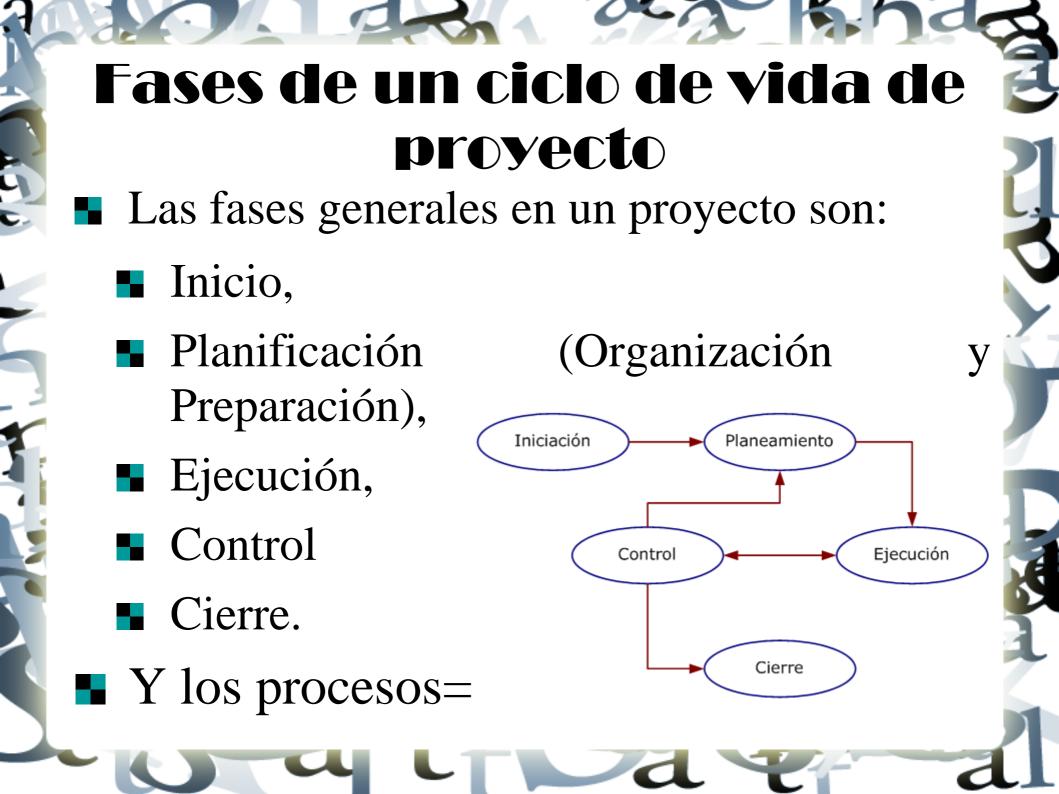


Ciclo de Vida de un Proyecto Las organizaciones y los lideres (PM) dividen los proyectos en fases, relacionadas entre si. Este conjunto de fases se conoce como "Ciclo de vida del Proyecto". Cada fase esta marcada unívocamente al completar exitosamente los entregables.

Importancia de un Ciclo de Para tener éxito en un proyecto, tanto los administradores de proyecto como todos los miembros del equipo de proyecto (además de los clientes y gerentes) deben contar con herramientas de comunicación tales como una terminología común y un acuerdo respecto al ciclo de vida a utilizar. El ciclo de vida es la guía que siguen todos los stakeholders y que posibilita conocer en todo momento donde se encuentra el proyecto.

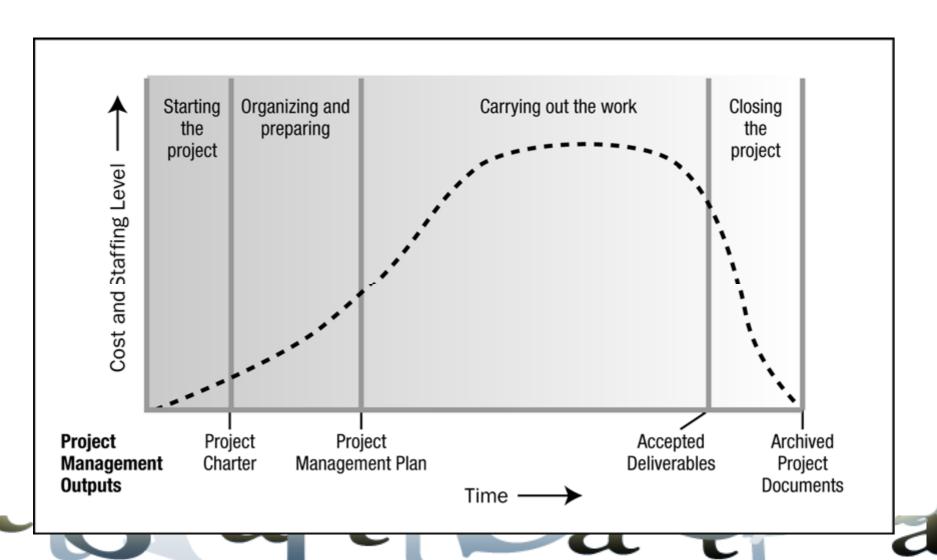


Ciclo de vida de Proyectos

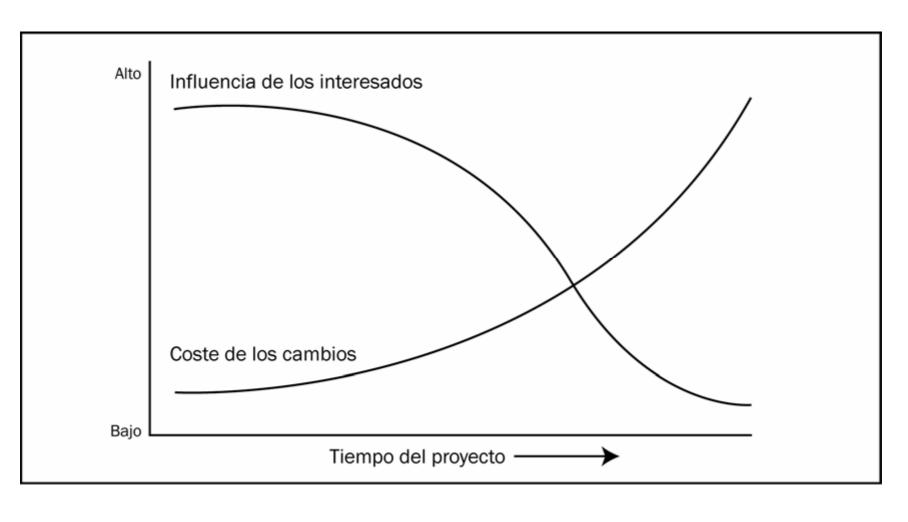
En general comparten características comunes:

