# ESTUDO DA DEMANDA TURÍSTICA INTERNACIONAL 1999

### REPÚBLICA FEDERATIVA DO BRASIL

FERNANDO HENRIQUE CARDOSO Presidente

#### MINISTÉRIO DO ESPORTE E TURISMO

RAFAEL GRECA DE MACEDO Ministro

#### INSTITUTO BRASILEIRO DE TURISMO - EMBRATUR

CAIO LUIZ DE CARVALHO Presidente

Roston Luiz Nascimento Diretor de Marketing

Bismarck Costa Lima Pinheiro Maia Diretor de Economia e Fomento

Edson José Fernandes Ferreira Diretor de Administração e Finanças

Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas : Beatrice Laura Carnielli

Divisão de Análise de Mercado : Leila Maria Q. de Carvalho Holsbach

#### Apoio Técnico:

Sueli de Castro Fonseca Fonseca Joaquim P. de Almeida Neto Mudestino Carvalho Barroso

Setor Comercial Norte Quadra 2 - Bloco G - 2° andar 70712-907 - Brasília / DF

Tel.: (061) 328.9100 Ramal 134/135

(061) 326.1954 Fax.: (061) 326.1954

E-Mail : depem@embratur.gov.br Internet : http://www.embratur.gov.br

### **SUMÁRIO**

# I – INTRODUÇÃO

### II - TURISMO RECEPTIVO

- A Considerações Gerais
- B Perfil do Estrangeiro que visitou o Brasil em 1999
- C Tendência das variáveis pesquisadas segundo os Portões de Entrada de Turistas
- D Perfil do Turista Segundo o País Emissor

#### **III - TURISMO EMISSIVO**

- A Perfil do Turista Brasileiro que Viajou ao Exterior em 1999
- B Variações significativas com respeito aos Resultados de 1999

### I - INTRODUÇÃO

A EMBRATUR - Instituto Brasileiro de Turismo, dando continuidade à série de publicações de caráter estatístico, apresenta os resultados da sua pesquisa anual sobre Turismo Emissivo e Receptivo Internacional de 1999. Tal pesquisa, busca identificar o perfil sócio-econômico do turista internacional, bem como suas motivações e interesses.

Para o turismo receptivo, o estudo abrange os cinco últimos anos, permitindo acompanhar a evolução das variáveis anualmente investigadas, que são:

- motivo de viagem
- forma de organização da viagem
- fator decisório da visita
- meio de comunicação que influenciou a decisão da visita
- cidades mais visitadas
- profissão
- permanência média
- gasto médio
- renda média anual
- intenção de voltar ao País
- meio de hospedagem utilizado
- qualificação dos atrativos, da infra-estrutura urbana e turística

Para o turismo emissivo, traça-se comparações entre os anos de 1997, 1998 e 1999, para as seguintes variáveis:

- motivo da viagem
- forma de organização da viagem
- fator decisório da visita
- · meio de hospedagem utilizado
- permanência média
- gasto médio
- renda média mensal
- residência permanente
- profissão
- países mais visitados

A definição do perfil do turista internacional teve início, em 1983, observandose os mesmos procedimentos metodológicos, de forma a permitir a comparação dos dados, entre um ano e outro. As variáveis incluídas na composição do perfil, no entanto, ao longo dos anos, têm sofrido eventuais alterações, visando adequá-las às características do fluxo ou obter maior clareza e precisão dos dados.

Em 1998, foram introduzidas algumas mudanças no instrumento de coleta de dados e, consequentemente, nos resultados ora apresentados. A primeira das mudanças foi suscitada pela dificuldade de se obter informações sobre o gasto com hotel dos turistas que tinham sua viagem organizada por agência de viagens, visto a despesa com o transporte internacional, hotel, deslocamentos internos e receptivo em geral, estarem agregados, desconhecendo o turista o valor correspondente a cada iteml. Visando viabilizar a resposta, procedeu-se o desdobramento das informações sobre o gasto, segundo a viagem tenha ou não sido organizada por uma agência de viagens. Nos casos em que a viagem não foi organizada por agência de viagens, a sequência das questões permanece inalterada, com respeito aos anos anteriores.

