

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ТАШКЕНТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ
ВОСТОКОВЕДЕНИЯ

На правах рукописи
УДК: 338,32 (595)
ББК: 65.30(5МАЗ)
С-14

САГАТОВ БЕКЗОД ДИЛШОДОВИЧ

**ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА
ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ МАЛАЙЗИИ
НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

**5A231001 - Экономика зарубежных стран и страноведение (Китай и
страны Юго-Восточной Азии)**

ДИССЕРТАЦИЯ

на соискание академической степени магистр

Научный руководитель: к.э.н., доц. Султанова Л.Ш.

ТАШКЕНТ - 2014

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3	
 ГЛАВА I. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОЦЕССА ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ...9		
1. Процесс индустриализации как составной элемент модернизации экономики	9	
2. Модели индустриализации в контексте современных теорий развития	15	
3. Опыт индустриализации новых индустриальных стран (НИС)..	21	
Выводы по главе I.....	27	
 ГЛАВА II. СТРАТЕГИЯ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ МАЛАЙЗИИ В РАМКАХ НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ (НЭП).....29		
1. Сущность и цели Новой экономической политики в Малайзии	29	
2. Этапы процесса индустриализации Малайзии в рамках НЭП	34	
3. Итоги НЭП и рост экономических показателей Малайзии	45	
Выводы по главе II.....	53	
 ГЛАВА III. ИНДУСТРИАЛЬНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ МАЛАЙЗИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ		55
1. Новая фаза индустриального развития Малайзии и необходимость диверсификация экономики в условиях нестабильности глобальной экономики	55	
2. Долгосрочная перспектива индустриализации и создание новых промышленных районов	76	
3. Перспективы экономического развития Малайзии и возможности адаптации передового опыта в Узбекистане.....	86	
Выводы по главе III.....	97	
 ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	100	
 СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	105	

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы. Малайзия последовательно прошла фазы импортозамещения, экспортоориентации, создала индустриальную экономику и развивает в настоящий момент концепцию построения «экономики знаний». Благодаря реализуемой в первые годы независимости стратегии импортозамещения удалось создать индустриальную базу страны. Развитие экспортоориентации стало продолжением импортозамещения. Основной акцент был сделан на привлечение иностранных инвестиций в экспортируемую промышленность.

Результатом экспортоориентированного роста стали изменения, как в структуре экспорта, так и в структуре ВВП Малайзии. Осуществляя политику стимулирования притока иностранных инвестиций, специалистов, технологий в развитие экспортоориентированных отраслей экономики, Малайзии удалось изменить сырьевой характер национальной экономики, став новой индустриально развитой страной.

В целом Малайзии удалось создать политические, экономические и правовые условия для предпринимательской деятельности и современную институциональную форму хозяйственного партнерства государства и бизнеса. Для экономики Узбекистана на современном этапе существует насущная необходимость выхода на новую траекторию развития, определяющим фактором которой станет комплексная модернизация промышленности и инфраструктуры. Масштабность задачи потребует привлечения новых технологий, новых знаний, новых инвестиций. Успешный опыт Малайзии в условиях Узбекистана может быть применен в проведении реформ, позволяющих осуществить диверсификацию как экономики в целом, так и экспорта нашей страны. В целом особенно ценен опыт Малайзии по проведению мероприятий индустриализации и модернизации социально-экономической системы. В этой связи **актуальность** данной темы магистерской диссертации очевидна.

Цель и задачи магистерской диссертации является выявление и анализ особенностей процесса индустриализации экономики Малайзии на современном этапе.

Для достижения поставленной цели в работе ставятся **следующие задачи**:

- изучить основные теоретические основы и исторические аспекты процесса индустриализации экономики;
- исследовать процессы индустриализации Малайзии в их эволюционном развитии;
- выявить основные этапы индустриализации в рамках Новой экономической политики Малайзии;
- проанализировать новую фазу индустриально-информационного развития в условиях нестабильности глобальной экономики;
- рассмотреть перспективы индустриализации новых промышленных районов Малайзии;
- дать оценку перспективам индустриального развития Малайзии в контексте использования передового опыта в Узбекистане.

Объектом исследования являются процессы индустриализации в экономике Малайзии в их эволюционном развитии и во взаимосвязи с экономической модернизацией.

Предмет исследования – социально-экономические отношения, складывающиеся в сфере осуществления процесса индустриализации в Малайзии посредством проведения экономической политики государства с учетом влияния внешних факторов экономического развития.

Основные вопросы и гипотеза исследования. Основными вопросами магистерской диссертации являются теоретические основы и исторические аспекты процесса индустриализации экономики, модели индустриализации в контексте современных теорий развития, стратегия индустриализации Малайзии в рамках новой экономической политики (нэп), в современных условиях, долгосрочная перспектива

индустриализации и создание новых промышленных районов, перспективы экономического развития Малайзии Перспективы экономического развития Малайзии и возможности адаптации передового опыта в Узбекистане.

Гипотеза исследования заключается в том, что изучение и анализ опыта индустриализации Малайзии позволяет адаптировать элементы индустриально-информационного развития Малайзии для Узбекистана, в том числе опыт функционирования новых промышленных районов Малайзии, систему индикативного планирования Малайзии и строительство «новой информационной экономики. Это в свою очередь позволит более конструктивно решать задачу повышения эффективности экономики в целом.

Степень изученности темы. Касаясь разработанности исследуемой проблемы, следует отметить, что в научной литературе стран СНГ имеются публикации по истории, экономике и внешней политике Малайзии, посвященные, главным образом, периоду 60–80-х годов. Безусловно, эти публикации легли в основу данного исследования с точки зрения постановки вопроса. Тем не менее, в научной литературе постсоветского пространства нет публикаций, специально посвященных индустриализации Малайзии на современном этапе, за исключением работ по экономической проблематике стран АТЭС и АСЕАН в целом. В работе использованы работы отечественных и российских экономистов, занимающихся проблематикой экономического развития стран Восточной и Юго-Восточной Азии. Это Н.С. Сиражиддинов, Б.Д. Садыбекова, Н. Каримова, С. Шарипова, К. Супиев, Л.Ш. Султанова, Э. Г. Мельянцев, Г.И. Чуфрин, Л.Ф. Пахомова, В.И. Антипов, Цыганов В. А., В.А. Тюрин, В.А. Новосельцева, В. Я. Степанова, В.А. Мельянцев, В.Б. Наумкин, В.Ф. Урляпов¹, ряд зарубежных, в том числе малазийских исследователей² -

¹ Чуфрин Г. И. Восточная Азия: между регионализмом и глобализмом. – М.: «Наука», 2004, 282 с.; Антипов В.И. Страна, разделенная морем: Малайзия; – М.: Мысль, 2002. – 237 с.; Цыганов В. А., Тюрин В. А. История Малайзии, XX век. М.: Институт востоковедения РАН, 2010, 284 с.; Пахомова Л.Ф.

Rokiah Alavi, Cassey Lee, Mohmad Shaid Mohd, Mohamed Ariff Abdul Kareem, Ismail Muhd Salleh и др. В диссертации были использованы также работы известных авторов по проблематике процессов модернизации и индустриализации в странах с развивающейся экономикой.

Данная магистерская диссертация продолжает исследования в области анализа экономического развития Малайзии. До настоящего времени выбранная тема получила определенное освещение в научной литературе. Имеющиеся работы касаются истории становления рыночной экономики Малайзии на протяжении второй половины XX - начала XXI вв., процессов реформ в рамках НЭП Малайзии, экономического развития «новых индустриальных» стран. Однако вопросы, касающиеся обобщения своеобразного опыта процесса индустриализации в Малайзии требуют дальнейшего изучения данной тематики.

Методологической основой исследования явились Труды Президента Республики Узбекистан И.А. Каримова, посвященные

«Модели процветания (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия)», Институт Востоковедения РАН, – М.: ИВРАН, 2007. – 186 с.; Погадаев В. Малайзия: краткий справочник: русско-малайзийский разговорник / Деловой совет по сотрудничеству с Малайзией. – Москва: Ключ-С, 2-14. – 224 с.; Наумкин В. Махатхир бин Мохамед о современном мире (беседа с Виталием Наумкиным). М.: Институт Востоковедения РАН, 2013. 65 с.; Мельянцев В.А. Генезис современного (интенсивного) экономического роста и проблемы догоняющего и перегоняющего развития в странах Запада, Востока и России; М.: Гуманитарий, 453 с.; Степанова В. Я. Малайзия в современных международных военно-технических связях : экономический аспект; Московский гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Ин-т стран Азии и Африки; Москва : МАКС Пресс, 2007. 194 с.; Новосельцева В.А. Национальная политика правительства Махатхира Мохамеда в Малайзии: 1981-1999 гг. Автореф. дисс. к.и.н. – М., 1999. 24 с.; Урляпов В.Ф. Социально-экономическая ситуация в Малайзии // Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. XII, –М.: ИВ РАН, 2009, – С.157-164.; Каримова Н., С. Шарипова, А. Шарипова. Внутренняя и внешняя политика зарубежных стран Востока и Запада. Т.: Фан, 2006. - 400 с.; Супиев К. Малайзия (муъжизалар мамлакати). Т. – Ташкентский государственный институт востоковедения, 2009. – 145 с.; Садыбекова Б.Д. Экономика Китая. Учебное пособие для ВУЗов. Т.- 2010. – 167 с.; Сиражиддинов Н. Опыт Малайзии для стран с переходной экономикой // Экономическое обозрение. - 2003., № 8. с 19-28.; Экономика Малайзии. Учебное пособие для ВУЗов. Составитель Султанова Л.Ш. - Т. 2013. – 174 с.

² In Ishak Yussof & Abdul Ghafar Ismail (eds). *Malaysian Industrialisation: Governance and the Technical Change*. Bangi: Penerbit Universiti Kebangsaan Malaysia. Ismail Muhd Salleh. 1994. Privatization and deregulation in Malaysia: Programme, problems and prospects. In Vijayakumari Kanapathy & Ismail Muhd Salleh (eds). *Malaysian Economy: Selected issues and policy directions*: 165 – 196. Kuala Lumpur: ISIS Malaysia. Mohmad Shaid Mohd. Taufek. 2000a. Kuala Lumpur Structure Plan 2020-Introduction. Source: <http://www.dbkl.gov.my/pskl2020/english/introduction/index.htm>. Access date: 28 June 2007.; Prof. Datuk Dr. Mohamed Ariff Abdul Kareem *Economic Openness, Volatility and Resilience: Malaysian Perspective*, Malaysian Institute of Economic Research, Kuala Lumpur. 2007. *Malaysian Economy: Unfolding Growth and Social Change*, by Rajah Rasiah (ed.), Shah Alam: Oxford University Press, 2012, 296 pp. Lee, Cassey, 2004. "The Determinants of Innovation in the Malaysian Manufacturing Sector: An Econometric Analysis at the Firm Level," Centre on Regulation and Competition (CRC) Working papers 30670, University of Manchester, Institute for Development Policy and Management (IDPM).

становлению социально-ориентированной рыночной экономики, Законы Республики Узбекистан, Постановления Кабинета Министров и другие нормативно-правовые документы по развитию промышленности, внешнеэкономической деятельности, научные работы и исследования ведущих зарубежных и отечественных ученых.

Методология и методы исследования. Основываясь на комплексном исследовательском подходе, в настоящей магистерской диссертации применяются элементы системного, структурного и сравнительного анализа, а также методы математической статистики, метод ретроспективного анализа.

Научная и практическая значимость результатов исследования состоит в том, что опыт развития процесса индустриализации экономики Малайзии на современном этапе может быть использован государственными органами при разработке и реализации ряда направлений политики в области модернизации и промышленного развития, в том числе во вновь созданных особых экономических зонах. Кроме того, результаты исследования также могут найти применение в учебном процессе при подготовке бакалавров магистров в ВУЗах экономического профиля.

В настоящей работе предпринята попытка провести комплексное исследование особенностей процесса индустриализации экономики Малайзии на современном этапе, включающее исторический, экономический и глобальный аспекты. На основе анализа данного опыта сделаны обобщения и выводы, которые могут быть применены в отечественных условиях.

Научная новизна исследования заключается в следующем:

- определены основные теоретические основы и исторические аспекты процесса индустриализации экономики;
- исследованы процессы индустриализации Малайзии в их эволюционном развитии;

- выявлены основные этапы индустриализации в рамках Новой экономической политики Малайзии;
- проанализирована новая фаза индустриально-информационного развития в условиях нестабильности глобальной экономики;
- рассмотрены перспективы индустриализации новых промышленных районов Малайзии;
- дана оценка перспективам индустриального развития Малайзии в контексте использования передового опыта в Узбекистане.

Структура работы определялась логикой исследования развития процесса индустриализации экономики Малайзии на современном этапе, особенностями этапов и элементов индустриального развития с учетом задач, поставленных в работе.

Диссертация состоит из трех глав, введения, заключения, приложения и списка использованной литературы.

I. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОЦЕССА ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

1. Процесс индустриализации как составной элемент модернизации экономики

Модернизация в первом, широком, смысле слова, как движение от «традиционности» к «современности» (в той или иной степени включающее в себя и все прочие интерпретации), трактуется исследователями как протяженный, охватывающий несколько столетий всеобъемлющий исторический процесс инновационных мероприятий, обусловленный действием в первую очередь эндогенных факторов, который, в свою очередь, может быть представлен как совокупность подпроцессов: структурной и функциональной дифференциации общества, индустриализации, урбанизации, бюрократизации, профессионализации, рационализации, социальной и политической мобилизации, демократизации, становления современных ценностно-мотивационных механизмов, образовательной и коммуникативной революций.

Согласно классическому определению, под модернизацией (от греч. «*moderne*» – новейший) понимается усовершенствование, улучшение, обновление объекта, приведение его в соответствие с новыми требованиями и нормами, техническими условиями, показателями качества. Следует сказать, что технологический уровень развития передовых стран в последние четыре десятилетия относился к пятому технологическому укладу, ядро которого составляли электроника и вычислительная техника, телекоммуникации, роботостроение, информационные услуги. Технологическое лидерство в рамках данного уклада принадлежит Японии, США, Германии, Швеции и другим странам ЕС. В настоящее время начинается фундаментальная разработка очередного, шестого технологического уклада, основанного на внедрении

компьютерных технологий во все стадии воспроизводственного процесса и на развитии нано- и биотехнологий.

Начало процесса модернизации обыкновенно относят к XV–XVII вв. Протестантская религия и этика способствовали становлению и упрочению капиталистической системы хозяйствования, основанной на предпринимательстве и получении прибыли в Западной Европе. В это время были заложены основы для современной модели экономического роста. Во второй половине XVIII в. в Великобритании началась индустриальная революция, в результате которой зародилась «современная» крупная машинная промышленность, значительно ускорившая процесс перехода от традиционного современному обществу. На протяжении XIX в. индустриальная система осуществила «мирное завоевание» континентальной Западной Европы и Северной Америки. Становление «индустриальной цивилизации» сопровождалось институциональной перестройкой, социальной мобилизацией, ускоренной урбанизацией, трансформацией образа жизни.³

В XX в. опыт развития стал более разнообразным. Значительные успехи продемонстрировали социалистические страны. Молодые нации, возникшие в середине столетия в результате распада колониальных империй, столкнулись с проблемой выбора путей развития. Экологические последствия колоссального роста производительных сил заставили в значительной степени откорректировать ориентиры дальнейшей эволюции.

В 1970–1990-е гг. мир стал свидетелем сдвигов глобального значения. Грандиозные трансформации в Восточной Азии – ускоренная модернизация стран «конфуцианско-дальневосточной цивилизации» – привели к появлению новых серьезных конкурентов (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур) для наиболее развитых стран мира. Вторым

³См.: Pollard S. Peaceful Conquest: The Industrialization of Europe 1760–1970. Oxford: Oxford University Press, 1995. P.256

важным сдвигом стала социально-политическая трансформация СССР, которая началась с признания провала прежней политики в сфере экономики и поиска путей экономической и политической модернизации («перестройка»). Затем последовали объединение Германии, падение коммунистических режимов в СССР и странах Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ). В результате этих колоссальных сдвигов изменился мировой порядок, бывшие страны социалистического лагеря занялись переосмыслением перспектив своей эволюции.

Таким образом, и в начале XXI в. проблемы развития и модернизации сохраняют прежнюю значимость⁴. Данные проблемы актуальны для значительной части стран и этносов, населяющих современную планету; особую значимость эти проблемы приобрели в странах СНГ, руководство которых связывает с модернизацией переход на инновационный путь развития, отказ от прежней политики опоры на сырьевые отрасли. Проблема модернизации сохраняет определенную актуальность и для наиболее развитых обществ мира, в которых индустриальный сектор экономики по-прежнему играет немаловажную роль, а процессы глобализации предъявляют им новые вызовы, требующие новых ответов. В этой связи сохраняется теоретическая значимость модернизационного направления, плодотворность его использования для объяснения механизмов широких исторических процессов.

Модернизационная парадигма «классического периода» (1950–1960-х гг.), сформировавшаяся в значительной степени под влиянием эволюционизма и функционализма, наделяла процесс модернизации рядом характеристик, которые признавались большинством ее сторонников: это революционный по масштабам изменений процесс, имеющий

⁴ Применительно к постиндустриальной эпохе ставится и проблема пределов модернизации. Например, см.: Иноземцев В.Л. Пределы «догоняющего» развития. М., 2000. С. 114–125; Красильщиков В.А. Пределы догоняющей модернизации в постиндустриальную эпоху (опыт индустриальных стран Азии и Латинской Америки) // Постиндустриальный мир и Россия. М., 2001. С. 352–373.

комплексный и системный характер; процесс глобальный, длительный, протяженный, стадийный, необратимый и прогрессивный.

В основе модернизационной схемы лежал принцип радикального противопоставления традиционного («агрикультурного») и современного («индустриального») обществ, детально разработанный в рамках эволюционного подхода XIX в. (Г. Спенсер, Ф. Тённис, Э. Дюркгейм, Г. Мэн). В рамках модернизационной теории параметры традиционного и современного обществ характеризовались как диаметрально противоположные (например, Ф. Саттон, М. Леви). Предполагалось, что в процессе модернизации должен произойти полный демонтаж традиционного общества, перестройка его институциональных и социокультурных основ. Сегодня модернизационная парадигма продолжает развиваться, совершая при этом экспансию в новые для нее области теоретизирования и абсорбируя (и адаптируя) новые теоретико-методологические подходы.

Важнейшим историческим механизмом модернизационных преобразований является индустриализация, о которой речь пойдет в процессе исследования. Индустриализация наиболее значимый механизм фундаментальных изменений в контексте модернизации.

Индустриализация (или промышленный переворот) (лат. Industria) — процесс ускоренного социально-экономического перехода от традиционного этапа развития к индустриальному, с преобладанием промышленного производства в экономике. Этот процесс связан с развитием новых технологий, особенно в таких отраслях, как энергетика и металлургия. В ходе индустриализации общество также претерпевает некоторые изменения, меняется его мировосприятие. Позитивное отношение к труду в сочетании со стремлением как можно быстрее использовать новые технологии и научные открытия также дают вклад в ускоренный рост производства и доходов населения. В результате образуется все более широкий, в конечном счете, мировой рынок

продукции и услуг всех видов, что в свою очередь стимулирует инвестиции и дальнейший экономический рост.

Согласно принятой классификации, экономика состоит из первичного сектора производства (сельское хозяйство, добыча минеральных ресурсов), вторичного сектора переработки сырья, получаемого из первичного сектора, и третичного сектора или сферы услуг. Процесс индустриализации состоит в экспансии вторичного сектора, который начинает доминировать над первичным.

Начало глобального процесса индустриализации принято называть первой промышленной революцией. Она началась в конце XVIII в. в некоторых регионах Западной Европы и Северной Америки, сначала в Великобритании, а затем в Германии и Франции. Второй промышленной революцией называют модернизацию промышленности, происходившую с конца XIX в. после изобретения двигателя внутреннего сгорания, электрических устройств, создания сетей каналов и железных дорог. Период ее расцвета приходится на изобретение конвейера.

Отсутствие промышленного сектора экономики может быть препятствием для экономического развития страны, что вынуждает правительства принимать меры для поощрения или проведения индустриализации государственными средствами.

Первая промышленная революция началась в Англии в XVIII в. Она была поддержана значительным повышением продуктивности сельского хозяйства, которое называют Британской сельскохозяйственной революцией, обеспечившей существенный прирост населения и освобождение избыточного населения из сельской местности, которая оказалась востребована промышленностью в городах.

Низкая квалификация новых рабочих вынудила их хозяев рационализировать и стандартизировать производственные операции. Так в промышленности появилось разделение труда. Накопление капиталов позволило со временем делать инвестиции в высоко механизированное и

наукоемкое производство, что обеспечило дальнейшую эволюцию индустриализации. Появление класса сравнительно высокооплачиваемых квалифицированных рабочих в свою очередь породило рынок товаров для рабочих, на базе которого впоследствии появился фордизм.

Механизация производства из Великобритании распространилась в другие европейские страны и британские колонии по всему миру, обеспечив в них повышение уровня жизни и создание той части мира, которую теперь называют Западом.

Итак, под индустриализацией понимается процесс замещения ручной рабочей силы технологиями, основанными на неживых источниках энергии, для производства товаров. О темпах индустриализации обычно судят по такому показателю, как удельный вес рабочей силы, занятой в сельском хозяйстве. Считается, что по мере уменьшения данного параметра происходит трансформация аграрного общества в индустриальное. Сокращение удельного веса аграрного производства в контексте индустриализации связывается с технологическими, экономическими и организационными сдвигами, сопровождающими промышленное развитие.

Специалисты связывают индустриализацию с ростом разделения труда и усложнением профессиональной структуры; сдвигом от концентрации рабочей силы в аграрной экономике к концентрации в промышленности и, в конце концов, в сфере услуг. Эффективность профессиональной специализации усиливается по мере роста размеров экономических организаций. Технологический прогресс вызывает потребность в новых специальностях, требующих более высокой квалификации и замещающих прежние, менее квалифицированные. Кроме того, индустриализация вызывает появление новых товаров и услуг, которых не было ранее, что, в свою очередь, также сказывается на структуре занятости. Перечисленные изменения обычно сопровождаются ростом солидарности и классового сознания рабочих.

С индустриализацией тесно связаны многочисленные изменения в демографическом поведении, которые в совокупности получили наименование "демографического перехода" (переход от высоких к низким показателям рождаемости и смертности вследствие улучшения питания, повышения уровня медицинского обслуживания, изменения установок демографического поведения). Принято считать, что индустриализация сопровождается также изменениями модели семьи.

Индустриализация требует более высокого образовательного уровня рабочей силы, в целом развития системы образования и распространения грамотности. Именно уровень образования и квалификации становится одним из главных факторов трудоустройства и социальной мобильности. Расширяется роль средств массовой коммуникации как источника информации и средства изживания характерного для традиционного общества изоляционизма. Индустриализация вызывает к жизни массовую культуру, которая сменяет традиционные формы досуга. Происходит четкое распределение времени между «трудом» и «досугом», не характерное для традиционного общества. В общем, индустриализация выступает как модель фундаментальных изменений, но в конкретной реальности она может приобретать разнообразные формы в зависимости от степени комплексности и синхронности включенных в нее процессов, воздействия внутренних и внешних факторов.

2. Модели индустриализации в контексте современных теорий развития

Проблематика индустриализации получила развитие в рамках различных теоретико-методологических направлений, призванных объяснять характер и направленность изменений.

Рассмотрим модели индустриализации, получившие разработку в рамках теорий зависимости. В общих чертах существо парадигмы

зависимости сводится к следующим положениям⁵. В основе ее лежит принципиальное положение о том, что слаборазвитость не является стадией на пути к капиталистическому обществу, но выступает в качестве следствия доминирования в мире развитых капиталистических стран. Сторонники перспективы зависимости подчеркивают, что слаборазвитость (underdevelopment) - созданная, рукотворная ситуация, а не первоначальная фаза эволюционного процесса. Таким образом, представители данной школы возлагают ответственность за экономическую и политическую слаборазвитость развивающихся стран на индустриально развитые общества. Подобная точка зрения основывается на признании того, что капиталистическая система подвергла мир преобразованию и установила в значительной степени доминирование над мировой экономикой. Сторонники теории зависимости обращают внимание на негативные последствия «демонстрационного эффекта», приводящие к распространению в рядах элиты (а затем и в более широких слоях населения) беднейших стран мира потребительских ориентации, присущих населению индустриально развитых стран, что в условиях периферии понижает и без того невысокий уровень производительного инвестирования и поощряет расточительность.