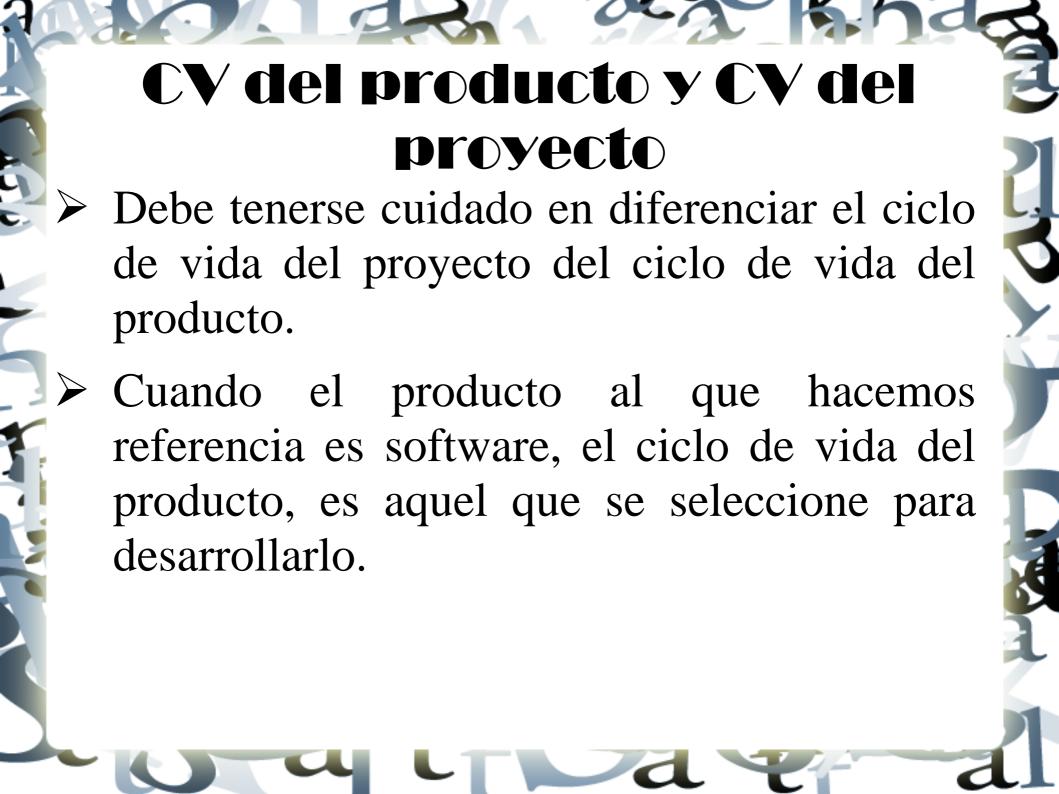
- En términos generales, las fases son secuenciales y, normalmente, están definidas por alguna forma de transferencia de información técnica o transferencia de componentes técnicos.
- El nivel de coste y de personal es bajo al comienzo, alcanza su nivel máximo en las fases intermedias y cae rápidamente cuando el proyecto se aproxima a su conclusión.
- El nivel de incertidumbre es el más alto y, por lo tanto, el riesgo de no cumplir con los objetivos es más elevado al inicio del proyecto. La certeza de terminar con éxito aumenta gradualmente a medida que avanza el proyecto.
- El poder que tienen los interesados en el proyecto para influir en las características finales del producto del proyecto y en el coste final del proyecto es más alto al comienzo y decrece gradualmente a medida que avanza el proyecto.

Niveles de costo y personal durante el ciclo de vida del proyecto

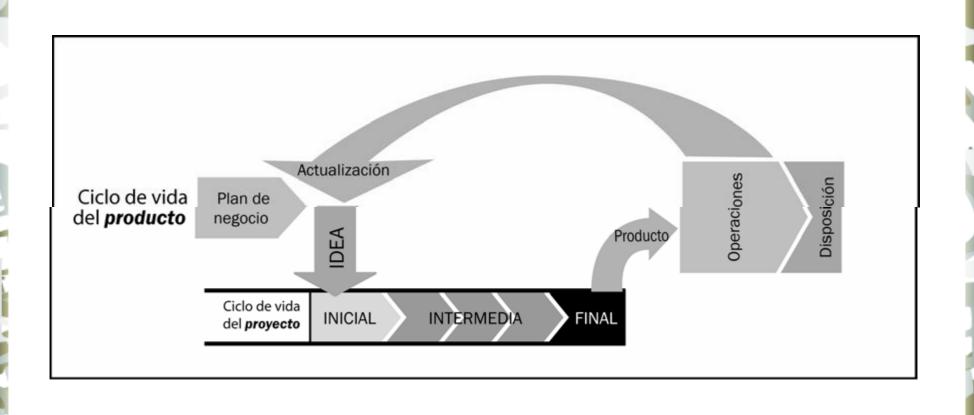


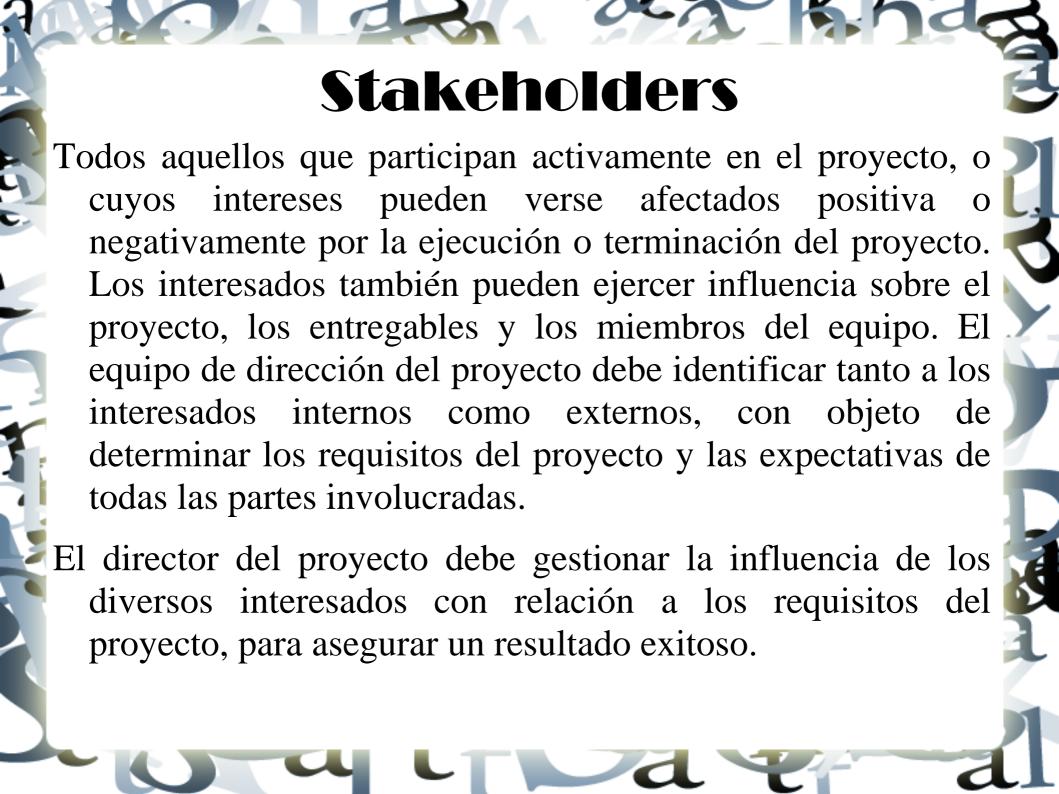
Influencia de los interesados y de corregir errores





