# RICARDO TARRE

#### **Economista - Ejecutivo Corporativo**

**5** +57 313 3364471

@ ricardotarre@gmail.com

% linkedin.com/in/ricardo-tarre

Pagotá D.C. Area, Colombia

# **EXPERIENCIA**

#### **Corporate Services Coordinator**

#### **Open English**

Abr 2017 - ongoing ♥ Bogotá, Colombia

Escuela líder en el aprendizaje de inglés en línea en los mercados emergentes.

- Construir indicadores financieros y de gestión relacionados con el resultado de las ventas corporativas de Open English en toda América Latina
- Coordinar y liderar el equipo de Appointment Setters encargados de generar la necesidad y el primer contacto entre el Cliente Potencial y optimizar la conversión a venta.
- Manejar la cartera de grandes clientes Inbound en la región de Centro América y Venezuela.

#### Corporative Executive

#### **Open English**

Sep 2016 - Abr 2017 ♥ Bogotá, Colombia

Escuela líder en el aprendizaje de inglés en línea en los mercados emergentes.

- Generar ventas en frío y ventas cruzadas de licencias a empresas y corporaciones con alto perfil corporativo en América Latina.
- Estructurar estrategias de negocio que permitan optimizar los procesos de contactabilidad y venta.
- Diseñar presentaciones corporativas, flyers y brochure de presentación corporativa de los productos de Open English y Next University.

### **Business Development Specialist**

#### **BBVA**

🛍 Aug 2011 - Mar 2016 💡 Caracas. Venezuela

Grupo Financiero Global con un modelo de negocio minorista centrado en el cliente, que ofrece en todo el mundo una gama completa de productos y servicios financieros y no financieros.

- Elaboración de los planes anuales de expansión basados en estudios de mercados del sistema financiero nacional.
- Preparar casos de negocio, a partir de factibilidad de inversión, en el análisis financiero de las oficinas, del mercado y de su potencial de negocio.
- Representar a las Redes de Negocios en los distintos comités de Riesgo Operacional y Control Interno estructurados por el Corporate, ejerciendo el rol de Gestor de Riesgo Operacional.
- Administrar, coordinar, revisar y ejecutar las solicitudes de segmentación de clientes, cambios de principalidad.
- Estructurar los procesos de clasificación de las oficinas para las Redes Minorista, Empresas e Instituciones.

## **IDIOMAS**

#### Español

Native



#### Inglés

Proficient



### **PROYECTOS**

#### eMarketing Open English

Mov 2016 - Dec 2016 Bogotá, Colombia

Crear estrategia de email marketing corporativo.

#### Ficha de Análisis de Entornos

Mov 2015 - Feb 2016 
 Caracas, Venezuela

Proyecto de consolidación de datos financieros de las oficinas BBVA y su competencia.

#### Referidos No Clientes

Mov 2014 - Aug 2015 Caracas, Venezuela

Aplicativo financiero para referir potenciales clientes de alto valor en BBVA.

#### **INDEPENDIENTE**

### Head of Digital Strategy

More & White Energy - Abr 2017 - ongoing

- Estructurar y Diseñar estrategia de Marketing Digital de la firma en Colombia y Mexico.
- Diseñar Logo y Pagina Web de la Firma More&White Mexico y coordinar lanzamiento.
- Liderar la estrategia digital de la empresa y coordinar nuevos proyectos digitales.

#### Community Manager

Clínica Odontología Estética S&A - Nov 2016 - Abr 2017

- Estructurar y Diseñar estrategia de Marketing Digital.
- Manejar cuentas de Instagram, Facebook y Twitter generando mas de 300 seguidores nuevos en los 2 primeros meses de gestión.

# **EDUCACIÓN**

#### **Economista**

#### Universidad Central de Venezuela

Sep 2007 - Feb 2015 
 Caracas, Venezuela

#### Diplomado de Gerencia de Marketing Digital

#### Instituto Internet de Venezuela

## Aug 2015 - Mar 2016

### **CERTIFICADOS**

Gestión de Riesgo Operacional

Analítica Web y Google Analytics

Strategia de Big Data

Gestión de Proyectos de Desarrollo

Especialización de Continuidad de Negocios

Financial Mathematics for Markets

### **TAREAS DIARIAS**



A Tiempo de Trabajo en Oficina

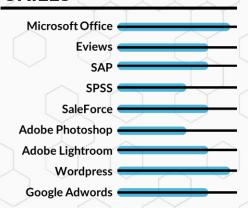
Tiempo Personal

Tiempo de Trabajo Off Office

Investigación de Nuevos Proyectos

Certificación Online en procesos Digitales y Financieros

### **SKILLS**



### **FORTALEZAS**



### Experiencia

Liderar proyectos de gran envergadura junto con equipos interdisciplinarios.



#### Creativo

Salir de la caja y emprender con proyectos innovadores tanto en el sector financiero como en el ambiente digital.

### **RECONOMIENTOS**



#### Trabajo Final Destacado

Primer premio por trabajo final en el diplomado de Gerencia de Marketing Digital. & "tumascotienda.com"



### Reconocimientos Fotográficos

- Inclusión de 5 fotografías en la exposición "Arquitectura
- Latinoamericana Moderna en el MoMA" www.moma.org/visit/arquimoma
- Articulo en la revista "MatadorNetwork de México" de las 11 cuentas de
- <sup>
  Ø</sup> Instagram que mejor retratan Bogotá. <u>www.matadornetwork.com/es/</u>
- Exposición de 25 fotografías de mi autoría en la exposición digital de nuevos Fotógrafos VSCO® de Latinoamérica.

www.vsco.co/conhonorescollection



### Equipo Destacado de Calidad

Distinción en BBVA a la mejor unidad administrativa y financiera en calidad en resolución de requisitos.

