

웹&모바일 기획자로 길러주는 실무 지침서

# 디지털 콘텐츠 기획

#### [강의교안 이용 안내]

- 본 강의교안의 저작권은 한빛아카데미㈜에 있습니다.
- <u>이 자료를 무단으로 전제하거나 배포할 경우 저작권법 136조에 의거하여 최고 5년 이하의 징역 또는 5천만원 이하의 벌금에 처할 수 있고 이를 병과(倂科)할 수도 있습니다.</u>



웹&모바일 기획자로 길러주는 실무 지침서

# 디지털 콘텐츠 기획 🕾

Chapter. 08 시장 환경 분석

# 목차

- 1. 거시 환경 분석
- 2. 미시 환경 분석

# 학습목표

- 시장 환경 분석은 크게 거시 환경 분석과 미시 환경 분석으로 구분된다.
- · 거시 환경은 정치, 경제, 사회, 문화, 경제, 기술 등 기획자가 통제할 수 없는 환경을 말한다.
- 미시 환경 분석은 기업 활동에 밀정한 영향을 미치는 소비 자, 경쟁사, 자사를 분석하는 것을
   의미한다.

#### ■ 거시 환경 분석의 개념

- 거시 환경: 기업의 성장 방향, 경영 전략에 영향을 미치지만, 기업이 통제하지 못하는 정치, 경제, 사회, 문화, 기술, 자연 등의 환경을 의미
- STEEP 분석: 사회, 기술, 경제, 생태, 정치의 다섯 가지 측면에서 영향을 주는 요인을 파악

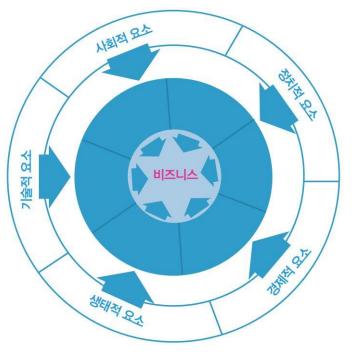


표 8-1 STEEP 분석

환경 요소	내용
사회적 환경	인구통계, 출생률, 사망률, 평균수명, 교육수준, 사회계층 간 임금격차, 사회 각 영역의 인구 비율, 여성의 사회 진출, 문화적 태도, 문맹률, 관심, 믿음, 가치, 라이프 스타일, 사용자 생활앙식 등
기술적 <mark>환</mark> 경	보유 특허, 특허 보호제도, R&D 예산, 신기술·정보 기술, 기술 변화 속도, 기술 클러스트 존재여부, 서비스 혁신 속도, 기술 혁신 및 확산, 산업·경제의 디지털화, 인터넷 기반 기술 등
경제 <mark>적 환</mark> 경	GDP 성장률, 외환 보유고, 인플레이션율, 수입 배분 수준과 범위, 금융, 재정 정책, 구조조정, 실업률, 임금수준, 소비성향, 시장 경쟁 구조 등
생태적 <mark>환</mark> 경	공기, 수질, 재활용 시설 규모, 에너지원, 서비스 수명 주기 발전 단계, 원자재 대체성, 환경 규제 수준 등
정치적 환경	개혁 정책, 규제 기관의 활동, 재산권 보호법 존재여부, 정치적 의사결정에 대한 영향력, 여론, 정책 결정 구조의 성격, 지원 정책, 규제 합리화, 민영화, 특허 등

그림 8-1 거시 환경 분석

#### ■ 거시 환경 분석의 개념

- 거시 환경 분석 과정
  - 기업의 전략적 입지를 점검
  - 각 환경 영 역에서 분석의 폭과 깊이를 설정하기 위해 환경 경계를 정의
  - 각 영역별 사건과 동향이 무엇인지 분석한다. 다음으로 동향 간의 상호관계를 이해
  - 동향과 이슈를 연결하여 미래 방향을 예측한 후, 최종적으로 의미를 도출

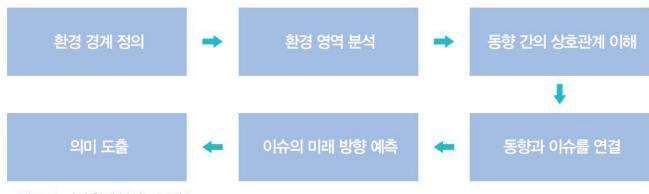


그림 8-2 거시 환경 분석 프로세스

#### ■ 사회적 환경 분석

- 고령 인구의 증가
  - 전 세계 60세 이상의 노인 인구가 2050년에는 20억 명에 이를 것 으로 전망 (UN 보고서)
  - 고령 인구의 증가에 따른 여가, 요양, 의료기기, 건강 지원 등 고령친화산업의 수요가 지속적으로 확대될 것으로 전망



그림 8-3 고령 인구의 증가 [02]

## ■ 사회적 환경 분석

- 다문화 사회 진입
  - 2020년 현재 대한민국에 거주하는 외국인 주민은 250만 명을 넘어서며 전체 인구의 약 5%를 자지



그림 8-4 다문화 사회 진입 [03]