CV Proyecto y CV del producto 3

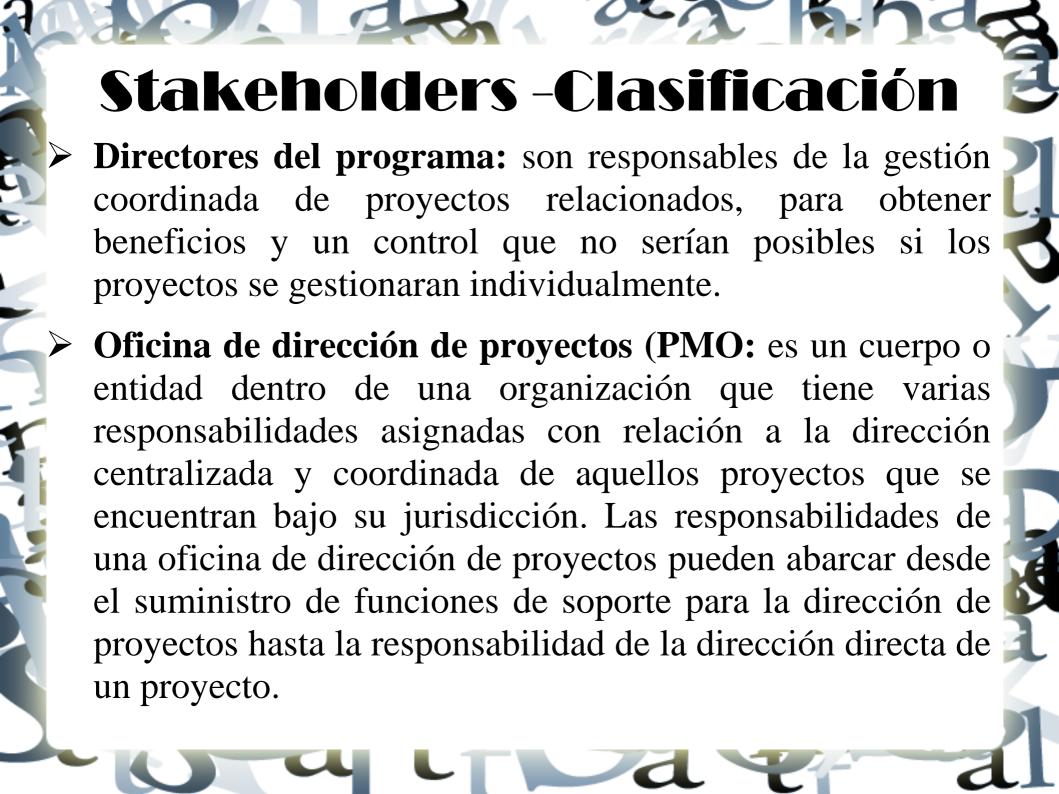


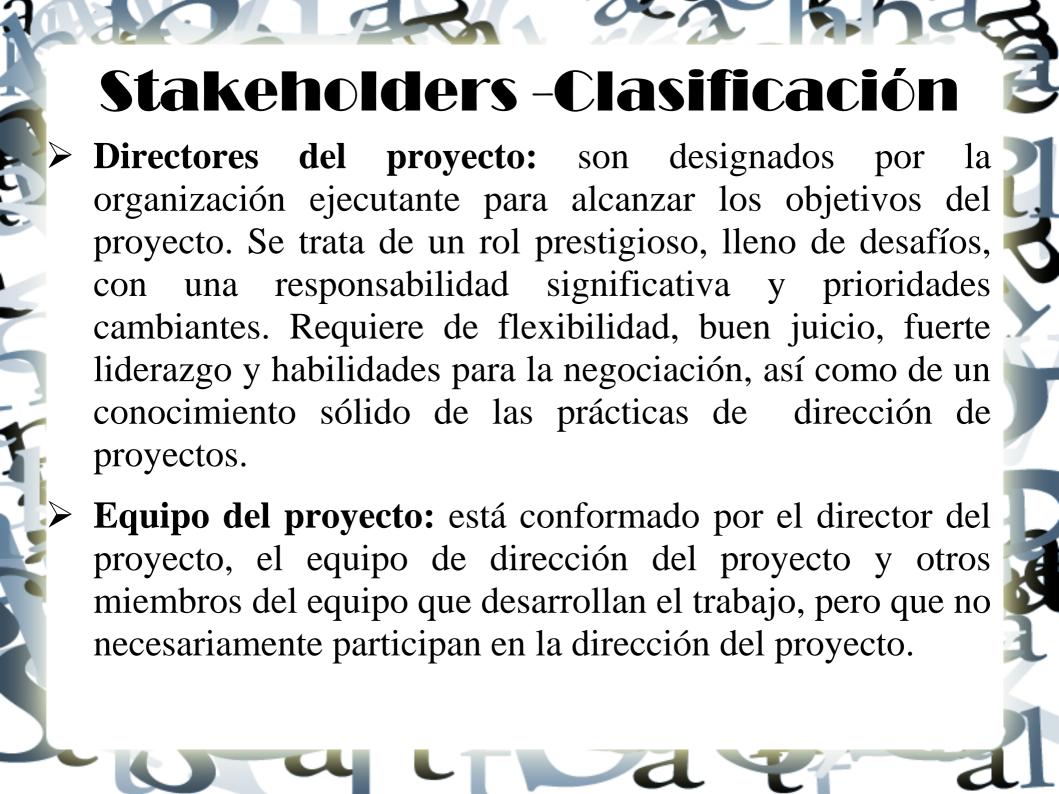


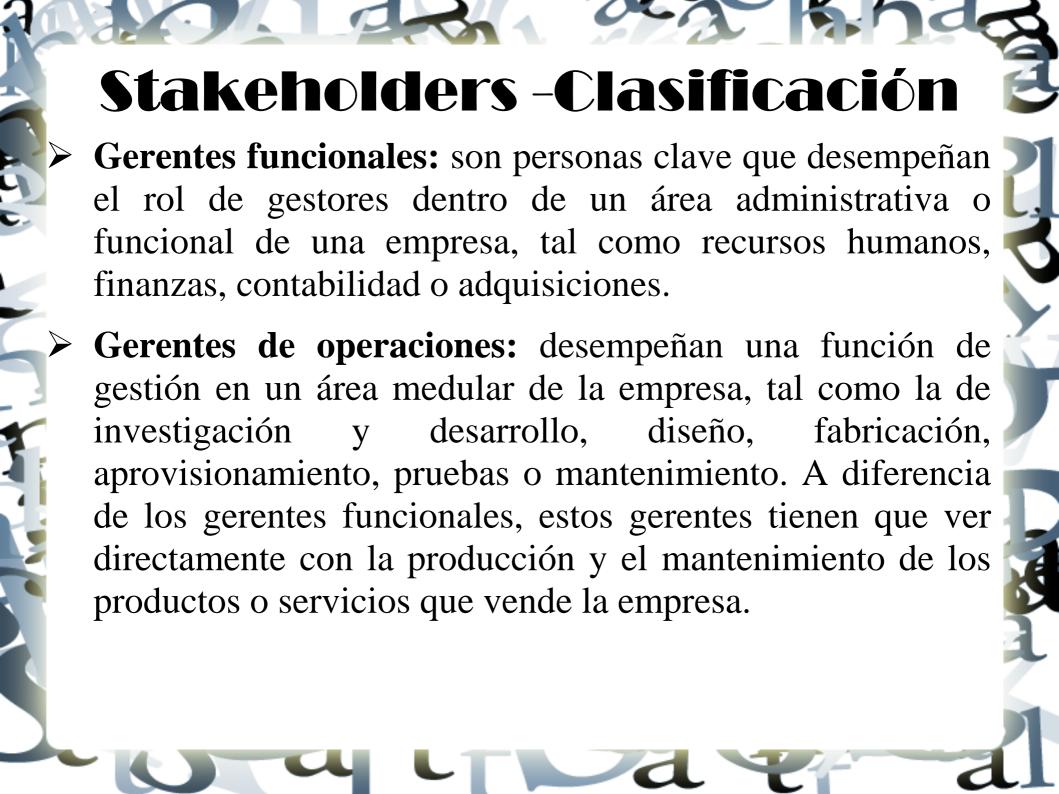
Stakeholders Los interesados de influencia positiva son aquellos que normalmente se beneficiarían de un resultado exitoso del proyecto, mientras que los interesados de influencia negativa son aquellos que ven resultados negativos como consecuencia del éxito del proyecto. Pensemos Interesados positivos en un proyecto de instalación de un nuevo parque Industrial en Rafaela??? Interesados negativos para el mismo proyecto???

Stakeholders - Clasificación **Clientes/Usuarios:** son las personas organizaciones que usarán el producto, servicio o resultado del proyecto. Los clientes/usuarios pueden ser internos o externos a la organización ejecutante. Incluso puede haber diferentes niveles de clientes. Patrocinador: es la persona o grupo que proporciona los recursos financieros, en efectivo o en especie, para el proyecto. Cuando se concibe inicialmente un proyecto, el patrocinador es quien lo defiende.

Stakeholders - Clasificación Directores del portafolio/Comité de revisión del portafolio: son responsables de la gobernabilidad de alto nivel de un conjunto de proyectos o programas, que pueden o no ser interdependientes. Los comités de revisión del portafolio están conformados normalmente por ejecutivos de la organización que actúan como un panel de selección de proyectos. Tienen a su cargo la revisión de cada proyecto desde el punto de vista del retorno de la inversión, el valor del proyecto, los riesgos asociados con su ejecución y otros atributos del proyecto.