Оппоненты теории зависимости обращают внимание на ее тематическую ограниченность, на то, что она не в состоянии объяснить характера экономических отношений внутри ядра, между самими индустриально развитыми странами. Кроме того, критики отмечают

⁵ See: Dube S.C. Modernization and Development... P. 42-44; Hettne B. Current Issues in Development Theory. Stockholm, 1978; So A.Y. Social Change and Development: Modernization, Dependency, and World-System Theories. Newbury Park, 1990. P. 91-165; Никитченко А.Н. Транснационализация демократии (II). ("Третья волна" демократизации в свете теорий мировой экономики) // ПОЛИС. 1999. № 2. С. 45-48; Шестопал А. В. Миражи Эльдorado в XX веке. Критические очерки буржуазной социологии в Латинской Америке. М., 1974. С.123-128; Его же. Леворадикальная социология в Латинской Америке. Критика основных концепций. М., 1981 С. 78-84; Его же. Политические модели и исторические судьбы (Опыт современной Бразилии) // ПОЛИС. 1995. № 4. С. 170-175; Посконина Л.С. Латинская Америка: пути и судьбы "мятежной социологии" // Рабочий класс и современный мир. 1983. № 2. С. 186-189; Ее же. Латинская Америка: критика леворадикальных концепций. М., 1988. С. 114-128; Окунева Л.С. Политическая мысль современной Бразилии: теории развития, модернизации, демократии. Феномен поставторитарного развития: опыт Бразилии и его значение для России. М, 1994. Кн. 1-2.

неоднородность самой периферии и вариативную природу взаимоотношений ее членов со странами центром. За исключением Японии, все быстро развивающиеся индустриальные экономики «тихоокеанского кольца» (Малайзия, Сингапур, Тайвань, Ю.Корея) лишь несколько десятилетий тому назад находились на периферии, являясь частью Третьего мира, однако сейчас они бросают вызов экономическому превосходству старых индустриальных обществ, что в определенной степени подрывает тезис о консервации зависимости. Таким образом, данная теория игнорирует внутренние особенности различных развивающихся обществ при объяснении относительной недостаточности их развития.

Перейдем к рассмотрению процесса индустриализации в рамках миросистемного анализа. Среди основных школ, разрабатывающих проблематику развития, миросистемная перспектива И. Валлерстайна - единственная, в рамках которой единицей исследования выступают не страновые (национальные) модели, а мировое сообщество в целом. Суть капиталистической мировой экономики, по мнению И. Валлерстайна, может быть описана следующими 12 тезисами: «1) непрерывное накопление капитала как движущая сила мироэкономики; 2) осевое разделение труда, где отношение ядро - периферия основывается на некоторых формах неэквивалентного обмена, имеющего пространственный характер; 3) структурное существование полупериферийной зоны; 4) важное и постоянно сохраняющееся значение ненаемного труда наряду с наемным; 5) совпадение границ КМЭ с границами межгосударственной системы, состоящей из суверенных государств; 6) приурочение возникновения КМЭ ко времени до XIX века, скорее всего даже к XVI веку; 7) взгляд, согласно которому КМЭ возникла вначале в одной части мира, в основном в Европе, и в дальнейшем распространилась по всему миру путем успешного «включения» новых территорий; 8) существование в миросистеме государств-гегемонов,

периоды неоспоримой гегемонии которых были относительно кратки; 9) незначительный характер государств, этнических групп, домохозяйств, которые постоянно создавались и воссоздавались; 10) фундаментальная важность расизма и сексизма (система гендерной эксплуатации в обществе) как организующих принципов системы; 11) появление антисистемных движений, которые и подрывают, и усиливают систему; 12) модель циклических ритмов и вековых тенденций, которые воплощают внутренние противоречия системы и приводят к системным кризисам»⁶.

Миросистемный анализ существенно отличается от других школ, занимающихся проблемами развития. Главное отличие характеризует масштаб исследования, не страны, национальный, как в школах модернизации и зависимости, а мировой, глобальный.

Попытку исследования деиндустриализации и реиндустриализации в центре мировой системы в 1980-е гг. предпринял А. Соу. По мнению последнего очередная волна индустриализации в Восточной Азии в конце 1970-х - начале 1980-х гг. стала возможной в определенной степени вследствие параллельной деиндустриализации в США. Автор отмечает, что в начале 1980-х последовали массовые закрытия предприятий в городах Среднего Запада и Северо-востока США. Деиндустриализация, т.е. сокращение индустриальной занятости, явилась результатом массового перемещения американских предприятий в экспортные зоны, расположенные в странах периферии. А. Соу отмечает, что транснациональные корпорации не были удовлетворены условиями производства в США. Вследствие давления со стороны профсоюзов корпорации должны были постоянно вступать в переговоры по поводу условий труда, расценок заработной платы, дополнительных льгот. Правительство устанавливало высокие налоги, платежи социального

⁶ Индустриализация: исторический опыт и современность. М., 1998. С.28-32; Kerr C. The Future of Industrial Societies. Cambridge, Mass.: Harvard University Press, 1983; Lenski G., Lenski J. Human Societies: An Introduction to Macrosociology. N.Y.: McGraw-Hill, 1987. P. 233-245; Vago S. Social Change. Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice-Hall, 1989. P. 134-136.

обеспечения, утверждало антимонопольные законы и инструкции относительно минимальной заработной платы и безопасности труда. Поскольку в эпоху компьютеров и эффективных транспортных средств географические расстояния не являлись помехой для мирового производства, транснациональные корпорации не пожелали мириться с ограничениями, налагаемыми профсоюзами и государством.

Условия производства в странах Третьего мира, напротив, отвечали интересам транснациональных корпораций (послушные рабочие, готовые к интенсивному длительному труду за низкую заработную плату; государства, сотрудничавшие с корпорациями, предоставлявшие им льготные условия, в том числе низкое налогообложение, дешевую арендную плату, свободный импорт и т.д.). У корпораций, таким образом, была возможность разделить производства на отдельные стадии и переместить их в страны Третьего мира, сохранив за собой контроль за выходом продукции и планированием.

В целом имела место тенденция перемещать капиталоемкие и трудоемкие отрасли в страны периферии, оставляя в странах ядра наукоемкие отрасли. Деиндустриализация замедлилась к середине 1980-х, сменившись процессом реиндустриализации. Таким образом, согласно А. Соу, в 1980-е гг. деиндустриализация способствовала сокращению относительно квалифицированного, высокооплачиваемого, защищенного социальными гарантиями и профсоюзами труда в обрабатывающей промышленности США, в то время как реиндустриализация привела к расширению применения неквалифицированного, низко оплачиваемого, незащищенного труда одновременно в восходящих и нисходящих отраслях промышленности. Причины последовавшей за деиндустриализацией реиндустриализации А. Соу объясняет особенностями спроса и предложения, сложившимися к середине 1980-х гг. в рамках мировой капиталистической системы.

Рассматривая модели индустриализации в контексте современных теорий развития, нельзя не уделить особого внимания Г. Мюрдалю. Для анализа экономики слаборазвитых стран, как отмечает Мюрдаль, не годятся рецепты ортодоксов. Нельзя переносить подходы, используемые применительно к условиям индустриально развитых стран, к анализу процессов, протекающих в экономике стран, недавно вступивших на путь структурных преобразований. Взаимозаменяемость и гибкость производственных факторов в развитых странах «является результатом технологии, общественных институтов и традиций, например, распространения инженерных знаний, организации и мобильности рынка, экономических расчетов мотиваций».

Рост потребления остается важнейшим фактором и предпосылкой общего экономического роста. Важно не только увеличить норму накопления, но и найти ресурсы для повышения жизненного уровня людей, создать условия для формирования работников, отвечающих требованиям современного производства. Речь идет не только о профессиональной подготовке, но и о физической выносливости, сообразительности, преодолении прежних традиций и привычек; готовности работать полный рабочий день.

Мюрдаль считает, что проблема ценностей имеет в экономике важное, может быть, даже ключевое значение. В своих работах Мюрдаль отмечает, что нельзя модернизировать общество, внедрить современную технологию, не затрагивая обычаев, традиций, отношения людей к работе, игнорируя проблему формирования дисциплины и выносливости; «изменение отношения к труду предполагает радикальное изменение общественных институтов». Иными словами, технологические сдвиги упираются в изменение социальных, институциональных условий.»⁷

⁷ Бартенев С. А. Экономические теории и школы. М.: Просвещение. 2010.- С. 96-98.

В целом представители различных теоретических направлений внесли существенный вклад в проблематику развития. Другой важнейшей концепцией, объясняющей процесс индустриализации в контексте современных теорий развития, является модель «догоняющего» развития, о которой речь пойдет в следующем разделе диссертации.

3. Опыт индустриализации «новых индустриальных стран» (НИС)

Опыт индустриализации новых и новейших индустриальных стран целесообразно начать с анализа так называемой модели «догоняющего» развития. Модель «догоняющего» развития уходит корнями в межвоенный период, хотя можно говорить о более ранних примерах ускоренной промышленной модернизации хозяйства Германии после объединения 1871 г. и Японии периода преобразований Мейдзи. Хозяйственная история первой половины XX в. отмечена, по крайней мере, двумя масштабными экспериментами «догоняющего» индустриального развития на основе мобилизационного метода: ускоренная индустриализация СССР (1920-1930-е гг.) и ускоренная милитаризация Германии (1930-е гг.). В послевоенный период в СССР, странах мировой системы социализма и ориентировавшихся на них освободившихся странах происходил процесс ускоренного индустриального развития при условии отсутствия рыночных отношений.

В ряде капиталистических стран со средним уровнем развития стала осуществляться политика ускоренной индустриализации, которая имела общие черты, несмотря на отдельные региональные различия. На протяжении 1950-1960 гг. страны с «догоняющей» моделью показали невиданные образцы роста (например, японское «экономическое чудо», ускоренное развитие ряда стран Латинской Америки и др.). В переломные для развитых стран 1970-1980-е гг. особых успехов добились страны Юго-

Восточной Азии, так называемые «азиатские драконы», а также ряд государств - экспортеров энергоносителей.

Наиболее успешным примером стратегии «догоняющего развития» может служить Япония, тогда как большинство стран, выбравших эту модель, столкнулись в последние 20 лет с серьезными проблемами. Среди них ряд стран Латинской Америки так называемой «большой тройки» - Аргентина, Бразилия и Мексика, а также их соседи по континенту - Боливия, Венесуэла, Перу, Чили и др., где под влиянием еще мирового кризиса 1920-1930-х гг. приобрела популярность концепция импортозамещающего хозяйства.

Пришедшие в этот период к власти представители популистских партий выдвинули стратегию опоры на собственные силы, направленную на создание развитой национальной индустрии. Успехи в развитии ряда импортозамещающих экономик наиболее ярко проявились в изменении структуры хозяйства некогда отсталых стран. Из преимущественно аграрных и торгово-посреднических они превращались в индустриальные страны. Бразилия, Аргентина, Мексика, Чили достигли во второй половине XX в. среднего уровня развития. Но уже в 1970-е гг. в "новых индустриальных" странах Латинской Америки стали нарастать кризисные явления как результат общемирового системного кризиса индустриального общества. При этом кризис носил более глубокий характер. Его главной причиной явилось отсутствие необходимых для его преодоления элементов новой постиндустриальной экономики, в частности собственной фундаментальной науки, развитой системы образования и др. Помимо этого развитию кризиса способствовала предельно развившаяся система государственного вмешательства, государственного предпринимательства. Данные обстоятельства серьезно препятствовали началу реформ. Очевидно, что в кризисных условиях сравнительно низкоэффективная экономика южноамериканских стран сдавала позиции и на внешних рынках. Эти страны сталкивались с проблемами быстрого

демографического роста при сравнительно низком уровне жизни и бедности широких слоев населения. К тому же общество психологически не было готово к радикальной либерализации. Об этом свидетельствовали реформы в Чили, которые проводились в условиях установившейся военной диктатуры генерала А. Пиночета. В 1980-е гг. к новой модели стали переходить и остальные страны региона. Этот переход носил болезненный и непоследовательный характер. Несмотря на длительный период реформирования, он не привел к однозначно позитивным результатам, что выражалось в периодических глубоких финансово-экономических кризисах.

Второй распространенный вариант модели «догоняющего развития» представлен странами Юго-Восточной Азии. Каждая из них в разное время приступала к индустриализации хозяйства. В Малайзии, Сингапуре и на Тайване она началась сразу после Второй мировой войны; в Индонезии и Южной Корее - в начале 1960-х гг.; в Таиланде - в конце 1960-х гг.; в Китае - с 1970-х гг.; во Вьетнаме и Лаосе - в середине 1990-х гг.⁸

В индустриальном развитии азиатских стран можно выделить два этапа. На первом, как правило, принималась известная латиноамериканская модель импортозамещающего хозяйства для удовлетворения потребностей внутреннего рынка, а вслед за этим происходила переориентация индустрии на внешний рынок.

Итак, более 30 лет назад в процессе мирового индустриального развития выделилась группа стран, для которых были характерны быстрые темпы экономического развития, намного превышающие показатели развивающихся и промышленно развитых стран. В системе мирового хозяйства они заняли отдельную нишу и составили собственную самостоятельную группу стран с аббревиатурой «НИС».

⁸ Былиняк С.А. «Центры мирового хозяйства и страны Юго-Восточной и Восточной Азии: особенности современного развития»// Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. XI, М.: ИВ РАН, 2008, С. 22-24.

Новые индустриальные страны делят на две группы: азиатские НИС и латиноамериканские, представленные Бразилией, Аргентиной и Мексикой. Позднее к этой группе присоединилась Чили. Несколько поколений НИС представлены на рис. 1. К азиатским НИС «первой волны» относят четыре «малых дракона» или, как их ещё называют «азиатских тигра» — Южную Корею, Сингапур, Тайвань и Гонконг. В регионе Юго-Восточной Азии находятся представители всех поколений НИС.



Рисунок 1. Новые индустриальные страны на мировой арене

Процесс индустриализации НИС условно делится на этапы. Необходимо отметить, что эти этапы в латиноамериканских НИС и азиатских НИС имели разные временные рамки.

I. Развитие импортозамещающих отраслей. Создание отраслей лёгкой промышленности и насыщение внутренних рынков одеждой, обувью и текстилем. 50-е гг. — серед. 60-х гг. XX века

II. Создание экспортного потенциала. Создание отраслей промышленности, ориентированных на внешние рынки. Этому способствовало перемещение из развитых капиталистических стран трудоёмких и материалоемких производств. серед. 60-х гг. — начало 80-х гг. XX века

III. Развитие наукоёмких отраслей (химической, металлообрабатывающей, электронной, электротехнической).

Характерной чертой данного этапа индустриализации является увеличение государственных и частных ассигнований на НИОКР. 80-е — 90-е гг. XX века

Для высоких темпов роста азиатских НИС характерны достаточно большой уровень производительности труда и использование современных высоких технологий. Подобным точкам роста дали толчок развитие предпринимательства и государственного регулирования. Процесс индустриализации шёл быстрее за счёт проводимой в странах НИС политики интеграции науки и производства с образованием комплекса научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР).

Необходимо заметить, что развитие НИС на всех этапах индустриализации проходило при активном участии иностранного капитала и транснациональных корпораций (ТНК) ведущих стран мира. О стремительном научно-техническом прогрессе в странах НИС свидетельствуют структурные сдвиги: при постоянном сокращении доли сельского хозяйства происходит увеличение доли промышленного сектора в структуре ВВП. У наиболее развитых НИС происходит рост кредитно-финансовой сферы и сферы услуг.

Самая надежная основа роста - это промышленность и промышленный экспорт. В основе экономического чуда Японии, Китая и Кореи как раз лежит промышленное производство. Если не считать небольших стран - экспортеров ресурсов - практически все экономики, которые длительное время смогли удерживать высокие темпы роста, пережили индустриализацию: они росли практически три десятилетия подряд не ниже, чем на 4,5% в год.

Промышленное производство помогает странам догнать других. В целом развивающиеся страны по темпам роста и производительности труда не всегда догоняют развитые, исключения составляют страны, переживающие индустриализацию. Страны, в которые промышленность

росла двухзначными темпами, испытали на себе быстрый рост производительности труда и экономики. При этом эффективная политика или хорошие институты оказывали на рост ограниченное влияние.

Есть несколько основных каналов, которые воздействуют на рост, причем на разных стадиях развития экономики:

1. Происходит накопление факторов, которые увеличивают потенциал экономики через улучшение человеческого капитала и качества управления. Это фундаментальный канал.

2. Второй канал - это ускорение роста благодаря быстрому развитию промышленности.

Оба они помогают перевести часть работников из устаревших отраслей экономики в новые, более производительные, и в сектор услуг. Вместе эти два канала могут ускорить рост до 4-5% на работника. У индустриализации есть также свои границы: рост замедляется, как только страна подходит к технологическим границам. Специалисты советуют более простой подход: поощрять индустриализацию, инвестировать в человеческий капитал и развитие институтов. Развитие промышленности дает мощный стимул для роста. Но только до тех пор, пока экономика не приблизится к технологическим границам, затем вступают в силу факторы, определяющие ее потенциал роста.

Условия, в которых функционирует мировая торговля, становятся все более политизированными. В условиях замедления роста в Европе и США политики будут все большее внимание уделять торговым войнам и различным способам межстрановой конкуренции. У мелких развивающихся стран здесь есть серьезное преимущество. Вряд ли в Вашингтоне или Брюсселе будут озабочены промышленной политикой Эфиопии и Эль Сальвадора. Это плохо скажется на Индии и Китае, где до сих пор живет основная часть бедного населения мира.

Сейчас вряд ли возможно возникновение новых экономических чудес вроде тех, которые показали миру азиатские страны. В условиях развитых

промышленных цепочек и роста конкуренции добиться бурного роста промышленности сложно. Прошое десятилетие вряд ли повторится. Развивающиеся страны будут догонять развитые с куда меньшей скоростью. Возможно, разрыв в росте сохранится, но это произойдет лишь из-за серьезного замедления развитых экономик. Ускоренная индустриализация дает мощный стимул для роста. Но только до тех пор, пока экономика не приблизится к технологическим границам, затем вступают в силу факторы, определяющие ее потенциал роста.

Выводы по первой главе

Индустриализация - процесс ускоренного социально-экономического перехода от традиционного этапа развития к индустриальному, с преобладанием промышленного производства в экономике. Этот процесс связан с развитием новых технологий, особенно в таких отраслях, как энергетика и металлургия. В ходе индустриализации общество также претерпевает некоторые изменения, меняется его мировосприятие. Позитивное отношение к труду в сочетании со стремлением как можно быстрее использовать новые технологии и научные открытия также дают вклад в ускоренный рост производства и доходов населения. В результате образуется все более широкий, в конечном счете, мировой рынок продукции и услуг всех видов, что в свою очередь стимулирует инвестиции и дальнейший экономический рост.

В целом индустриализация выступает как модель фундаментальных изменений, но в конкретной реальности она может приобретать разнообразные формы в зависимости от степени комплексности и синхронности включенных в нее процессов, воздействия внутренних и внешних факторов.

Более 30 лет назад в процессе мирового индустриального развития выделилась группа стран, для которых были характерны быстрые темпы экономического развития, намного превышающие

показатели развивающихся и промышленно развитых стран. В системе мирового хозяйства они заняли отдельную нишу и составили собственную самостоятельную группу стран с аббревиатурой «НИС».

Для высоких темпов роста азиатских НИС характерны достаточно большой уровень производительности труда и использование современных высоких технологий. Подобным точкам роста дали толчок развитие предпринимательства и государственного регулирования. Процесс индустриализации шёл быстрее за счёт проводимой в странах НИС политики интеграции науки и производства с образованием комплекса научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР).

Развитие НИС на всех этапах индустриализации проходило при активном участии иностранного капитала и транснациональных корпораций (ТНК) ведущих стран мира. О стремительном научно-техническом прогрессе в странах НИС свидетельствуют структурные сдвиги: при постоянном сокращении доли сельского хозяйства происходит увеличение доли промышленного сектора в структуре ВВП. У наиболее развитых НИС происходит рост кредитно-финансовой сферы и сферы услуг.

У индустриализации есть также свои границы: рост замедляется, как только страна подходит к технологическим границам. Специалисты советуют более простой подход: поощрять индустриализацию, инвестировать в человеческий капитал и развитие институтов. Развитие промышленности дает мощный стимул для роста. Но только до тех пор, пока экономика не приблизится к технологическим границам, затем вступают в силу факторы, определяющие ее потенциал роста.

II. СТРАТЕГИЯ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ МАЛАЙЗИИ В РАМКАХ НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ (НЭП)

1. Сущность и цели Новой экономической политики в Малайзии

Малайя, получившая в 1957 г. независимость, сразу же приступила к формированию национального хозяйства. Структура экономики страны сложилась в колониальные времена. Ее основными отраслями были добыча олова (37% мирового) и плантационное хозяйство, которое специализировалось главным образом на культивировании гевеи и производстве каучука (32% мирового). Вся экономика была ориентирована на обслуживание воспроизводства в метрополии и некоторых других странах, поэтому успешнее всего развивался экспорт. Внешнеэкономические связи поддерживались в основном через порт Сингапур. В 1957 г. доход на душу населения составлял в Малайе 334 долл. США. С ликвидацией колониального господства прежние отношения между бывшей метрополией и колонией распались и стали устанавливаться новые экономические связи.

Молодое государство прошло несколько этапов развития, на каждом из которых решались определенные задачи. На первых порах главной целью было выровнять по возможности сложившиеся в прошлом резкие социально-экономические диспропорции. Более полное, но далеко не окончательное решение этой общенациональной проблемы оказалось возможно, после того как в сентябре 1963 г. была создана Федерация Малайзии, в состав которой наряду со штатами Малаккского полуострова вошли штаты Саравак и Сабах на о. Борнео и Сингапур. Новое федеративное образование было во всех отношениях неоднородным, его характеризовали не только этническая разноликость частей, но и различный уровень их социально-экономического развития. К тому же предстояло покончить с чрезмерной зависимостью хозяйственных связей

страны от Сингапура. Прежде всего следовало образовать основные функциональные структуры государства, начиная с Центрального банка («Банк Негара Малайсиа»), министерств, органа планирования и другие, причем в правящей элите преобладали сторонники первостепенной роли государства в экономике - концепции этатизма.

В Малайской Федерации еще до обретения ею независимости уже действовал План развития (1956-1960), который не был отменен и после 1957 г. Он состоял из разработок для отдельных территорий и не претендовал на общенациональные масштабы. Но даже эти первые скромные наметки лучшего обустройства экономики так и не были выполнены полностью.

Свои последующие планы Малайзия не только разрабатывала, но и, как правило, в целом выполняла. Как отмечал Махатхир Мохамад, ставший премьер-министром в 1980 г., Малайзия всегда ориентировалась на свободную рыночную экономику. Социализм и коммунизм и их теории централизованного планирования никогда не пользовались успехом в Малайзии. Действительно, имели место эксперименты с государственными компаниями и государственными экономическими корпорациями. Но они существуют наряду с частными. В отличие от других освободившихся государств, Малайзия не была подвержена узкому национализму, который приводил к различным вариантам национализации.⁹ Малайзия лишь выкупала акции у иностранных предприятий через механизм рынка. Но одновременно Малайзия обладает политической волей и умением претворять в жизнь комплексные планы, которые составляют теоретики и плановики, а правительство поддерживает утверждение планов и отвечает за их реализацию перед электоратом.

План на 1961-1965 гг. был разработан более тщательно, однако его реализация осложнилась из-за противостояния Индонезии и Малайзии, а

⁹Пахомова Л.Ф. «Модели процветания (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия)», Институт Востоковедения РАН, М.: ИВРАН, 2007. С.43-49.

также выхода Сингапура из Федерации.¹⁰ Как и прежний план, он не был целостным, в основном предусматривал развитие западной части страны, т. е. Малаккского полуострова, а для восточной части - Саравака и Сабаха, давал лишь общие наметки. Единой программой для всего национального хозяйства стал лишь Первый пятилетний план развития Малайзии (1966-1970), который обозначил контуры будущей модели малазийской экономики, ориентировал ее на преимущественное развитие импортозамещающих отраслей. Вначале создавались предприятия с относительно простым производственным процессом. Их отличала небольшая капиталоемкость при значительной трудоемкости, а также работа на местном сырье.

Второй пятилетний план развития (1971-1975) основывался на двух программных документах: один - «О новой экономической политике» (НЭП) на 1970-1990 годы, необходимость которой была признана после межэтнических столкновений 1969 г., резко выявивших неравенство разных общин, другой - «О принципах государственной идеологии рукунегара¹¹», провозглашенных 31 августа 1970 года. Эти документы - свидетельство достигнутого национального примирения, что выразилось в решимости «создать единую, прогрессивную нацию на принципах социальной справедливости, экономического равноправия, построить прогрессивное общество, ориентирующееся на современную науку и технику»¹². Было объявлено так называемое малайское наступление с целью ликвидации бедности и преодоления острого социального неравенства различных этнических групп. За два десятилетия предполагалось увеличить долю бумипутра¹³, составлявших около половины населения страны, в секторе, представляемом корпорациями (далее - корпоративный сектор) с 2 до 30%. Кроме того, планировалось

¹⁰ Антипов В. И. Страна, разделенная морем : Малайзия; М.: Мысль: 2002. – С 34.

¹¹ Rukunegara - государство согласия

¹² Malaysian Economy Selected Issues and Policy Direction. Kuala Lumpur, 1994. P. 2-3; 59.

¹³ bumiputera - букв. «сын земли», коренное население

уменьшить численность бедных, вне зависимости от их этнической принадлежности, что нельзя не признать поистине неотложной задачей, так как в 1970 г. около 49% малазийцев жило за чертой бедности.¹⁴ Очаги бедности были в аграрных, преимущественно рисоводческих районах, населенных в основном коренными народностями. Здесь до 68% сельского населения жило за чертой бедности. Новая экономическая политика должна была способствовать сглаживанию межрасовых и межобщинных противоречий путем радикальной трансформации социальных и хозяйственных структур, начиная с корпораций и кончая низшими укладами в деревне.