Nos casos em que se obteve a resposta de que a viagem foi organizada por agência de viagens, foi indagado o tipo de serviço adquirido (pacote, pacote completo ou "taillored") e o custo, por pessoa, do serviço da agência. Além disso, foi indagado o gasto adicional efetuado durante a estada no Brasil. Para efeito de processamento dos dados sobre o gasto dos turistas que utilizaram os serviços de uma agência de viagens, utilizaram-se parâmetros obtidos junto aos principais operadores turísticos, segundo os quais, do custo de um pacote que inclui o transporte aéreo, 15% correspondem à comissão da operadora no exterior; 45% ao transporte aéreo; 25% à hospedagem e 15% à agência responsável pelo receptivo local. Já os parâmetros para os pacotes envolvendo transporte internacional terrestre foram 15% correspondem à comissão da operadora no exterior; 35% ao transporte terrestre; 40% à hospedagem e 10% à agência responsável pelo receptivo local.

Uma segunda alteração diz respeito à questão relativa ao meio de hospedagem utilizado. Um mesmo turista, nas diversas cidades visitadas, pode utilizar diferentes tipos de hospedagem, provocando distorções no processamento da questão. Optouse por considerar que quem teve a viagem organizada por agências de viagens, necessariamente, hospedou-se em hotel. Para os demais casos, registrou-se, apenas, o meio de hospedagem utilizado no portão onde o turista foi entrevistado.

A terceira alteração contempla as alternativas sobre os meios de comunicação que influenciaram a decisão de vir ao Brasil, ampliada com a inclusão de folhetos de agência, livros e internet. Optou-se, também, por incluir, nessa questão, a indicação de amigos/parentes, que mesmo não constituindo meio de comunicação de massa, vinha sendo, recorrentemente, registrado no âmbito dessa questão.

A amostra aleatória que deu origem às informações foi obtida a partir de pesquisa nos principais portões de entrada e saída de turistas: Aeroportos do Rio de Janeiro, São Paulo, Recife, Salvador, Manaus, Fortaleza, Porto Alegre e Florianópolis e nas fronteiras terrestres situadas em Sant'Ana do Livramento, Uruguaiana, Chuí e Foz do Iguaçu.

O cálculo para dimensionar o tamanho da amostra foi elaborado a partir do fluxo de entrada de turistas, fornecido pela Coordenação de Informática do Departamento de Polícia Federal, sendo o tamanho das amostras para o turismo receptivo e emissivo em 1999, respectivamente de 2.765 e 1.856 questionários.

Para assegurar a representatividade e a confiabilidade, adotou-se um erro relativo máximo de 5%, obtendo-se um nível de confiança de 95%, que possibilita inferências estatísticas para o universo de turistas que entram e saem do País. Devido a sazonalidade da demanda turística, a coleta das informações ocorreu em duas épocas distintas: em fevereiro (alta temporada de turismo), em setembro (baixa temporada de turismo).

#### II - TURISMO RECEPTIVO

#### A - Considerações Gerais

Os dados coletados durante o ano de 1999 permitem, quando avaliados em conjunto com aqueles já consolidados no período 1995/1998, detectar as tendências históricas do perfil da demanda turística internacional com destino ao Brasil, a saber:

- aumento do fator "turismo" como motivação da viagem;
- aumento no número de dias na permanência média no Brasil;
- recuperação da imagem do País, sob o aspecto da infra-estrutura urbana e turística;

### B - Perfil do Estrangeiro que visitou o Brasil em 1999

- Possui uma renda média anual em torno de US\$ 37.505,85
- A maioria (77,61%) teve como objetivo principal da viagem o turismo, motivados em sua maior parte (76,23%) pelos atrativos turísticos do Brasil.
- Cerca de 18,08% utilizaram os servicos das agências para organizarem a viagem.
- Permaneceram, em média, 14 dias no País.
- 63,26% dos turistas entrevistados já haviam visitado o Brasil anteriormente.
- 91,88% declararam intenção de visitar o Brasil novamente.
- 73,5% se hospedaram em hotel.
- Dentre os entrevistados, 14,58% consideraram a limpeza pública ruim, 19,24% afirmaram o mesmo com respeito a sinalização turística, 10,78% quanto segurança pública e 14,20% o mesmo quanto às comunicações.
- Dividem-se, quanto à procedência, em dois grandes grupos com respeito às características pesquisadas: os sul-americanos do Cone Sul (argentinos, paraguaios, chilenos e uruguaios) e de outro lado, norte-americanos e europeus (alemães, ingleses, franceses, italianos, espanhóis e portugueses).