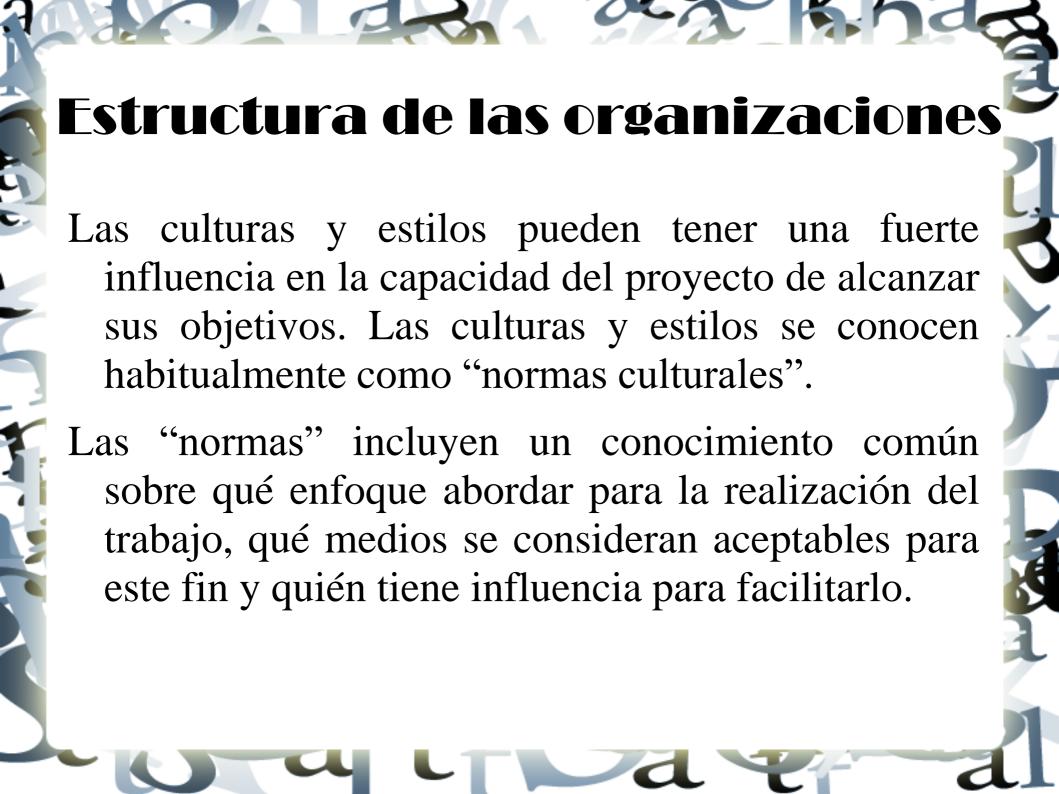


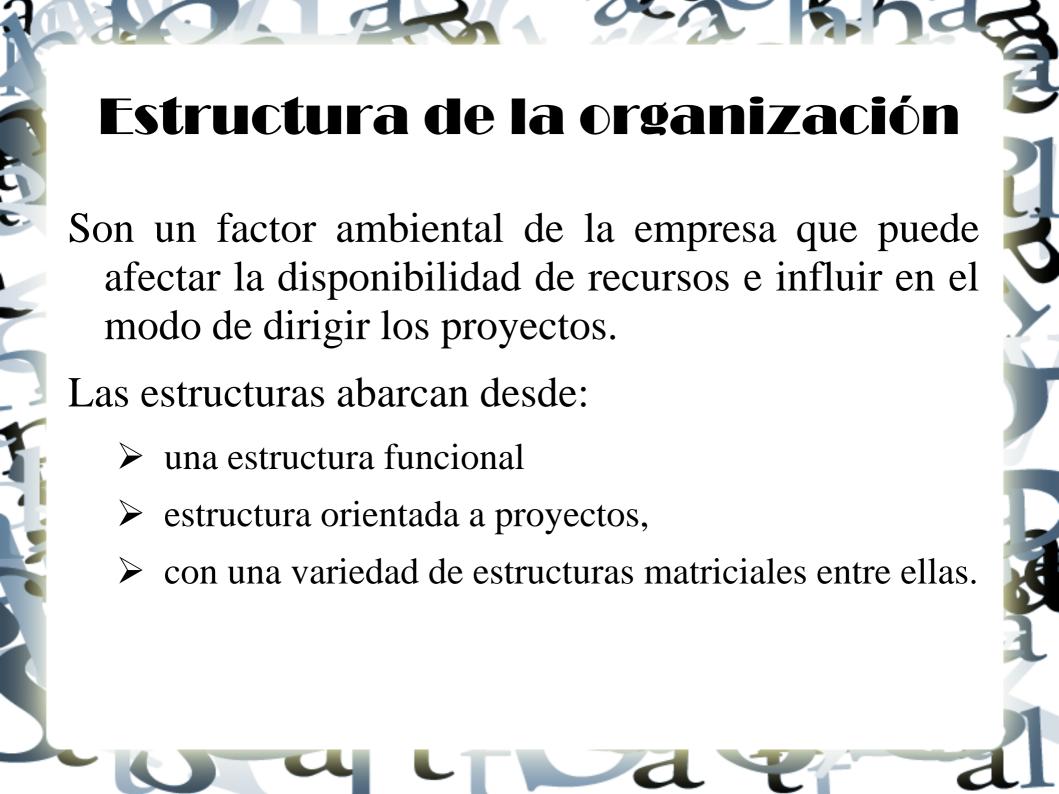


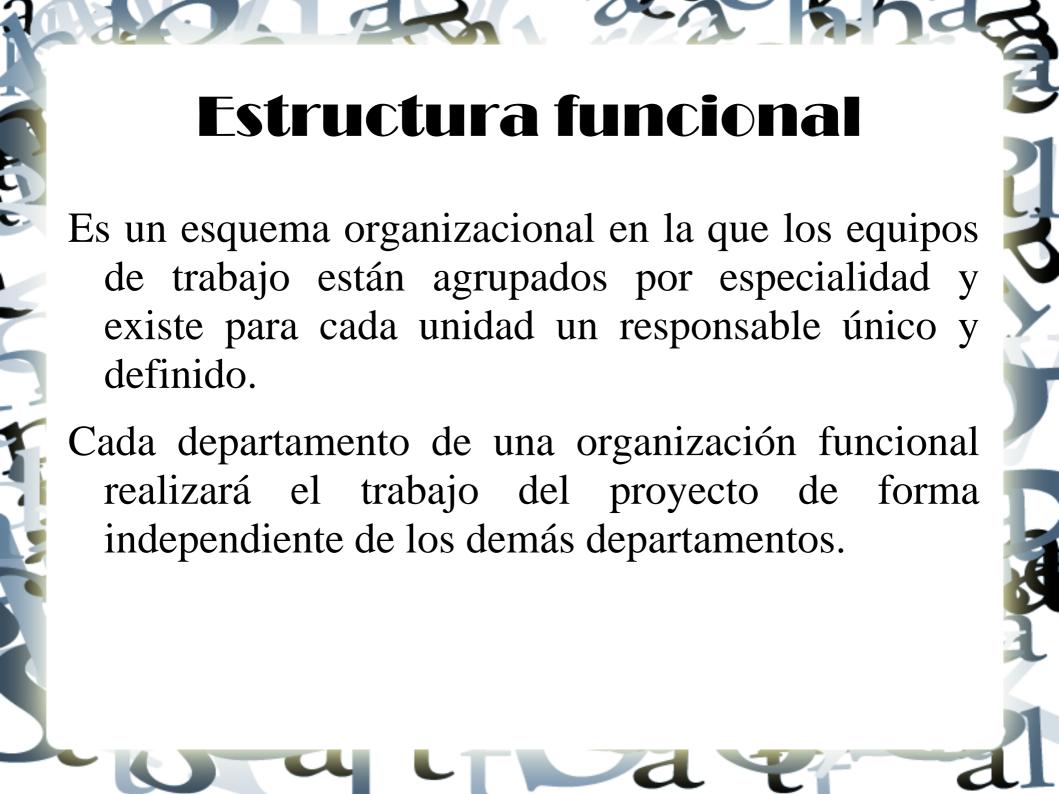


Stakeholders - Clasificación > Vendedores/Socios de negocios: también llamados proveedores o contratistas, son compañías externas que celebran un contrato para proporcionar componentes o servicios para el proyecto. Los socios de negocios también son compañías externas, pero que tienen una relación especial con la empresa, lograda algunas veces mediante un proceso de certificación.