Рисунок 2. Механизация аграрного сектора Малайзии¹⁵

При первых же попытках приступить к решению указанных задач стало очевидно, что без активной и сильной роли государства сделать это невозможно. Поэтому после принятия НЭП правительство стремилось ускорить создание материально-технической базы общественного сектора (так в Малайзии называется государственный сектор), за счет которого предполагалось увеличить долю бумипутра в корпоративном секторе. В 1969 г., например, весь акционерный капитал компаний составлял в

¹⁴ Антипов В. И. Страна, разделенная морем : Малайзия; М.: Мысль. 2002. – С.55.

¹⁵ Источник: составлено по Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

Западной Малайзии 4678 млн. долл. США, из которых иностранцам принадлежало 62,1%, местным гражданам - остальное (китайцам - 22,8%, малайцам - 1,5%, индийцам - 0,9%). В начале 70-х годов премьер-министр Абдул Разак Хусейн, руководствуясь этими соображениями, счел необходимым ввести субсидирование через государственные организации для поддержания стабильных цен на товары первой необходимости (нефтепродукты, рис, мука, сахар и др.).¹⁶

Разработчики НЭП полагали, что социально-экономические преобразования уже через два десятилетия, т. е. к 1990 г., позволят создать единую нацию, живущую по принципам социальной справедливости и равенства.

Основные цели НЭП во многом определяли содержание четырех пятилеток - второй, третьей, четвертой и пятой. Хозяйственная политика исходила из трудносовместимых задач - добиться высоких темпов экономического роста (6-6,5%), и уменьшить экономическую несбалансированность позиций, занимаемых разными этническими общинами: малайцами, другими коренными народностями, китайцами и выходцами из азиатских стран - индийцами, арабами и др. Немаловажной была задача и уменьшения диспропорций в развитии различных штатов, и для достижения этого следовало добиться более высоких, по сравнению с общенациональными, темпов роста в отстающих штатах (9,5% против 6,8% в целом по стране).

Установки НЭП на то, чтобы в корпоративном секторе доли бумипутра, китайцев, включая индийцев и арабов, и иностранных инвесторов достигли соотношения 30:40:30, оставались прежними. Методы достижения поставленных целей были скорректированы. В частности, предполагалось, что сначала необходимо усилить малазийский корпоративный сектор, и это впоследствии позволит обеспечить большее

¹⁶Пахомова Л.Ф. «Модели процветания (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия)», Институт Востоковедения РАН, М.: ИВРАН, 2007. С.56-57.

участие бумипутра в создающихся предприятиях и фирмах. Однако, несмотря на все усилия правительства, доля бумипутра к 1985 г. не превысила 17,8%, хотя намечалось 23%, доля иностранных инвесторов сократилась до 25,5%, а предполагалось 28,7%. Доля же китайцев выросла несоизмеримо: 56,7%, что было значительно больше определенной планом 48,4%.



Рисунок 3. Динамика экспорта Малайзии¹⁷

С середины 80-х годов в Малайзии приоритет задач постепенно менялся. От заботы об упрочении позиций бумипутра в национальном хозяйстве правительство перешло к установке на скорейшее создание экспортоориентированных отраслей экономики и их диверсификации.

2. Этапы Новой экономической политики (НЭП) в Малайзии

Импортзамещающая индустриализация (1957-1968 гг.)

Формирование стратегических приоритетов Малайзии с момента обретения независимости и вплоть до конца 1990-х гг. Стратегические приоритеты страны изменялись вслед за прогрессом экономики и общества Малайзии и к концу 1990-х гг. можно условно выделить три основных определяющих этапа.

¹⁷ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/World Development>

На первом этапе развития Малайзии (1957-1968 гг.) проводилась политика импортозамещения. К моменту обретения независимости, национальная экономика почти целиком зависела от британского капитала, преимущественно заинтересованного в инвестициях в производство натурального каучука (32% мировой добычи в 1957 г.), добычу олова (37% мировой добычи¹⁸ в 1957 г.), добычу лесных ресурсов с их дальнейшим вывозом за границу. Для трудового обеспечения этой деятельности в основном привлекались мигранты из Индии и Китая, что к моменту формирования федерации превратило страну в многонациональное общество. После обретения независимости усилия правительства были сконцентрированы в основном на скорейшем развитии трудоёмких промышленных предприятий (их отличала небольшая капиталоемкость при значительной трудоёмкости, а также работа на местном сырье) и диверсификации выпускаемой продукции сельского хозяйства - ведущей отрасли экономики Малайзии того времени (перенос акцента с производства натурального каучука к производству пальмового масла и других сельскохозяйственных культур).

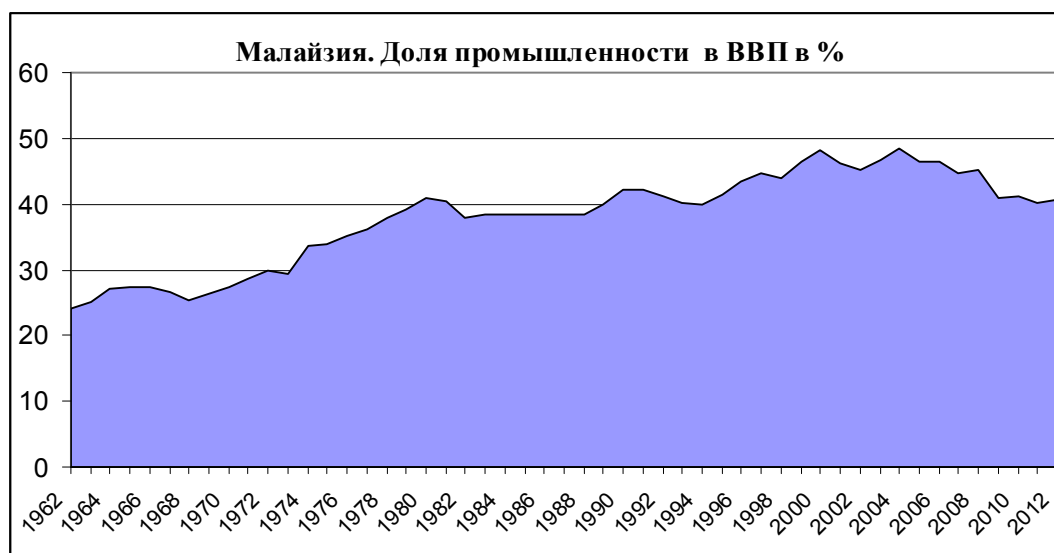


Рисунок 4. Развитие промышленности в Малайзии¹⁹

¹⁸ Пахомова Л.Ф. «Модели процветания (Сингапур, Малайзия, Тайланд, Индонезия)», М.: Институт Востоковедения РАН.- 2007. - С. 72

¹⁹ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

В результате предпринятых усилий в направлении диверсификации продукции сельского хозяйства доля натурального каучука в ВВП Малайзии снизилась с 38% в 1952 г. до 15% в 1967 г. Производство пальмового масла значительно возросло - с 90 тыс. т в 1960 г. до 396 тыс. т в 1970 г.²⁰ Также значительного успеха удалось добиться и в промышленном развитии. Доля сельского хозяйства в ВВП Малайзии снизилась в постоянных ценах 1960 г. с 46,5% в 1955 г. до 36,1% в 1966 г.²¹



Рисунок 5. Отраслевая структура занятости в Малайзии²²

Путём создания инфраструктуры за государственный счёт и последующей передачи этих участков частному капиталу правительство стало создавать промышленные центры, наиболее крупным из которых стал Петалинг-Джайя, расположенный рядом с Куала-Лумпуром.

Доля обрабатывающей промышленности в ВВП выросла с 11,2% в 1955 г. до 15,4% в 1966 г. С 1964 г. по 1968 г. ВВП увеличился на 38%,

²⁰Zainal Aznam Yusof, Deepak Bhattasali, Economic Growth and Development in Malaysia: Policy Making and Leadership. P.5. The World Bank. Commission on Growth and Development, Working paper №27, Wash., 2008. P. 48-54

²¹ Malaysian Economy: Unfolding Growth and Social Change, by Rajah Rasiah (ed.), Shah Alam: Oxford University Press, 2012, P. 196-197.

²² Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

возрастая ежегодно (в текущих рыночных ценах) на 6,5%. В результате, объём ВВП с 1965 по 1970 гг. увеличился с 8 637 млн. до 11 190 млн. ринг.

Развитие экспорториентации (1968-1982 гг.)

В ходе второго периода, с 1968 по 1982 гг., страна вступила в новую фазу экономического развития, характеризующуюся стремительным развитием обрабатывающей промышленности. К смене экономического курса страны правительство подтолкнули межэтнические столкновения 1969 г., ответом на которые стала реализация с 1971 г. Новой экономической политики (НЭП). Новая экономическая политика предусматривала активную, существенную роль государства в экономике Малайзии. С одной стороны, вмешательство государства в экономику посредством предоставления всевозможных лицензий и квот (Закон о промышленной координации 1975 г.) и государственное регулирование цен ограничивало развитие рынка. С другой стороны, государство проводило политику всесторонней поддержки частного сектора и содействия частным инвестициям в экспортоориентированные отрасли экономики. Таким образом, экономику Малайзии того времени можно охарактеризовать как смешанную, со значительным участием государства. В 1970-х гг. ВВП Малайзии увеличивался в среднем на 8% в год, во многом благодаря высоким ценам на сырьё на мировых рынках. Проводившийся ранее курс на импортозамещение в силу естественной ограниченности внутреннего рынка уже сдерживал растущий потенциал национальной промышленности. Малайзия взяла курс на экспортоориентированную индустриализацию, постепенный переход к производству промышленной продукции с большей добавленной стоимостью.

Экспортоориентированный рост (1982-1999 гг.)

Третий период (1982-1999 гг.) можно определить как экспортоориентированный рост. Политика правительства в отношении ПИИ на данном этапе стала следствием ряда факторов, включая и

упоминавшийся экономический спад середины 1980-х гг., резкое повышение курса японской валюты в 1985 г., повлекший за собой открытие предприятий в Малайзии, преимущественно по производству электроники, и усиления, в целом, инвестиционных потоков, в основном, со стороны Японии и Тайваня. Инвестиционной привлекательности Малайзии для иностранных инвесторов немало способствовала проводимая правительством трудовая политика, основной акцент которой был сделан на создании новых рабочих мест, тогда как защите прав трудящихся, развитию трудового законодательства, отдавалась второстепенная роль. Малайзия в этот период занимала одно из лидирующих мест в привлечении иностранных ПИИ. Этому способствовали и внешние факторы: увеличение производственных затрат в Восточной Азии, прекращение действия предоставляемых странам Восточной Азии привилегий со стороны международных финансовых институтов в связи с приданием им статуса «новых индустриальных стран».

Кроме Малайзии, сложившейся ситуацией удалось воспользоваться и другим странам ЮВА. В 1993 г. четвёрка стран - членов АСЕАН - Сингапур, Малайзия, Индонезия и Таиланд вошли в десятку ведущих стран по привлечению ПИИ²³.

В связи с благоприятной мировой конъюнктурой и предпринятыми шагами правительства, экономика Малайзии демонстрировала впечатляющий ежегодный рост в среднем в 9% ВВП со второй половины 1980-х гг. и до 1996 г.²⁴ К 2000 г., ВВП достиг показателя в 209,3 млрд. ринг, (в ценах 1987 г.). ВВП на душу населения вырос с 1937 ринг, в 1970 г. до 6298 ринг, в 1990 г., а к 2000 г. его значение составляло уже 13 359 ринг, (по паритету покупательной способности 8 853 долл. США").²⁵

²³ Tham Siew Yean, «Competition and co-operation for foreign direct investment: an ASEAN perspective», Asia Pacific development, Vol. 5, No. 1, Bangkok, 1998. P. 15.

²⁴ Там ж, р. 21

²⁵ «Economic Planning Unit. Malaysia: 30 years of poverty reduction, growth and racial harmony. Putrajaya, 2004. P. 19.

Вследствие экспортоориентированного развития 1970-1990 гг. существенно изменилась структура экспорта Малайзии. Если ранее в 1950-е гг. суммарная доля олова и каучука обеспечивала до 85% стоимости вывоза, то к 1990 г. это значение составляло лишь 5%. Уже в 1984 г. 32% экспортных поступлений (12,2 млрд. долларов) обеспечивали, прежде всего, бытовая электроника с ежегодным приростом в 69%, а также текстиль (26%). К 1990 г. две эти статьи покрывали 2/3 экспортной выручки от готовой продукции. Каждое четвёртое изделие бытовой электроники в мире изготавливалось в Малайзии. Если ранее, в первые годы независимости огромное значение для национальной экономики представлял аграрный и добывающий сектора, то к концу XX века, ключевое значение приобрела обрабатывающая промышленность.



Рисунок 6. Рост промышленности в Малайзии²⁶

Необходимо остановиться на особенностях социально-экономической политики Малайзии, а именно - Новой экономической политике (1970-1990 гг.) и её продолжению - Национальной политике развития (1990-2000 гг.), главные принципы которых, безусловно, и на современном этапе формируют основной стержень стратегии развития Малайзии и являются

²⁶ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

её отличительной особенностью. Государство предоставляет различные фискальные и нефискальные льготы предприятиям лишь в том случае, если 30% корпоративного капитала принадлежит коренному населению. В свете нестабильности мировой экономики и зависимости в этой связи экспортоориентированной экономики Малайзии от мировой конъюнктуры, определённая либерализация в этом направлении всё же проводится.

Развитая система планирования и контроля позволяют эффективно управлять всеми процессами, связанными с осуществлением проектов и своевременно предпринимать меры в случае необходимости. Развитие планирования происходило вслед за научно-техническим прогрессом самой Малайзии. Правительственные инициативы в экономике находят своё отражение в следующей системе планов: Перспективный план (OPP - Outline Perspective Plan); Пятилетний план; годовой производственно-финансовый план. Перспективный план отвечает за общий рост экономики и включает в себя такие показатели, как валовый национальный продукт, межотраслевые связи, планирование занятости, перераспределение доходов и социальное развитие. Пятилетние планы - это инвестиционные планы, функцией которых является осуществление целей Перспективного плана. Годовой производственно-финансовый план - составная часть Пятилетнего плана. Следует отметить, что планирование в Малайзии носит не директивный, а индикативный характер.²⁷ Планирование определяет, прежде всего, характер и направленность предпринимаемых государством мер. Важнейшей частью планирования является система мониторинга и контроля.

Одним из основных факторов развития экономики Малайзии является система бизнес-инкубаторов, являющихся важным инструментом кардинального повышения эффективности национальных производителей. Необходимость в создании бизнес-инкубаторов в Малайзии обусловлена

²⁷ Тюрин В.А., Цыганов В.А. «История Малайзии XX век», М.: Институт Востоковедения РАН.- 2010. - С.95-98.

двумя факторами - потребностью экономики в квалифицированных специалистах, необходимых для повышения национальной конкурентоспособности и стратегией правительства Малайзии, рассматривающей совершенствование технологий в качестве ключевого фактора развития экономики.

Национальные производители в большинстве своём являются малыми и средними предприятиями (МПС), их деятельность в настоящий момент протекает в трёх направлениях: часть из них является субподрядчиками крупных компаний, в том числе ТНК, другая часть ориентирована на внутренний рынок; кроме того, растёт число малых предприятий, развивающихся в рамках бизнес-инкубаторов, технопарков и т.д. Деятельность последних характеризуется высоким уровнем применения инновационных технологий. Бесспорно, такое разграничение носит условный характер но, тем не менее, определяет как характер деятельности МСП, так и, во многом, уровень применяемых ими технологий производства и управления. Деятельность большинства малых и средних предприятий прежде всего ориентирована на внутренний рынок, что сказывается на их технической оснащённости и качестве продукции на фоне иностранных конкурентов. Малые и средние предприятия Малайзии имеют существенный потенциал роста. Проводимые правительством программы направлены на реализацию этого потенциала. Доля МСП в ВВП страны, которая не изменялась за период с 2000 по 2010 гг., возросла на 3% - с 29% в 2005 г. до 35% в 2010 г., что связано с реализацией государственных программ²⁸. До этого в стране также внедрялось значительное количество государственных программ, нацеленных на развитие мелкого и среднего бизнеса, но, что важно, по отраслевому признаку, то есть системным подход к развитию малого и среднего бизнеса, в целом по всем отраслям экономики, не применялся. С началом

²⁸ Department of statistics Malaysia. SME Report 2009. Kuala Lumpur, 2009, p. 39

работы в 2004 г. Национального Совета по развитию МСП, повышение значения малых и средних предприятий в экономике Малайзии стало приоритетом государственной политики, была разработана всеобъемлющая программа развития МСП.

Роль иностранных инвестиций весьма существенна для открытой экономики Малайзии. За последние годы под влиянием мировых тенденций характер таких потоков изменился. Более того, существенно возросла инвестиционная активность малазийских компаний за границей. В абсолютных значениях Малайзии удалось привлечь ПИИ за период с 2000 по 2012 гг. на 152 млрд. ринг. (50 млрд. долл.), что выше объёма привлечённых средств за предыдущий период (1990-1999 гг.) - 134 млрд. ринг. (44 млрд. долл.).



Рисунок 7. Динамика ПИИ в Малайзии²⁹

Тем не менее, если рассматривать соотношение ПИИ к ВВП, то за период 2000-2012 гг. этот показатель составил 3-6% ВВП, в то время как в 1990-1999 гг. – 6-9% ВВП³⁰. Столь заметное снижение обусловлено рядом причин.

Во-первых, прирост новых инвестиций происходил более низкими, чем в предыдущий период темпами вследствие обостряющейся

²⁹ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

³⁰ Department of Statistics Malaysia. Malaysia Summary of the International Investment Position, 2009, p. 1. Kuala Lumpur, 2013

международной конкуренции за привлечение ПИИ со стороны Китая, Индии, Вьетнама, Сингапура. Несмотря на то, что чистый приток ПИИ в регион более чем удвоился за период с 2000 по 2012 гг. до 1,4 трлн. долл. (1990-1999 гг. - 0,6 трлн. долл.), доля Малайзии снизилась, так как большая часть ПИИ направлялась в Китай. Тем не менее, чистая доля ПИИ в частных инвестициях Малайзии возросла до 28,5% в период 2000-2012 гг. (против 27% в 1990-1999 гг.).³¹

Во-вторых, на инвестиционной активности ТНК негативно сказался кризис 2008 г.

В-третьих, увеличилась инвестиционная привлекательность ведущих отраслей промышленности из-за резкого сокращения рынков сбыта полупроводников.

В-четвёртых, динамика прироста ВВП была выше, чем темп прироста ПИИ.

В отраслевом распределении ПИИ, можно отметить заметные изменения в 2000-х годах по сравнению с 1990-ми годами. Это связано как с рыночными факторами, так и с государственной политикой, направленной на привлечение иностранных инвестиций в приоритетные отрасли национальной экономики. Уменьшившаяся, хотя по-прежнему высокая концентрация ПИИ наблюдается в обрабатывающей промышленности. Что касается добычи нефти и газа, то её доля сохранилась на одном и том же уровне, здесь ведущую роль играет малазийская компания PETROBRAS, которая привлекает как свои, так и средства иностранных партнёров в разведку, разработку и добычу нефти и газа, в развитие нефтегазовой отрасли в целом.

³¹ Bank Negara Malaysia. Annual Report, 2010. Kuala Lumpur, 2013. P. 24

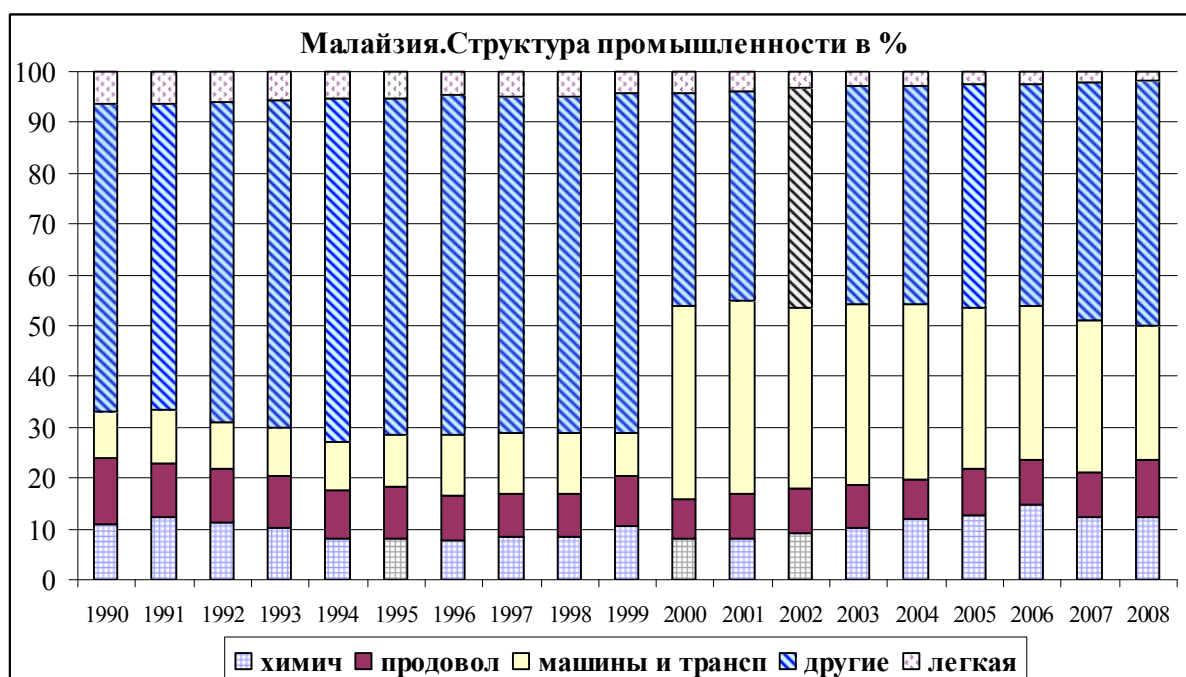


Рисунок 8. Отраслевая структура промышленности в Малайзии³²

В период с 2000 по 2009 гг. более чем вдвое до 37% вырос удельный вес ПИИ в сфере услуг. Происходило это во многом благодаря весьма существенному расширению потоков ПИИ в финансовый сектор, включая сектор исламских финансовых услуг. Согласно оценке Банка Малайзии, ПИИ в эту отрасль с 2000 по 2009 гг. увеличились до 41,6 млрд. ринг. (13,6 млрд. долл.).³³

Важной частью стратегии является развитие исламских финансовых институтов в Малайзии. Правительство страны уделяет особое внимание становлению и созданию соответствующей законодательной инфраструктуры. Во многом благодаря такому вниманию Малайзия в настоящий момент является мировым лидером по ряду важных позиций в этой области. Особое значение в исламских финансовых институтах придаётся их соответствию нормам шариата. Шариат является теоретическим обоснованием функционирования исламской финансовой системы, он формирует базу, согласно которой исламские средства могут

³²Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/World Development>

³³ Department of Statistics Malaysia. Malaysia Summary of the International Investment Position, 2009. P. 3. Kuala Lumpur, 2009

перетекать в исламские активы. Он включает в себя исламские законы, требования и толкования - то есть тот базис, исходя из которого создаются исламские финансовые продукты, финансовая инфраструктура, совершаются сделки.

3. Итоги НЭП и рост экономических показателей Малайзии

В ходе реализации НЭПа правительство не стремилось к тому, чтобы все малайцы стали зарабатывать одинаково, либо стали собственниками равной доли национального богатства страны. Это сделало бы всех малайцев одинаково бедными, а не одинаково богатыми. Поэтому государство распределяло контракты или акции неравномерно. Во-первых, их все равно не хватило бы, чтобы значительно улучшить положение миллионов малайцев, которые считали бы себя вправе получать акции или контракты исключительно на том основании, что они - малайцы. Во-вторых, малайцы, принадлежавшие к различным слоям общества, обладали разными возможностями для приобретения акций, и уравнивать эти возможности можно было бы, только раздавая акции бесплатно. Такое распределение национального богатства способствовало бы воспитанию иждивенческой ментальности, что сделало бы малайцев слабее. В-третьих, НЭП не сводился к простому распределению национального богатства страны среди малайцев. Эта политика должна была привести к тому, чтобы распределение богатства среди малайцев было примерно таким же, как и среди немалайцев.³⁴ Одно лишь богатство без умения распорядиться им - недолговечно. Целью НЭПа было добиться активного и реального участия малайцев в сфере бизнеса, с тем, чтобы они научились приобретать богатство и сохранять его. Ясно, что предоставить каждому из десяти миллионов малайцев контрольный пакет акций какого-либо предприятия было невозможно. В итоге, роль некоторых малайцев в управлении

³⁴Пахомова Л.Ф. «Модели процветания (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия)», Институт Востоковедения РАН. М.: ИВ РАН. - 2007. - С.60

коммерческими предприятиями была бы решающей, других - менее важной, а большинства – весьма незначительной. А потому и получаемые ими доходы должны были отражать ту роль, которую они играли, так что либо размеры получаемого ими вознаграждения должны были отличаться, либо оно было бы несоразмерным их реальной роли.