#### ■ 사회적 환경 분석

- 여성의 경제활동 참여 증가
  - 여성의 인권 및 지위 향상과 더불어 경제활동 참여가 증가
  - 결혼과 출산율의 하락, 이혼율의 상승 으로 이어지고 있으며 여성의 경제적 독립과 개인화를 확대
- 개인주의
  - 여가와 문화의 가치가 증가하면서 소비자의 욕구가 다양화
  - 명품, 향수, 고가의 디저트, 뷰티 케어, 여행 등 프리미엄 상품에 과감한 투자를 아끼지 않는 포미족이 등장
    - 포미: 건강, 싱글, 여가, 편의, 고가의 알파벳 앞 글자를 따서 만든 신조어 '나를 위한 작은 사치'를 추구하는 소비 성향을 가진 사람들

#### ■ 기술적 환경 분석

- SNS의 대중화
  - 소셜 네트워크 서비스(SNS)가 대중화되면서 자신의 일상을 공유하거나 타인의 활동을 관찰하고 소통하는 문화 확산
  - 사회적인 이슈에 대해 적극적 참여가 가능하기 때문에 정보 민주주의의 확산이 편리하다는 순기능
  - 프라이 버시 침해와 같은 온라인 사생활 침해, 스토킹, 허위정보 유포, SNS를 통한 성추행, 잊혀질 권리 등과 같은 사회적 부작용도 대두



그림 8-5 SNS의 대중화 [04]

#### ■ 기술적 환경 분석

- 사물인터넷의 확산
  - 국내 사물인터넷 시장은 2014년 2.9조 원에서 2022년 22.9조 원 으로 약 8배 성장할 것으로 전망
  - 스마트홈, 증강현실, 가상현실 등의 분야로 확대



그림 8-8 중산층의 붕괴는 소득 양극화로 이어진다. [08]

#### ■ 기술적 환경 분석

- 스마트카의 등장
  - 현재 자가 진단, 물체 인식, 위치 인식 기능
  - 자동으로 운전하는 네트워크 기반 자율 주행 기술까지 가능하도록 개발 중
  - 애플의 '카플레이'와 구글의 '안드로이드 오토' 등은 차량 내에서 다양한 엔터테인먼트를 즐길 수 있음
  - BMW 5, 7, X 시리즈 등은 주행 중에 간단한 손동작으로 전화, 오디오 음량 조절을 할 수 있는 제스처 컨트롤 지원



그림 8-7 스마트카의 등장[07]

#### ■ 경제적 환경 분석

- 중산층의 붕괴
  - 대표적인 경제 환경의 동향은 소득수준의 양극화로 인한 중산층의 붕괴
  - 연애, 결혼, 출산을 포기하는 '3포세대', 그 외 취업, 내 집 마련 출산 등 모든 것을 포기하는 'N포세대' 신조어 탄생
  - 30~40대는 비정규직의 확산과 조기 은퇴로 인한 실직 공포에 시달



그림 8-8 중산층의 붕괴는 소득 양극화로 이어진다. [08]

#### ■ 경제적 환경 분석

- 노인의 빈곤율 증가
  - 대한민국 노인의 빈곤율은 2017년 기준 44%, OECD 회원국 평균 14.8%의 3배 수준에 달할 만큼 노후 대책이 취약
  - 대부분 노인의 재산이 부 동산에 집중되어 있고, 그나마 가지고 있는 재산도 빚을 갚는데 지출되고 있기 때문
  - 경제적 환경 변화는 저출산과 1인 가구의 증가, 경제활동과 소비의 위축, 복지 사각 지대에 위치한 노인의 고독사, 치매인구 증가 등의 심각한 사회 문제로 연결



그림 8-9 노인의 빈곤율 증가는 심각한 사회 문제로 연결된다. [09]

#### ■ 경제적 환경 분석

- 공유경제의 등장
  - 2008년 미국 하버드대학교 로렌스 레식 교수가 주창한 개념
  - 20세기의 대량생산, 대량소비 방식과 반대로 실물 자산을 소유하는 개념이 아닌 서로 나눠 쓰는 협력적 소비를 의미
  - 셰어 하우스, 에어 비앤비와 같은 숙박 공유 서비스
  - 우버나 한국의 쏘카와 같은 차량 공유 서비스
  - 창의적 아이디어나 사업 계획에 대해 다수의 소액 투자자로부터 자금을 조달받는 크라우드 펀딩 등



(a) 셰어하우스



(b) 에어비앤비



(c) 우버



(d) 자전거 공유

그림 8-10 협력적 소비의 예 [10] [11] [12] [13]

#### ■ 생태적 환경 분석

- 건축 신소재 개발
  - 아파트의 에너지 효율성이 교통, 학군, 조경처럼 소비자의 중요한 평가 기준
  - 삼성물산도 '총 에너지 제로'를 구현하는 기술력을 확보하기 위한 연구 개발에 총력을 쏟음
  - 'e편한세상' 광교 부속건물 4개 동을 '에너지 자립형 건물'로 지은 대림산업이 대표적