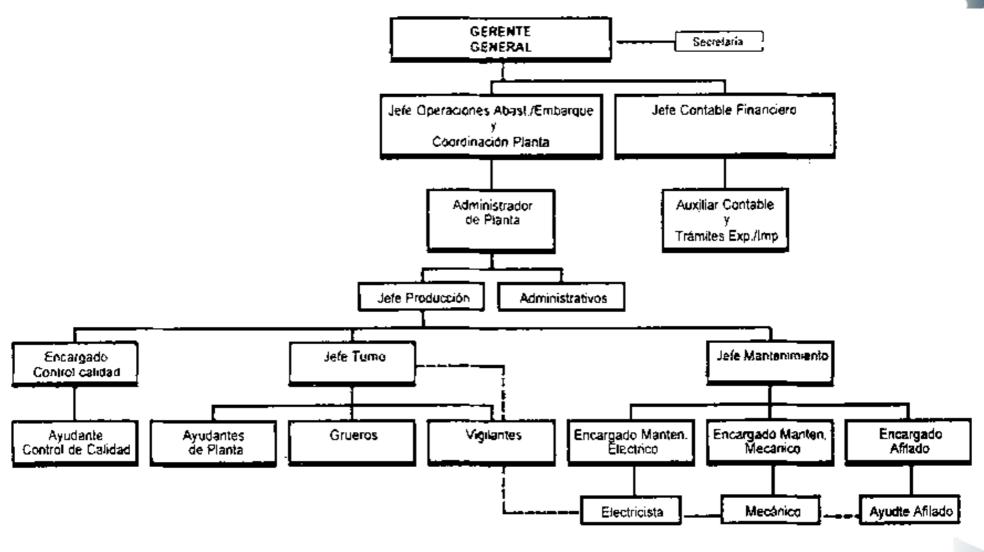
Organizaciones - Influencias La cultura, estilo y estructura de la organización influyen en la forma en la que los proyectos son ejecutados. El grado de madurez de la dirección de proyectos de una organización, así como sus sistemas de dirección de proyectos, también pueden influenciar el proyecto. Cuando en el proyecto participan entidades externas, como resultado de una unión temporal de empresas o de un convenio para un proyecto determinado, el proyecto recibirá la influencia de más de una empresa.