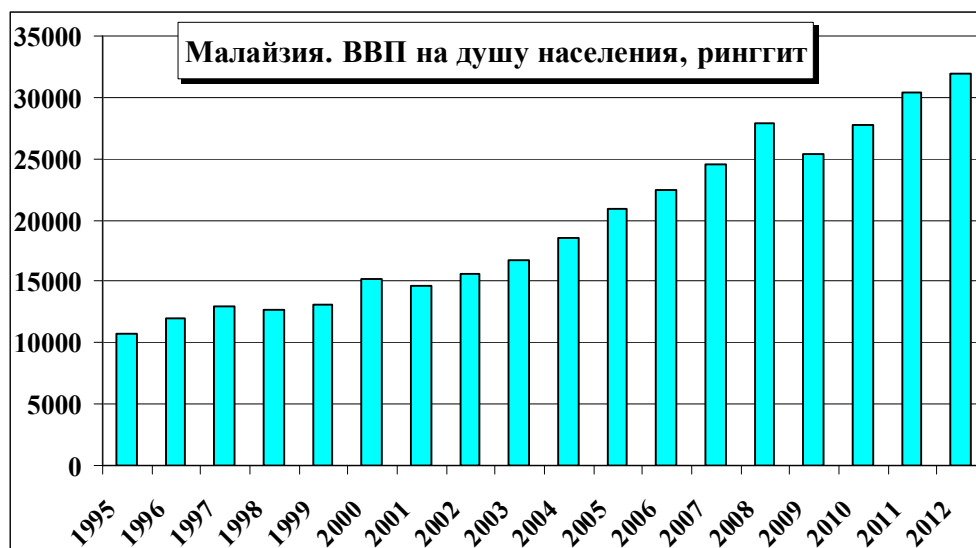


Рисунок 9. ВВП на душу населения в национальной валюте в Малайзии³⁵

Хотя в ходе НЭПа правительство не стремилось добиться абсолютного равенства среди малайцев, следовало не допускать и возникновения слишком большого неравенства в плане распределения национального богатства условий ведения бизнеса. Тем не менее, способности людей различны, и это следовало принимать во внимание. Некоторые малайцы получили возможность разбогатеть на раннем этапе НЭПа. Эти люди были избраны, потому что, так или иначе, смогли убедить правительство, что обладали для этого способностями, в силу своего опыта, наличия капитала, профессиональной квалификации. В обществе сложилось мнение, что некоторые из них были отобраны в силу наличия у них «связей». Тем не менее, по мере претворения НЭПа в жизнь, число

³⁵ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

малайцев, которым эта политика принесла пользу, выросло настолько, что сама идея о том, что на отбор всех этих людей повлияло наличие «связей», стала абсурдной. Правительство делало упор на образование и профессиональную подготовку малайцев с целью усиления их социальной мобильности, и это принесло пользу миллионам людей.

Правда состоит в том, что в ходе НЭПа все малайцы получили определенные возможности для преуспевания в соответствии со своими способностями и квалификацией. В тех сельских районах, где малайцы прежде практически не имели доступа к среднему образованию, для них были построены средние школы. Им также выделялись стипендии для обучения в городских школах, или в таких специальных учебных заведениях как колледжи МАРА (Mara junior Science Colleges). В ходе НЭПа повсеместно выделялись займы и помещения, создавались условия для ведения бизнеса, предоставлялись всякого рода льготы, которые ранее было практически невозможно получить. Всем малайцам через инвестиционные фонды, находившиеся под контролем НАК, выделялись акции компаний, подвергавшихся реструктуризации.³⁶ Тем малайцам, кто располагал средствами, предоставлялись возможности для инвестирования в крупные деловые предприятия или создания собственных компаний. В период НЭПа, с 1971 по 1990 гг., экономика Малайзии росла рекордными темпами. Вообще говоря, реструктуризация экономики имеет тенденцию неблагоприятно влиять на ее развитие, тормозит экономический рост. В некоторых коммунистических и социалистических странах реструктуризация экономики сопровождалась регрессом в ее развитии. А в Малайзии в годы НЭПа темпы экономического роста постоянно были достаточно высокими, за исключением короткого промежутка времени в середине 80-ых гг.

³⁶ Доктор Махатхир Мохамад — политик и личность/ сост. сб. В.С. Сычев, М.: Форум. - 2001. – С. 72.

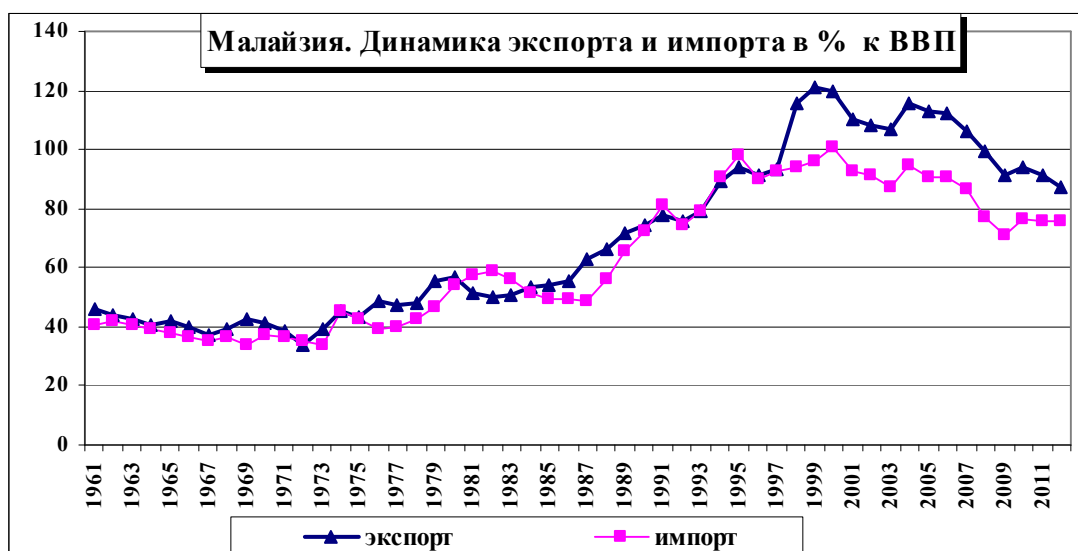


Рисунок 11. Экспорт импорт Малайзии³⁷



Рисунок 12. Годовой рост промышленности в Малайзии³⁸

Средние темпы экономического роста на протяжении 20 лет НЭПа составили почти 7%. Это - замечательное достижение для развивающейся страны, если учесть, что прежде в ее экономике существовали серьезные дисбалансы, а населявшими ее народы враждовали между собой.

Говоря о развитии, бывший премьер-министр Малайзии Махатхир Мохаммад М.Мохаммад³⁹ отметил, что страны растут в основном за счет

³⁷ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

³⁸ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/WorldDevelopment>

инициатив частного сектора, постоянно находящегося в поисках прибыли. «Это, так сказать, естественный процесс. Не было никакой необходимости в планировании со стороны правительства, дабы оказать помощь бизнесу. Основная роль правительства изначально заключалась в том, чтобы гарантировать исполнение законов и поддерживать порядок. А благополучие и благосостояние людей зависит главным образом от их собственных инициатив»⁴⁰. Именно поэтому, по словам М.Мохамата, после изучения опыта социалистической системы и капиталистического свободного рынка, в Малайзии пришли к выводу, что наилучший результат может быть достигнут при сочетании лучших элементов обеих систем. Поэтому, правительство Малайзии решило установить свободные рыночные отношения, при этом смягчив их определенным экономическим планированием и сохранив ограниченное число государственных предприятий. По мнению М. Мохамата,⁴¹ в то время как частный сектор должен иметь возможность свободно заниматься бизнесом, правительство должно обеспечивать определение направления развития и устанавливать справедливые законы и правила, регулирующие деятельность частного сектора. Это делается для того, чтобы избежать или максимально сократить такие явления как монополизация рынка или фиксирование цен, сказал он.

Планирование было подробным и обширным и требовало участия частного сектора. Основная цель индустриализации заключалась в том, чтобы привлечь инвесторов, иностранных и местных, для создания рабочих мест. В Малайзии пришли к выводу, что наилучший результат может быть достигнут при сочетании лучших элементов обеих систем. Соответственно, внедрялись такие стимулирующие элементы как

³⁹ М.Мохамат занимал пост премьер-министра Малайзии в 1981—2003 гг. Именно при нём Малайзия превратилась из страны со слаборазвитой аграрной экономикой в одного из «азиатских тигров». М.Мохамат пропагандировал «азиатские ценности» в противовес западным, возглавлял международное движение неприсоединения.

⁴⁰ Доктор Махатхир Мохамат — политик и личность/ сост. сб. В.С. Сычев, М.: Форум. - 2001. – С. 78-79.

⁴¹ Урляпов В.Ф. «Малайзия: некоторые аспекты политического развития», Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. X, М.: ИВ РАН – 2007. - С. 444.

налоговые льготы для инвесторов. Более того, государство пошло еще дальше в деле создания дружественных с бизнесом отношений, помогая увеличить их прибыль. По его словам, под влиянием подобных стимулов и внимания со стороны государства, инвесторы, как местные, так и иностранные, фактически бросились создавать обрабатывающую промышленность.

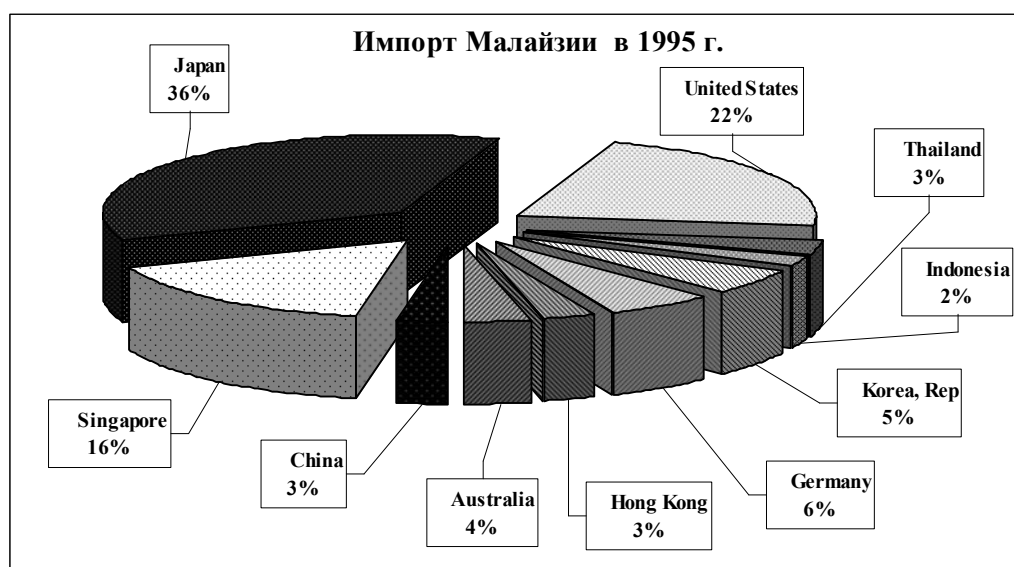


Рисунок 13. Импорт Малайзии в 1995 г.⁴²

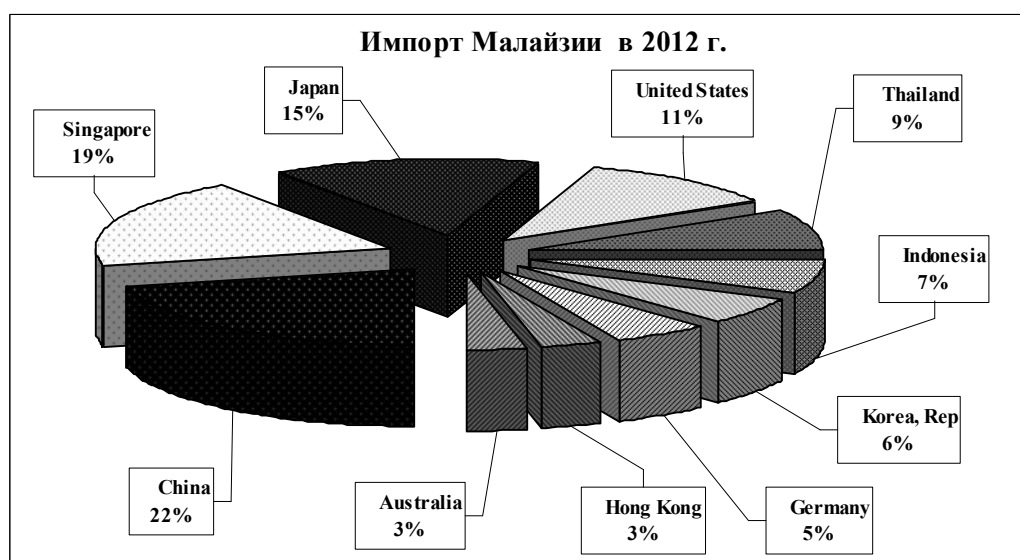


Рисунок 14. Импорт Малайзии в 2012 г.⁴³

Безработица сократилась в короткие сроки, а в структуре экономики страны промышленность стала превалировать над сельским хозяйством.

⁴² Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

⁴³ Там же

Да, правительство теряло деньги из-за налоговых льгот. Но так как росли доходы населения, росла и его покупательная способность. А это, в свою очередь, стимулировало развитие розничных и оптовых предприятий, которые платили существенные налоги в бюджет.



Рисунок 15. Структура занятости в реальном секторе Малайзии⁴⁴

Подобное положение дел компенсировало потерю доходов, вызванную освобождением от налогов промышленных инвесторов. Также требовалась поддержка местных предприятий и отраслей, которые росли и процветали. Существенные инвестиции были вложены в местную экономику, что позволило увеличить размер ВВП на душу населения. Выросли и государственные доходы по мере того как рос спрос на продукты питания, одежду и недвижимость, что стимулировало импорт, а следовательно доходы казны от налоговых поступлений.

Стало ясно, что стимулирование бизнеса за счет налоговых льгот привело к росту доходов и налогов за счет местных предприятий, по отношению к которым применялись подобные стимулы.. В качестве примера, можно привести отмену импортных пошлин на предметы роскоши, электронные товары, такие как камеры, телевизоры и т. д.

⁴⁴ Источник: World Bank. World development Indicators database.

Продажа данной продукции, освобожденной от налогообложения, стремительно росла. Даже иностранцы приезжали в Малайзию, чтобы купить их по низким ценам. Доходы магазинов, торгующих подобной продукцией все больше увеличивались, принося большую прибыль. Правительство же увеличило свой доход за счет налога в размере 28% от этой прибыли. Таким образом, отказавшись от налога на импорт, правительство заработало еще больше за счет роста торговли. Существенные инвестиции были вложены в местную экономику, что позволило увеличить размер ВВП на душу населения. В то же время, пятилетние планы позволили правительству сосредоточить внимание на конкретных областях, которые было необходимо развивать. Особое внимание было уделено тем областям, которые могли внести вклад в создание богатства и экономический рост. С увеличением доходов населения, увеличился и спрос на жилье и офисные помещения. Воздвигались новые города, а старые стали расширяться. Развитие электричек и пригородных поездов позволило людям жить вдали от работы, что стимулировало расширение городов. Политика государства была сконцентрирована на обеспечении бизнеса квалифицированным персоналом. После того, как безработица была практически искоренена, дальнейший рост благосостояния населения был возможен лишь за счет повышения заработных плат. Именно поэтому акцент был сделан на сферах хай-тека и прочих индустриях с высокой добавочной стоимостью. Люди были подготовлены таким образом, чтобы иметь возможность получать более высокую заработную плату за счет выполнения более сложной и высококвалифицированной работы. Офисы, квартиры, торговые комплексы были построены таким образом, чтобы удовлетворить потребности растущей и процветающей нации. Автомобильные и железные дороги, гидроэлектростанции и системы водоснабжения совершенствовались правительством для удовлетворения растущих потребностей населения. Все это изменило внешний облик страны.

Аграрный облик сменился индустриальным пейзажем новых заводов, фабрик, дорог, мостов, линий электропередач. Значительно увеличилось приобретение автомобилей, что свидетельствовало об увеличении уровня дохода населения и развитии страны. Концепция развития страны была провозглашена поэтапно. Сельское хозяйство не способно создать достаточное количество рабочих мест. Этого можно добиться за счет развития промышленности. Один гектар земли, занятый под сельское хозяйство, может обеспечить жизнь лишь одного человека. Но на этом же гектаре можно разместить завод, где будут работать 500 человек. Вот почему Малайзия выбрала трудоемкие отрасли промышленности, когда земля уже не поддавалась культивированию.

Имея профессиональные навыки, можно расширять деятельность в разных отраслях промышленности. Страна не считается развитой лишь из расчета дохода на душу населения. Вскоре в Малайзии была снижена зависимость от прямых иностранных инвестиций, так как у местного населения накопились средства и опыт, чтобы начать свое собственное производство. Развитая страна должна иметь хорошо развитую инфраструктуру, хорошо подготовленный рабочий класс, широкий средний класс, а также хорошие технологические и производственные возможности.

Выводы по второй главе

Основные цели НЭП во многом определяли содержание четырех пятилеток - второй, третьей, четвертой и пятой. Хозяйственная политика исходила из трудносовместимых задач - добиться высоких темпов экономического роста (6-6,5%), и уменьшить экономическую несбалансированность позиций, занимаемых разными этническими общинами: малайцами, другими коренными народностями, китайцами и выходцами из азиатских стран - индийцами, арабами и др.

Импортозамещающая модель развития имела в Малайзии свою специфику: здесь создавались трудо- и ресурсоемкие предприятия. В

начале 70-х годов Малайзия стала переходить и к развитию экспортоориентированных отраслей с постепенно усложнявшимся процессом производства. Большая часть предприятий создавалась иностранными компаниями, которых привлекала дешевизна местной рабочей силы.

Новая экономическая политика предусматривала активную, существенную роль государства в экономике Малайзии. С одной стороны, вмешательство государства в экономику посредством предоставления всевозможных лицензий и квот (Закон о промышленной координации 1975 г.) и государственное регулирование цен ограничивало развитие рынка. С другой стороны, государство проводило политику всесторонней поддержки частного сектора и содействия частным инвестициям в экспортоориентированные отрасли экономики. Таким образом, экономику Малайзии того времени можно охарактеризовать как смешанную, со значительным участием государства.

Вследствие экспортоориентированного развития существенно изменилась структура экспорта Малайзии. Если ранее, в первые годы независимости огромное значение для национальной экономики представлял аграрный и добывающий сектора, то к концу XX века, ключевое значение приобрела обрабатывающая промышленность.

Развитая система планирования и контроля позволяют эффективно управлять всеми процессами, связанными с осуществлением проектов и своевременно предпринимать меры в случае необходимости.

Роль иностранных инвестиций весьма существенна для открытой экономики Малайзии. Более того, существенно возросла инвестиционная активность малазийских компаний за границей.

I. ИНДУСТРИАЛЬНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ МАЛАЙЗИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

1. Новая фаза индустриального развития Малайзии и необходимость диверсификация экономики в условиях нестабильности глобальной экономики

Азиатский кризис 1997 г. и особенно мировой финансовый кризис 2008 г. выявили существующие слабости национальной экономики Малайзии, задача по нивелированию которых во многом обуславливает приоритеты её национального развития. Определяющей повесткой развития страны с 2010 г. является Новая Экономическая Модель (НЭМ), охватывающая повсеместное внедрение информационно-коммуникационных технологий - концепция Мультимедийного супер коридора (МСК), скорейшее развитие недостаточно развитых регионов путём создания «коридоров развития» и пр.

Создание МСК было призвано заложить основу для превращения экономики Малайзии в регионального и глобального лидера в развитии ИКТ. МСК, площадь которого составляет 50 на 15 км, протянулся вдоль шоссе, ведущему к международному аэропорту Куала-Лумпура в Сепанге. Развитие МСК предусматривает три фазы.

В рамках первой фазы (1996-2003 гг.) было возведено пять кибер-центров (Киберджая и Путраджая, бизнес-инкубаторы MTDC, Технологический Парк Малайзии, KLCC в Куала-Лумпуре и KL Tower). МСК статус получили более 1000 компаний и высших учебных заведений, привлечено 22 тыс. высококвалифицированных специалистов. На его территории были возведены два новых города - Путраджая (административный центр федерального правительства) и Киберджая, где располагаются ИКТ компании и реализована концепция «умного дома». МСК ориентирован прежде всего на создание инновационного продукта,

его разработку, проведение испытаний, и, в конечном итоге, его производство. В задачу МСК также входит повсеместное внедрение шести приоритетных ИКТ проектов, а именно: «умная школа», широкое применение многоцелевой карточки с микропроцессором, развитие идеи электронного правительства, создание всемирной сети производителей, трансграничный маркетинг, развитие телемедицины.

МСК вошёл во вторую фазу (2004-2010 гг.) своего развития с присвоением статуса «кибергорода» Байан Лепас в штате Пенанг и парку высоких технологий Кулим в штате Кедах. В рамках нового этапа развития МСК была поставлена задача становления МСК в качестве мирового центра развития ИКТ, распространения достижений МСК на всю страну, содействие использованию и внедрению передовых ИКТ в экономике Малайзии. Статус кибер-центров было присвоено штатам Перак, Паханг, Джохор и Негри Сембилан. В настоящее время можно констатировать очевидный успех МСК в развитие науки и технологий, его финансовую состоятельность.

В рамках третьей фазы (2010-2020 гг.), к 2020 г. планируется создать уже 12 «кибергородов» по всей Малайзии, добиться широкого распространения ИКТ по всей стране, достижения «экономики знаний». Несомненно, дальнейшее развитие концепции МСК, рост числа «кибергородов» станет решающим фактором широкого внедрения ИКТ технологий, перехода всей экономики Малайзии на новые рельсы, начало качественно нового этапа развития страны. Бесспорно, достижение уровня «экономики знаний», инновационной экономики немыслимо без повсеместного внедрения ИКТ. За время своего развития МСК заложил основу для реализации Новой экономической модели (НЭМ) и третья фаза развития МСК включена в концепцию НЭМ.

НЭМ является частью усилий правительства по достижению статуса высокоразвитого государства к 2020 г., то есть, достижения целей и задач, поставленных перед страной ещё в 1991-1992 гг. тогдашним лидером

нации - Махатхиром Мохамадом. Таким образом, цели принятой в 2010 г. НЭМ, рассчитанной на 2010-2020 гг., увязаны с задачами «Видения 2020» и предусматривают переход экономики к новому этапу развития, основанному на науке и инновациях, где нематериальная сфера превращается в важнейший фактор конкурентоспособности экономики.



Рисунок 16. Экспорт высоких технологий Малайзии⁴⁵

Реализуемые меры подразумевают существенные преобразования, как в экономике, так и в социальной и политической сферах. Можно выделить три основных, руководящих принципа НЭМ, а именно - высокий доход, толерантность и самодостаточность. Как предполагается, средний ежегодный рост ВВП Малайзии будет 6% и к 2020 г. его объем превысит 1,4 трлн ринг. (523 млрд долл.) против 660 млрд ринг. (201,8 млрд долл.) в 2009 г.⁴⁶

Ставится задача достичь дохода на душу населения в 15 000 долл. США к 2020 г. (по данным 2011 г. ВВП на душу населения составлял 8 624 долл. США, ВВП на душу населения по ППС - 15 385 долл.).

Для успешной экономической трансформации насущной проблемой становится необходимость радикального повышения производительности

⁴⁵ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/WorldDevelopment>

⁴⁶ Там же

труда путём развития человеческого потенциала, широкого применения инноваций, совершенствования системы управления.

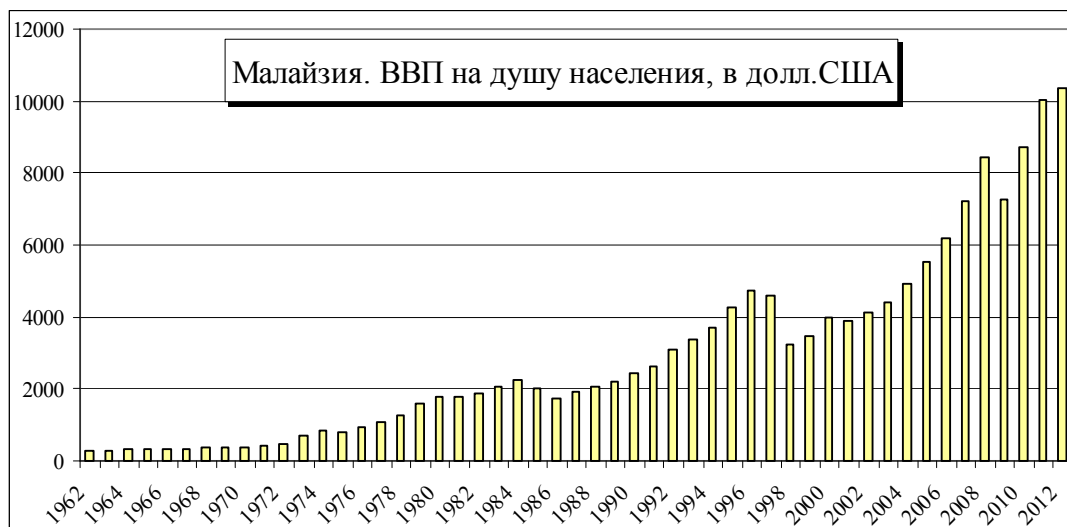


Рисунок 17. ВВП на душу населения в Малайзии⁴⁷

Как ожидается, главным локомотивом экономического роста станет частный сектор, с ежегодным ростом частных инвестиций в 12,8%. Кроме того, особое внимание в плане уделяется развитию 11-ти ключевых экономических отраслей (NKEA), определённых в НЭМ, и развитию Куала-Лумпура.⁴⁸ В число NKEA вошли такие отрасли, как финансовая сфера, электротехническая промышленность, ИКТ, образование и пр. На развитие этих отраслей планируется привлечь средства объёмом в 124 млрд. ринг., 90% которых будут обеспечены частным капиталом.