그림 8-11 태양열 활용 기술 [15]

#### ■ 생태적 환경 분석

- 친환경 라이프 스타일
  - 사회 전반에 걸쳐 친환경에 대한 중요성이 강조되면서 친환경적인 라이프 스타일을 동경하는 로하스족 증가
    - 로하스족: 'Lifestyles Of Health And Sustainability' 의 약자



(a) 친환경 에코백

그림 8-12 친환경 라이프 스타일 활용 제품 [16] [17]



(b) 친환경 접시

#### ■ 정치적 환경 분석

- 개혁 정책, 규제 기관의 활동, 재산권 보호법 존재 여부, 정치적 의사결정에 대한 영향력, 여론, 정책 결정 구조, 지원 정책, 규제 합리화, 민영화, 특허 등을 의미
- 대형마트 규제를 강화한 유통산업 발전법 시행, 대형마트의 월 2회 주말 휴무 의무화가 대표 사례



그림 8-14 대형마트의 주말 휴무 의무화 [20]

## ■ STEEP 분석 사례

표 8-2 STEEP 분석 사례 1: 미래 사회의 10대 메가 트렌드 [21]

환경요소	메가트렌드	주요이슈	
사회적 요소	생활환경의 다변화/다각화	여가 · 문화의 가치 증대     문화 소비 및 향유 패턴의 변화     가상 지능 공간 활성화, 다문화 글로벌 트렌드 확대     유비쿼터스 네트워크 사회 실현     여성의 역할 확대, 소비 의사결정권 강화누적된	
사외식 요소	누적된 사회 문제 표출	고령자 증가 등 인구 구조 변화     기술 발전에 따른 부작용     양극화 및 개인주의화     건강 관리를 위한 새로운 요인의 등장     공공안전 위해 요인 확대	
기술적 요소	차세대 융합 신기술의 발전	미래형 IT 컨버전스 진화     나노기술에 의한 신소재 융합     바이오기술의 활용 영역 확대     과학기술 융합 가속화	
	소프트웨어 견인형 산업구조	가상 지능 공간 및 접속을 통한 이용권 확보    인지과학 및 소비자 감성 기반 기술 확대    수요 기반 모바일 콘텐츠 확대	
경제적 요소	경제 주체의 글로벌/대형화	21세기 글로벌 경제의 중심 이동     세계 경제 지형의 변화와 경제 글로벌화     글로벌 인재의 부상	
	신경제 인프라 시스템	지식 기반 경제 강화     미래 네트워크형 서비스 산업의 발달     미래 신인프라(인프라 재구축) 기반 조성     기업 경영 및 소비 여건의 중요성 대두	
환경적 요소	기후 변화/ 에너지 자원 부족 대응	에너지 자원 고갈과 위기    미래형 청정에너지 시스템    에너지 자원 패러다임의 변화    에너지 저장/수소에너지 기반 실현	
	녹색기술 성장	스마트형 녹색 인프라 확대     지능형 신재생에너지 시스템 구축     지능형 고효율 에너지 시스템 구축     탄소 배출 저감형 녹색 기술 보편화     환경오염 대응 녹색기술 성장	

환경요소	메가트렌드	주요이슈
	외교와 국방 중요성 증가	<ul><li>남북 교류 및 통일 문제</li><li>새로운 안보 이슈의 부각과 해소 여부</li></ul>
정치적 요소	정치 · 문화 구조 변화	내로운 안보 이슈의 부각과 해소 여부     전자 민주주의, 마이너리티 민주주의 등 정부의 역할 및 기능 변화     정치 환경의 다원화, 국가이익 실현 외교전     네트워크 정치(Social Network Politic)등장

## ■ STEEP 분석 사례

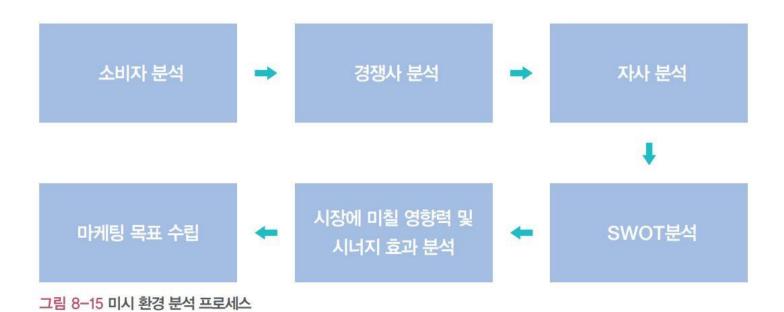
표 8-2 STEEP 분석 사례 1: 미래 사회의 10대 메가 트렌드 [21]