# **BRASIL SÍNTESE - 1999**

Profissão		Turistas Cuja Visita ao Brasil	
Comerciante	11,50%	Era a primeira	36,74%
Engenheiro	9,08%	Não era a primeira	63,26%
Professor	6,02%	rido ora a primona	00/20/0
Estudante	5,62%	Turistas Que	
Empresário	5,27%	Turistas Que	
Funcionário Público	4,73%	Pretendiam voltar ao Brasil	91,88%
Médico	3,95%	Não pretendiam voltar ao Brasil	2,14%
Prendas do Lar	3,42%		
Administrador	3,38%	Estavam indecisos quanto a isto	5,98%
,	0,0070	Turistas Ous Asharana Buina	
Motivo da Viagem		Turistas Que Acharam Ruim	
		Sinalização Turística	19,24%
Turismo	77,61%	Limpeza Pública	14,58%
Negócio	18,05%	Comunicações	14,20%
Congresso/Convenção	3,17%	Informação Turística	12,26%
Outros	1,17%	Segurança Pública	10,78%
		Transporte Urbano	9,04%
Fator Decisório da Visita		Guias de Turismo	8,65%
		Taxi	7,90%
Atrativo Turístico	76,23%	Aeroportos	7,62%
Amigos e Parentes	21,29%	Diversões noturnas	4,25%
Vantagem no custo	1,79%	Comércio	3,92%
Outros	0,69%	Restaurantes	2,23%
	-,	Hotelaria	1,62%
Cidades Visitadas			,-
		O que o influenciou a visitar o Brasil?	
Rio de Janeiro	32,54%		
Florianópolis	17,69%	Amigos/parentes	45,00%
São Paulo	13,74%	Outros	14,56%
Salvador	12,67%	Televisão	10,50%
Foz do Iguaçu	11,78%	Folheto de agência	6,12%
Recife	6,44%	Revista	5,48%
Porto Alegre	6,05%	Livros	3,38%
Balneário Camboriú	4,88%	Internet	3,20%
Fortaleza	4,70%	Jornal	2,71%
Búzios	4,56%	Cinema	0,93%
Torres	2,95%	Rádio	0,82%
Curitiba	2,78%		
Natal	2,78%	Meio de Hospedagem Utilizado	
Belo Horizonte	2,35%		
Porto Seguro	2,35%	Hotel	73,50%
Maceió	2,31%	Casa de amigos/parentes	17,54%
Manaus	2,17%	Apartamento alugado	7,36%
Brasília	1,78%	Outra	1,60%
Forma de Organização da Viagem			
i orma de organização da viageni		Permanência Média	
Organizada por agência	18,08%	14 dias	
Não Organizada por agência	81,92%		
	,	Renda Média Anual Individual (US\$)	
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		37.505,85	
Pacote	55,46%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	
Pacote completo	35,39%	79,08	
Tailored	9,15%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	
		Quem Não Veio por Agência	
		77,05	
		Quem Veio por Agência	
		92,85	

### C - Tendência das Variáveis Pesquisadas

#### 1. MOTIVO DA VIAGEM

O turismo como principal motivo da viagem tem apresentado uma elaboração continuada. Assim, enquanto em 1995 constituiu a motivação de 69,5% dos viajantes, em 1999, o foi para 77,6%.

TABELA 1
MOTIVO DA VIAGEM

MOTIVO DA	ANO				
VIAGEM	1995	1996	1997	1998	1999
Turismo	69,5%	67,2%	65,3%	71,8%	77,6%
Negócio	22,0%	24,6%	28,3%	22,7%	18,0%
Congresso/Convenção	4,9%	4,1%	4,3%	4,0%	3,2%
Outros	3,6%	4,1%	2,1%	1,6%	1,2%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

A tabela a seguir demonstra o cruzamento de variáveis, onde constatamos que os turistas que viajam a Negócio tem o gasto médio e renda maiores.