Малайзия стала одной из первых развивающихся стран, поставивших задачу реализовать долгосрочную стратегию, которая была сформулирована в «Видении 2020» (Vision 2020). При её разработке и определении основных задач второго и третьего Генеральных индустриальных планов (1995-2005 и 2006-2020 гг. соответственно) малазийские экономисты исходили не только из рыночных подходов, но и из установок ООН, Всемирного банка, других многосторонних организаций. Наряду с признанием прав человека, главенства закона, норм

⁴⁷ Источник: составлено по данным Азиатского банка развития - Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

⁴⁸ Department of Statistics Malaysia, Official Website www.statistics.gov.my/eng/

гражданского общества учитывались и особенности традиций и норм, соответствующих учению ислама (Islam Hadhari)⁴⁹. Долгосрочная стратегия была необходима стране для перехода к сложному периоду индустриализации, модернизации производства и инфраструктуры. Не менее важным был и переход к последовательному освоению и внедрению новшеств науки и технологии на основе взаимоувязанных пятилетних планов, которые составляются с учётом реальных возможностей экономики и общества. При этом малазийские разработчики стратегий и планов осознают, что перевод экономики на индустриально-информационную основу может быть осуществлён с достаточной степенью успеха лишь в том случае, если в этом процессе будут задействованы все созидательные силы - государство, общественный (public) и неправительственный (nongovernmental) секторы, а также креативная часть всех социальных страт.

Перед принятием третьего Генерального плана были подведены итоги предшествовавшего Генплана, выверены реальные возможности и определено направление дальнейшего развития экономики и общества. Второй Генеральный план индустриализации исходил из достигнутых ранее результатов проведения Новой экономической политики (НЭП). Его реализация должна была обеспечить переход от модели импортозамещения к экспортоориентированному производству. Он был нацелен также на расширение и сбалансирование социально-экономического развития в районах и штатах. К середине 2000-х годов совокупный индекс развития (Development Composite Index) в центральных регионах (объединённый район Куала-Лумпура, о. Пинанг, штаты Селангор, Негери Сембилан и Мелакка) был самым высоким. При этом в этих четырёх административных единицах создавалось почти две трети ВВП. В Сабахе и штатах восточной части полуострова (Келантан,

⁴⁹ Second Industrial Master Plan (1996-2005). Kuala Lumpur. - 1996. P. 23; 10

Тренггану, Паханг) эти показатели были ниже. Правительство создало в штатах полуострова более благоприятный инвестиционный климат, в результате в 1996-2010 гг. около 60% всех инвестиций в обрабатывающую промышленность было осуществлено в этих районах. Достаточно развитая инфраструктура и сформировавшаяся там финансовая сеть привлекала инвесторов. Вместе с тем следует отметить и усиление притока инвестиций в Саравак, где набирала темпы растущая перерабатывающая промышленность.

Доля иностранных компаний в производстве увеличилась с 34% до 50,5% за тот же период.⁵⁰ При этом они произвели большую часть изготавливаемой с применением высокоточных измерительных инструментов продукции. Иностранные предприятия в большей степени, чем местные, были ориентированы на экспорт, их профессиональные кадры были лучше, а оборудование, в том числе научно-экспериментальное, более современным. Существенная часть ПИИ направлялась в машиностроение, использовалась для приобретения технологий и других видов постоянного капитала. Усиление воздействия глобализации побуждало малазийские компании расширять своё участие в процессе индустриализации, увеличивать доступ к новым и новейшим технологиям, предоставить которые могли лишь оперирующие в стране международные корпорации. Частично это происходило в силу заинтересованности последних в расширении и рационализации своей региональной производственной сети. Одновременно формировалась новая цепочка создания более высокой добавленной стоимости. В менявшихся условиях малазийские компании стремились улучшить производственные связи с ТНК, укрепить своё участие в смешанных компаниях, углубить интеграцию в формирующиеся глобальные производственные и сбытовые сети.

⁵⁰ Malaysian Economy: Unfolding Growth and Social Change, by Rajah Rasiah (ed.), Shah Alam: Oxford University Press. 2012. - P. 189.

Ещё одним ответом на растущую глобализацию стало усиление вывоза капитала из развивающихся экономик, в том числе и из Малайзии. На повестку дня вставал вопрос о необходимости усиления совместных действий предпринимательского сообщества и государственных структур. В свою очередь, совместные действия стран АСЕАН позволяли добиваться конкретных результатов, которые прямо или косвенно усиливали регионализм. В 2004 г. зарубежные инвестиции (outward stocks) развивающихся экономик составляли 11,4% мировых ПИИ, при этом темпы их роста были выше, чем темпы роста зарубежных инвестиций развитых стран. Малазийские компании стали прибегать к инвестированию в зарубежные страны с начала 1990-х годов.



Рисунок 18. ПИИ в % к ВВП в Малайзии⁵¹

Причём более половины инвестиций были произведены нефинансовыми компаниями, а именно общественными (public) компаниями и предприятиями. Оперирование компаний в других странах способствовало притоку необходимого для производства сырья, доступу к новым рынкам, передовым технологиям, современному менеджменту. Кроме того, перевод прибылей от инвестиций в Малайзию улучшал состояние платёжного баланса. Можно с достаточной степенью

⁵¹ Источник: составлено по данным Азиатского банка развития - Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

уверенности утверждать, что именно совокупные инвестиции и внедрение новых технологий предопределили не только высокие темпы роста, но и трансформацию всей обрабатывающей отрасли.

Интеграция Малайзии в мировое хозяйство проявилась не только в расширении внешнеэкономической деятельности, но и в декларации намерения поднять отдельные малазийские компании до уровня глобальных.



Рисунок 19. Платежный и торговый баланс Малайзии⁵²

В Малайзии при оценке ТНК считают целесообразным ориентироваться на их глобальную конкурентоспособность. Учреждённая в 1993 г. государственная инвестиционная корпорация Khazanah Nasional Fund Bhd, контролировавшая активы в 26 млрд. долл. США, в 2007 г. заняла 27 - е место среди 69 корпораций мира. В обострявшейся конкурентной борьбе с ТНК из развитых стран, а также из государств с формирующимися рынками и переходной экономикой, две малазийские компании — Petronas и YTL Corp. обеспечивающая водо-газо- и электроснабжение по ряду главных показателей заняли второе и 27-е место среди 40 крупнейших ТНК развивающихся стран. Активы первой

⁵² Источник: составлено по данным Азиатского банка развития - Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

компании составили 85 201 млн. долл. США, объём продаж - 33 439 млн. долл., число филиалов 78, а численность занятых - 33 430 человек. Активы YTL исчислялись 423 млн. долл. США, продажи - 1 556 млн., число отделений превысило 120, а занятых - 120 тыс. человек. В рейтинге 500 крупнейших компаний мира, составленным журналом Fortune, в 2008 г. благодаря своим высоким показателям (объём доходов 66,2 млрд. долл.), Petronas заняла 95-е место. Таким образом, на данном этапе индустриализации крупные малазийские корпорации становились генератором данного процесса и достойными партнёрами ТНК.

По мере усиления процесса глобализации экономисты последовательно отслеживали нараставшие изменения стратегических императивов. Всё более чётко проявлялись два основных направления — стратегия концентрации и выборочного роста и стратегия инновационного развития. Малайзия сделала выбор в пользу второй, более сложной и затратной модели. На этапе перехода к экономике и обществу нового типа такая модель требовала взаимодействия со старыми и новыми ТНК, в том числе из стран с развивающимися рынками. Правительство Махатхира Мохамеда, находившимся на посту премьер-министра с 1980 г. по 2003 г, с достаточной степенью успеха сумело выработать и последовательно проводить продуманную и взвешенную политику на основе выбранных приоритетов развития. В целях ускорения динамики модернизации и выравнивания развития, как в центре, так и в других штатах, создавались условия для переноса в них штаб-квартир международных и региональных центров сбыта и различных представительств. К 2010 г. в федерации было свыше 2 тыс. зарубежных центров и представительств.⁵³ Деятельность ТНК и их отделений благоприятствовала развитию ряда отраслей и видов производства, так как наряду с инвестициями некоторые из них предоставляли технологию, принимали участие в подготовке специалистов

⁵³ Department of Statistics Malaysia, Official Website www.statistics.gov.my/eng/

и профессиональных кадров, налаживании вспомогательных производств, развёртывании аутсорсинга. В свою очередь, правительство разрабатывало новые меры по стимулированию ТНК. Это способствовало налаживанию взаимовыгодных производственных и деловых контактов с международными компаниями и во многом предопределило эффективность проводимой экономической и социальной политики, а также вполне удовлетворительную реализацию второго Генплана. Важнейшим итогом реализации второго Генплана стало начало перехода от модернизации промышленности и индустриального развития к экономике знаний.

Наиболее активно в Малайзии изучались нанотехнологии, позволяющие оперировать на молекулярном уровне, ускорять производственный процесс, получать продукт с заданными качествами и небольшим по размерам. Наибольший интерес привлекают наноматериалы, которые, весьма возможно, произведут новую промышленную революцию. Считается, что применение в автомобилестроении наноматериалов позволит облегчить вес автомобиля на 250 кг. Мировой рынок на наноматериалы рос в среднем на 17% в год и оценивается на 2013 г. в 230 млрд.

Ответом на эти и другие новые вызовы стала разработка «Малазийской инициативы в области нанотехнологии». В документе пояснялось, что данная инициатива проводится на основе стратегии и политики внедрения рыночно ориентированной нанотехнологии, программ НИОКР и совершенствования инфраструктуры. Наряду с этими новшествами велись работы по освоению компьютерного дизайна, компьютерного инжиниринга, автоматизации и роботизации производственных процессов, технологии новых интегрированных оптоэлектронных схем (circuits). Многие новейшие технологии содействуют развитию здравоохранения и обороной промышленности.

Показателем возраставшего интереса к науке и знаниям являлось увеличение как государственных, так и частных ассигнований на научно-исследовательские работы. Уже со второй половине 1990-х годов стали создаваться современные структуры, призванные ускорить переход к новейшим видам промышленности. Уже в 1996 г. в федерации был создан Технологический парк Малайзии - ТПМ, первоклассная структура которого совершенствовалась. Появлявшиеся подобные структуры способствовали началу ряду научно-исследовательских работ, а также коммерциализации полученных результатов. Расширялись и услуги в маркетинге, менеджменте, внедрении инноваций и подготовке специалистов в области ИКТ.

Вторая национальная политика развития науки и технологии (1995-2010) предусматривала доведение расходов на НИОКР к 2010 г. до 1,5% ВВП, а число научно-исследовательских работников до 60 тыс. Малайзия шла по нелёгкому пути создания новой продукции, что требовало улучшения процесса производства и внедрения результатов научных и исследовательских работ, значительная часть которых была заимствована. Правительство стимулировало и развитие институциональной инфраструктуры.

Согласно установкам второго Генплана многокомпонентному сектору обрабатывающей промышленности государство оказывало интегрированную поддержку и создавало условия для внедрения информационно-коммуникационных технологий. Одним из главных условий реализации Генплана было обеспечение притока инвестиций в намеченных объёмах.

При вступлении в новую фазу индустриального развития и интеграции в глобальную экономику особое значение обрело создание национальных брендов. Новый подход к бренду, как к интегральной части бизнеса, требовал возрастания его роли в наращивании вновь созданной стоимости, улучшении деловой атмосферы, придания ей прогрессивного

устремления в будущее. За два-три десятилетия национальные бренды сумели создать в основном государственные компании: Petronas, Maybank, Perodua, MISC, Golden Holdings, New Straits Times и др.⁵⁴ Эти компании смогли стать первыми предприятиями нарождавшихся отраслей и утвердиться на новых нишах рынка. Своеобразным признанием общества их успешной деятельности и хорошей деловой репутации стало закрепление национальных брендов созвучных названиями этих компаний. Одновременно появились бренды и у ряда старых семейных фирм: Royal Selangor, Sapura, Boh, Lewre, Bonica, Clara International, Sharla, Brahim's, Top Glove, Hong Leong, Habib and Silver Bird. Кроме того, широкую известность получили бренды ТНК, придерживавшихся строгой культуры деловой репутации и обеспечивавших высокое качество выпускаемой продукции. К ним относятся Lotus, York, Laura Ashly, Mistral, Crubtree, Evelin Guthrie, Maxsis, Air Asia, Celicom, Penosonic, Ekowood, Jasmine, Carotino, Hotlink, Astro, PLUS, Silverstone 13, с. 204. Вместе с тем необходимо отметить, что ускоряющиеся преобразования компаний, участвовавшие поглощения и слияния отнюдь не гарантируют сохранение высокого уровня качества брендов, их культуры, а также стремление новых компаний поддерживать их репутацию. Хотя тенденция становления национальных брендов в последние годы заметно усилилась, однако число малазийских компаний, имеющих региональные и глобальные бренды, всё ещё невелико. Руководство большинства фирм с опасением смотрит на перспективу создания собственных брендов, так как это сопряжено со значительными затратами, пойти на которые могут лишь крупные, обладающие налаженной сбытовой сетью, компании.

В свою очередь, правительство разработало программу поддержки формирования национального бренда в целях укрепления конкурентоспособности малазийских товаров и услуг в региональном и

⁵⁴ Malaysian Economy: Unfolding Growth and Social Change, by Rajah Rasiah (ed.), Shah Alam: Oxford University Press, 2012, P. 194.

глобальном масштабах. К реализации этой программы подключены министерства внешней торговли и промышленности, финансов, науки, технологии и инноваций, внутренней торговли, сельского хозяйства.

Как уже отмечалось, с начала 1990-х гг. при содействии ТНК в электротехнической и электронной промышленности наметилась устойчивая тенденция роста вновь созданной стоимости. При этом возрастали и затраты на оплату труда, что снижало конкурентоспособность предприятий. В результате некоторые из них выводились в оффшоры, где были налоговые послабления. Компании, занимавшиеся созданием новых видов оборудования (Original Equipment Manufacturers — OEM), стали прибегать к аутсорсингу, так как они видели в этом новые возможности развития.

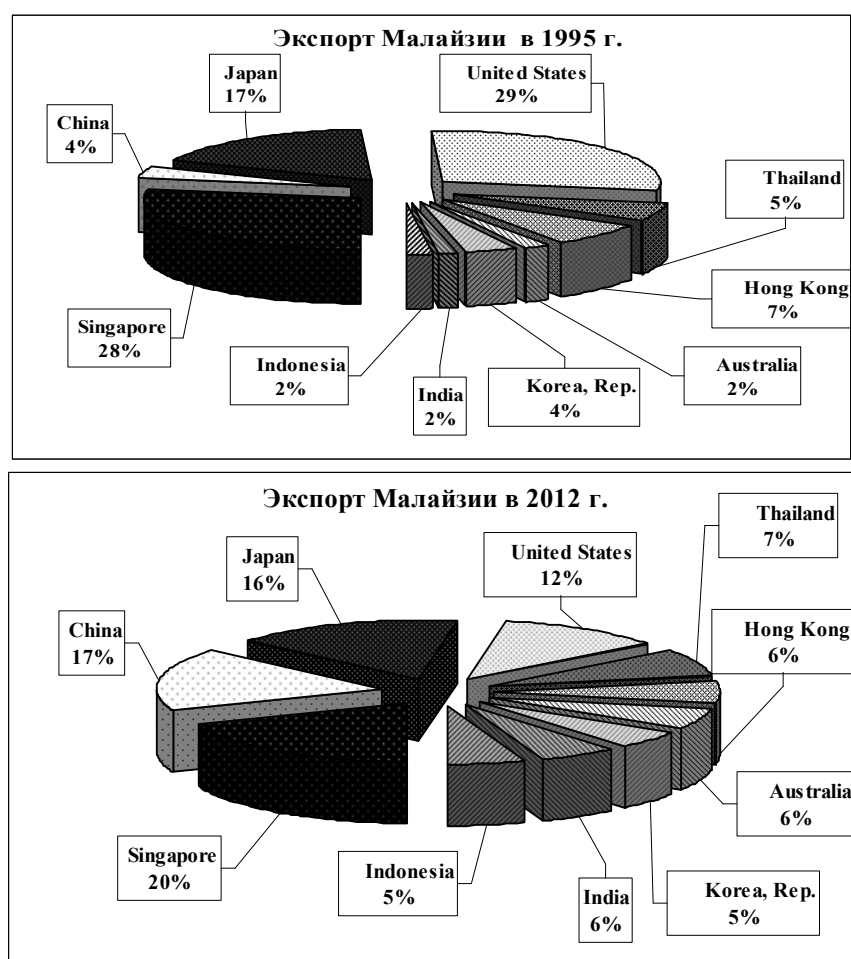


Рисунок 20. и 21. Экспорт Малайзии в 1995-2012 гг.⁵⁵

⁵⁵ Источник: составлено по данным Азиатского банка развития - Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

На двусторонней и многосторонней основе возникло множество фирм, специализирующихся на новых видах деятельности — поставках деталей и компонентов, обеспечении систем менеджмента, информации, маркетинга, упаковки, распределительной сети, аутсорсинге. Развивались новые направления бизнеса, способствующие расширению инновационной деятельности: создание справочных служб, внедрение информационной технологии, обеспечение юридической базы, менеджмент людских ресурсов, аудит и др. Признанием позиционирования Малайзии в аутсорсинге стало растущее число международных компаний, оперирующих в автомобилестроении, банковском деле, нефтегазовой промышленности, которые открыли свои отделения в федерации.

В 2006 г. началась реализация третьего Генерального плана индустриального развития Малайзии (2006-2020), которая рассматривалась как выполнение «Национальной миссии». Как уже отмечалось выше, новая фаза развития предусматривала достижение Малайзией к 2020 г. статуса полностью развитого государства. Для этого, пояснялось в Генплане, необходимо ускорить индустриализацию, модернизацию инфраструктуры и освоение высоких технологий. Формирующиеся новый тип воспроизводства и предложенную модель социально-экономического развития, хотя и с некоторой натяжкой, можно охарактеризовать как индустриально-информационную. Возможно, что после подведения итогов в 2020 г., можно будет констатировать превращение малазийской экономики в информационно-индустриальную.

Третий Генплан рассчитан на 15 лет. На его основе и в соответствии со стратегическими установками был разработан и Девятый малазийский план (Rencana Malaysia Kesembilan — RMK-9) на период 2006-2010 гг. В основу методологии составления Генплана был положен так называемый роллинг-план, включающий три взаимосвязанных процесса — составление плана действий, его реализация и мониторинг. Итоги Генплана должны

подводиться на регулярной основе каждые пять лет. Среднегодовые темпы прироста ВВП в грядущие 15 лет определяются в 6,3% (в 2006-2010 гг. - 6%, 2011-2020 - 6,5%).

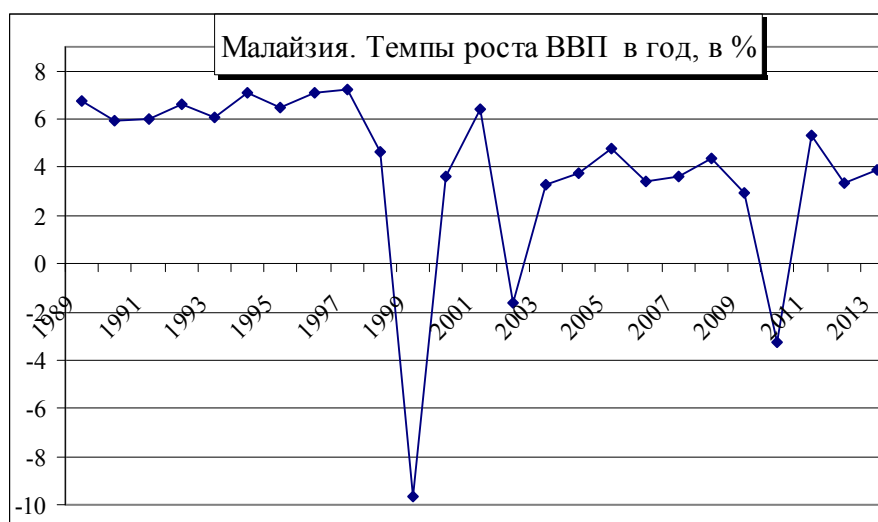


Рисунок 22. Годовой рост ВВП в % ⁵⁶

Эти наметки были почти вдвое выше прогнозируемых в тот период темпов прироста мирового общественного продукта - 3,5%. Нарращивание капитала предусматривалось в 7,7%. При всём разнообразии источников ожидаемых инвестиций, как и ранее, основными инвестициями должны быть местные.

Данный Генплан включает инновационную стратегию, которая охватывает экономическую, научно-техническую, структурную и воспроизводственную политику. Стратегия направлена на дальнейшее преодоление технологического отставания, ускорение перехода к производству продукта с высокой добавленной стоимостью, расширение цепочки её создания. Для этого, считают разработчики Генплана, необходимо усилить интеграцию местных предприятий в глобальную цепь поставок и сбыта, внедрять самую передовую технологию, улучшать кластеры, содействовать слияниям и поглощениям компаний, их консолидации, а также налаживать стратегическое партнёрство промышленных предприятий. Конкурентоспособность малазийских

⁵⁶ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

товаров должны обеспечить новации, интенсификация НИОКР, применение новых и нарождающихся технологий. Решающая роль отводится высококвалифицированным и инновационным кадрам, а также дальнейшему усилению институциональной поддержки индустрии. Обращается внимание и на меняющуюся структуру производства, требующую увеличения затрат на рост добавленной стоимости. Этой же задаче подчинено развитие маркетинга, создание брендов и новой конкурентоспособной среды. Предполагается также устранять такие имеющиеся недостатки как низкая эффективность работы части предприятий, отсутствие единых универсальных правил для оценки бренда и др. Для продвижения бренда, отмечается в Генплане, недостаточно используются возможности кластеров и логистики. Улучшению положения может способствовать эффект синергии в результате совместных усилий частного и государственного секторов. Перспективным направлением считается создание так называемых национальных икон (пример тому многоэтажные башни-близнецы). Они не только должны отвечать современным требованиям, но и говорить об историческом прошлом и культуре страны.

Одновременно была сделана ставка на ускоренное развитие 12-ти стратегических отраслей, для которых станут характерными высокая степень добавленной стоимости, продвинутая технология, значительный компонент научных знаний. В совокупности эти отрасли могут создать мультипликационный эффект и обеспечить более глубокое интегрирование в региональное и глобальное производство. В Малайзии считают, что глобальная промышленная интеграция создает не только возможности выхода на рынки новой продукции и услуг, но и помогает использовать новые виды исходного сырья и промежуточной продукции. Вместе с тем наряду с усиливающейся конкуренции возрастает и индустриальная взаимозависимость. Учитывая эти тенденции, в плане намечается рост центров обрабатывающей промышленности в тех районах,

где возможно добиваться максимальной конкурентоспособности предприятий.

Обрабатывающая промышленность и впредь остаётся важным сектором экономики. Среднегодовые темпы роста отрасли составили 5,6%, что позволит к 2020 г. довести её долю в ВВП до 28,5%. Инвестиции в машиностроение и станкостроение предусматриваются в размере 30,8 млрд. рингг., а поступления от экспорта продукции этих отраслей — 48,3 млрд.