환경요소	메가트렌드	주요이슈	
비원 <b>저</b> 으시	생활환경의 다변화/다각화	여가 · 문화의 가치 증대     문화 소비 및 항유 패턴의 변화     가상 지능 공간 활성화, 다문화 글로벌 트렌드 확대     유비쿼터스 네트워크 사회 실현     여성의 역할 확대, 소비 의사결정권 강화누적된	
사회적 요소	누적된 사회 문제 표출	고령자 증가 등 인구 구조 변화     기술 발전에 따른 부작용     양극화 및 개인주의화     건강 관리를 위한 새로운 요인의 등장     공공안전 위해 요인 확대	
기술적 요소	차세대 융합 신기술의 발전	미래형 IT 컨버전스 진화     나노기술에 의한 신소재 융합     바이오기술의 활용 영역 확대     과학기술 융합 가속화	
	소프트웨어 견인형 산업구조	<ul> <li>가상 지능 공간 및 접속을 통한 이용권 확보</li> <li>인지과학 및 소비자 감성 기반 기술 확대</li> <li>수요 기반 모바일 콘텐츠 확대</li> </ul>	
	경제 주체의 글로벌/대형화	21세기 글로벌 경제의 중심 이동     세계 경제 지형의 변화와 경제 글로벌화     글로벌 인재의 부상	
경제적 요소	세적 요소 신경제 인프라 시스템	지식 기반 경제 강화     미래 네트워크형 서비스 산업의 발달     미래 신인프라(인프라 재구축) 기반 조성     기업 경영 및 소비 여건의 중요성 대두	
환경적 요소	기후 변화/ 에너지 자원 부족 대응	에너지 자원 고갈과 위기    미래형 청정에너지 시스템    에너지 자원 패러다임의 변화    에너지 저장/수소에너지 기반 실현	
	녹색기술 성장	스마트형 녹색 인프라 확대     지능형 신재생에너지 시스템 구축     지능형 고효율 에너지 시스템 구축     단소 배출 저감형 녹색 기술 보편화     환경오염 대응 녹색기술 성장	

환경 요소	환경의 변화 (STEEP 영역별 트렌드)	욕구의 변화 (트렌드로 강화된 욕구)
환경적 요소	신종 전염병 및 GMO로 인한 위험 증대     친환경 산업 및 기술의 상용화 증대     개발도상국 도시화에 따른 공해문제 증대(중국 등)     원자력 사용 및 핵폐기물 처리 갈등 지속     환경규제 및 탄소배출권 시장 확대를 둘러싼 갈등 증폭	안전 먹거리 확보 욕구     도시농업, 친환 경 농작물에 대한 정보 교류 및 기술이전 욕구 증대     농수산물 재배에 따른 조경, 힐링, 영 양 등에 대한 정보 욕구     주거지, 학교 등을 중심으로 한 클린 환 경 조성 욕구     보행, 동작 등 건강과 연계된 친환경 에 너지 생산 욕구
정치적 요소	원격의료법 통과와 관련된 갈등 증대     유전자 치료로 인한 윤리 제도화 갈등     FTA에 따른 의료산업의 민영화 문제     건강보험재정 악화문제 (보건복지예산 악화)	원격이료의 필요성 홍보 옥구(정부, 업체)     유전자 기술개발 하용범위 규정의 필요성     병원, 학교, 정부의 시스템적인 협업의 필요성     의료산업 민영화에 따른 구조조정 및 경쟁력 확보 필요성

#### ■ 미시 환경 분석의 개념

- 미시 환경
  - 기업이 통제 가능한 환경
  - 기업 내부 환경, 과업 환경, 제약 환경, 공급자, 클라이언트, 경쟁사, 소비자 등 마케팅에 영향을 미치는 세부 상황과 동향
  - 미시 환경을 분석한다는 것은 경쟁사에 비해 상대적으로 경쟁 우위를 점할 수 있도록 노력하는 것



#### ■ 3C 분석

- 소비자의 취향, 성향, 특징 등 소비자의 사회 적 현상들을 연구
- 자사의 역량과 경쟁사의 동향을 파악하여 어떠한 형태로 포지셔닝 해야 하는지에 대한 전반적인 분석 방석

