Buscar por outros sites que tragam informações adicionais que o site grátis não traz.

Próximas Ações:

o Incluir o banco de dados no BI.

COTAÇÃO DE FRETE - SAP

• Status: Em andamento

• **Desenvolvido por:** Consultor externo

• Progresso: 90%

• Data de Entrega Prevista:

• Objetivos técnicos: Melhorar a interação do time de transporte com a sua gestão através da cotação de frete feita via SAP, aperfeiçoando e agilizando a rastreabilidade, as aprovações e relatórios.

Realizações:

Desenvolvimento da tela de cotação de frete.

o Ajustes no desenvolvimento.

Pendência:

Validação do desenvolvimento.



EMPRESA 7000 - DEC Distribuidora Ltda

Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna + Cast Group Consultoria

• Progresso: 80%

• Data de Entrega Prevista:

• Objetivos técnicos: Desenvolver módulos de compras e vendas e transferência de produtos. Essa empresa terá um papel importante na logística dos produtos Colormaq.

• Realizações:

o Parametrizações e configurações do SAP módulos MM FI | CO | SD | EWM | BASIS | GRC

Pendência:

- o Parametrizações e configurações SOFICOM (Cast Consultoria).
- Cutover SALESCON na DEC.

ARQUIVO PAGAMENTO PIX

• Status: Em andamento

Desenvolvido por: COOPERSAP

• Progresso: 90%

• Data de Entrega Prevista: 30/04/2025

• Objetivos técnicos: Gerar o arquivo de pagamento bancário do fornecedor via pix.

Realizações:

Desenvolvido o arquivo de pagamento bancário;

o Testes executados pela área financeira.

Em andamento:

o Validação na plataforma Bradesco.

Próximas Ações:

Realizar a validação do arquivo na plataforma Multipag Bradesco:

Subir para produção.







ESTRUTURA VERSIONADA

Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso: 80%

• Data de Entrega Prevista: 30/05/2025

• Objetivos técnicos: Enviar para a ATWEB o número de série atrelado com a lista técnica da ordem de produção.

Realizações:

o Foi criado o programa para aplicar a lógica no envio da estrutura versionada trocando por kits.

• Próximas Ações: Testar e fazer as integrações na criação dos cadastros que não existirem no momento de envio.

CHATBOT IA REPRESENTANTE

Status:

Desenvolvido por: Equipe Interna

Progresso:

• Data de Entrega Prevista: 2024

Objetivos técnicos: Implantação de chatbot IA para melhorar a interação com representantes.

Realizações:







Projetos em andamento (em dia):

→ INVOICECON INBOUD

• Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso: 15%

• Data de Entrega Prevista:

 Objetivos técnicos: Entradas de notas fiscais tanto de serviços quanto mercadorias, garantindo a integração Invoicecon vs SAP

Realizações:

Primeira parte instalação do software;

Produto Invoicecon instalado.

• Em andamento: Levantamento de documentos para layout de prefeituras.

• Próximas Ações: Entregar layout das prefeituras para a Cast iniciar parametrizações e testes.

→ INTEGRAÇÃO BOLETO SIMPLIFICA +

• Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso:%

• Data de Entrega Prevista: 15/06/2025

• Objetivos técnicos: Melhorar processo de integração, diminuindo a dependência de operação manual para integração de boletos.

Realizações:

o Feito a base inicial e passado para validação do financeiro.

• Próximas Ações: Após validação financeira, alinhar próximos passos com a Adapcon (SIMPLIFICA).









→ RPA - DEVOLUÇÃO DE PRODUTOS B2C

Status: Em andamento

• Desenvolvido por: Equipe Interna

• Progresso: 15%

Data de Entrega Prevista: 2025

• Objetivos técnicos: Automatização por RPA dos processos Criar Ordem de Devolução e Gerar Nota Fiscal de Devolução.

Realizações:

Mapeamentos;

Modelagem do fluxograma e diagrama de escopo;

- Desenvolvimento sprint 1: criação automática de ordem de devolução (Fluxo Simplifica: B2C Color CRP);
- Go Live/ operação assistida sprint 1: 02/06/25;

Em andamento:

- o Desenvolvimento sprint 2: geração automática de nota fiscal devolução;
- Melhorias na aplicação processo em operação assistida
- o Implementação de logs no banco para geração de relatórios.

Próximas Ações:

- Validar sprint 2;
- Integrar aplicação com sprint 1 e sprint 2 (fluxo B2C color
- Go Live/ Operação assistida sprint 2;
- Desenvolvimento da criação de ordem quando nf Fulfillment;
- o Parametrizar geração de nota fiscal de devolução para demais fluxos Simplifica B2C Color Atendimento e B2C Devolução na Doca (+24h).