MOTIVO DA VIAGEM: Permanência, Gasto Médio, Renda Média

MOTIVO DA VIAGEM	Permanência Média (Dias)	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	Renda Média Anual Individual (US\$)
Turismo	15,5	66,71	30.801,67
Negócio	9,4	127,89	62.742,67
Congresso/Convenção	7,8	107,46	49.180,83
Média Global (1)	14,0	79,08	37.505,85

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológica

#### 2. FATOR DECISÓRIO DA VISITA

Os viajantes que visitaram o Brasil tendo o turismo como motivação, o fizeram em função dos "Atrativos Turísticos" do País, principal fator decisório na escolha do Brasil como destino a ser visitado, sempre numa proporção superior a 70%. Já o percentual dos declarantes que vieram para visitar parentes e/ou amigos decresceu de 26,0% em 1999 para 21,3 em 1999.

TABELA 2
FATOR DECISÓRIO DA VISITA

(Motivo da Viagem: Turismo)

FATOR DECISÓRIO			ANO		
DA VISITA	1995	1996	1997	1998	1999
Atrativos Turísticos	76,1%	74,7%	69,1%	69,2%	76,2%
Visita Amigos./Parentes	16,0%	16,2%	26,1%	26,0%	21,3%
Custo da Viagem	0,9%	1,5%	1,1%	1,6%	1,8%
Outros	7,0%	7,6%	3,7%	3,2%	0,7%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

# 3. MEIO DE COMUNICAÇÃO DE MASSA QUE INFLUENCIOU A DECISÃO DA VISITA

Esta pergunta foi reformulada, sendo aumentando o número de opções já que "outros" tinha um percentual muito grande. Agora o entrevistado pode indicar mais de um meio. Quando questionados sobre a influência dos meios de comunicação (televisão, revista, jornal, cinema, rádio, livros, internet, folders de agência ou amigos) na decisão de visitar o Brasil, a maioria dos entrevistados indicou "amigos" (tabela 3). Entretanto, um percentual significativo apontou as matérias veiculadas pela televisão.

TABELA 3

MEIO DE COMUNICAÇÃO DE MASSA QUE INFLUENCIOU A DECISÃO DA VISITA

MEIO DE			ANO		
COMUNICAÇÃO	1995	1996	1997	1998	1999
Amigos	-	-	-	41,4%	45,0%
Nenhum meio	67,2%	72,7%	67,2%	19,6%	14,6%
Televisão	15,0%	12,7%	19,1%	29,2%	10,5%
Folder agência	-	-	-	8,1%	6,1%
Revista	11,6%	8,6%	7,8%	7,3%	5,5%
Livros	-	-	-	2,8%	3,4%
Internet	-	-	-	2,0%	3,2%
Jornal	5,4%	5,2%	4,0%	4,6%	2,7%
Cinema	0,3%	0,4%	1,3%	1,0%	0,9%
Rádio	0,5%	0,3%	0,6%	1,1%	0,8%

### 4. FORMA DE ORGANIZAÇÃO DA VIAGEM

A maioria dos entrevistados informam não ter utilizado os serviços de agências para organizar sua viagem (tabela 4). Entretanto, o percentual dos que os utilizaram, decresceu de 42,9% em 1995 para 18,0% em 1999.

TABELA 4
FORMA DE ORGANIZAÇÃO DA VIAGEM

FORMA DE ORGANIZAÇÃO	ANO				
DA VIAGEM	1995	1996	1997	1998	1999
Não organizada por agência	57,1%	63,8%	67,4%	72,0%	81,9%
Organizada por agência	42,9%	36,2%	32,6%	28,0%	18,1%
Serviço utilizado (dos que vieram por agência):					
Pacote	-	-	-	55,6%	55,4%
Pacote Completo	-	-	-	31,4%	35,4%
"Tailored" – Personalizado	-	-	-	13,0%	9,2%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

#### 5. FREQUÊNCIA DA VISITA AO BRASIL

A maioria dos turistas entrevistados já havia visitado o Brasil anteriormente. A proporção das pessoas nesta situação manteve-se, no período de 1995/1999, em torno de 60%, (tabela 5).