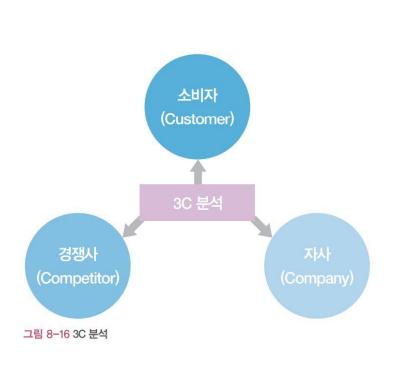


표 8-4 3C 분석의 요소 및 내용

3C	분석 요소	분석 내용	
소비자 (Customer)	소비자의 특성 이용 행태	나이, 성별, 소득 수준, 직업, 지역, 라이프 스타일, 취향 등은 어떠한지?     왜 이용하는지?     언제 어떻게 이용하는지?     얼마나 자주 이용하는지?     서비스 이용 경험은 어떠하였는지?	
경쟁사 (Competitor)	현재의 경쟁자 잠재적 경쟁자	<ul> <li>경쟁사의 목표는 무엇인지?</li> <li>경쟁사가 목표를 달성하기 위한 핵심 전략은 무엇인지?</li> <li>경쟁사의 강점과 약점은 무엇인지?</li> <li>경쟁사의 고객은 누구인지?</li> <li>현재의 경쟁사들이 공격적이고 강력한지?</li> <li>새로운 경쟁자의 진입 가능성이 높은지?</li> </ul>	
자사 (Company)	전략 기술 구조 시스템 구성원 스타일 공유가치	제공하고자 하는 서비스의 목적은 무엇인지?     경쟁 우위 확보를 위한 방법은 무엇인지?     전략을 수행할 수 있는 기술은 무엇인지?     경쟁을 위한 새로운 기술 도입이 잘 되고 있는지?     조직의 구조, 규모, 형태는 어떠한지?     조직 구성원들의 역량은 충분한지?     의사결정 구조가 상명하달 식으로 너무 수직적이지는 않는지?     기업의 목표 및 비전에 대한 구성원들의 이해는 충분히 공유되었는지?	

#### ■ 3C 분석

- 소비자 분석
  - 소비자 의사결정 과정
  - ① 문제 인식: 욕구가 발생하고 이용 동기가 형성되기까지의 과정
  - ② 정보 탐색: 문제를 해결하기 위한 탐색
  - ③ 대안 평가 : 서비스를 선택하기 위한 대안 평가
  - ④ 이용 결정 및 이용: 대안 평가 후 최상의 서비스나 브랜드 이용 결정
  - ⑤ 이용 후 행동 : 이용 후의 소비자 행동



그림 8-17 소비자 의사결정 과정

## ■ 3C 분석

- 소비자 분석
  - 소비자 분석 내용 및 방법

#### 표 8-5 소비자 분석의 요소별 내용

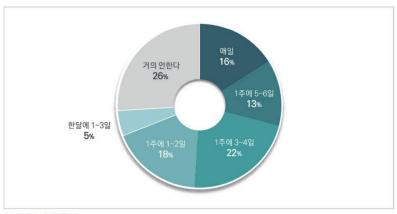
구분	요소	내용	
	인구통계학적	나이, 성별, 교육 수준, 소득 수준, 직업 등	
소비자 특성	지리적	서울, 경기, 경남, 도시, 수도권, 지방 등	
	심리적	라이프 스타일, 성격, 취향, 사회적 계층, 사회 활동 등	
	이용 동기	왜 이용하는지	
	이용 경로	어떤 경로를 통해 이용하는지	
	이용 시점	언제 이용하는지	
이용 행태	이용 용도	어떻게 이용하는지	
	이용률	얼마나 자주 이용하는지	
	이용 경험	서비스 이용 경험은 어떠하였는지, 긍정적인지, 부정적인지	
	충성도	브랜드 충성도	

#### 표 8-6 소비자 분석 방법

조사방법	내용
설문 조사	소비자의 서비스 이용에 대한 전반적인 실태를 파악하는 방법이다. ③ 설문지 작성, 온라인 서베이 등
ZMET	잘트만 은유도 기법(Zaltman Metaphor Elicitation Technique)으로 불리며, 소비 자가 무익식 속에 가지고 있는 니즈(Needs)를 비언어적, 시각적 이미지를 통해 은 유적으로 유도해서 파악하는 방법이다.
사다리 기법	서비스의 특성과 고객 가치 간의 연결 관계를 파악하는 조사 방법이다.
관찰 조사	소비자들의 일상생활 속에서의 행동과 그 배경을 체계적으로 조사하는 기법이다.   ③ 에스노그래피, 섀도 트래킹, 타운 와칭, 포토 다이어리 등
전문가 모니터링	트랜드 리더, 또는 전문 지식이 있는 소비자가 관찰을 하도록 하는 기법이다.
포커스 그룹 인터뷰	소수의 참여자들이 특정 주제를 놓고 광고 효과, 브랜드 인지도 및 만족도 등에 대해 집중 토론을 하도록 하는 기법이다.
시선 추적	동공의 움직임과 이동 동선을 추적하여 소비자 반응을 조사하는 기법이다.

