

10 мая 1980

+7 701 000 00 00

Проживает: г. Караганда

Гражданство: Казахстан

Готова к командировкам

Опыт работы

Имеет опыт разработки и реализации проектов по: стратегическому и тактическому планированию, планированию годового бюджета (ОПиУ); организации, оптимизации и автоматизации бизнес-процессов; переходу с 1С:7 на 1С:8, разработке и внедрению совместно с программистами и гл.бухгалтером доп.отчетов и форм; структурированию и оптимизации работы отделов продаж, бухгалтерии, склада, логистики, подбору и управлению персонала; развитию новых направлений; обучению персонала навыкам коммуникации и личной эффективности, разработке и внедрению школы торгового представителя; проведению тренингов по технологии продаж; разработке и внедрению эффективных мотивационных программ в дистрибуции, розничных продажах.

Период работы: С июня 2021 года по март 2022 года

Должность: **Коммерческий директор
департамента по управлению розничной сетью «Сары- Арка Нан»**

В организации: ТОО "Honmil Group", г. Караганда

Должностные обязанности: Участие в разработке стратегии развития розничной сети, расчеты фин.модели. Изучение и анализ рынка хлебобулочных и кондитерских изделий. Расширение ассортимента товаров сторонних поставщиков. Переговоры с поставщиками. Работа с ассортиментом завода «Сары Арка Нан», оптимизация, разработаны процедуры по вводу новинок, разработаны регламент и процедуры по открытию новых торговых точек сети.

Период работы: С мая 2018 года по июнь 2021года

Должность: **Директор**

В организации: ТОО "МП Алматы", г. Караганда и г.Нур-Султан
После проведения реорганизации ТОО «Астана Периодика» (г.Астана) и Филиал

ТОО «Астана Периодика» (г.Караганда) объединили в ТОО «МП Алматау». Принимала участие в разработке проекта по реорганизации и становлению работы всех подразделений. Организация мероприятий, контроль и корректировка на всех этапах проекта.

Должностные обязанности:

Организация работы всех подразделений в г.Караганда и г.Нур-Султан, контроль и корректировка процессов на всех этапах и служб (бухгалтерия, логистика, склад, продажи). Ответственность за финансовый результат, представление интересов компании в гос.органах (суд, акимат, земельный комитет)

Период работы:

С июля 2010 года по май 2018 года

Должность:

Директор Филиала

В организации:

Филиал ТОО "Астана Периодика", г. Караганда

Должностные обязанности:

- Оперативное руководство деятельностью филиала.
- Организация и обеспечение эффективности работы филиала в области продаж.
- Управление персоналом, штат 80 человек
- Разработка и внедрение программ по мотивации персонала
- Развитие профессиональных навыков у персонала компании
- Организация работы подразделений, разработка, внедрение, оптимизация бизнес-процессов: бухгалтерия, отдел продаж опт, супермаркеты и розница, склад, доставка, розничные торговые точки и киоски (около 35), оптовые магазины
- Обучение персонала, повышение эффективности сотрудников
- Разработка внутренней документации, схемы работы филиала, оптимизация работы в 1С.
- Анализ конкурентной среды.
- Ведение отчетности.
- Работа с поставщиками, мониторинг предложений.
- Поиск новых точек реализации
- Представительство филиала в коммерческих, государственных и общественных организациях.

Период работы:

С октября 2002 по май 2010 года

Должность:

Директор по продажам/Бренд-менеджер

В организации:

ТОО «Караганда-Бахус», г. Караганда

Должностные обязанности:

1. Стратегическое и оперативное планирование деятельности подразделения (закупки, продажи, маркетинг, логистика).
2. Мониторинг рынка, изучение потребительских предпочтений и адаптация

ассортиментной политики.

3. Разработка и реализация стратегии развития продаж, ценообразование.

4. Разработка и внедрение эффективных мотивационных программ для сотрудников отдела.

5. Структурирование работы отдела продаж, подбор и управление персоналом, обучение.

6. Вывод новых торговых марок на рынок.

Бренд-менеджер

1. Организация и проведение рекламных акций,

2. Анализ продаж, контроль доставки продукции, заказ продукции от производителя.

3. Координация действий команды торговых представителей, полевое обучение, отработка и корректировка профессиональных навыков и контроль.

