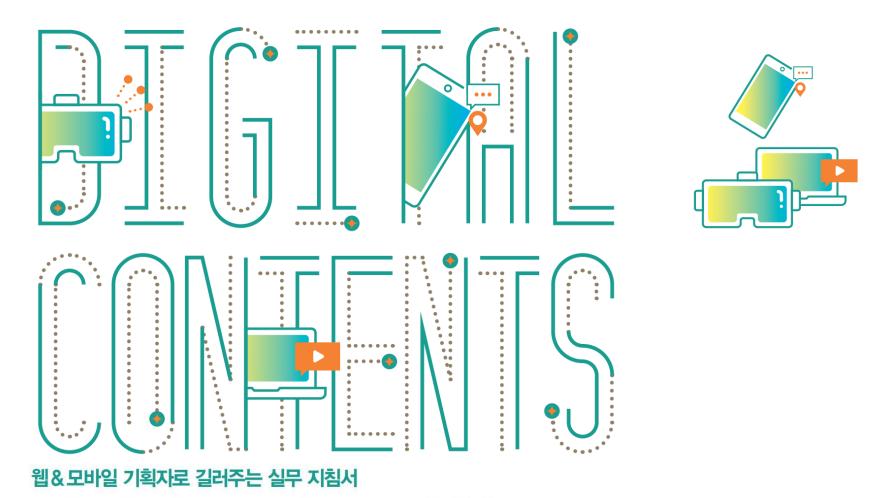


웹&모바일 기획자로 길러주는 실무 지침서

디지털 콘텐츠 기획

[강의교안 이용 안내]

- 본 강의교안의 저작권은 한빛아카데미㈜에 있습니다.
- <u>이 자료를 무단으로 전제하거나 배포할 경우 저작권법 136조에 의거하여 최고 5년 이하의 징역 또는 5천만원 이하의 벌금에 처할 수 있고 이를 병과(倂科)할 수도 있습니다.</u>



디지털 콘텐츠 기획

Chapter. 03 디지털 사회와 커뮤니케이션

목차

- 1. 소셜 네트워크 서비스
- 2. 영상 기반의 스트리밍 플랫폼
- 3. OTT 서비스
- 4. 넥스트 패러다임

학습목표

관계 중심의 소셜 네트워크 서비스와 영상 기반의 스트리밍 플랫폼을 통해 생산, 소비,
유통되는 커뮤니케이션 변화에 대해 알아본다

■ 소셜 네트워크 서비스의 개념

- 소셜 네트워크 서비스 (SNS)
 - 비슷한 관심사나 활동 또는 실제 연결을 공유하는 사람들 사이에서 사회적 관계를 구축할 수 있는 플랫폼
 - 전통적인 미디어의 콘텐츠는 브로드캐스트'의 형태인 반면, 소셜 네트워크 서비스는 쌍방향 소통의 특징
 - 온라인에서 이루어지는 관계는 시공간적 제약을 넘어 인터넷과 컴퓨터에 의해 생성되는 데이터에 의존
 - 사용자들은 소셜 네트워크 서비스를 또 다른 사회적 공간으로 인식

- 페이스북
 - 2004년 2월, 하버드대학교 학생이었던 마크 주커버그가 만든 '페이스 메쉬 ' 가 전신
 - 2006년 모바일 앱 출시 이후 급속히 이용자 수가 증가하여 2010년 7월에는 5억 명을 돌파
 - 친구를 맺은 사람들이 무엇을 하고 무엇에 관심이 있는지 알 수 있도록 친구의 일상을 실시간으로 확인 가능



그림 3-1 마크 주커버그 [01]



그림 3-2 페이스북 모바일 앱 [02]

■ 소셜 네트워크 서비스의 종류

- 트위터
 - 2006년 7월에 등장한 마이크로 블로그 또는 미니 블로그
 - 한번에 쓸 수 있 는 글자 수가 최대 140자로 제한된 단문 메시지 공유 서비스
 - 관심 있는 상대방에게 '팔로우'를 신청하고 교류할 수 있는데, 팔로우는 상대방의 승인 없이도 등록이 가능
 - 공유받고 싶은 상대방을 자유롭게 팔로우하면서 그들의 정보나 의견 및 동정을 실시간으로 파악 가능
 - 공유의 속도가 트위터의 가장 큰 장점이기에 재난 발생에 대한 전파나 다양한 마케팅 도구로 활용할 수 있음