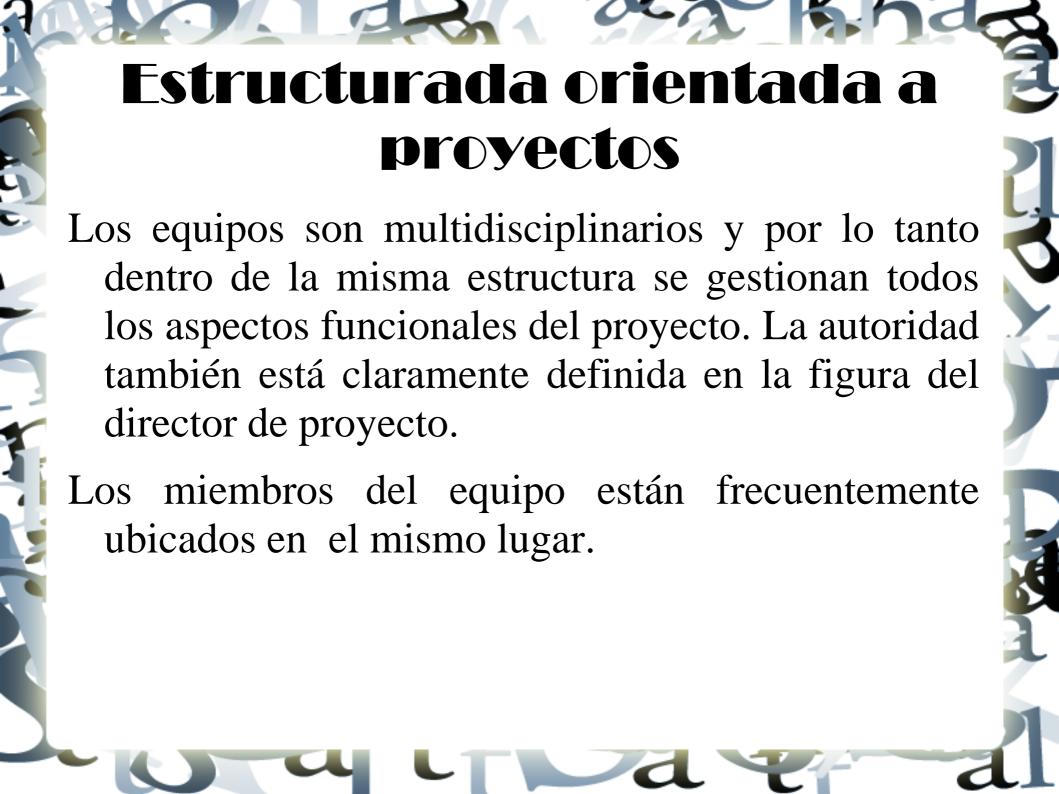






Estructura funcional GERENTE Secretaria



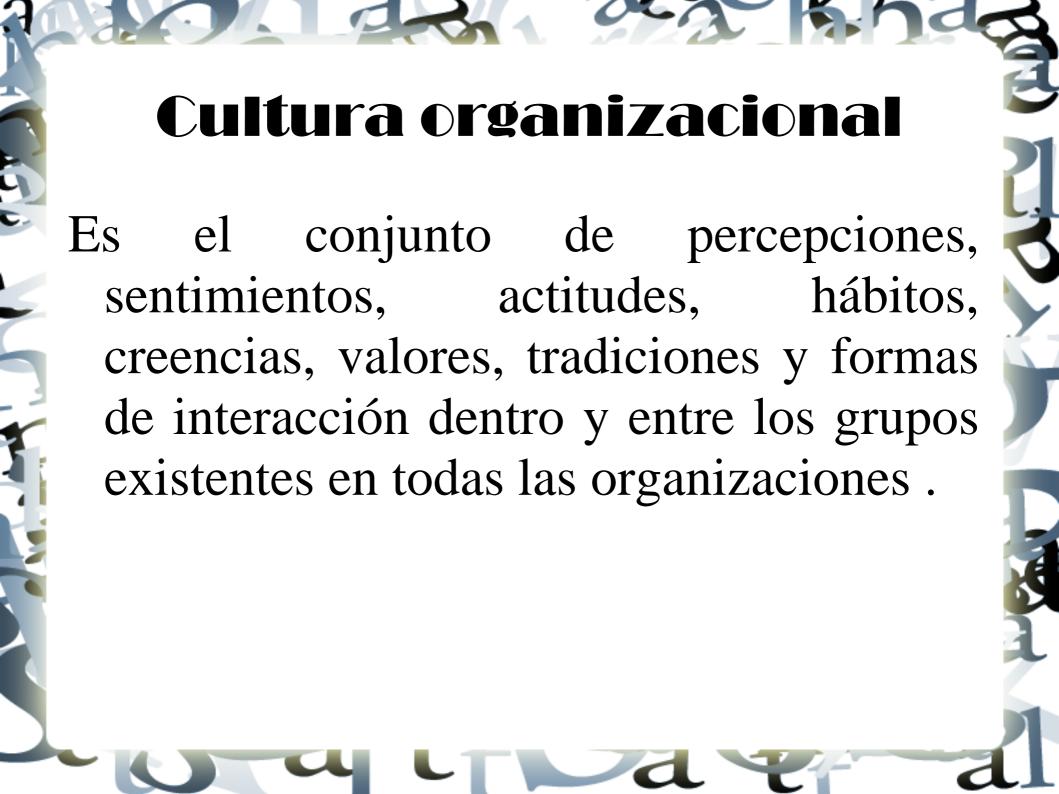






Análisis estructura organizacional

		the state of the s		
Estructura Organizacional				
Funcional	Matricial			Orientada a
	Débil	Equilibrada	Fuerte	Proyectos
Poca o ninguna	limitada	Baja o moderada	Moderada a alta	Alta a casi total
Poca o ninguna	limitada	Baja o moderada	Moderada a alta	Alta a casi total
Gerente funcional	Gerente funcional	Combinación	Director del proyecto	Director del proyecto
Dedic. Parcial	Dedic. Parcial	Dedic. Completa	Dedic. Completa	Dedic. Completa
Dedic. Parcial	Dedic. Parcial	Dedic. Parcial	Dedic. Completa	Dedic. Completa
	Poca o ninguna Poca o ninguna Gerente funcional Dedic. Parcial	Funcional Débil Poca o limitada Poca o limitada Poca o ninguna Gerente Gerente funcional Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial	Funcional Débil Equilibrada Poca o ninguna limitada Baja o moderada Poca o ninguna Baja o moderada Baja o moderada Gerente funcional Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial	Funcional Débil Equilibrada Fuerte Poca o ninguna Poca o ninguna Baja o Moderada a alta Poca o ninguna Baja o Moderada a alta Poca o ninguna Cerente funcional Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic. Parcial Dedic.