TABELA 5
FREQUÊNCIA DA VISITA AO BRASIL

TURISTAS CUJA	ANO				
VISITA AO BRASIL	1995	1996	1997	1998	1999
Não era a primeira	60,3%	64,8%	60,4%	63,7%	63,3%
Era a primeira	39,7%	35,2%	39,6%	36,3%	36,7%

#### 6. MEIO DE HOSPEDAGEM UTILIZADO

Conforme já assinalado na Introdução, dentre as alterações introduzidas no questionário, em 1998, uma delas diz respeito ao processamento dos dados sobre o tipo de hospedagem utilizado.

Os turistas que tiveram a viagem organizada por agência de viagem, se hospedaram em hotel. Os que não utilizaram o serviço, nas diversas cidades visitadas, podem ter utilizado, por exemplo, o hotel em todas ou algumas, tornando temerária a generalização. Optou-se por registrar apenas o meio de hospedagem utilizado no portão pesquisado, bem como o respectivo gasto.

Dessa forma, no que tange ao meio de hospedagem utilizado, calculada à partir da média ponderada dos que utilizaram os serviços de uma agência e as informações dos demais, no portão pesquisado, foram:

TABELA 6
MEIO DE HOSPEDAGEM UTILIZADO

MEIO DE HOSPEDAGEM	ANO				
UTILIZADO	1995	1996	1997	1998	1999
Hotel	85,8%	85,0%	84,9%	80,0%	73,5%
Casa de amigos/parentes	9,8%	11,3%	11,8%	16,0%	17,5%
Apartamento de aluguel	2,2%	1,9%	2,0%	3,4%	7,4%
Outros	0,5%	1,8%	1,3%	0,6%	1,6%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

#### 7. CIDADES MAIS VISITADAS

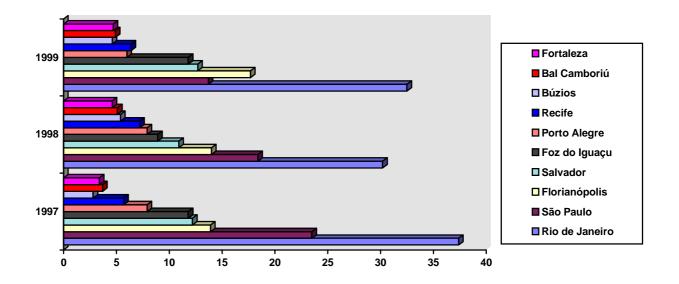
Rio de Janeiro tem sido a cidade mais visitada pelos turistas estrangeiros (tabela 7). Sem alcançar os 41,8% de preferência 1995, o Rio de Janeiro recebeu 32,5% dos turistas em 1999. Florianópolis e Recife tiveram um aumento significativo na preferência. Além dessas cidades, São Paulo, Foz do Iguaçu, Porto Alegre, Búzios, Camboriú sempre figuraram entre os destinos mais procurados no período 1995/1999.

TABELA 7
CIDADES MAIS VISITADAS

CIDADES MAIS			ANO		
VISITADAS	1995	1996	1997	1998	1999
Rio de Janeiro	41,8%	30,5%	37,4%	30,2%	32,5%
Florianópolis	11,4%	17,0%	13,9%	14,0%	17,7%
São Paulo	19,9%	22,4%	23,5%	18,4%	13,7%
Salvador	8,8%	7,7%	12,2%	10,9%	12,7%
Foz do Iguaçu	16,0%	16,6%	11,8%	8,9%	11,8%
Recife	5,7%	4,7%	5,7%	7,2%	6,4%
Porto Alegre	9,7%	10,1%	7,9%	7,9%	6,0%
Camboriú	6,2%	5,4%	3,7%	5,1%	4,9%
Fortaleza	4,1%	3,2%	3,4%	4,6%	4,7%
Búzios	3,4%	2,7%	2,8%	5,4%	4,6%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

### **CIDADES MAIS VISITADAS**



### 8. PROFISSÃO DOS TURISTAS

O rol de profissões dos turistas que demandaram o Brasil no período 1995/1999 é bastante diversificado, destacando-se como ocupações mais freqüentes a dos engenheiros, comerciantes, estudantes, professores e médicos (tabela 8). Observa-se o crescimento no número de empresários, o qual passou de 2,9% em 1998, para 5,3% em 1999.