## ■ 3C 분석

- 소비자 분석
  - 소비자 분석 사례



(a) 온라인 시청 빈도수

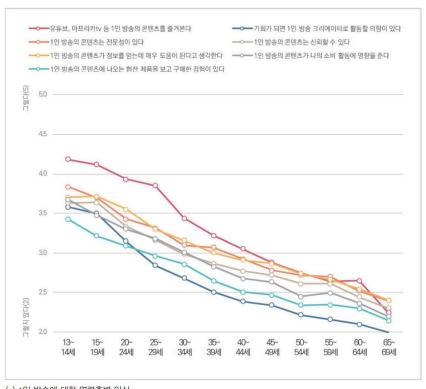


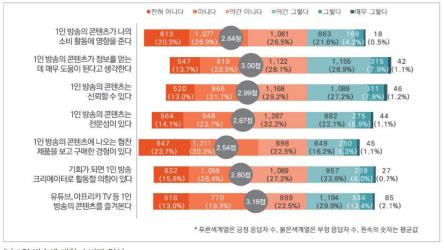
(b) 주로 시청하는 동영상 유형

그림 8-18 2019 소비자 이용 행태 조사 분석 사례

#### ■ 3C 분석

- 소비자 분석
  - 1인 반송 콘텐츠에 대한 소비자 분석 사례
    - 대다수의 소비자들은 부정적
    - 30대 이하의 연령층에서는 1인 방송을 즐겨본다는 긍정적인 응답이 유의미한 수준으로 나타남
    - 30대를 기점으로 긍정/부정 응답이 갈리는 것으로 조사





(b) 1인 방송에 대한 소비자 인식

그림 8-19 1인 방송 콘텐츠에 대한 소비자 인식 [23]

(a) 1인 방송에 대한 연령층별 인식

## ■ 3C 분석

- 경쟁사 분석
  - 시장의 우위를 점하기 위해 자사의 상황과 경쟁사를 비교 분석하여 마케팅 전략을 도출
  - 경쟁자 분석 사례: 배달 앱 서비스

표 8-7 배달 앱 서비스의 경쟁사 분석

구분	배달의민족	요기요	배달통	
시장 점유율	업계 1위(55.7%)	업계 2위(33.5%)	업계 3위(10.8%)	
강점	<ul><li>높은 브랜드 인지도</li><li>높은 다운로드 수, 방문자수, 리뷰 수</li><li>월 평균 1,200만 명 이용</li></ul>	다양한 할인 혜택     비교적 높은 고객 충성도	• 배달 앱 원조 • 등록업체 수 1위	
약점	딜리버리 히어로에 인수되면 서 토종 배달 앱 지위 박탈	3시중 가장 낮은 등록업체 수     복잡한 화면 구조 및 주문 절차	상대적으로 낮은 인지도	
주 마케팅 채널	TV 광고, 교통(버스 및 정류장), SNS 광고			
마케팅 전략	<ul> <li>서비스 초기 배우 류승용을 내세운 B급, 키치, 패러디 광고</li> <li>기업문화, 무료폰트 제공 등 브랜드 경험 강조</li> </ul>	서비스 초기 배우 박신혜를 내세워 편의성을 강조하는 감성광고     '맛을 넘어선 즐거움'이라는 광고	<ul> <li>서비스 초기 배우 마동석을 내세운 패러디 광고</li> <li>등록업체 수 1위 강조</li> </ul>	
차별화 전략	울트라콜, 오픈리스트, 배민오 더 등 업주들이 선택할 수 있 는 다양한 광고 상품	'첫 주문 반값 할인', '누구나 배달 비 0원' 등 프로모션 강조	가맹점 수 1위 자리를 지키 기 위한 업체 관리	
기업문화	자유로운 업무 환경, 주 4.5일 제, 도서 무제한 지원제 등 트렌 디한 직원 복지로 젊은 층 어필	• 외국계 기업으로 자율과 책임을 바탕으로 한 유연한 기업문화 - • 식적이나 기여도에 따르 승지 가능성		
경쟁구도	요기요와 배달통 운영사인 딜리버리 히어로가 배달의 민족마저 인수하면서 업계 독주 체제 돌입     쿠팡이츠, 위메프오 등 소셜커머스 강자들의 배달 앱 시장 진출로 인한 경쟁 구도 변화			

#### 3C 분석

- 경쟁사 분석
  - 경쟁자 분석 사례: 배달 앱 서비스
  - '요기요'와 '배달통' 운영사인 '딜리버리 히어로'가 업계 1위인 '배달의 민족'을 인수 합병
  - 시장 독과점을 우려한 공정거래위원회의 결정으로 2021년 상 반기까지 '요기요' 서비스는 매각
  - 소셜커머스 강자인 '쿠팡',위메프오, 네이버, 카카오 등 다양한 IT 기업들까지 일제히 배달 앱 시장에 뛰어듬



그림 8-20 배달 앱 서비스





(c) 배달통





그림 8-21 배달 앱 시장 동향 [24]

#### ■ 3C 분석

- 자사 분석
  - 자사의 핵심 서비스, 서비스 목표, 타깃 소비자, 강점과 약점, 기 술적 우위, 차별화 전략, 마케팅 역량, 자원의 규모와 재원 등 내부 환경의 핵심 역량 분석을 통해 표적 시장을 설정하기 위해 실시
  - 객관적인 시각에서 자사의 핵심 내부 역량을 면밀히 분석