그림 3-3 트위터 [03]



그림 3-4 도널드 트럼프 트위터 모바일 앱 페이지 [04]

- 인스타그램
 - 2010년 10월에 출시
 - 즉석'이라는 의미의 '인스턴트'와 '전보를 보낸다'는 의미의 '텔레그램'의 합성어
 - 텍스트가 아닌 사진과 짧은 동영상 공유를 기 반으로 하는 소셜 네트워크 서비스
 - 출시 당시 하루 만에 이용자 수가 2만 5,000명에 달하 였고 한 달 만에 100만 명을 돌파
 - 2012년 10억 달러에 페이스북으로 인수 합병된 후 그 성장세는 더욱 빨라짐
 - '#' 해시태그를 이용하면 특정 검색어에 필터링이 되어 같은 관심사를 가지고 있는 사용자와 소통할 수 있음
 - 페이스북이나 트위터에 비해 젊은층의 선호도가 높은 특징
 - 한국의 경우 2017년 월 이용자 수 1,000만 명을 돌파하며, 다른 소셜 네트워크 서비스에 비해 매우 높은 강세









그림 3-6 인스타그램 모바일 앱 [06]

- 틱톡
 - 2016년 9월 중국 인터넷 기업 바이트 댄스가 150개 국가 및 지역에서 75개의 언어로 서비스를 시작
 - 15초 에서 1분 이내 숏 폼 형식의 동영상 공유 소셜 네트워크 서비스
 - 출시 이후 4년이 채 되지 않은 2020년 기준 전 세계 8억 명에 가까운 이용자를 기록
 - 짧은 음악, 립싱크, 댄스, 코미디, 탤런트, 챌린지와 같은 영상과 3초에서 1분 이내의 짧은 루핑 영상을 제작 및 공유할 수 있음



그림 3-7 틱톡 [07]







그림 3-8 틱톡 모바일 앱 [08]

- 카카오톡
 - 대한민국 국민 메신저로 불리는 대표적인 소셜 네트워크 서비스
 - 4명이 시작했으나 현재는 ㈜다음카카오가 서비스하는 글로벌 무료 모바일 인스턴트 메시지 서비스
 - 가입 절차나 로그인을 없애 사용을 단순화 하고 전화번호만 있으면 서비스 이용이 가능
 - 자신의 스마트폰 전화번호부에 저장된 인맥을 초대하여 다양한 기능을 이용 가능
 - 시작은 채팅 앱이었지만 메신저에서 사용되는 이모티콘을 캐릭터화한 '카카오 프렌즈' 상품을 판매하는 오프라인 상설 매장이 개설

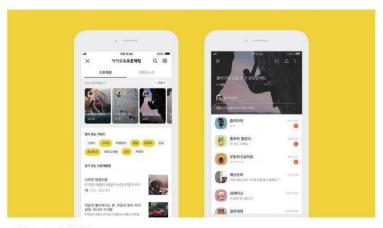


그림 3-9 카카오톡 [09]



그림 3-10 카카오프렌즈 [10]

■ 소셜 네트워크 서비스의 문제점

- 소셜 네트워크 서비스의 체계는 거미줄처럼 서로 연결된 네트워크로 동시다발적인 모습을 보임
- 부작용
 - 타인이 무엇을 하고 있는지에 대해 알고자 하는 욕구와 타인의 일상에 대해 관찰하고 싶어 하는 호기심
 - 누군가 자신을 지켜보고 있다는 느낌
 - 나의 일상을 타인이 봐줬으면 하는 심리로 인해 자신의 일상을 과장하여 연출하는 현상