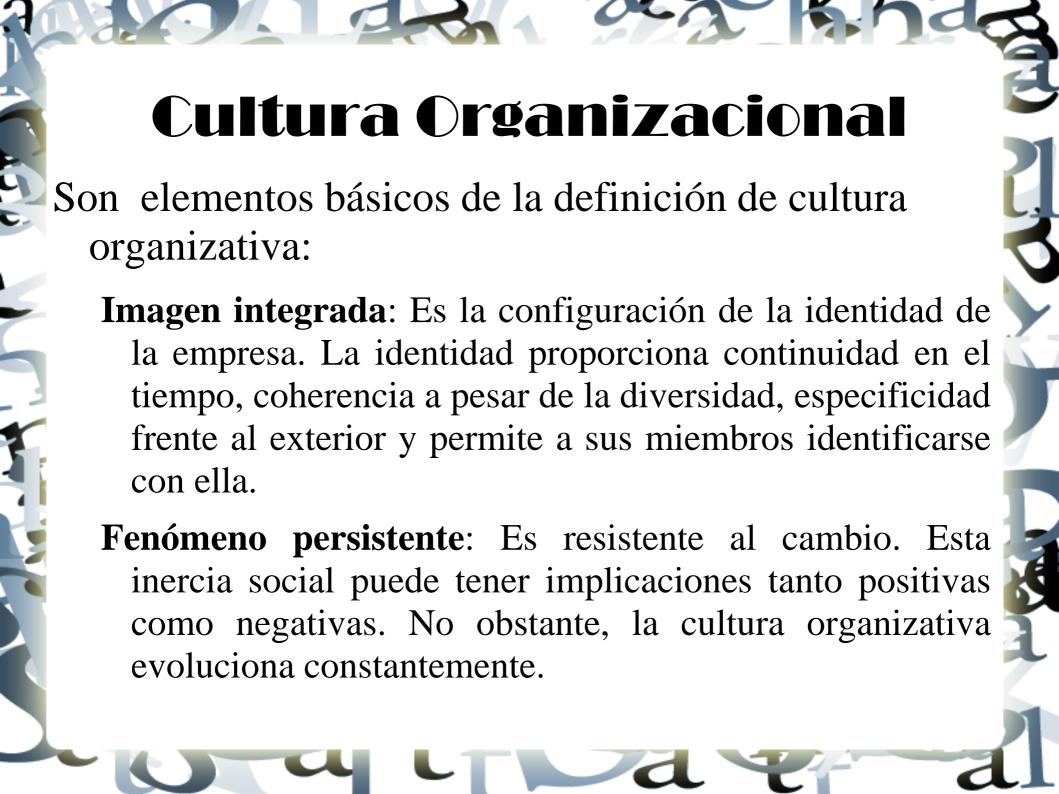


Cultura Organizacional

Son elementos básicos de la definición de cultura organizativa:

Conjunto de valores y creencias esenciales: Los valores son afirmaciones acerca de lo que está bien o mal de una organización. Creencia es la percepción de las personas entre una acción y sus consecuencias.

La cultura compartida: No es suficiente con que existan valores y creencias a título individual, deben ser valores y creencias sostenidos por una mayoría de los miembros de la organización.





Iniciativa individual: El grado de responsabilidad, libertad e independencia que tienen los individuos.

Tolerancia del riesgo: El grado en el que los empleados son animados a ser agresivos, innovadores y a asumir riesgos.

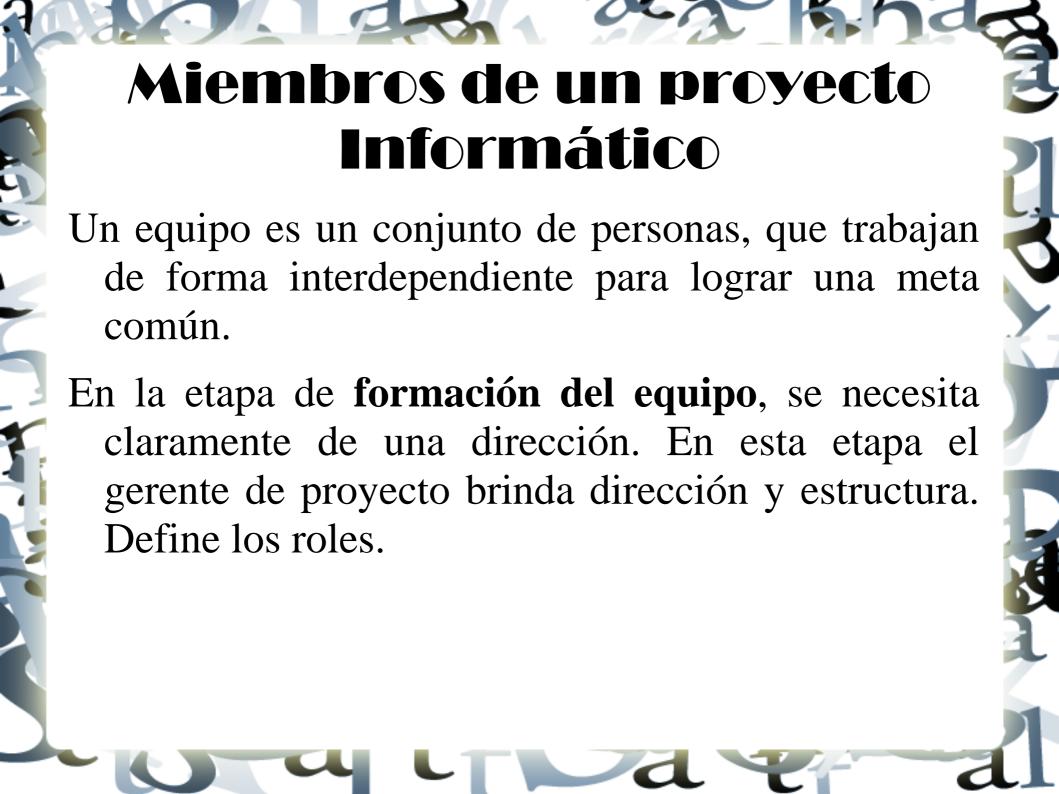
Control: Número de reglas y cantidad de supervisión directa que se usa para controlar el comportamiento de los empleados.