Период работы: 2005-2007 год

Должность: **Преподаватель**

В организации: **КарГТУ Факультет предпринимательства и управления**

дисциплины: Маркетинг, макроэкономика, микроэкономика

Период работы: С июля 2001 по апрель 2002 года

Должность: **Бухгалтер**

В организации: **ЧП Ким В.М. магазин «Жарасым», г. Караганда**

Должностные обязанности:

- Разнесение первичной документации по отделам: поступление, перемещение, списание

- Проведение инвентаризации ежемесячно, выведение результатов

- Ежедневный контроль наличия ценников, их соответствие и внешний вид.

- Проведение мониторинга цен на товары повседневного спроса.

Образование

Учебное заведение: **Магистратура КарГТУ (Караганда)**

Дата окончания: 2005 год

Уровень образования: **Высшее (магистр)**

Факультет: **Факультет предпринимательства и управления**

Специальность: **«Государственное и местное управление»**

Форма обучения: **Дневная/Очная**

Учебное заведение: **Негосударственное высшее учебное заведение Университет «Гылым» (Караганда)**

Дата окончания: 2001 год

Уровень образования: **Высшее (бакалавр)**

Факультет: **«Международные Экономические отношения»**

Специальность: **Таможенное дело**

Форма обучения: **Дневная/Очная**

Профессиональные сертификаты

Certificate ICBT Nr.T 010276 RUS (Сертифицированный бизнес-тренер категории Т (русскоязычный))

Сертификат «Сертифицированный руководитель проекта IPMA. Уровень С.» № КРМА03146С
действителен до 07.09.2026г.

Курсы и тренинги

Название курса:	«Подготовка к сертификации IPMA»
Учебное заведение:	ТОО «Технологии управления проектами»
Дата окончания:	2021 год
Название курса:	«Управление проектами. Базовый курс по стандарту PMBOK® GUIDE – Sixth Edition, Project Management Institute, Inc., 2017»
Учебное заведение:	ТОО «Технологии управления проектами»
Дата окончания:	2021 год
Название курса:	«Инновационный коучинг» модуль «Создание бренда коуча»
Учебное заведение:	Академия коучинга «Ментор» г.Казань
Дата окончания:	2017 год
Название курса:	«Инновационный коучинг» модуль «Коучинг команд»
Учебное заведение:	Академия коучинга «Ментор» г.Казань
Дата окончания:	2017 год
Название курса:	«Инновационный коучинг» модуль «Ценности. Убеждения. Принципы»
Учебное заведение:	Академия коучинга «Ментор» г.Казань
Дата окончания:	2017 год
Название курса:	«Инновационный коучинг» модуль «Реализация проектов»
Учебное заведение:	Академия коучинга «Ментор» г.Казань
Дата окончания:	2017 год
Название курса:	«Секреты мастерства» тренинг Жанны Завьяловой
Учебное заведение:	Международная школа бизнес-тренеров ICBT
Дата окончания:	2016 год
Название курса:	«Методы бизнес-тренинга»
Учебное заведение:	Международная школа бизнес-тренеров ICBT
Дата окончания:	2016 год
Название курса:	«Коучинговый подход в тренинге»
Учебное заведение:	Международная школа бизнес-тренеров ICBT
Дата окончания:	2016 год
Название курса:	«Создание тренинга под потребности заказчика»
Учебное заведение:	Международная школа бизнес-тренеров ICBT
Дата окончания:	2015 год
Название курса:	«Управление групповой динамикой»
Учебное заведение:	Международная школа бизнес-тренеров ICBT
Дата окончания:	2015 год

Название курса: **"Навыки эффективного руководителя"**
Учебное заведение: Центр Организационного Развития "ПРОФЕССИОНАЛ", г. Караганда
Дата окончания: 2012 год

Название курса: **"Управление дистрибуцией в условиях кризиса - тотальное доминирование"**
Учебное заведение: КОРПОРАЦИЯ "БИЗНЕС-МАСТЕР СНГ", г. Караганда
Дата окончания: 2009 год

Название курса: **"Технологии интенсивных продаж PRO-SELL-2007"**
Учебное заведение: Центр организационного развития "HR Consulting", г. Караганда
Дата окончания: 2007 год

Прочие навыки

Офисные программы (Excel, Word), 1С
Водительские права, категория В