■ 영상 기반의 커뮤니케이션 변화

- 디지털 커뮤니케이션의 변화
 - 디지털 콘텐츠 소비 행태의 중심 키워드는 메시지나 음성 중심의 방식에서 '영상'으로 변화
 - 태어날 때부터 디지털 미디어 콘텐츠 소비를 경험한 MZ세대에서 더욱 뚜렷이 나타남
 - 2020년 글로벌 팬데믹을 겪으면서 커뮤니케이션 환경에 있어서 급격한 변화
 - 교육기관 및 기업의 업무 환경에서 화상 커뮤니케이션 방식은 선택이 아닌 필수
 - 2020년 3분기 한국에서 가장 많이 다운로드 된 앱 순위 1위를 '줌'이 차지
 - 줌: 스마트폰이나 PC에 설치하 여 사용할 수 있는 쌍방향 소통이 가능한 원거리 화상 커뮤니케이션 도구
 - 그 외 구글 '미트', 마이크로소프트 '팀즈' 등 다양한 화상 커뮤니케이션 도구들이 사용









그림 3-11 화상 커뮤니케이션 도구 [11] [12] [13]

- 유튜브
 - 2005년 구글에서 서비스하기 시작한 글로벌 최대 규모의 영상 플랫폼
 - 영상 기반 스트리밍 플랫폼으로는 현재까지 부동의 1위를 차지
 - 2020년 9월 중 유튜브 이용자 1명의 평균 이용시간은 29.5시간 으로 조사
 - 1인당 월 평균 사용 일수는 16.9일로 전 연령대에서 유튜브를 통한 영상 콘텐츠 소비가 꾸준히 증가



그림 3-12 유튜브 사용율 [14]

- 아프리카 TV
 - BJ가 주축이 되어 언제 어디서나 시간과 장소에 구애받지 않고 시청자와 소통할 수 있는 1인 미디어 방송 서비스
 - 주로 방송되는 주제는 e스포츠 방송, 보이는 라디오, 먹방, 일상 등 다양
 - 이 외 최근 대학교수, 의사, 변호사 등 전문 직종의 BJ가 공학, 의학, 창업 콘텐츠 등 전문적인 정보를 방송
 - 시청자는 BJ 후원 아이템인 별풍선으로 BJ를 후원 할 수 있고 팬 등수가 매겨저 BJ와 보다 친밀한 관계를 형성
 - 실시간 스트리밍이라는 형식적 요소로 인해 일부 BJ들의 다소 선정적이거나 자극적인 소재의 방송 문제점은 아프리카 TV에 자주 등장하는 단골 이슈로 항상 논란의 중심으로 부각되고 있음
 - 라이브 방송과 쇼핑이 결합된 '라이브 커머스'는 양방향 소통이 가능한 장점이 있음



그림 3-13 아프리카 TV [15]

- 비메오
 - 2004년 서비스를 시작한 비메오는 비디오와 미를 합친 단어
 - 사용자가 직접 만드는 영상물을 업로드 및 공유하는 영상 기반의 스트리밍 플랫폼
 - 타 플랫폼에 비해 비메오는 광고가 없다는 것이 가장 큰 장점
 - 광고 영상, 게임 영상 등 상업적이거나 음란 동영상, 사용자가 직접 제작하지 않은 영상물은 사이트에 업로드할 수 없다는 정책을 고수

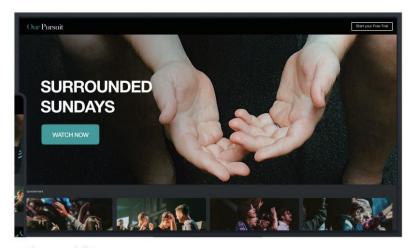


그림 3-14 비메오 [16]

- 트위치
 - 2011년 미 샌프란시스코에서 예일대 동창생 두 명에 의해 시작된 인터넷 방송 서비스
 - 이후, 아마존이 영상 기반의 스트리밍 플랫폼 시장 진입을 위해 인수
 - 게임 스트리머가 자신이 게임에 몰입하고 있는 영상을 실시간으로 스트리밍 / 시청자들은 채팅 창을 통해 참여
 - 트위치의 장점은 실시간 스트리밍으로, 전 세계 스트리밍 방송 시청 시간의 약 72.2%를 차지하고 있음
 - 편집 영상은 단연 유튜브지만 실시간 스트리밍 영상은 주로 트위치로 시청
 - 실시간 스트리밍이라는 장점으로 정치인들의 온라인 유세나 유권자와 소통을 위한 도구로 많이 사용