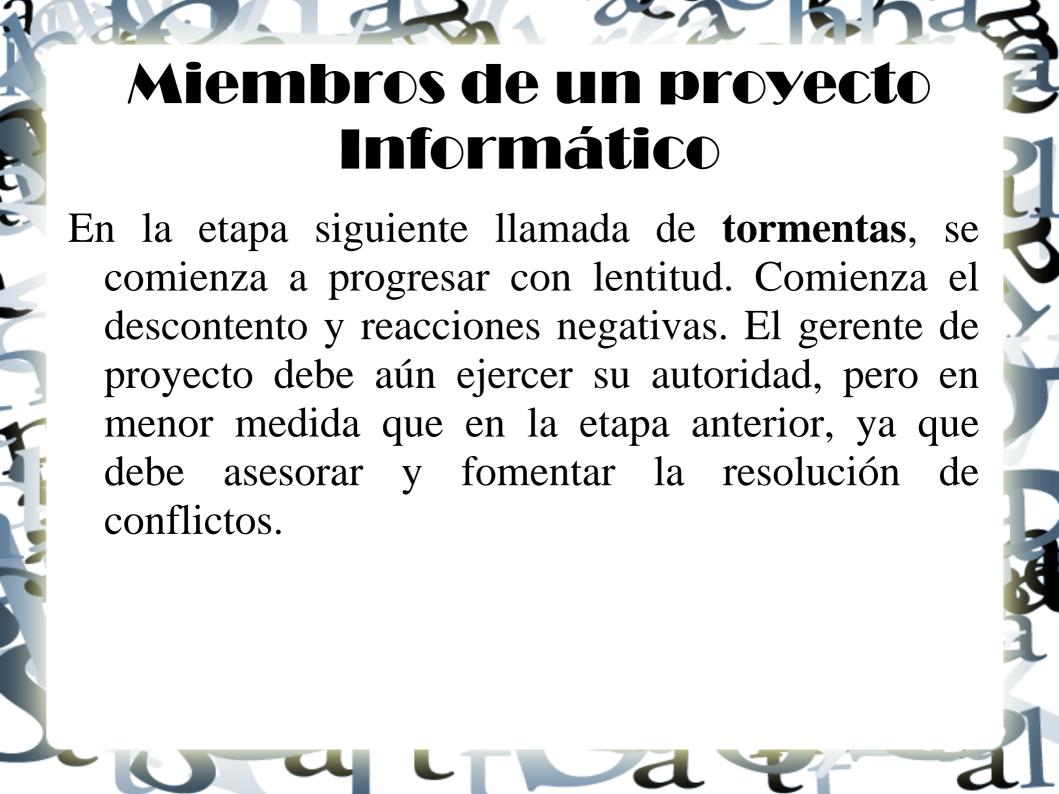
Identidad e integración: Grado en que los miembros se identifican con la organización como un todo más que con su particular grupo de trabajo o campo de experiencia profesional y en el que las unidades organizativas son animadas a funcionar de una manera coordinada.

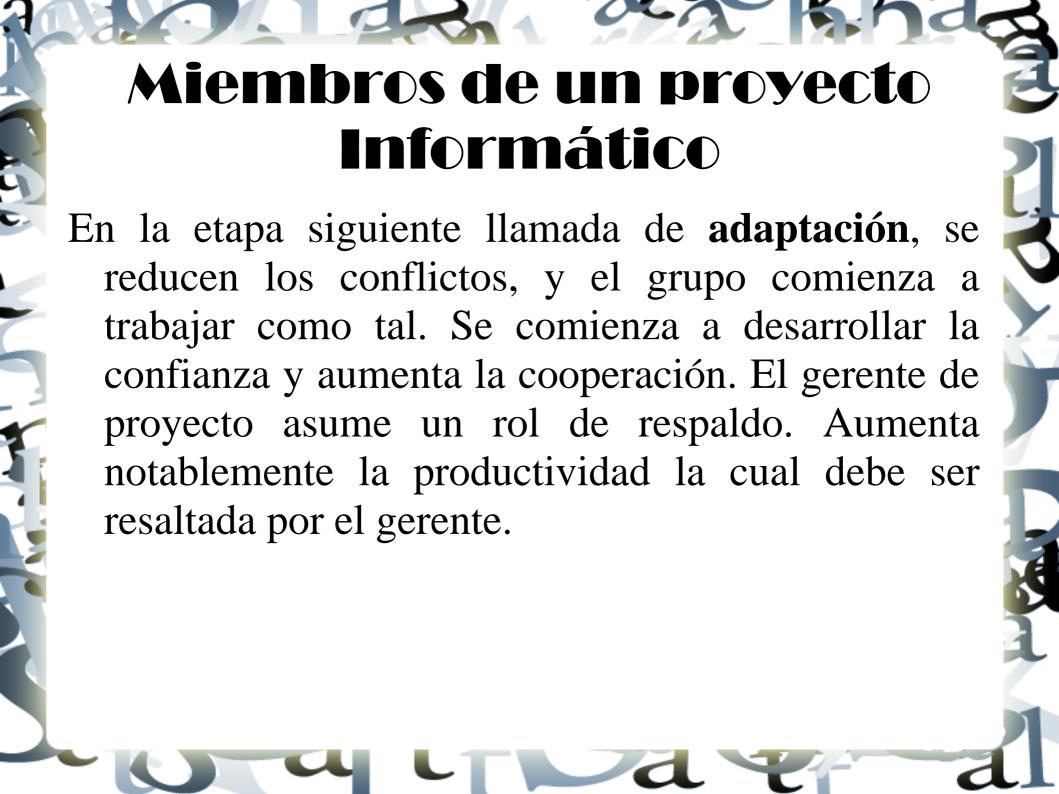
Sistema de incentivos: El grado en el que los incentivos (aumentos de salario, promociones, etc.) se basan en criterios de rendimiento del empleado frente a criterios tales como la antigüedad, el favoritismo, etc.

Tolerancia del conflicto: El grado en el que los empleados son animados a airear los conflictos y las críticas de forma abierta.

Modelo de comunicación: El grado en el que las comunicaciones organizativas están restringidas a la jerarquía formal de autoridad.







Miembros de un proyecto Informático En la cuarta y ultima etapa llamada de desempeño, el equipo esta altamente comprometido, y deseoso de lograr el objetivo del proyecto. Hay una gran confianza y un excelente nivel de comunicación en grupo. El gerente de proyecto delega

responsabilidades, ya que el equipo puede

solucionar los conflictos. Aumenta notablemente

la productividad la cual debe ser resaltada por el

gerente.