TABELA 8
PROFISSÃO DOS TURISTAS

PROFISSÃO			ANO		
PROFISSAU	1995	1996	1997	1998	1999
Comerciante	10,5%	11,9%	9,9%	10,0%	11,5%
Engenheiro	8,8%	9,6%	10,9%	10,3%	9,1%
Estudante	3,9%	3,0%	5,4%	3,1%	5,6%
Professor	6,8%	8,4%	4,3%	7,1%	6,0%
Médico	4,0%	3,7%	4,2%	3,7%	3,9%
Administrador	3,7%	2,9%	4,3%	4,6%	3,4%
Empresário	3,8%	3,8%	2,8%	2,9%	5,3%
Outras	66,0%	63,4%	65,0%	51,3%	55,2%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

### 9. PERMANÊNCIA MÉDIA

Analisando-se a série histórica da permanência média do turista estrangeiro no Brasil, no período 1995/1998 (tabela 9), observa-se que esta variável tende à estabilidade, em torno de 13 dias, ocorrendo um crescimento em 1999 de 14 dias.

TABELA 9
PERMANÊNCIA MÉDIA DOS TURISTAS

ANO	PERMANÊNCIA MÉDIA (Dias)
1995	13,10
1996	13,16
1997	13,45
1998	13,00
1999	14,00

### 10. GASTO MÉDIO PER CAPITA/DIA

Nas alterações introduzidas no questionário, foi desmembrado o gasto de quem veio por agência de viagem daquele que não utilizou o serviço.

TABELA 10

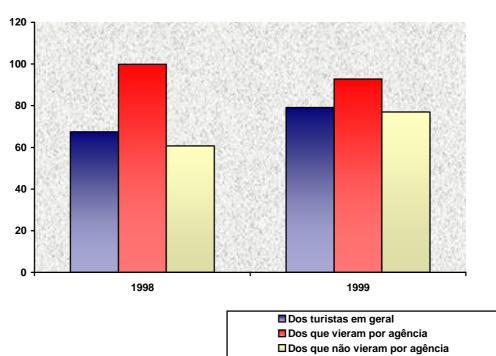
GASTO MÉDIO PER CAPITA DIA

(Em US\$)

ESPECIFICAÇÃO	ANO				
DO GASTO	1995	1996	1997	1998	1999
Dos turistas em geral	77,10	70,39	80,19	67,52	79,08
Dos que vieram por agência	-	-	-	99,90	92,85
Dos que não vieram por agência	-	-	-	60,76	77,05

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

### **GASTO MÉDIO PER CAPITA DIA**



### 11. INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS

A insatisfação dos turistas com os diversos itens da infra-estrutura urbana e turística apresenta trajetórias distintas, conforme o item considerado. No que tange à limpeza pública, depois de ser criticada por 21,8%, em 1995, caiu para 14,6% em 1999. Já a segurança pública foi motivo de crítica de 16,1% dos entrevistados, em 1995, caindo, progressivamente, em 1998, sendo criticado por apenas 9,8% dos turistas e sofrendo um crescimento em 1999 para 10,8%. A opinião sobre a sinalização turística, que em 1995 alcançou 22,3% das críticas, sofreu uma queda para 21,7%, em 1997, e voltou a subir, em 1999, com 19,2%. A insatisfação com as comunicações foi criticada por 12,1% em 1995, veio aumentado, atingindo 17,3% em 1997, caiu para 9,5% em 1998.