■ 1인 미디어 창작자 : 크리에이터, 스트리머

- 기존 방송의 형태와 달리, 1인 미디어 창작은 온라인 을 통해 개인이 직접 방송을 제작하는 형태
- 무엇보다도 시청자가 방송에 참여할 수 있는 양방향성을 지니고 있다는 점이 가장 큰 특징
- 시청자에 의해 방송의 방향, 구성, 내용이 달라질 수 있다는 것을 의미
- '뒷광고' 논란은 유명 유튜버들이 사과 방송 및 채널을 중단하는 사태에 이름
 - 뒷광고: 일부 유튜버들이 광고임에도 광고로 밝히지 않고 마치 자신이 구매한 후기처럼 제작한 콘텐츠
- 1인 미디어 창작자로 서의 높은 수준의 윤리 의식이 가장 필요



그림 3-16 1인 미디어 창작자 [18]

■ 인터넷 TV의 등장

- 변화한 TV매체의 영향
 - 과거 TV 매체가 가지는 영향력은 거대함
 - 다양한 장르의 프로그램을 지상파 TV가 독점하지 못하게 되면서 TV는 사람들의 관심에서 점점 멀어짐
 - TV와 같은 전통적인 레거시 미디어의 권위는 점차 무너짐

OTT 서비스

- TV뿐만 아니라 데스크톱 PC, 아이패드와 같은 태블릿 PC, 스마트폰 등 인터넷이 연결되어있는 디바이스에서 다양한 영상 콘텐츠를 시청할 수 있는 서비스
 - 넷플릭스, 워너브라더스의 HBO Max, 아마존의 프라임 비디오, 디즈니의 디즈니+, 왓챠, 웨이브 등





그림 3-18 OTT 서비스 [20]

구독서비스

- OTT 서비스는 구독경제가 확산되는데 결정적인 역할 중 하나
- 한국인의 OTT 이용률은 52%로 국민 2명 중 1명은 OTT 구독서비스를 이용 ('2019 방송매체 이용행태조사')
- 국내 OTT 시장 규모는 2020년 기준 약 7,801억 원까지 커질 것으로 예상
- 글로벌 OTT 시장 규모 또한 2023년에는 무려 86조 원까지 성장할 것으로 전망
- 지속적인 컨텐츠 업데이트를 통해 구독 해지가 쉽지않은 사람의 심리를 서비스 이용 방식에 반영
 - 공유 구독 방식: 한 계정을 여러 사람이 나누어 부담하는 방식으로 서비스를 이용
 - 코드 커팅: 유료방송을 해지하고 OTT 서비스를 구독



그림 3-19 넷플릭스 구독서비스 [21]

■ OTT 서비스의 사례

- 넷플릭스
 - 영화, 다큐멘터리, 해외 및 국내 드라마 및 시리즈물, 지상파 방송의 예능 프로그램 등 모든 분야의 다양한 영상 콘텐츠를 제공함과 동시에 직접 오리지널 콘텐츠 제작에도 참여하는 콘텐츠 제작사
 - 옥자, 킹덤, 스위트 홈 등 넷플릭스만의 오리지널 콘텐츠를 잇달아 선보임
 - 한국 시장에서 넷플릭스의 독주는 당분간 계속 이어질 것으로 전망





(a) 옥자





(c) 스위트홈

그림 3-20 넷플릭스 오리지널 콘텐츠 [22]

OTT 서비스의 사례

- HBO Max
 - 미 할리우드의 대표적인 메이저 영화사로 알려진 워너브라더스에서 제공하는 OTT 서비스로
 - 2020년 5월에 북미에서 처음으로 출시
 - 극장 개봉과 HBO Max를 통해 동시에 공개하여 극장 관객 및 스트리밍 서비스 사용자를 판촉
- 프라임 비디오
 - 프라임 비디오는 글로벌 최대 인터넷 전자상거래 기업인 아마존에서 2016년 출시한 OTT 서비스
 - 프라임 비디오 앱을 이용해 비디오를 다운로드하면 오프라인에서도 감상할 수 있음
 - 월 구독료가 5.99달러로 타 OTT 서비스에 비해 비교적 저렴한 장점