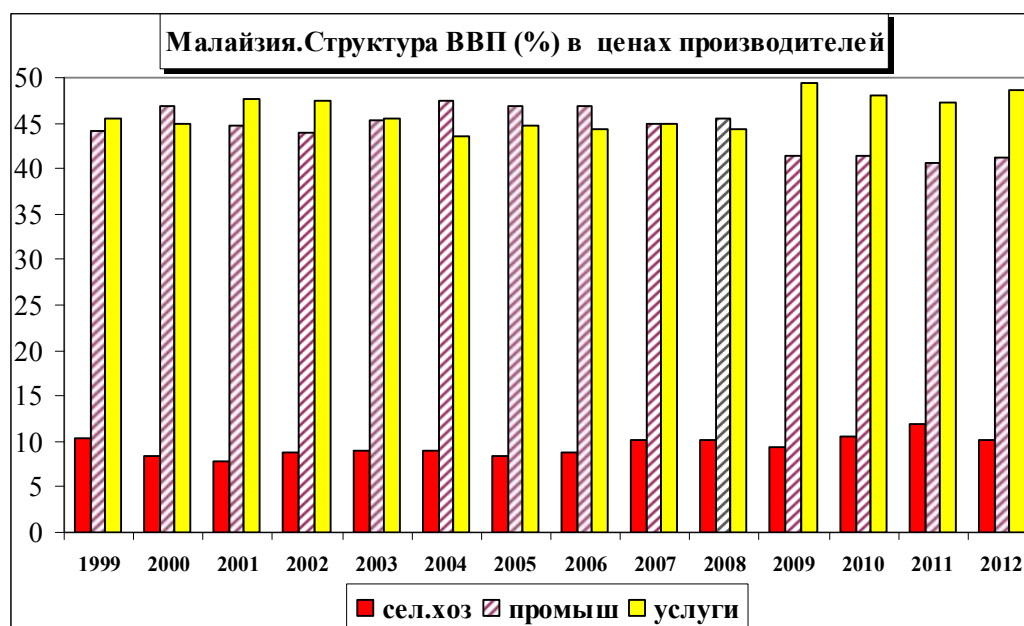


Рисунок 23. Структура ВВП в ценах производителей в Малайзии⁵⁷

Намечается дальнейшее наращивание инвестиций в транспорт, строительство автострад, энергетику, сооружение автономных электростанций и распределительных сетей. Значительное внимание уделяется телекоммуникации, совершенствованию мультимедийного коридора, организации технических и специализированных индустриальных парков. Намечены проекты программного обеспечения, расширения системы образования и здравоохранения. При этом предполагается, что частные инвестиции в основной капитал будут возрастать (в среднем на 10,2%), а государственные — снижаться. За 15

⁵⁷ Источник: составлено по данным Азиатского банка развития - Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

лет обрабатывающая промышленность должна получить 412,2 млрд. рингг., а сектор услуг - 687,7 млрд. Капиталовложения бумипутра в промышленность и сферу услуг составят около трети.⁵⁸

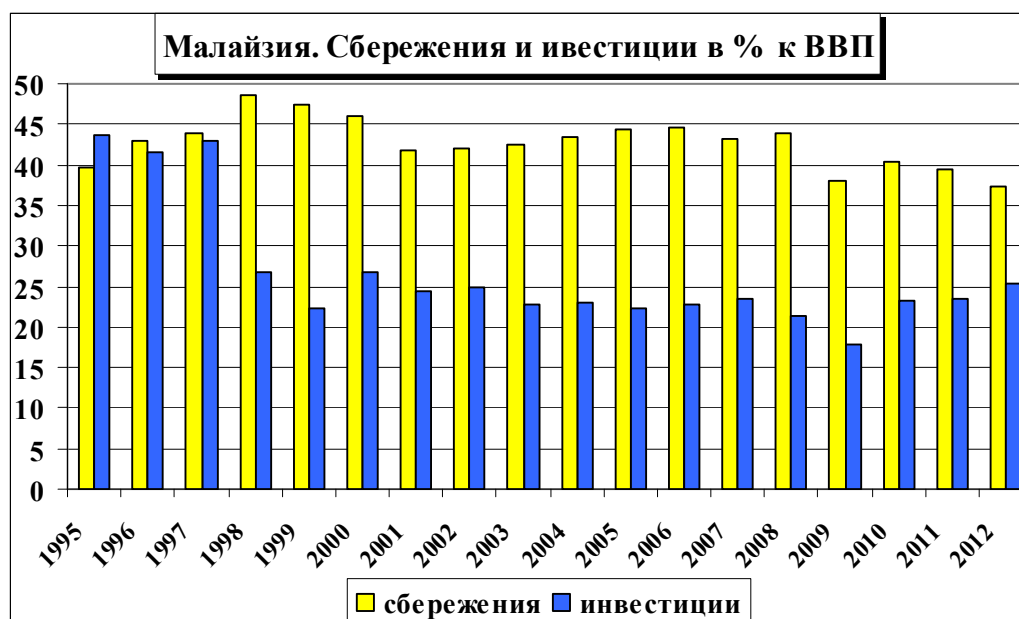


Рисунок 24. Сбережения и инвестиции Малайзии⁵⁹

Повышаются требования к качеству инвестиций, ибо они должны способствовать укреплению конкурентоспособности Малайзии на глобальном рынке современных продуктов и услуг. Конечным результатом всего намеченного должно стать системное внедрение высоких технологий пятого поколения, что, в свою очередь, как полагают малазийские экономисты, сделает возможным освоение в недалеком будущем технологий шестого поколения.

Продолжают развиваться новые отрасли и подсекторы обрабатывающей промышленности. Ведутся работы по созданию нефтехимического промышленного комплекса в Кертихе, Гебенге, Пасир Гуданге -Танджунг Лангсате. Ещё одним направлением географического районирования является создание специализированных парков высоких технологий с соответствующей инфраструктурой, поддерживающими и вспомогательными производствами. Для таких парков готовятся

⁵⁸Malaysian Industrial Development Authority (MIDA) www.mida.gov.my

⁵⁹ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/World Development>

высококвалифицированные работники, способные внедрять и использовать высокие технологии, а также новые инженерные разработки. Результатом этих и других действий станет, по замыслу разработчиков планов, создание капиталоемкой и наукоёмкой индустрии.

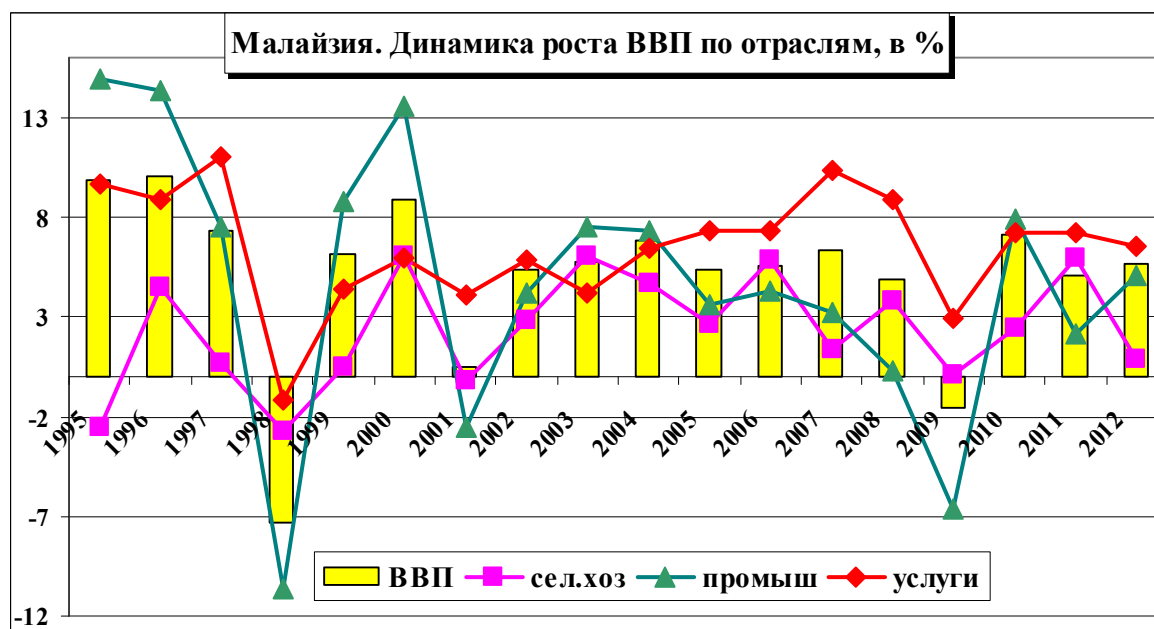


Рисунок 25. Динамика роста отраслей в Малайзии⁶⁰

Фундаментальным отличием новой политики индустриализации стал интегрированный подход к развитию и распределению, а также учёт вызовов глобализации и отстаивание видного места страны в мировом сообществе. Многие малазийские политики и экономисты полагают, что распределение отнюдь не означает перераспределение богатства страны, но при этом они обращают внимание на то, что неравное распределение подрывает устойчивое экономическое развитие страны. Поэтому, считают они, постепенное улучшение распределения растущих результатов развития вписывается в контекст исторической и этнической эволюции государства.

Служба развития предпринимательства (Perbadanan Usahawan Bhd.) разработала свои схемы создания малых и средних предприятий в розничной торговле в новых городах, а также в тех районах и сферах, где

⁶⁰ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/WorldDevelopment>

ранее бумипутра не принимали активного участия — в торговле и сфере обслуживания, авторемонтных мастерских, химчистках, прачечных. Отдельные схемы были разработаны для стимулирования развития малого и среднего предпринимательства в Сараваке и Сабахе. В 2000-2004 гг. свыше 100 тыс. малазийцев, большинство которых были бумипутра, подключились к различным программам. Многие проходили подготовку в рамках программ развития франчайзинга и других проектов. В 2000-2004 гг. только в программе развития франчайзинга в производстве продовольствия, центрах обучения детей, автомастерских приняли участие 228 предпринимателей-бумипутра. Создавались условия для увеличения участия бумипутра и в сбытовой сети. Они сводились к обучению, расширению доступа к кредиту, содействию в приобретении торговых зданий в районах оживленной торговли.

Государственные агентства, а также связанные с правительством компании (government-linked companies — CLCs), поддерживали промышленное развитие на основе специальных программ, что позволило многим малым и средним предприятиям повысить конкурентоспособность. Кроме того, развитию предпринимательства содействовали и такие якорные компании как Perusahaan Otomobil Nasional Bhd — Proton Bhd, Petrolian Nasional Bhd — Petronas, Tenaga Nasional Bhd — TNB и др.

Усиливающаяся конкуренция за привлечение ПИИ, в которой принимают участие такие крупнейшие экономики как Китай и Индия, побуждает Малайзию, рынок которой неизмеримо меньше, улучшать условия деятельности иностранного капитала. Для усиления притока инвестиций Малайзия создает специализированные технологические парки, выбирая для них наиболее подходящих инвесторов. Одним из таких парков является парк высоких технологий в Кулиме (Kulim High Technology Park). Создаются парки для биотехнологии и фармацевтической промышленности. В целях ускорения принятия решений в районах учреждаются специализированные инвестиционные и

торговые миссии. Ещё одной важной задачей является позиционирование Малайзии как регионального и глобального информационно-коммуникационного и мультимедийного узла. Предполагается дальнейшее увеличение добавленной стоимости за счёт внедрения цифровой, голосовой и текстовой технологий, а также консолидации сотовой связи. Конкретные меры по дальнейшему развитию «МСК Малайзия» содержатся в утвержденной «инициативе МСК». В частности, к 2010 г. предполагается создать 100 тыс. рабочих мест на основе совместного предпринимательства в сфере услуг и аутсорсинга. При этом 40% рабочих мест появится в соответствии с «Инициативой МСК». Разработка цифрового контента в Малайзии производится на основе программы создания Малазийского мультимедийного кластера, предусматривающая вовлечение компаний имеющих привилегированный статус МСК в интенсивное использование мультимедийных и цифровых технологий. Создаётся и продвигается новая продукция на рынок. К ней относятся: мобильный контент, игры, фильмы, анимация, музыка, искусство. В 2009 г. глобальный рынок аппликации, компьютерных графиков (мультимедийных и анимационных) превысил 189 млрд. долл. США. Успешно развивается, наряду с киберсетями, цифровая медийная зона в Сайберджае. Подобные зоны способствуют преобразованию инфраструктуры и становятся значимым контентом развития. На стадии перехода к информационно-индустриальному развитию всё более острой оказывалась проблема нехватки высококвалифицированных работников, обладающих знаниями, готовых и способных воспринимать новшества. Национальному хозяйству нужны были качественно новые кадры с более высокой гражданской и профессиональной культурой, осознающие необходимость постоянной учебы и созидательного отношения к труду.

Решение этих и многих других поставленных задач неразрывно связано с повышением производительности труда. Поэтому совокупный фактор производительности - СФП (Total factor productivity - TFP)

рассматривается как решающий компонент экономического и промышленного роста. Данный фактор должен обеспечить рост всей экономики на 41,4%, тогда как производительность труда и капитал на 24,5 и 34,1% соответственно. Усиление компонента СФП в производстве национального продукта может произойти благодаря повышению качества рабочей силы в промышленности за счёт внедрения в производство достижений науки и новаций.

2. Долгосрочная перспектива индустриализации и создание новых промышленных районов

Одной из характерных черт национальной экономики Малайзии ещё с колониальных времён является неравномерность экономического развития некоторых её регионов. Нивелирование указанного дисбаланса входило в повестки всех стратегий Малайзии с момента обретения независимости. Ещё до принятия НЭМ, правительство Абдуллах Ахмад Бадави анонсировало создание «коридоров роста» и «треугольников развития», предусматривающих создание и совершенствование инфраструктуры северных и восточных районов Малайзии. Уже осуществляемые проекты в этом направлении были интегрированы в концепцию Новой экономической модели.

Частью НЭМ стала Программа по трансформации экономики (ETP). Создан Совет по экономической трансформации (Economic Transformation Unit), что позволит повысить эффективность предпринимаемых мер. Скорейшее развитие в указанных 12-ти направлениях NKEA планируется достичь посредством реализации 131 специального проекта и 60 проектов по расширению коммерческих возможностей предприятий, работающих в этих отраслях. Ожидается, что успешное развитие NKEA приведёт к мультипликативному эффекту, станет новым этапом экономического прогресса Малайзии.

Долгосрочная перспектива индустриализации требует создания новых промышленных районов и большей сбалансирования регионального развития. В этих целях начата политика планомерного географического распределения размещения производительных сил. В 2009 г. были утверждены пять программ создания «коридоров развития». Одной из них является развитие Восточного коридора на полуострове (Келантан, Тренггану, Паханг, Мерсинг в Джохоре), а также в Сараваке и Сабахе. В последних двух штатах есть свои возможности развития нефтегазовой промышленности, фармацевтической промышленности, производства биотоплива. Наиболее благоприятные условия в этих штатах существуют для аграрного сектора, переработки морепродуктов, древесины, а также для экологического туризма. При этом, констатировалось в документе, аграрный сектор, как в Западной, так и Восточной Малайзии, более других секторов хозяйства нуждается в модернизации плантационного хозяйства и улучшении маркетинга.

Специфическим новшеством в развитии отраслей и сфер производства стала кластерная политика, которая начала реализовываться в годы второго Генплана. В малазийской экономической литературе термин кластер определяется как агломерация компаний и предприятий, осуществляющих взаимосвязанную или родственную деятельность, включающую производственные процессы, поставки, услуги, инфраструктуру и функциональные институты. В большинстве случаев инициатором создания кластеров сначала в промышленности, а затем и в сфере услуг, было правительство, однако их дальнейшее развитие происходило на основе рыночных законов.

Одним из первых промышленных кластеров стал кластер электронной и электротехнической отраслей на о. Пинанг. Ещё в 1972 г. в Баян Лепасе (Пинанг) была создана свободная экономическая зона. Преобразованию бывшего центра оловодобывающей промышленности в центр производства полупроводников способствовали такие факторы, как

наличие достаточно квалифицированной рабочей силы, её готовность к перепрофилированию своей деятельности, а также относительно развитая инфраструктура. Первоначально при содействии ТНК было организовано производство электронных компонентов, а затем и более сложной продукции. После расширения площади свободной экономической зоны до 12 кв. км здесь сформировался центр электронной и электротехнической промышленности. Значительную активность в его становлении проявили иностранные компании: Intel, Motorola, Altera, Alkatel, Bosh, Thomson, Brown, Hitachi, Sony, Sumitomo, Toshiba и др.

Важными составляющими структуры кластера, специализирующегося на сборочном производстве, являются: система поставок, распределительная сеть, а также научно-исследовательские центры. Затем появились кластеры автомобилестроения в Танджунг Малиме (штат Перак), Гуруне (Кедах), Пекане (Паханг) где совместно трудятся не только занятые в производстве автомобилей, но и поставщики частей и компонентов, а также работники сбытовой сети. В тот же период были заложены основы промышленных кластеров в Бертаме (Пинанг), Серендахе (Селангор), Пего (Мелакка).

Удачным начинанием оказалось создание правительством совместно с научными работниками ряда компаний исследовательского центра при Университете науки Малайзии (Universiti Sains Malaysia). Этот центр обеспечил установление связей с международными компаниями и подключение кластера к глобальной производственной цепочке. В определённой мере этому способствовало введение стандартов RosettaNet при отправлении текстов по Интернету. RosettaNet Standard Messaging System представляет собой бизнес-протокол, обязывающий предпринимателей преодолевать барьеры, препятствующие становлению Интернет-бизнеса и содействовать выработке глобального языка для электронного бизнеса. Наконец, немаловажными составляющими кластеров являются малые и средние предприятия, некоторые из которых

со временем смогли подключиться к выходу на глобальную сеть поставок и производства и даже стать глобальными поставщиками многонациональных корпораций.

Нефтехимические кластеры образовались в Кертехе (Тренггану), Гебенге (Паханг), где создана инфраструктура для развития нефтехимического комплекса. Другая зона развития нефтехимии находится в Пасир Гуданге - Танджунг Лангсате (Джохор). В этом же штате в Муаре сформировался кластер мебельной промышленности, а в Бату Паханге сконцентрировались текстильные и швейные предприятия. Зарождавшаяся авиационная промышленность и её обслуживающие службы формировались в авиационном кластере в Субанге (Селангор), а судостроительная промышленность — в Лумуте (Перак).⁶¹

Малайзия намерена увеличить свою долю в мировом производстве и интегрироваться в глобальные сети производства и сбыта. Для этого необходимо налаживать тесное сотрудничество с ТНК. Интенсивно идут переговорные процессы по заключению договоров на двусторонней, многосторонней, региональной и глобальной основе, что позволяет полнее учитывать интересы бизнеса. Стремясь к соответствию условий соглашений интересам развития хозяйства и бизнеса, правительство не исключает возможность пересмотра ряда договоров. В свою очередь, продолжающаяся либерализация рынка операций с акциями, нацеленная на интегрирование федерации в глобальный рынок, расширяет доступ иностранцам в образование, подготовку кадров, туризм.

Правительство оказывает поддержку действующим в центрах ускоренного экономического роста компаниям и операторам, работающим в глобальных масштабах. Поощряется заключение малазийскими компаниями стратегических экономических альянсов, а также учреждение и расширение совместного предпринимательства. Это, по мнению

⁶¹ Malaysian Economy: Unfolding Growth and Social Change, by Rajah Rasiah (ed.), Shah Alam: Oxford University Press. 2012. - P. 245.

малазийских экономистов, создаёт больше возможностей для Малайзии (по сравнению с соседними странами) для интегрирования в региональную и глобальную экономику.

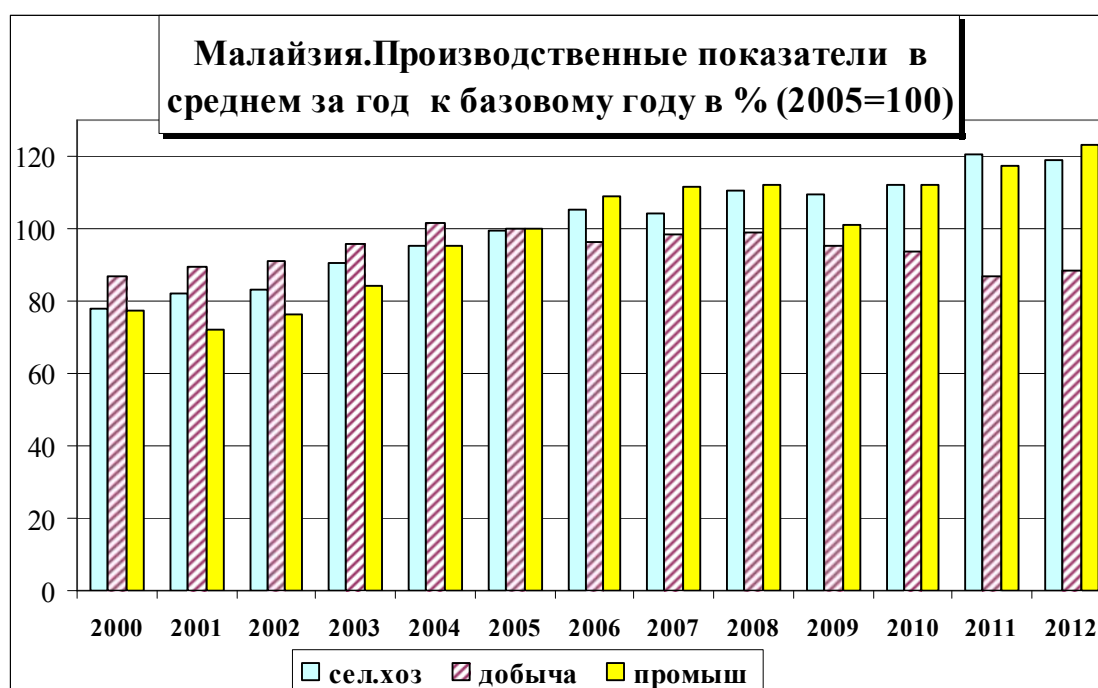


Рисунок 26. Производственные показатели в Малайзии⁶²

Такая политика отвечает и интересам АСЕАН. Так, например, согласно рамочному соглашению об услугах и создании инвестиционного поля АСЕАН (Framework Agreement on Services, ASEAN Investment Area) либерализация обрабатывающей промышленности во всех 10 странах должна завершиться к 2015 году. Бруней, Индонезия, Филиппины, Малайзия, Сингапур и Таиланд уже с 2000 г. предоставляют инвесторам из стран АСЕАН статус, приравненный к статусу национального предприятия. Для инвестиций в аграрный сектор, рыболовство, деревообрабатывающую, горнорудную промышленность и сферу услуг эти шесть стран намерены к 2010 г. придавать такой статус как инвесторам АСЕАН, так и инвесторам из других стран. Однако в разгар глобального финансового кризиса в 2009 г. на саммите АСЕАН эти сроки были продлены. Тем не менее, схема сотрудничества в индустриальном

⁶² Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/WorldDevelopment>

развитии стран - членов ACEAN (ASEAN Industrial Cooperation Scheme — AICO) по прежнему нацелена на перспективу расширения производственной сети ТНК в автомобилестроении, электротехнической и электронной промышленности.

Такая политика благоприятно отразилась на росте капиталовложений. Если в 1996-2000 гг. инвестиции внутри ACEAN составляли 10,7% от всех инвестиций, то в 2012 г. 25% ¹³. Правительство стремится, с одной стороны, диверсифицировать деятельность иностранных инвесторов, а с другой стороны, уделять больше внимания малазийским компаниям, прежде всего тем из них, кто обладает потенциалом для дальнейшего роста и расширения деятельности в районах.

Повышение конкурентоспособности компаний происходит различными путями, в том числе за счет слияний, консолидации, стратегического партнёрства. Продолжается начатая в 2003 г. либерализация сталелитейной промышленности, производства и штамповки изделий из пластмасс, издательского дела и ряда других отраслей. Важным инструментом поддержания конкурентоспособности Малайзии служат схемы предоставления дополнительных льгот, снижение налогов на доходы корпораций, облегчение условий получения пионерного статуса, механизмы предоставления грантов.

Согласно третьему Генплану предполагается не только внедрять новейшие технологии, но и развивать их, используя новые достижения. Это относится к нанотехнологии, фотонике, дисплеям, цифровой информации, полимерам и др.

Намечено создание микроэлектромеханических систем для телекоммуникации, автомобильной электроники, транспортных сенсоров, воздушных подушек. Расширяется использование беспроводных технологий при обеспечении мобильной коммуникации и цифровой связи. Отдельные предприятия выпускают продвинутые дисплеи, в том числе

дисплеи на жидких кристаллах, а также для фотоаппаратов, транзисторов, лёгких органических диодов.

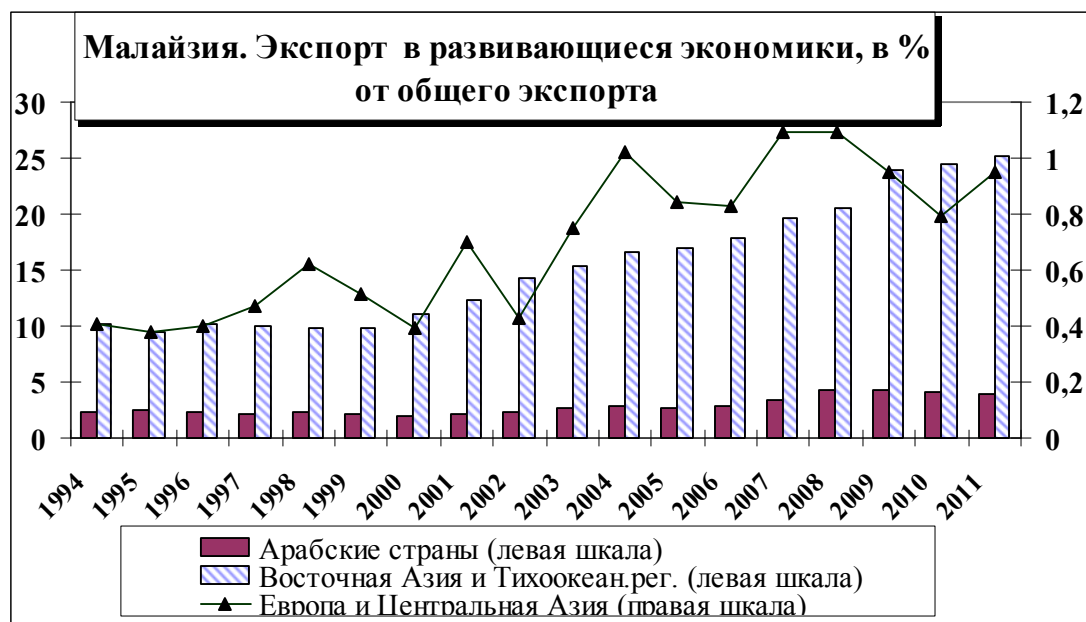


Рисунок 27. Экспорт Малайзии в развивающиеся экономики⁶³

Компании стремятся расширить доступ ко всей сети производственных и обслуживающих мощностей. Существенно возрастет автоматизация и роботизация производственных процессов. Для Малайзии, как и для других развивающихся стран, где индустриализация и новые технологии набирают темпы, в том числе в Сингапуре и Таиланде, особую важность обретает защита интеллектуальной собственности, хотя и считается, что эта проблема не столь остра как, например, в Индонезии.

