SUMÁRIO

[1. OBJETIVO 2](#_Toc78819853)

[2. CADASTRO VENCIMENTO POR UTILIZAÇÃO 2](#_Toc78819854)

[3. DOCUMENTO SALDO DE ITENS POR VENDEDOR 3](#_Toc78819855)

[4. CÁLCULO DE SALDO CONSIGNAÇÃO 4](#_Toc78819856)

[5. TRAVA CONTROLE DE LANÇAMENTOS 5](#_Toc78819857)

1. OBJETIVO

Detalhar o processo de cálculo de limite de consignação.

1. CADASTRO VENCIMENTO POR UTILIZAÇÃO

Será criada tabela de usuário no SAP para definir as validades vinculadas as utilizações de consignados.

Cabeçalho:

* Código de controle
* Campo para controlar cadastro ativo ou não.

Linhas:

* Utilização (código e descrição).
* Campo para controlar linha ativa ou não.
* Validade.

Interface gráfica do usuário

Descrição gerada automaticamente

1. DOCUMENTO SALDO DE ITENS POR VENDEDOR

Será criado documento para guardar os saldos de consignados por vendedor.

Cabeçalho: poderá ser definido manualmente desconsiderando as linhas preenchidas.

* Código vendedor
* Nome Vendedor
* Competência.
* Limite.
* Observação.
* Exceção.

Linhas: será alimentado por um cálculo padrão realizado por medias em períodos (item 4).

* Competência.
* Limite.
* Observação.
* Exceção.

Interface gráfica do usuário

Descrição gerada automaticamente

1. CÁLCULO DE SALDO CONSIGNAÇÃO

Será criada tela para efetuar o cálculo do saldo de consignação de todos os vendedores. O processo atualizará a tabela de saldos (item 3) baseando-se das regras definidas.

Campos

* Competência: período de cálculo.
* Regra: seleção de escolha mês, bimestre, trimestre, semestre e anual.
* Percentual: percentual adicional para incluir no saldo conforme necessidade.

Interface gráfica do usuário, Aplicativo

Descrição gerada automaticamente

Atualização de Saldo:

* Será criada consulta para buscar o saldo que será calculado através da venda de cada vendedor, de acordo com a regra definida na tela.

Exemplo: vendas do trimestre (janeiro, fevereiro e março, soma-se a quantidade de vendas e divide por 3 fazendo sua média de quanto o representante pode trabalhar de consignação), com um percentual adicional de 10% (há meses em que o vendedor precisa atender mais que sua demanda, pois o pico de cirurgias é maior).

1. TRAVA CONTROLE DE LANÇAMENTOS

Será convertida a trava da transaction onde se utiliza o limite por vendedor e vencimentos (item 2 e 3) para validar a possibilidade de lançamentos de consignados.

\*Obs.: Verificar se os documentos serão bloqueados, confirmando se será cotação e entrega.

Uma imagem contendo Interface gráfica do usuário

Descrição gerada automaticamente