무료 체험 시작하기 NOTHING

그림 3-22 아마존 프라임 비디오 [24]

■ OTT 서비스의 사례

- 디즈니+
 - 디즈니가 2019년 출시한 OTT 서비스
 - 7,500편 이 상의 TV 시리즈와 500편 이상의 영화, 독점작인 오리지널 작품들을 제공
 - 팬들의 충성도가 높고 대부분의 연령대를 커버할 수 있는 압도적인 자체 콘텐츠 보유가 가장 큰 장점
 - 한국에서도 곧 서비스를 런칭할 계획을 공식 발표

왓챠

- 사용자의 취향을 분석하는 알고리즘을 통해 좋아할 만한 영화와 예상 별점을 추천해주는 스타트업 회사로 출발
- 2016 기존 영화 중심의 콘텐츠를 드라마 예능 프로그램 등으로 확장하여 본격적인 OTT 서비스를 출시
- 2020년 보유 콘텐츠 8만 편을 돌파하며 한국의 대표적인 OTT 서비스로 성장
- 주로 국내 단편영화나 예능 프로그램, 일본과 중국 영화 및 드라마의 팬 사용자가 많이 이용





그림 3-24 왓챠 [26]

그림 3-23 디즈니+[25]

■ OTT 서비스의 사례

- 웨이브
 - SK텔레콤과 KBS, MBC, SBS 국내 지상파 3사가 합작해 만든 OTT 서비스로 2019년 9월 공식 출시
 - 주로 지상파 3사에서 방영되는 드라마나 예능 프로그램의 독점 제공을 통해 다시보기 위주의 콘텐츠 제공
 - 최근 20~30대 시청자 층이 tvN이나 JTBC 등 타 방송으로 이동함에 따라 타 방송사의 콘텐츠는 제공받기 어려움
 - 웨이브만의 오리지널 콘텐츠는 제공되지 않는 단점



그림 3-25 웨이브 [27]

■ OTT 서비스의 사례

- 쿠팡플레이
 - 2020년 12월 '쿠팡플레이'라는 OTT 서비스를 출시
 - 월 2,900원에 기존 쿠팡 와우 멤버십 서비스와 동영상 스트리밍 콘텐츠까지 제공받을 수 있음
 - 저렴한 요금제에 계정 생성 5개, 동시접속이 4명까지 가능
 - 다소 부족해 보이는 콘텐츠가 최대 단점
 - 단점을 보완하기 위해 최근 다양한 콘텐츠 공급 계약 및 유통 제휴를 통해 콘텐츠 라인업을 점차 확장
 - 자체적인 오리지널 콘텐츠를 만들기 위해 상표권 등록 및 사용자의 취향을 만족시키기 위한 노력에 매진



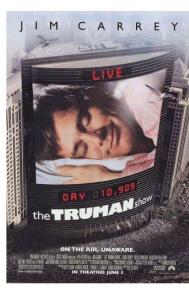
그림 3-26 쿠팡플레이 [28]

■ 넥스트 패러다임의 도래

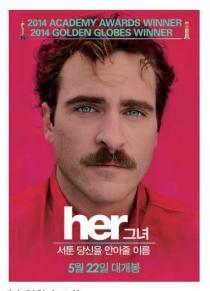
- 넥스트 패러다임의
 - 1949년 조지 오웰 은 그의 소설 『1984』에서 보이지 않는 거대한 권력을 '빅 브라더'로 비유
 - 소설속에는 가상의 재화를 교환하는 세계인 또 하나의 사회, 경제적 사이버 공간에 대한 이야기가 등장
 - 점점 소설 속 이야기가 현실로 다가옴
 - 영화《트루먼 쇼》: TV 미디어가 원격현존 체제를 구축하여 자본과 생활, 기억을 감시하고 통제하는 세상
 - 영화《그녀》: 인간이 대화형 인터페이스 기반의 컴퓨터 운영체제와 사랑에 빠지는 스토리



그림 3-27 조지 오웰의 『1984』[29]