표 8-8 7S 분석 요소

구성 요소	분석 요소
	제공하고자 하는 서비스의 목적은 무엇인지?
전략	경쟁 우위 확보를 위한 방법은 무엇인지?
	전략적 우선순위는 어떻게 되는지?
	전략을 수행할 수 있는 기술은 무엇인지?
관리 기술	경쟁을 위한 새로운 기술 도입이 잘 되고 있는지?
	새로운 기술의 경험자가 많이 있는지?
	조직의 구조, 규모, 형태는 어떠한지?
조직 구조	환경에 대응할 수 있는 조직구조를 갖추고 있는지?
	고객과의 대화 창구는 어떠한지?
	업무의 처리가 어떻게 조직화되고 업무의 흐름은 어떠한지?
시스템	의사결정이 신속히 이루어지고 있는지?
	서비스는 사용자에게 어떻게 전달되는지?
	조직 구성원들의 역량은 충분한지?
구성원	절절한 인재가 배치되어 있는지?
	너무 순종적인 조직원들로 구성되어 있는 것은 아닌지?
	기업만의 고유문화는 존재하는지?
리더십 스타일	의사결정 구조가 상명하달 식으로 너무 수직적이지는 않는지?
	평가와 보상체계는 어떠한지?
	기업의 목표 및 비전에 대한 구성원들의 이해는 충분히 공유되었는지?
공유가치	조직 구성원들을 집중시키고 이끌어가는 근본가치가 존재하는지?
	타 회사 및 서비스와 구분될 수 있는 정체성은 분명한지?

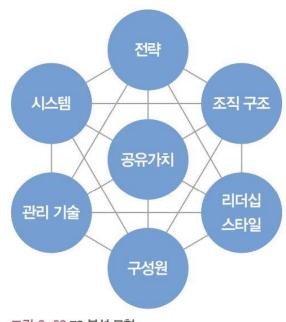


그림 8-22 7S 분석 모형

## ■ 3C 분석

## ■ 자사 분석

구분	분석요소	분석내용	
소비자 (Customer)		연령, 성별, 라이프스타일 등은 어떠할까?	20~30대 초반 대학생, 취업 준비생, 사회 초년생
		왜 어떤 동기로 이용할까?	1. 중요한 스피치(면접, 실무 PT 등)를 앞두고 있으나 두려워서 2. 발표 학원을 가기엔 시간적 제약이 있어서
	소비자 특성 이용행태	언제 어떻게 이용할까?	사회 생활을하는 이들이 타깃이기에 주로 주말 또는 여가 시간에 사용하리라 예상됨 평소 스피지 연습을 하거나 중요한 스피치를 앞 두었을 때 사용
		얼마나 자주 이용할까?	주로 주말, 그리고 그 회에도 필요할 때마다 틈틈이
		서비스 이용경험은 어떠할까?	유사 서비스가 거의 없기에 이용 겨험도 희박하리라 예상됨

전략 자사 기술 (Company) 구조 차별화 전략	제공하고자 하는 서비스의 목적은 무엇일까?	발표 공포증을 극복하고 스피치 능력을 향상시킬 수 있도록 도와준다	
	기술 구조	경쟁 우위 확보를 위한 방법은 무엇일까?	모의 스피치 기능을 통한 개개인 맞춤형 피드백 재미를 줄 수 있는 콘텐츠 제공으로 사용자의 흥미 유발
		대표 기술은 무엇일까?	AI를 통한 비대면 큐레이팅 서비스, 커뮤니티
		차별화 될 수 있는 대표 서비스는 무엇일까?	1. AI기술을 활용하여 정밀한 피드백 제공 2. 개개인 맞춤형 커리큘럼으로 정확한 목표 달성 용이 3. 커뮤니티 기능으로 사용자 간 상호작용 가능

구분	분석요소	분석내용	
	현재의 경쟁자 (ex. 아나두, 스픽) 잠재적 경쟁자	경쟁사의 서비스 제공 목표는 무엇일까?	영어 회화 능력의 상승
		경쟁사의 핵심전략은 무엇일까?	사용자에게 자신감을 불어 넣고 접근 기회를 확대하여 영입한다
경쟁사 (Competitor)		경쟁사의 고객은 누구일까?	스피치 또는 회화 능력을 향상시키고 싶은 사용자
		현재의 경쟁사들이 공격적이고 강력한가?	스피치 학원은 많으나 모바일 앱은 찾아볼 수 없음
			새로운 경쟁자의 진입가능성이 높을까?

그림 8-24 3C분석 사례: 스피치 능력 향상 서비스 앱

#### ■ 3C 분석

- 3C 스윗스팟
  - 원래 스포츠 분야에서 나온 용어
  - 소비자의 최적의 구매 심리를 자극하는 지점, 고객이 구매를 결정하게 되는 지점 등 최적의 상황이 조합되는 교집합 지점

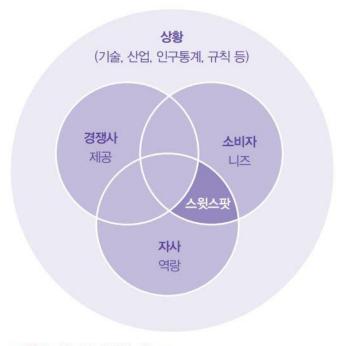


그림 8-23 3C 스윗스팟 [25]