TABELA 11
INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS

ÍTENS MAIS	ANO					
CRITICADOS	1995	1996	1997	1998	1999	
Sinalização Turística	22,3%	19,4%	21,7%	12,3%	19,2%	
Limpeza Pública	21,8%	19,1%	19,2%	14,4%	14,6%	
Comunicações	12,1%	11,5%	17,3%	9,5%	14,2%	
Informação Turística	16,3%	10,3%	13,3%	5,9%	12,3%	
Segurança Pública	16,1%	13,1%	13,1%	9,8%	10,8%	
Transporte Urbano	13,5%	12,0%	13,5%	5,6%	9,0%	

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

# 12. INTENÇÃO DE VOLTAR AO BRASIL

O percentual de entrevistados que manifestaram intenção de voltar ao Brasil manteve a tendência, no período 1995/1999, de estabilização próxima a um patamar de 89%, crescendo em 1999 para 91,9%. Vale ressaltar a queda sofrida nos que estavam indecisos de 9,8%, em 1998 para 6,0%, em 1999 (tabela 12).

TABELA 12
INTENÇÃO DE VOLTAR AO BRASIL

OPÇÕES		ANO							
OFÇUES	1995	1996	1997	1998	1999				
Voltar ao Brasil	89,0 %	89,3%	89,0%	88,0%	91,9%				
Não voltar ao Brasil	3,2 %	3,1%	2,7%	2,2%	2,1%				
Indecisos	7,8 %	7,6%	8,3%	9,8%	6,0%				

# D - Síntese das Variáveis Pesquisadas Segundo os Portões de Entrada de Turistas

# **RIO DE JANEIRO**

Profissão			
		Turistas Que	
Engenheiro	10,74%		
Empresário	7,33%	Pretendiam voltar ao Brasil	88,77%
Comerciante	6,59%	Não Pretendiam volta ao Brasil	3,05%
Estudante	6,59%	Estavam indeciso quanto a isto	8,18%
Professor	5,86%		
Funcionário Público	3,79%	Turistas Que Acharam Ruim	
Médico	3,66%		
Administrador	3,54%	Comunicações	24,45%
		Sinalização	18,07%
Motivo da Viagem		Informação Turística	16,67%
-		Limpeza	16,65%
Turismo	71,92%	Segurança	13,81%
Negócio	21,86%	Transporte	8,53%
Congresso/Convenção	5,49%	Taxi	6,52%
Outros	0,73%	Guias	5,92%
	•	Aeroportos	5,07%
Fator Decisório da Visita		Diversões noturnas	4,21%
I ator Decisorio da Visita		Comércio	3,95%
Atrativo Turístico	68,20%	Hotelaria	1,98%
Vantagem no custo	2,55%	Restaurantes	1,13%
Amigos e Parentes	28,57%		
Outros	0,68%	O que o Influenciou a Decisão da Visita	
	0,0070		
Cidades visitadas		Amigos/parentes	40,42%
Cidades visitadas		Outros	17,34%
Rio de Janeiro	80,10%	Televisão	9,65%
Búzios	14,41%	Folheto de agência	9,40%
São Paulo	12,09%	Revista	7,57%
Foz do Iguaçu	9,77%	Livros	4,88%
Salvador	9,77%	Internet	4,52%
Belo Horizonte	5,13%	Jornal	2,32%
Brasília	3,05%	Cinema	1,34%
Manaus	3,05%	Rádio	0,37%
Recife	2,81%		
Angra dos Reis	2,81%	Meio de Hospedagem Utilizado	
Porto Seguro	2,69%	. •	
Folio Seguio	2,0976	Hotel	74,20%
		Apartamento alugado	5,43%
Forma de Organização da Viagem		Casa de amigos/parentes	19,25%
O	04.050/	Outros	1,12%
Organizada por agência	21,25%		,
Não organizada por agência	78,75%	Permanência Média na Cidade	10 dias
		r ermanencia media na oldade	10 0103
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Renda Média Anual	
Decede	FF F50/	Individual (US\$)	46.719,65
Pacote	55,55%		, 50
Pacote completo	36,26%	Gasto Médio Per Capita Dia	
Tailored Personalizado	8,19%	Na Cidade (US\$)	110,74
Turistas Cuis Visita as Bassil		. ,	-
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia Na	
Ero o primoiro	44 570/	Cidade Hóspedes em hotéis (US\$)	134,68
Era a primeira	44,57%		
Não era a primeira	55,43%	Gasto Médio Per Capita Dia Na	
		Cidade Somente com Hotel (US\$)	96,96