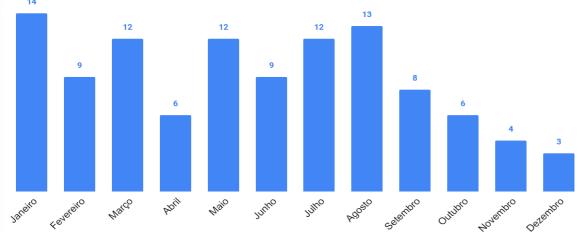
Pendências:

- Área Asteca: disponibilizar gravação de execução da criação de ordem para os fluxos B2C Color Atendimento e B2C Devolução na Doca (+24h);
- Área e-commerce: disponibilizar gravação dos cenários realizados no atendimento da operação TEL.

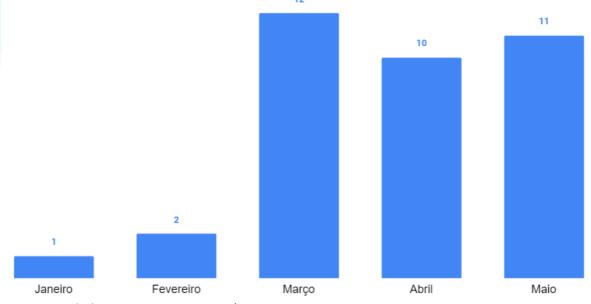
Colormag

5 - Chamados AMS Cast (SAP/SOFICOM/SALESCON)

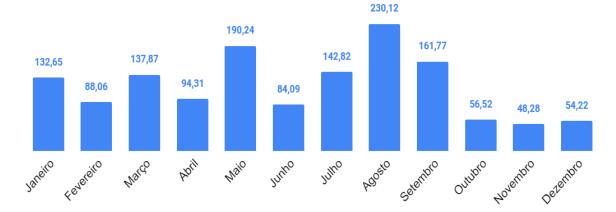
Chamados abertos por mês - Histórico 2024



Chamados abertos por mês - Histórico 2025

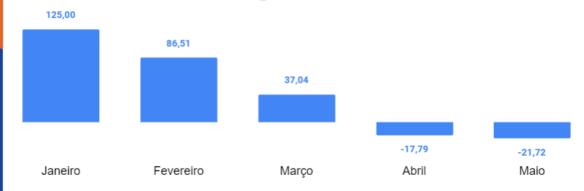


Consumo de horas AMS Cast - Histórico 2024





Consumo de horas AMS Cast - Histórico 2025



6 - Pesquisa de atendimento

Em agosto de 2024 foi realizada uma pesquisa de satisfação com clientes internos que tiveram chamados abertos nos últimos 3 meses. A pesquisa foi enviada para 364 usuários distintos e respondida por 109 usuários distintos, correspondendo a uma taxa de resposta de 30%. Os resultados obtidos indicaram o seguinte:

Utilizando método NPS podemos classificar nossos clientes internos em:

Promotores: 77 (71%)

Neutros:26 (24%) Detratores: 6 (5%)

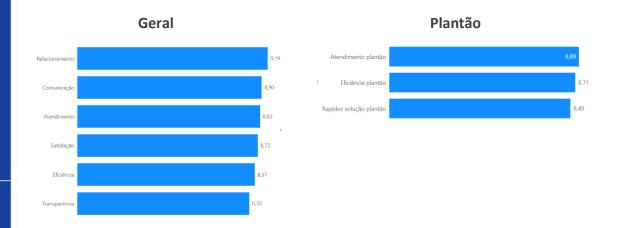


Quantidade de avaliações agrupadas pelas notas apontadas

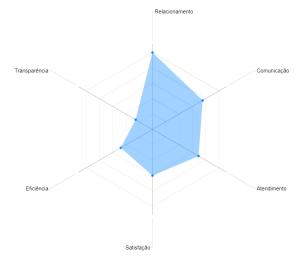
Colormag

NPS: 66 Zona de Qualidade

Para facilitar uma leitura dos principais pontos que acarretaram neste NPS e poder evoluir com este indicador, através de outras perguntas identificamos a satisfação dos clientes em algumas categorias específicas:



Diante destas informações ampliamos o detalhe dos pontos fracos de algumas categorias e temos de forma mais direta os pontos a serem trabalhados para melhorar o posicionamento futuro.



- Transparência: Um dos principais pontos reclamados é devido à falta de visibilidade do andamento do chamado, uma vez que foi aberto. Para melhorar este ponto está sendo desenvolvido um painel que irá disponibilizar posição e status dos chamados para todos os clientes.
- Eficiência: Muito do impacto da eficiência está ligado a prazos estendidos de entrega das soluções, e a dificuldade de cumprir prazos com metodologia de



priorização. Devido o modelo de atendimento do TI ser baseado em prioridades pretendemos adotar um modelo de atendimento priorizado, que será possível com painel de transparência. A proposta está sendo montada para validação.

• Satisfação: Com objetivo de aumentar o indicador de satisfação, vamos fomentar que os usuários criem a cultura de feedback e realizem o apontamento da pesquisa de satisfação do chamado, aumentando as possibilidades de encontrarmos os maiores pontos de fricção e atuar sobre os pontos necessários.

Os demais pontos estamos estudando melhores formas de melhorar os indicadores. Com estas ações será possivel acompanhar em prazos mais curtos a qualidade do atendimento e atuar de forma a melhorar o indicador na próxima pesquisa.