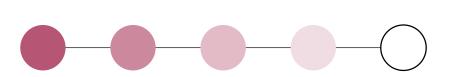
(a) 영화 《트루먼 쇼》



(b) 영화 《그녀》

그림 3-28 디지털 세계를 반영한 영화 [30] [31]

- 연결 사회
 - 넥스트 패러다임에서 가장 중요한 키워드는 바로 'Connected', 즉 '연결'과 '네트워크'의 개념
 - 사회 심리학자이자 하버드대학교 교수였던 스탠리 밀그램은 '여섯 단계 분리의 법칙(케빈 베이컨의 법칙)' 증명
 - 케빈 베이컨과 같은 영화에 출연했던 배우는 모두 한 단계만에 베이컨까지 닿을 수 있고, 그 배우들과 같이 출연했던 배우는 두 단계만에 베이컨까지 닿을 수 있다는 식
 - 특정 배우가 케빈 베이컨에게까지 최소 몇 단계만에 도달할 수 있는지를 나타내는 수를 '베이컨 수'라고 함
 - 베이컨 수는 단순한 놀이를 넘어서 학술적인 연구 자료로까지 활용



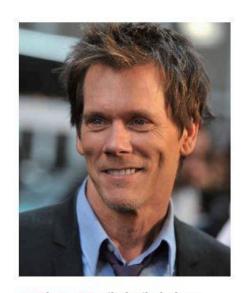


그림 3-29 케빈 베이컨 [32]

■ 넥스트 패러다임의 사례

- 사물인터넷 (IoT)
 - 사람과 사람은 물론, 장소, 문화, 심지어는 우리 주변의 사물 과도 연결되어 있는 것
 - 생활 속 사물들이 유무선 네트워크로 연결되어 정보를 공유하는 환경
 - 국내의 경우 삼성의 '스마트싱스'가 대표적인 사례
 - 스마트싱스: 앱을 통해 연결된 가전 기기들을 제어할 수 있는 삼성전자의 자체 IoT 플랫폼



(a) SmartThings Find



(b) 홈케어 매니저



(c) SmartThings Air



(d) SmartThings Energy

그림 3-30 삼성 SmartThing 스마트 홈 [33]

- 사물인터넷 (IoT)
 - 2015년 독일의 아우디는 라스베이거스 CES에서 550마일을 자율 주행하는 스마트카를 공개
 - IT 기술이 자동차와 만나 '스마트카'라는 이름으로 발전
 - 휴대폰, 시계와 같은 모바일 기기를 이용하여 시동을 걸고 목적지를 말하면 음성 인식을 통해 자동으로 주행
 - 자동차는 동력을 가진 단순한 이동 수단에서 연결성과 유동성을 갖춘 거대한 지능형 도구로의 진화를 꽤함









그림 3-31 스마트카 [34] [35] [36] [37]

- 웨어러블 디바이스
 - 인간의 신체에 근접하여 안경, 시계, 의복, 악세사리 형태의 '웨어러블 디바이스 '로 인간의 감각을 확장
 - 센서에 의해 획득한 데이터를 네트워크를 통해 교환할 수 있는 착용 가능한 형태의 첨단 전자 기기를 의미
 - 구글 글래스: 안경 형태의 렌즈를 통해 내비게이션, 날씨, 문 자 메시지 등의 정보를 제공받을 수 있음 내장된 마이크를 이용한 통화가 가능 사진이나 동영상을 촬영한 후 네트워크를 통해 전송할 수 있음 실세계에 3차원 가상 물체를 중첩해서 보여주는 증강현실도 구현 가능







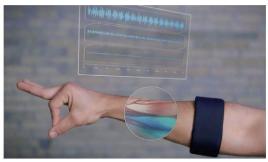


그림 3-32 다양한 웨어러블 디바이스 [38] [39] [40] [41]

- 넥스트 패러다임의 미래
 - 바야흐로 미디어와 장르의 경계가 허물어지고 상호 융합되는 트랜스 미디어 의 시대
 - 다양한 매체에 대한 이해와 최신 트렌드에 대한 관심 및 시대의 흐름을 읽을 수 있어야만 새로운 넥스트 패러다임에 대비할 수 있는 준비된 디지털 콘텐츠 기획자가 될 수 있음

Thank you