Плановики концентрируют внимание на науке, которая становится детерминирующим фактором роста индустрии. Ключевую роль призван сыграть человеческий капитал, а именно работники и профессионалы, обладающие умением и талантами, необходимыми для национального хозяйства. Развитие k-economy вызвало к жизни и новый термин — knowledge-worker (k-worker), который условно можно перевести как научный работник. Деятельность такого работника должна быть сопряжена не столько с машинами, сколько с символами. В эту группу в

⁶³ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/WorldDevelopment>

Малайзии относят дизайнеров, архитекторов, исследователей-фармацевтов, преподавателей, политологов, профессионалов, ведущих научную работу, а также всех, кто зарабатывает на жизнь, развивая или используя науку. В свою очередь, Корпорация развития мультимедийных средств конкретизировала свои требования к e-knowledge worker. Такой работник должен не менее пяти лет работать с мультимедийной и информационной технологией, иметь университетский диплом, учёную степень по любому направлению науки или диплом об окончании технического колледжа, плюс два и более года опыта профессиональной работы.

Для обеспечения получения акционерами высокой прибыли от применения новейших технологий правительство разрабатывает «планы действий». Кроме того, оно инициирует расширение подготовки высококвалифицированных кадров. В университетах образованы курсы подготовки и переподготовки кадров и специалистов, в том числе физиков, химиков, специалистов в области инжиниринга, микроэлектроники, фотоники, материаловедения. В университетах образуются оснащённые современным оборудованием лаборатории. Создаются стимулы для продолжения учёбы студентов и аспирантов, что ускоряет формирование пула сотрудников, имеющих учёные степени. Принимаются специальные программы расширения обмена знаниями, ускорения их внедрения в промышленность, а также повышения мобильности научных работников.

Намечен ряд мероприятий по улучшению механизмов регулирования и расширению диапазона НИОКР. Создаются мотивации заинтересованности государственных университетов и их научных центров в ускорении внедрения научных открытий в производство. Принимаются меры по поднятию престижа научных работников: повышается зарплата, улучшаются условия работы и жизни, учреждаются национальные награды, которые получают учёные и исследователи.

Государству и общественному сектору отводится ведущая роль в создании условий для хозяйственной деятельности, регулировании экономических процессов, модернизации и расширении инфраструктуры, создании институтов поддержки национального предпринимательства. Важнейшими социальными задачами, как и в предшествовавший период, было выравнивание социально-экономического положения основных этнических групп, улучшение распределения ВВП, расширение сферы услуг, увеличение занятости, формирование торгово-промышленного сообщества бумипутра.

Вместе с тем Малайзия испытывает нехватку инженеров в различных отраслях - механике, электротехнической и электронной промышленности, химическом инжиниринге, компьютерном обеспечении, металлургии, технологии материалов, мехатронике, аграрной технологии и ряде других. Во вторую группу недостающих специалистов входят техники и эксперты в области машиностроения и станкостроения, точной обработки металла, сборке и испытании машин и др. Ускорение подготовки происходит на основе трёхступенчатой системы подготовки профессионалов, работающих в области дизайна, анализа, роботизации, интегрирования механических и электронных систем, автоматизации производства и осуществления контроля. Овладение слушателями теории сочетается с практикой на современных предприятиях. Дальнейшая либерализация условий деятельности по подготовке квалифицированных кадров и создание новых институтов призваны содействовать значительному повышению качества человеческого капитала. Немаловажную роль играет и правительственная политика привлечения талантливых работников из других стран под девизом «Малайзия - мой второй дом».

В дальнейшем были выработаны новые подходы, которые нашли своё выражение в программах создания «коридоров развития». Первая из них предусматривает развитие с 2007 г. экономического района «Восточное побережье — ЭРВП» («East Coasts Economic Region» — ECER).

Сооружение на его территории 200 объектов различного профиля потребует 35 млрд. долл. США. Свыше половины этой суммы для финансирования строительства наиболее важных предприятий и модернизацию инфраструктуры выделяется из бюджета развития. На новых предприятиях будет создано 560 тыс. рабочих мест, что позволит довести прирост ВВП до 7,2%. Другой проект — «Экономический район «Северный коридор» — ЭРСК (Northern Corridor Economic Region — NCER) стал реализовываться с середины 2008 г., а его завершение относят к 2025 году. Площадь ЭРСК составляет 24 тыс. кв. км, а население — 4,3 млн. человек. Он включает часть территории штатов Перлис, Кедах, Перак и Себеранг Праи на о. Пинанг. Здесь сооружаются предприятия пищевой промышленности, в том числе производящие halal продукт. В южной части штата Джохор создаётся треугольник роста, в который входит территория от Кулаи (северная часть Джохор Бару) и далее южнее. В треугольнике будут созданы центр логистики, два морских порта и международный аэропорт. Основные проекты будут реализовываться частными (местными и иностранными) компаниями. Остальные проекты создания «коридоров роста» находятся на стадии разработки.

Рациональный и прагматический подход к развитию национального хозяйства на основе текущих среднесрочных планов и конкретных программ создания районов ускоренного роста позволяло правительству осуществлять стратегическое управление и последовательно расширять масштабы и увеличивать глубину развития. О позитивном результате такой политики свидетельствуют неплохие макро показатели, а также кардинальные изменения в структуре производства и диверсификации хозяйственной деятельности.



Рисунок 28. Малазийский экспорт высоких технологий⁶⁴

Немаловажным обстоятельством, способствующим переходу на новый этап индустриально - информационного развития, является широкомасштабная модернизация инфраструктуры. Положительной была и динамика наращивания новой стоимости и увеличения экспорта. Ключевую роль в обеспечении позитивных результатов проводимой в Малайзии индустриализации сыграли возрастающая открытость экономики и улучшение инвестиционного климата.

3. Перспективы экономического развития Малайзии и возможности адаптации передового опыта в Узбекистане

В ходе своего развития Малайзия неоднократно сталкивалась с последствиями глобальных экономических кризисов и успешно их преодолевала. Однако последствия азиатского экономического кризиса 1997 г. оказались столь тяжёлыми для страны, что, вплоть до мирового финансового кризиса 2008 г. темпы экономического роста были значительно ниже докризисных показателей и, что более существенно, ниже показателей основных конкурентов на внешних рынках - Индии,

⁶⁴ Источник: составлено по данным Азиатского банка развития - Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

Китая, стран АСЕАН и особенно Вьетнама. Для небольшой, открытой экономики, каковой является Малайзия, это весьма тревожный фактор.

Другим судьбоносным испытанием для Малайзии стал мировой финансовый кризис 2008 г., повлекший за собой существенный спад темпов экономического роста, замедление реализации государственных проектов, рост безработицы и пр. Будучи страной с весьма открытой экономикой, Малайзия испытала на себе неблагоприятное влияние ухудшившейся конъюнктуры внешних рынков, сложившейся в ходе кризиса, - наблюдалось резкое сокращение экспорта и объёма промышленного производства. Очевидно, что сокращение спроса на продукцию малайзийского производства на внешних рынках негативно отразилось на уровне частных инвестиций и внутреннего потребления, осложнило ситуацию на рынке труда Малайзии.

В результате кризиса экономика Малайзии столкнулась с четырьмя основными проблемами:

- Рецессия мировой экономики и, как следствие, сокращение экспорта Малайзии. В январе 2009 г., по данным Министерства статистики Малайзии, экспорт упал на 27,8%;
- Резкое падение цен на сырьевые товары, особенно на нефть, газ и пальмовое масло;
- Прямые иностранные инвестиции по итогам года сократились почти на 50% до 26 млрд. ринг. (51 млрд. ринг, в 2008 г.);
- Падение цен акций на бирже оказало негативное влияние на сферу услуг и на настроение инвесторов.

В связи со сложившейся ситуацией, правительством Малайзии был предпринят ряд мер, приоритетной целью которых стало поддержание внутреннего спроса, а также смягчение эффекта замедления глобального экономического роста для наиболее подверженных нынешнему кризису отраслей экономики. 4 ноября 2008 г. решением правительства Малайзии был одобрен первый пакет мер по стимулированию экономики, для

реализации которого было выделено 7 млрд. ринг. В рамках плана средства выделялись таким проектам, реализация которых привела бы к немедленному мультипликационному эффекту для всей национальной экономики.

В марте 2009 г. был введен в действие второй пакет мер, для реализации которого выделено 60 млрд. ринг., что составляло 9% ВВП. Второй пакет мер был рассчитан на 2009 и 2010 гг. и включал в себя затраты на обучение, создание новых рабочих мест, улучшение инфраструктуры, гарантирование банковских вкладов и т.д. Правительство, при поддержке Центрального Банка Малайзии (Bank Negara Malaysia), разработало программу финансовых гарантий для повышения надёжности ценных бумаг компаний, намеревающихся выпустить облигации. С этой целью выделены средства размером в 15 млрд. ринг.

Ставшему Премьер-министром в апреле 2009 г. Наджибу Тун Разаку предстояло не только столкнуться с последствиями мирового финансового кризиса, но также решить проблемы, связанные с развитием страны, провести структурные политические преобразования. Наджиб немедленно запустил реформы в сфере услуг и финансовом секторе. Первым его шагом стала отмена в апреле 2009 г. ограничений для иностранного капитала в 27-ми подотраслях сферы услуг. До этого 30% акций компании с иностранным капиталом должны были принадлежать коренному населению, однако благодаря указанным преобразованиям, иностранные инвесторы получили возможность учреждать компании со 100% иностранным капиталом в выделенных подотраслях.

Далее, правительство смягчило имеющиеся ограничения в финансовом секторе и страховании. Максимальная доля иностранных инвесторов в капитале инвестиционных банков, исламских банков, страховых компаний, такафул-компаний была повышена с 49% до 70%. Примерно в это же время была снижена обязательная доля владения

коренного населения для компаний, акции которых котируются на бирже. Таким образом, требования к слияниям и поглощениям с иностранными компаниями упростились.

Очевидно, что упомянутые решения правительства⁶⁵ продиктованы зависимостью Малайзии от внешних рынков - экономика страны была и останется экспортно-ориентированной в силу естественной ограниченности внутреннего спроса. Кроме того, нельзя недооценивать модернизационный потенциал прямых иностранных инвестиций.

Для стабилизации ситуации на рынке труда налогообложение предпринимателей, привлекающих иностранных рабочих было удвоено, за исключением иностранных рабочих, занятых в строительстве, плантационном хозяйстве, секторе личных услуг. В случае досрочного расторжения контракта предпринимателя с иностранным рабочим, налог возмещался работодателю. Кроме того, была прекращена выдача лицензий на привлечение иностранной рабочей силы специализированным агентствам. Необходимо отметить, что указанные меры носят не единовременный характер, а являются частью долгосрочной политики Малайзии. Правительство рассматривает иностранную неквалифицированную рабочую силу в качестве одного из препятствий на пути модернизации страны.

Таким образом, цели принятой в 2010 г. НЭМ, рассчитанной на 2010-2020 гг., увязаны с задачами «Видения 2020» и предусматривают переход экономики к новому этапу развития, основанному на науке и инновациях, где нематериальная сфера превращается в важнейший фактор конкурентоспособности экономики.

⁶⁵ Бойцов В.В. Мировой экономический кризис и его проявление в странах ЮВА / В.В. Бойцов //Тихоокеанское обозрение 2008-2009. – М. - 2010. - С. 128.

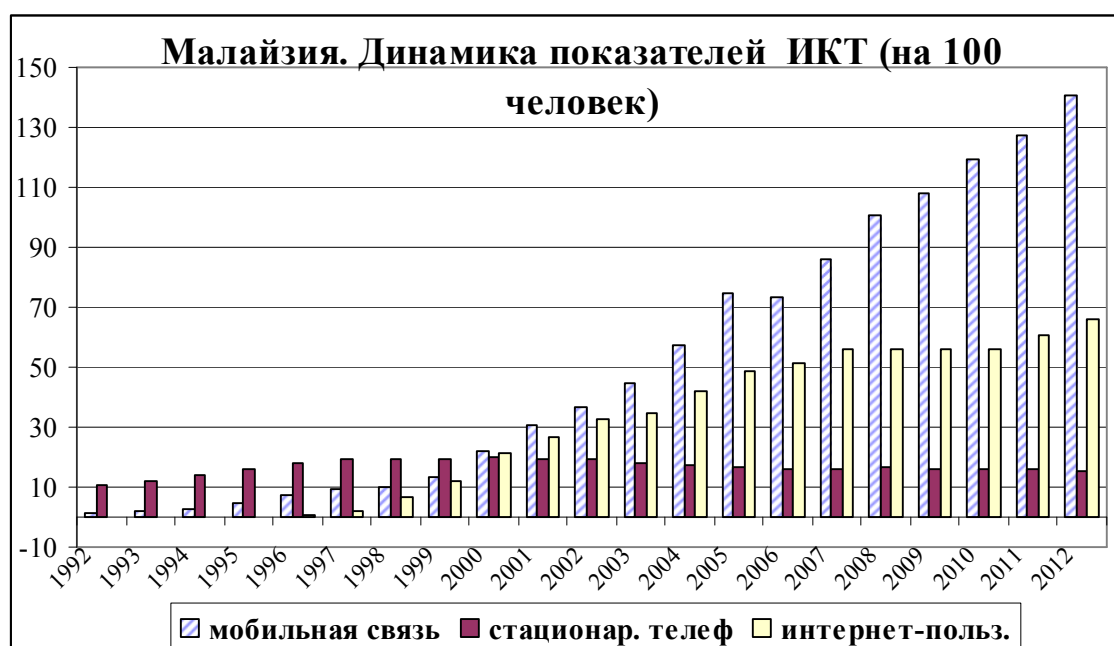


Рисунок 29. Показатели ИКТ в Малайзии⁶⁶

Реализуемые меры подразумевают существенные преобразования как в экономике, так и в социальной и политической сферах. Можно выделить три основных, руководящих принципа НЭМ, а именно - высокий доход, толерантность и самодостаточность. Как предполагается, средний ежегодный рост ВВП Малайзии будет 6% и к 2020 г. его объем превысит 1,4 трлн. ринг. (523 млрд. долл.) против 660 млрд. ринг. (201,8 млрд. долл.) в 2009 г.

Частью НЭМ стала Программа по трансформации экономики (ETP). Создан Совет по экономической трансформации (Economic Transformation Unit), что позволит повысить эффективность предпринимаемых мер. Скорейшее развитие в указанных 12-ти направлениях NKEA планируется достичь посредством реализации 131 специального проекта и 60 проектов по расширению коммерческих возможностей предприятий, работающих в этих отраслях. Ожидается, что успешное развитие NKEA приведет к мультипликативному эффекту, станет новым этапом экономического прогресса Малайзии.

⁶⁶ Источник: составлено по данным Всемирного банка, <http://data.worldbank.org/WorldDevelopment>

Малайзия последовательно прошла фазы импортозамещения, экспортоориентации, создала индустриальную экономику и развивает в настоящий момент концепцию построения «экономики знаний».

В настоящее время осуществляется концепция построения «экономики знаний» - «Видение 2020», рассчитанная на период с 1990 по 2020 гг. В Малайзии формируется экономика, ориентированная на экспорт высокотехнологичной продукции, при этом сами высокие технологии заимствуются у развитых стран. Правительство Малайзии создаёт благоприятные условия для привлечения иностранных высоких технологий и научных учреждений в страну. С этой целью в Малайзии выстраивается соответствующая инфраструктура - развиваются бизнес-инкубаторы, информационно-коммуникационные технологии, реализуется концепция электронного правительства, совершенствуется государственная система планирования, мониторинга и оценки реализуемых программ, развивается человеческий потенциал и пр. Другим важным фактором, определяющим развитие инноваций, является выстраивание системы институтов коммерческой реализации инновационных разработок. В Малайзии эта задача во многом решается в рамках бизнес-инкубаторов. Коммерциализация НИОКР является решающим фактором развития инноваций.

Развитие «экономики знаний» происходит в условиях экспортоориентированной экономики Малайзии, и модернизационный потенциал ПИИ в достижении инновационной экономики трудно переоценить. Отмечается снижение инвестиционной привлекательности Малайзии для международных инвесторов на фоне обостряющейся международной конкуренции за привлечение ПИИ со стороны Китая, Индии, Вьетнама, Сингапура. Вместе с тем, возрастает инвестиционная активность самой Малайзии за рубежом, в том числе в Узбекистане. Растущая активность этих мероприятий является свидетельством долгосрочных намерений по развитию торгово-инвестиционных вопросов

в регионе, и в первую очередь в Узбекистане. Предпосылками к динамичному развитию экономических отношений между нашей Узбекистаном и Малайзией служит ряд благоприятных условий: во-первых, это льготы и преференции для компаний с иностранными инвестициями в виде снижения или освобождения в ряде случаев от подоходного налога, налога на добавленную стоимость, таможенных пошлин, в том числе и специальные условия для предприятий-резидентов свободно-экономической зоны Навои (СИЕЗ); во-вторых, это географическое расположение Узбекистана в центре Центральной Азии, что послужило причиной создания международного логистического центра и транспортных коридоров при СИЕЗ Навои с выходом на морские порты Юго-Восточной Азии, Персидского залива и стран СНГ. Это обеспечивает удобную транспортную инфраструктуру при локализации производства и ее дальнейшем реэкспорте по центрально-азиатскому региону. А в-третьих, немаловажную роль играет и демографическая ситуация. Население Узбекистана численностью более 30 миллионов при росте 1.5% в год обеспечивает концентрацию в стране подавляющего большинства потребителей всего региона, а это около 45% всей Центральной Азии. Но, тем не менее, самым главным стимулом является политическая и экономическая стабильность нашей страны, что несомненно будет способствовать долгосрочному сотрудничеству и увеличению количества совместных компаний и прямых инвестиций со стороны Малайзии.

На сегодняшний день, в Узбекистане работает порядка 20 компаний с участием малазийского капитала, специализирующихся в нефтяной, текстильной, химической промышленности, а также в сфере туризма. Самый крупный инвестор из них - это нефтегазовая компания «Petronas», которая проводит геологоразведочные работы, в том числе на условиях соглашения о разделе продукции (СРП), и входит в консорциум компаний по газо-химическому комплексу "JV Uzbekistan GTL", ориентированному на производство жидкого топлива. Таких совместных проектов становится

все больше и подобный рост дает основания прогнозировать, что торгово-инвестиционное сотрудничество между Узбекистаном и Малайзией будет расширяться и дальше, а цифры демонстрировать только положительную динамику.

Для Узбекистана особенно привлекательным в модели развития Малайи является: эффективность стратегии экономического развития Малайзии обусловлена многими факторами; политическая стабильность и преемственность экономической политики, гибкость социально-экономической политики и создание системы хозяйственного партнерства государства и бизнеса.⁶⁷ В основе стратегических подходов государства в Малайзии, которые очень близки для Узбекистана - быстрота реакции на изменения внешней и внутренней конъюнктуры, профессиональные мероприятия, которые соответствуют общим целям развития экономики, современные подходы с учетом специфики страны.

Для Узбекистана также важно то, что в основе стратегии развития Малайзии - передовые методики качественной и количественной оценки коммерческого успеха инноваций. Анализируя и тестируя различные аспекты новой идеи по основным факторам успеха, ранжируя их по значимости для отдельной отрасли, подотрасли, отдельного региона, страны в целом, правительству Малайзии удаётся реализовывать масштабные проекты экономического строительства. При этом оценка, мониторинг и реакция осуществляются с учетом внутренних и внешних изменений конъюнктуры, факторов развития, социальной среды, а также с учетом анализа и систематизации составляющих критериев отбора: маркетинговые, технологические, экономические, человеческие.

В целом Малайзии удалось создать политические, экономические и правовые условия для предпринимательской деятельности и современную институциональную форму хозяйственного партнерства государства и

⁶⁷ Сиражиддинов Н. Опыт Малайзии для стран с переходной экономикой// Экономическое обозрение. – Т. -2003 № 8, С.28-29.

бизнеса. Показательно, что согласно исследованию BCG (The Boston Consulting Group), в 2009 г. Малайзия заняла 21 место из 110 возможных в рейтинге наиболее благоприятных стран для развития инноваций.

Программа преобразования экономики представляет собой многосторонние усилия, которые призваны преобразовать Малайзию в страну с высоким доходом населения к 2020-му году.

Данная программа состоит из двух составных частей – 12 основных национальных экономических территорий и шести стратегических инициатив по осуществлению реформ. Политические и экономические реформы осуществляются для того, чтобы сделать Малайзию конкурентоспособной на мировой арене. 12 основных национальных экономических территорий состоят из одиннадцати индустриальных зон и одной географической территории (большого Куала-Лумпура – долина Кланг), специализирующихся на следующих сферах: нефть, газ, энергия, пальмовое масло, финансовые услуги, туризм, бизнес-услуги, электроника и электротехника, оптовая и розничная торговля, образование, медицина, коммуникационный контент и инфраструктура, сельское хозяйство. 12 элементов – Ключевые экономические сектора страны, которые являются точками роста для национальной экономики:

Десятый план Малайзии отражает стремления как Программы трансформации правительства, так и Новой экономической модели, основывающейся на высоком доходе, открытости и стабильности. Он очерчивает развитие нации на следующие пять лет. Десятый план обеспечивает возможности для больших структурных преобразований, которые необходимы для организации экономики с высокими доходами. План содержит направления новой политики, стратегии и программы.

Например, выделены ключевые секторы экономики, такие как сельское хозяйство, промышленность, туризм и логистика, каждый из которых обладает огромным инвестиционным потенциалом, позволяющим как инвесторам, так и получателям инвестиций извлекать неплохую

прибыль. Страна условно разделена на точки роста, называемые «экономическими коридорами развития»

В Северный экономический коридор Малайзии входят штаты Перак, Пинанг, Кедах, Перлис. Компания "Northern Corridor Implementation Authority", являющаяся ответственной за модернизацию данного региона, проводит активную деятельность по привлечению иностранных инвестиций. В соответствии с планом вторая фаза развития Северного экономического коридора намечена на период 2013-2020 гг. Основными направлениями являются территория о. Пинанг, высокотехнологичный парк Кулим (штат Кедах) и создаваемая в настоящее время индустриальная зона в районе г. Камунтинг (штат Перак). Следует отметить, что за период 2008-2009 гг. компании «Northern Corridor Implementation Authority» удалось привлечь в развитие Северного экономического коридора инвестиций на сумму около 500 млн. долл. США, в 2010 г – более 2 млрд. долл. США, а в 2011 г. – 3,3 млрд. долл. США.

Коридор Искандер-Малайзия также был разработан с учетом привлечения инвестиций. В регионе будут построены ряд арт-объектов, полная инфраструктура и единый бизнес-центр для обеспечения быстрых и удобных бизнес-операций. Искандар-Малайзия собирается стать наиболее развитым регионом Южного полуострова страны, где жизнь, досуг, окружающая среда и бизнес плавно сочетаются в шумном и ярком мегаполисе.

Коридор развития Сабах является экономическим коридором, который охватывает всю территорию штата Сабах. Известный своим культурным наследием и природными ресурсами данный коридор располагает большим потенциалом в сфере услуг и разработки ресурсов. Сабах предлагает следующие возможности для инвесторов: Нефть, газ и энергетика. Нефтегазовые ресурсы предоставляют инвесторам возможность инвестировать в нефтехимическую и газовую промышленность.



Рисунок 30. Рентные доходы в Малайзии⁶⁸

Сельское хозяйство и природные ресурсы. Плодородные сельскохозяйственные земли Сабаха, морские ресурсы и леса позволяют здесь развивать лесозаготовку, деревообрабатывающую, пищевую и биотехнологическую промышленность. На штат Сабах приходится почти 30% добычи пальмового масла Малайзии.

4. Коридор Саравак связан с разработкой возобновляемых источников энергии. Ядром коридора являются гидроэнергетические ресурсы (28000 мегават), уголь (1.46 млрд. тонн) и природный газ (свыше триллиона куб.метров).

5. Экономический регион Восточного побережья – еще один коридор развития. Охватывает штаты Келантан, Теренггану и Паханг, а также район Мерсинга в Джохор. Коридор является местом крупного международного и местного туризма, экспортером ресурсов, связанных с мануфактурным производством, оживленным центром торговли, а также центром инфраструктуры и логистики. Это также важно для нашей страны,

⁶⁸ Источник: Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

в стратегии развития которой возрастает роль особых экономических зон и усиление динамики регионального развития.

Сегодня Малайзия уже является страной претендующей на лидерство в своем регионе, и при реализации программы 2020 имеет все шансы стать высокоразвитым государством мира. У наших стран много общего, а близость взаимных экономических и политических интересов создает прочный фундамент для плодотворного сотрудничества.