#### ■ 3C 분석

- SWOT 분석
  - 프로젝트 상황 분석 및 전략 수립을 위한 필수 기법
  - 기업의 내·외부 환경을 분석하여 강점과 약점을 찾아내고 기회와 위협 요인을 도출할 수 있는 도구
  - 대상 기업의 내부 요인 상황과 경쟁자와 비교한 강점, 약점, 그리고 자사를 제외한 외부 환경인 기회, 위협 요소 분석

#### 표 8-9 SWOT 분석

Ī	#	8-10	SWOT	문식의	예
ı	-				

구분		내용	
	강점 (Strength) 경	핵심적 경쟁 우위 요소	
		높은 브랜드 인지도 및 시장 점유율	
		직원의 높은 생산성, 경영자원	
내부 환경		기술우위, 독점 기술, 특허 등	
(Internal)	약점 (Weakness)	낮은 수익성	
		부족한 경영 자원, 미래 성장 동력 부재	_
		직원의 낮은 인력 생산성, 인력의 고령화	
		낮은 연구개발비 등	
	기회 (Opportunity)	경기 호황, 높은 경제 성장률	
		새로운 시장 형성, 신기술의 등장	
		유리한 정부 정책, 제도	
외부 환경 (External)		경쟁사의 약세 등	
	위협 (Threat)	경기 침체, 소비 위축	
		시장 성장률의 둔화, 시장 붕괴	
		불리한 정부 정책, 제도, 규제	
		새로운 경쟁사의 등장 및 강세 등	

브랜드	강점	약점	기회	위협
스타벅스	• 높은 브랜드 인지도 • 높은 시장 점유율 • 글로벌 매장 네트워크	노은 매장 의존도      빠른 성장에 의한 고  객 경험 저하	• 확대된 중국 시장	• 포화된 미국 시장
맥도날드	• 높은 브랜드 인지도 • 글로벌 매장 네트워크	• 변화하는 글로벌 시장 에 민감	노은 신제품 개발 가 능성      사회 공헌 및 공익적 이미지	• 지속 기능성 부재 • 맥카페 서비스
던킨 도너츠	• 지역브랜드이이덴티티 • 로열티 프로그램	• 치중된 매스마켓 • 프랜차이즈 비일관성	확대된 미국의 소매점    글로벌 소매점 확대	격화된 커피 시장의 경장     프랜차이즈의 불안정성

#### ■ 3C 분석

- SWOT 분석
  - SO 전략: 내부도 강하지만 외부의 기회에도 강함
  - WO 전략: 내부는 약하지만 외부의 기회가 있음
  - ST 전략: 내부는 강하지만 외부의 위협이 도사리고 있음
  - WT 전략: 내부가 약할 뿐만 아니라 외부의 위협도 존재

#### 표 8-11 SWOT 매트릭스

내부 환경 (Internal) 외부 환경 (External)	강점(Strength)	약점(Weakness)
기회(Opportunity)	SO 전략 내부 강점은 최대한 이용하고 외부 기회를 적극 활용하는 전략	WO 전략 내부 약점은 보완하고 외부 기회를 적극 활용하는 전략
위협(Threat)	ST 전략 내부 강점을 최대한 활용하고 외부 위협 요소를 제거하는 전략	WT 전략 내부 약점을 보완하고 외부 위협 요소를 제거하는 전략

내부 환경	Strength 강점	Weakness 약점
Internal 외부 환경 External	학원과 달리 시간과 장소에 구애 받지 않아 자신의 스케쥴에 따라 연습 가능     1:1 사용자 맞춤형 스피치 코칭     커뮤니티 기능으로 사용자 간 상호작용 가능     4. AI 기술을 활용한 정밀한 피드백	1. 비대면 특성상 몰입감이 떨어질 수 있음 2. 한정적인 타겟층
Opportunity 기회	SO 전략	WO 전략
1. 비대면 서비스의 중요성 증가 2. 발표력의 중요성이 강조되는 사회 3. 구두 커뮤니케이션 보다 텍스트 커뮤니케이션 이 익숙해진 현대인 4. 블루오션인 스피치 교육 어플리케이션 시장 5. AI 기술의 발달	발표력이 중시되는 사회지만 텍스트 커뮤니케이 선의 발달에 적응하면서 구두 커뮤니케이선이 어 색해져버린 현대인에게 맞춤형 스피치 코칭을 제 공한다	Al 기술을 이용하여 비대면 서비스의 약점을 보 완하고 몰입감을 높인다
Threat 위협	ST 전략	WT 전략
1. 오프라인 스피치 학원 시장의 강세 2. 스피치는 대면 강의가 좋다는 사람들의 인식	오프라인 스피치 학원의 강세 속 온라인에서만 진행할 수 있는 기능(익명 커뮤니티, Al를 통한 발표 분석)을 활용하여 스피치 교육도 비대면으 로 진행할 수 있다는 인식을 심어준다	

그림 8-25 SWOT 매트릭스의 예: 스피치 능력 향상 서비스 앱

# Thank you