Выводы по третьей главе

Определяющей повесткой развития страны с 2010 г. является Новая Экономическая Модель (НЭМ), охватывающая повсеместное внедрение информационно-коммуникационных технологий - концепция Мультимедийного супер коридора (МСК), скорейшее развитие недостаточно развитых регионов путём создания «коридоров развития» и пр. НЭМ является частью усилий правительства по достижению статуса высокоразвитого государства к 2020 г.

Реализуемые меры подразумевают существенные преобразования как в экономике, так и в социальной и политической сферах. Можно выделить три основных, руководящих принципа НЭМ, а именно - высокий доход, толерантность и самодостаточность. Малайзия стала одной из первых развивающихся стран, поставивших задачу реализовать долгосрочную стратегию, которая была сформулирована в «Видении 2020» (Vision 2020). При её разработке и определении основных задач второго и третьего Генеральных индустриальных планов (1995-2005 и 2006-2020 гг. соответственно) малазийские экономисты исходили не только из рыночных подходов, но и из установок ООН, Всемирного банка, других многосторонних организаций. Малазийские разработчики стратегий и планов осознают, что перевод экономики на индустриально-информационную основу может быть осуществлён с достаточной степенью успеха лишь в том случае, если в этом процессе будут

задействованы все созидательные силы - государство, общественный (public) и неправительственный (nongovernmental) секторы, а также креативная часть всех социальных страт.

Усиление воздействия глобализации побуждало малазийские компании расширять своё участие в процессе индустриализации, увеличивать доступ к новым и новейшим технологиям, предоставить которые могли лишь оперирующие в стране международные корпорации. Частично это происходило в силу заинтересованности последних в расширении и рационализации своей региональной производственной сети. Одновременно формировалась новая цепочка создания более высокой добавленной стоимости. В менявшихся условиях малазийские компании стремились улучшить производственные связи с ТНК, укрепить своё участие в смешанных компаниях, углубить интеграцию в формирующиеся глобальные производственные и сбытовые сети. При вступлении в новую фазу индустриального развития и интеграции в глобальную экономику особое значение обрело создание национальных брендов. Новый подход к бренду, как к интегральной части бизнеса, требовал возрастания его роли в наращивании вновь созданной стоимости, улучшении деловой атмосферы, придания ей прогрессивного устремления в будущее. Долгосрочная перспектива индустриализации требует создания новых промышленных районов и большей сбалансирования регионального развития. В этих целях начата политика планомерного географического распределения размещения производительных сил. Были утверждены пять программ создания «коридоров развития».

Специфическим новшеством в развитии отраслей и сфер производства стала кластерная политика, которая начала реализовываться в годы второго Генплана. В большинстве случаев инициатором создания кластеров сначала в промышленности, а затем и в сфере услуг, было правительство, однако их дальнейшее развитие происходило на основе рыночных законов. Государству и общественному сектору отводится

ведущая роль в создании условий для хозяйственной деятельности, регулировании экономических процессов, модернизации и расширении инфраструктуры, создании институтов поддержки национального предпринимательства.

Рациональный и прагматический подход к развитию национального хозяйства на основе текущих среднесрочных планов и конкретных программ создания районов ускоренного роста позволяло правительству осуществлять стратегическое управление и последовательно расширять масштабы и увеличивать глубину развития. О позитивном результате такой политики свидетельствуют неплохие макро показатели, а также кардинальные изменения в структуре производства и диверсификации хозяйственной деятельности. Немаловажным обстоятельством, способствующим переходу на новый этап индустриально - информационного развития, является широкомасштабная модернизация инфраструктуры. Положительной была и динамика наращивания новой стоимости и увеличения экспорта. Ключевую роль в обеспечении позитивных результатов проводимой в Малайзии индустриализации сыграли возраставшая открытость экономики и улучшение инвестиционного климата.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Индустриализация - процесс ускоренного социально-экономического перехода от традиционного этапа развития к индустриальному, с преобладанием промышленного производства в экономике. Под индустриализацией понимается процесс замещения ручной рабочей силы технологиями, основанными на неживых источниках энергии, для производства товаров. Считается, что по мере уменьшения данного параметра происходит трансформация аграрного общества в индустриальное. Сокращение удельного веса аграрного производства в контексте индустриализации связывается с технологическими, экономическими и организационными сдвигами, сопровождающими промышленное развитие.

2. Специалисты связывают индустриализацию с ростом разделения труда и усложнением профессиональной структуры; сдвигом от концентрации рабочей силы в аграрной экономике к концентрации в промышленности и, в конце концов, в сфере услуг. В целом индустриализация выступает как модель фундаментальных изменений, но в конкретной реальности она может приобретать разнообразные формы в зависимости от степени комплексности и синхронности включенных в нее процессов, воздействия внутренних и внешних факторов.

3. Для высоких темпов роста азиатских НИС характерны достаточно большой уровень производительности труда и использование современных высоких технологий. Подобным точкам роста дали толчок развитие предпринимательства и государственного регулирования. Процесс индустриализации шёл быстрее за счёт проводимой в странах НИС политики интеграции науки и производства с образованием комплекса научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР). Ускоренная индустриализация дает мощный стимул для роста. Но только до тех пор, пока экономика не

приблизится к технологическим границам, затем вступают в силу факторы, определяющие ее потенциал роста.

4. Малайзия государство прошла несколько этапов развития, на каждом из которых решались определенные задачи. На первых порах главной целью было выровнять по возможности сложившиеся в прошлом резкие социально-экономические диспропорции. В Малайской Федерации еще до обретения ею независимости уже действовал План развития (1956-1960), который не был отменен и после 1957 г. Он состоял из разработок для отдельных территорий и не претендовал на общенациональные масштабы. Но даже эти первые скромные наметки лучшего обустройства экономики так и не были выполнены полностью.

5. Первый пятилетний план развития Малайзии (1966-1970), который обозначил контуры будущей модели малазийской экономики, ориентировал ее на преимущественное развитие импортозамещающих отраслей. Второй пятилетний план развития (1971-1975) основывался на двух программных документах: один - «О новой экономической политике» (НЭП) на 1970-1990 годы.

6. Новая экономическая политика предусматривала активную, существенную роль государства в экономике Малайзии. С одной стороны, вмешательство государства в экономику посредством предоставления всевозможных лицензий и квот (Закон о промышленной координации 1975 г.) и государственное регулирование цен ограничивало развитие рынка. С другой стороны, государство проводило политику всесторонней поддержки частного сектора и содействия частным инвестициям в экспортоориентированные отрасли экономики. Вследствие экспортоориентированного развития существенно изменилась структура экспорта Малайзии. Если ранее, в первые годы независимости огромное значение для национальной экономики представлял аграрный и добывающий сектора, то к концу XX века, ключевое значение приобрела обрабатывающая промышленность.

7. В ходе реализации НЭПа правительство не стремилось к тому, чтобы распределение богатства среди малайцев было примерно таким же, как и среди немалайцев. Целью НЭПа было добиться активного и реального участия малайцев в сфере бизнеса, с тем, чтобы они научились приобретать богатство и сохранять его. В период НЭПа, с 1971 по 1990 гг., экономика Малайзии росла рекордными темпами. Средние темпы экономического роста на протяжении 20 лет НЭПа составили почти 7%. Это - замечательное достижение для развивающейся страны, если учесть, что прежде в ее экономике существовали серьезные дисбалансы, а населявшими ее народы враждовали между собой.

8. Определяющей повесткой развития страны с 2010 г. является Новая Экономическая Модель (НЭМ), охватывающая повсеместное внедрение информационно-коммуникационных технологий - концепция Мультимедийного супер коридора (МСК), скорейшее развитие недостаточно развитых регионов путём создания «коридоров развития» и пр. НЭМ является частью усилий правительства по достижению статуса высокоразвитого государства к 2020 г.

9. Реализуемые меры подразумевают существенные преобразования как в экономике, так и в социальной и политической сферах. Можно выделить три основных, руководящих принципа НЭМ, а именно - высокий доход, толерантность и самодостаточность. Ставится задача достичь дохода на душу населения в 15 000 долл. США к 2020 г. Для успешной экономической трансформации насущной проблемой становится необходимость радикального повышения производительности труда путём развития человеческого потенциала, широкого применения инноваций, совершенствования системы управления.

10. Малайзия стала одной из первых развивающихся стран, поставивших задачу реализовать долгосрочную стратегию, которая была сформулирована в «Видении 2020» (Vision 2020). При её разработке и определении основных задач второго и третьего Генеральных

индустриальных планов (1995-2005 и 2006-2020 гг. соответственно) малазийские экономисты исходили не только из рыночных подходов, но и из установок ООН, Всемирного банка, других многосторонних организаций. Малазийские разработчики стратегий и планов осознают, что перевод экономики на индустриально-информационную основу может быть осуществлён с достаточной степенью успеха лишь в том случае, если в этом процессе будут задействованы все созидательные силы - государство, общественный (public) и неправительственный (nongovernmental) секторы, а также креативная часть всех социальных страт.

11. Усиление воздействия глобализации побуждало малазийские компании расширять своё участие в процессе индустриализации, увеличивать доступ к новым и новейшим технологиям, предоставить которые могли лишь оперирующие в стране международные корпорации. Частично это происходило в силу заинтересованности последних в расширении и рационализации своей региональной производственной сети. Одновременно формировалась новая цепочка создания более высокой добавленной стоимости. В менявшихся условиях малазийские компании стремились улучшить производственные связи с ТНК, укрепить своё участие в смешанных компаниях, углубить интеграцию в формирующиеся глобальные производственные и сбытовые сети.

12. По мере усиления процесса глобализации экономисты последовательно отслеживали нараставшие изменения стратегических императивов. Всё более чётко проявлялись два основных направления — стратегия концентрации и выборочного роста и стратегия инновационного развития. Малайзия сделала выбор в пользу второй, более сложной и затратной модели. Показателем возрастающего интереса к науке и знаниям являлось увеличение как государственных, так и частных ассигнований на научно-исследовательские работы.

13. При вступлении в новую фазу индустриального развития и интеграции в глобальную экономику особое значение обрело создание национальных брендов. Новый подход к бренду, как к интегральной части бизнеса, требовал возрастания его роли в наращивании вновь созданной стоимости, улучшении деловой атмосферы, придания ей прогрессивного устремления в будущее.

14. В 2006 г. началась реализация третьего Генерального плана индустриального развития Малайзии (2006-2020), которая рассматривалась как выполнение «Национальной миссии». Для этого необходимо ускорить индустриализацию, модернизацию инфраструктуры и освоение высоких технологий. Долгосрочная перспектива индустриализации требует создания новых промышленных районов и большей сбалансирования регионального развития. Формирующиеся новый тип воспроизводства и предложенную модель социально-экономического развития, можно охарактеризовать как индустриально-информационную. Возможно, что после подведения итогов в 2020 г., можно будет констатировать превращение малазийской экономики в информационно-индустриальную.

15. Для Узбекистана особенно привлекательным в модели развития Малайи является: эффективность стратегии экономического развития Малайзии обусловлена многими факторами; политическая стабильность и преемственность экономической политики, гибкость социально-экономической политики и создание системы хозяйственного партнерства государства и бизнеса. В основе стратегических подходов государства в Малайзии, которые очень близки для Узбекистана - быстрота реакции на изменения внешней и внутренней конъюнктуры, профессиональные мероприятия, которые соответствуют общим целям развития экономики, современные подходы с учетом специфики страны.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

I. Законы Республики Узбекистан:

1. Конституция Республики Узбекистан. – Т.: Ўзбекистон, 2014. – 42с.
2. Закон Республики Узбекистан от 05.05.2014 г. за N ЗРУ-369 "Об открытости деятельности органов государственной власти и управления"
3. Закон Республики Узбекистан "Об иностранных инвестициях" от 30 апреля 1998 г. //Журнал налогоплательщика. - №6. - 1998.
4. Закон Республики Узбекистан "О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов" от 30 апреля 1998 г. //Журнал налогоплательщика. - №6. - 1998.

II. Постановления и Указы Президента Республики Узбекистан, Постановления Кабинета Министров Республики Узбекистан:

5. Указ Президента Республики Узбекистан от 07.04.2014 г. за N УП-4609 "О дополнительных мерах по дальнейшему совершенствованию инвестиционного климата и деловой среды в Республике Узбекистан"
6. Постановление Президента Республики Узбекистан от 02.05.2008 г. N ПП-854 "О мерах по дальнейшему сотрудничеству с корпорацией "PETRONAS" (Малайзия) в области геологоразведочных работ, разработки и обустройства месторождений и развития нефтегазохимии"
7. Постановление Президента Республики Узбекистан от 08.06.2010 г. За N ПП-1351 "О проведении геологоразведочных работ на Байсунском инвестиционном блоке Сурхандарьинского региона Республики Узбекистан с разработкой месторождений углеводородов на условиях соглашения о разделе продукции с компанией "PETRONAS Carigali Overseas Sdn. Bhd." (Малайзия)(с изменениями)

8. Постановление Президента Республики Узбекистан от 15.04.2014 г. за N ПП-2164 "О мерах по дальнейшему совершенствованию процедур, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности и предоставлением государственных услуг"

9. Постановление Президента Республики Узбекистан "О дополнительных мерах по дальнейшему развитию производственной и социальной инфраструктуры" от 20 января 2009 г.

10. Постановление Президента Республики Узбекистан "О приоритетах развития промышленности Республики Узбекистан в 2011-2015 годах" от 15 декабря 2010 года.

11. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 12.05.2014 г. за N 119 "Об утверждении Положения о порядке осуществления мониторинга недр Республики Узбекистан"

12. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 05.05.2014 г. за N 113 "О внесении корректировок в Программу локализации производства готовой продукции, комплектующих изделий и материалов на 2014 - 2016 годы"

III. Произведения Президента Республики Узбекистан

И.А. Каримова:

13. Каримов И.А. Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана /И.А.Каримов. – Т.: Ўзбекистон, 2009. – 48 с.

14. Каримов И.А. Наша главная задача – дальнейшее развитие страны и повышение благосостояния народа /И.А. Каримов. – Т.: Ўзбекистон, 2010. – 72 с.

15. Каримов И.А. Все наши устремления и программы – во имя дальнейшего развития родины и повышения благосостояния народа /И.А. Каримов. – Т.: Ўзбекистон, 2011. – 48 с.

16. Доклад Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-

экономического развития в 2013 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2014 год/<http://www.press-service.uz/ru/news/4875/>.

IV. Основная литература:

17. Антипов В. И. Страна, разделенная морем : Малайзия; М. Мысль: 2002. – 237 с.
18. Агапова Т.А., Серёгина С.Ф. Макроэкономика. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд. «Дело и Сервис», 2006 – 448с.
19. Былиняк С.А. «Страны Юго-Восточной и Восточной Азии: экономическое развитие до и после кризиса»// Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. X, М.: ИВ РАН, 2007, стр. 11-27.
20. Былиняк С.А. «Центры мирового хозяйства и страны Юго-Восточной и Восточной Азии: особенности современного развития»// Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. XI, М.: ИВ РАН, 2008, стр. 6-28.
21. Былиняк С.А. «Юго-Восточная и Восточная Азия: финансовый кризис и инвестиционная модель»// Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. VII, М.: ИВ РАН, 2003, стр. 17-27.
22. Бойцов В.В. Мировой экономический кризис и его проявление в странах ЮВА / В.В. Бойцов //Тихоокеанское обозрение 2008-2009– М., 2010. С.124-136.
23. Доктор Махатхир Мохамад — политик и личность/ сост. сб. В.С. Сычев, М.: Форум, 2001. - С 89.
24. Исламов Э. Г. Новые подходы Малайзии к внешнеэкономическим связям в глобализирующемся мире// Сборник Восточного Университета. М. 2006г. – С 22.
25. Исламов Э. Г. Российско-малазийские торгово-экономические отношения на современном этапе// Вопросы истории, историографии, экономики, языкознания и литературы: Сборник аспирантских статей. М., Институт Востоковедения РАН. 2007г. – С.312.

26. Исламов Э. Г. Основные направления внешнеэкономических связей Малайзии// Экономический вестник Республики Татарстан. Казань. 2008г. №2. С.22-34.
27. Каримова Н., С. Шарипова, А. Шарипова. Внутренняя и внешняя политика зарубежных стран Востока и Запада. Т.: Фан, 2006. - 400 с.
28. Кухарская Н.Т. Экспортно-импортная политика. – М.: Дело, 2007 – 472с.
29. Мировая экономика. Под ред. А. С. Булатова. М.: Юристъ, 2004, 734 с.
30. Малайзия (справочник)//отв. редактор Г.И. Чуфрин, акад. наук СССР Институт Востоковедения, М.:Наука, 1987.215 с.
31. Мельянцев В.А. Генезис современного (интенсивного) экономического роста и проблемы догоняющего и перегоняющего развития в странах Запада, Востока и России; М.: Гуманитарий, 453 с.;
32. Нечай А.А. «Внешнеторговая политика развивающихся стран: от импортозамещения к экспортно-ориентированной модели». Ж. «Международного права и международных отношений». 2006. №1. С.20-31
33. Наумкин В. Махатхир бин Мохамад о современном мире (беседа с Виталием Наумкиным).М.: Институт Востоковедения РАН, 2013. 65 с.
34. Новосельцева В.А. «Национальная политика правительства Махатхира Мохамата в Малайзии: 1981-1999 гг.», автореф. дисс. . к.и.н. М., 1999. С.26.
35. Пахомова Л.Ф. «Модели процветания (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия)», Институт Востоковедения РАН, М.: ИВРАН, 2007.
36. Пахомова Л.Ф. «Трансформация социально-экономической структуры Малайзии», Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. X, М.: ИВ РАН, 2007, стр. 304-350.

37. Петрунин О.В. Влияние внешней торговли на экономическое развитие стран Восточной и Юго-Восточной Азии // Материалы третьей открытой конференции-конкурса научных работ молодых ученых Хабаровского края: Сборник статей. - Хабаровск: ИЭИ ДВО РАН, 2001. – С.122.
38. Погадаев В.А. «Феномен личности Махатхира. Политический портрет»// Азия и Африка сегодня. 5, 2001. 124 с.
39. Погадаев В. Малайзия: краткий справочник: русско-малайзийский разговорник / Деловой совет по сотрудничеству с Малайзией. – Москва: Ключ-С, 2014. – 224 с.;
- 40.
41. Пугачева Е.В., Серебряков С.О. Малайзия: Все, что необходимо для незабываемого отдыха: Глазами очевидца. Издательство: М: Ардженто Групп.-2007г.-, 244 с.
42. Потапов М.А. Внешнеэкономическая модель развития стран Восточной Азии. М.: Международные отношения, 2004. – С.267.
43. Рыбалкина В.Е. Международные экономические отношения. - 5 изд. -М.: ЮНИТИ, 2007. - 387с.
44. Семенов К.А. Международные экономические отношения. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 387с.
45. Садыбекова Б.Д. Экономика Китая. Учебное пособие для ВУЗов. Т.- 2010. – 167 с.
46. Сиражиддинов Н. Опыт Малайзии для стран с переходной экономикой // Экономическое обозрение. - 2003., № 8. с 19-28.
47. Степанова В.Я. «Некоторые тенденции привлечения ПИИ в Малайзии»// журнал Проблемы современной экономики 2009, №2(30). С.23-29.
48. Степанова В. Я. Малайзия в современных международных военно-технических связях : экономический аспект; Московский гос. ун-т

им. М. В. Ломоносова, Ин-т стран Азии и Африки; Москва : МАКС Пресс, 2007. 194 с.;

49. Супиев К. Малайзия (муъжизалар мамлакати). Т. – Ташкентский государственный институт востоковедения, 2009. – 145 с.;

50. Урляпов В.Ф. «Малайзия: некоторые аспекты политического развития», Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. X, М.: ИВ РАН, 2007, С. 438-452.

51. Урляпов В.Ф. «Социально-экономическая ситуация в Малайзии», Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. XII, М.: ИВ РАН, 2009, стр. 157-164.

52. Цыганов В.А. «Эра Махатхира: завершившаяся эпоха Махатхира. Достижения и неудачи, коррекция курса»// Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития, вып. VIII, М.: ИВ РАН, 2004, С. 215-225.

53. Цыганов В. А., Тюрин В. А. История Малайзии, XX век. М.: Институт востоковедения РАН, 2010, 284 с.

54. Чуфрин Г. И. Восточная Азия: между регионализмом и глобализмом. – М.: «Наука», 2004, 282 с.;

55. Экономика Малайзии. Учебное пособие для ВУЗов. Составлено Султановой Л.Ш. Т.: Институт востоковедения - 2013. 174 С.

56. Global Trade Information Services 2000-2010, trade data system Global Trade Atlas.

57. Tham Siew-Yean «Foreign Direct Investment in Malaysia: A Study on Regional Integration and Trade-Emerging», Policy Issues for Selected Developing Member Countries, ADB; Manila., 2003.

58. William Stoeber «Malaysia, The bumiputra policy, and foreign investors: an evaluation», Studies in Comparative International Development (SCID), Springer New York, Volume 20, Number 4, 1985.1.

59. Malaysia External Trade Development Corporation, Library, statistical program: «World Trade Atlas»

60. In Ishak Yussof & Abdul Ghafar Ismail (eds). Malaysian Industrialisation: Governance and the Technical Change. Bangi: Penerbit Universiti Kebangsaan Malaysia. Ismail Muhd Salleh. 1994.
61. Privatization and deregulation in Malaysia: Programme, problems and prospects. In Vijayakumari Kanapathy & Ismail Muhd Salleh (eds). Malaysian Economy: Selected issues and policy directions: 165 – 196. Kuala Lumpur: ISIS Malaysia. Mohmad Shaïd Mohd. Taufek. 2000a.
62. Kuala Lumpur Structure Plan 2020-Introduction. Source: <http://www.dbkl.gov.my/pskl2020/english/introduction/index.htm>. Access date: 28 June 2007.
63. Prof. Datuk Dr. Mohamed Ariff Abdul Kareem Economic Openness, Volatility and Resilience: Malaysian Perspective, Malaysian Institute of Economic Research, Kuala Lumpur. 2007.
64. Malaysian Economy: Unfolding Growth and Social Change, by Rajah Rasiah (ed.), Shah Alam: Oxford University Press, 2012, 296 pp.
65. Lee, Cassey, 2004. "The Determinants of Innovation in the Malaysian Manufacturing Sector. Working papers 30670, University of Manchester, Institute for Development Policy and Management (IDPM).
66. Statistical, Economic and Social Research and Training Centre for Islamic Countries, «Annual economic report on the OIC countries 2013»

VI. Периодические издания, статистические сборники и отчеты:

67. Институт Востоковедения РАН – ежегодные сборники материалов конференций «Юго-Восточная Азия – актуальные проблемы развития» (2002-2013).
68. International Financial statistics. Yearbook.
69. Журнал «МЭ и МО» М. - 2000-2013 гг.
70. Бюллетень иностранной коммерческой информации (БИКИ)
71. Trade Policy Review, WTO reports 2001-2013
72. ASEAN Vision 2020. – Kuala Lumpur, 1997-2012.
73. Roadmap for an ASEAN Community: 2009-2013

74. The ASEAN Comprehensive Investment Agreement– 2009-2013
[http:// www.aseansec.org](http://www.aseansec.org)

75. Initiative for ASEAN Integration (IAI) Strategic Framework IAI
Work Plan 2 (2009-2013)

VII. Информационные и аналитические интернет ресурсы:

76. World Development Indicators The World Bank, Washington

77. AsiaTradeHub www.asiatradehub.com

78. Department of Statistics Malaysia, Official Website
www.statistics.gov.my/eng/

79. www.stat.gov.my Malaysian Industrial Development Authority (MIDA)
www.mida.gov.my

80. Royal Malaysian Customs Department www.customs.gov.my

81. USA International Trade Statistics (U.S. Census Bureau)
www.censtats.census.gov

82. United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD)
www.unctad.org

83. United States Department of Commerce www.commerce.gov

84. World Asia www.world-asia.info

85. World Trade Organization homepage, www.wto.org

86. World Trade Organization statistics database wto.org

87. East Asia Forum (Восточно-Азиатский форум)
www.eastasiaforum.org

88. Global Economics Research, www.tradingeconomics.com

89. Malaysia External Trade Development Corporation www.matrade.gov.my

90. World Bank. World development Indicators database
www.worldbank.org

91. Asian Development Bank (ADB), Key Indicators for Asia and the
Pacific 2013 // www.adb.org/statistics

92. Binaring Satellite Systems Sdn. Bhd. www.measat.com.my

93. Department of Statistics Malaysia, Official Website
www.statistics.gov.my/eng/
94. Bank Negara Malaysia — Central Bank of Malaysia
www.bnm.gov.my
95. Berita Harian online, www.bharian.com.my
96. Global Economics Research, www.tradingeconomics.com
97. International Monetary Fund www.imf.org
98. Malaysia External Trade Development Corporation www.matrade.gov.my
99. Malaysian Industrial Development Authority (MIDA)
www.mida.gov.my
100. Ministry of International Trade and Industry Malaysia
www.miti.gov.my
101. Royal Malaysian Customs Department www.customs.gov.my
102. Институт демографических исследований. www.demographia.ru
103. МВФ. www.imf.org
104. ООН. www.un.org
105. ОЭСР. www.oecd.org