# **PORTO ALEGRE**

Profissão		Turista Que	
Comerciante Engenheiro Professor Técnico Nível Médio Empresário	13,58% 12,35% 5,76% 5,76% 4,94%	Pretendem voltar ao Brasil Não pretendem voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	96,30% 0,41% 3,29%
Contador Psicólogo	4,12% 3,29%	Turistas Que Acharam Ruim	
		Sinalização Turística	18,25%
Motivo da Viagem		Informação Turística Segurança Pública	11,30% 9,05%
Turismo	54,32% 38,68%	Comunicações	8,97%
Negócio Congresso/Convenção	4,94%	Limpeza Pública Diversões noturnas	8,86% 6,48%
Outros	2,06%	Transporte Urbano	5,19%
		Táxi	4,76%
Fator Decisório da Visita		Comércio	3,40% 3,36%
		Aeroportos Restaurantes	1,30%
Atrativo Turístico	70,45%	Hotelaria	0,56%
Amigos e Parentes	27,27%		
Vantagem no custo Outros	1,52% 0,76%	O gua a Influencia y a Daciaão da Visita	
	0,1.070	O que o Influenciou a Decisão da Visita	
Cidades visitadas		Amigos/parentes Outros	42,39% 3,29%
		Folheto de agência	2,88%
Porto Alegre	40,74%	Jornal	1,65%
Florianópolis	24,28%	Televisão	1,23%
São Paulo Gramado	8,64% 4,94%	Internet	0,82%
Torres	4,94%	Rádio	0,82%
Capão da Canoa	3,29%	Livros Revista	0,41% 0,41%
Rio de Janeiro	3,29%	Cinema	0,41%
Balneário Camboriú	3,29%		2, , .
Forma de Organização da Viagem		Meio de Hospedagem Utilizado	
Organizado por agância	9,05%	Hotel	68,91%
Organizada por agência Não organizada por agência	90,95%	Apartamento alugado	1,68%
ruo organizada por agonola	00,0070	Casa de amigos/parentes	28,57%
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Outros	0,84%
TIPO de Sel VIÇO OTILIZADO HA AGENCIA			
Pacote	72,72%	Permanência Média na Cidade	6
Pacote completo	22,73%	dias	
Tailored	4,55%		
Turista Cuja Visita ao Brasil		Renda Média Anual Individual (US\$) 33.994,43	
Fire a majoration	40.000/		
Era a primeira Não era a primeira	18,93% 81,07%	Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade (US\$)	100,03
		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Somente com Hotel (US\$)	67,39
		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Hóspedes em hotéis (US\$)	128,17

# **SÃO PAULO**

Profissão		Turistas Que	
Engenheiro	11,76%	Pretendiam voltar ao Brasil	86,10%
Administrador	9,89%	Não pretendiam voltar ao Brasil	3,74%
Professor	6,42%	Estavam indecisos quanto a isto	10,16%
Comerciante	6,15%	•	,
Empresário	6,15%		
Estudante	4,28%	Turistas Que Acharam Ruim	
Vendedor	3,74%		
Médico	3,48%	Sinalização Turística	28,11%
		Limpeza Pública	20,05%
		Segurança Pública	17,36%
Motivo da Viagem		Transporte Urbano	16,88%
-		Informação Turística	15,98%
Turismo	53,74%	Comunicações	15,97%
Negócio	41,18%	Guias de Turismo	13,71%
Congresso/Convenção	4,01%	Táxi	7,42%
Outros	1,07%	Aeroportos	7,28%
		Comércio	7,27%
		Restaurantes	3,01%
Fator Decisório da Visita		Diversões noturnas	2,78%
		Hotelaria	1,58%
Atrativo Turístico	50,25%		
Vantagem no custo	1,99%		
Amigos e Parentes	47,26%	O que o Influenciou a Decisão da Visita	
Outros	0,50%		
		Amigos/parentes	45,19%
		Televisão	7,75%
Cidades Visitadas		Outros	7,22%
		Livros	6,15%
São Paulo	50,53%	Folheto de agência	5,61%
Rio de Janeiro	29,14%	Revista	4,55%
Salvador	10,43%	Internet	4,28%
Foz do Iguaçu	6,95%	Cinema	2,41%
Curitiba	5,88%	Jornal	1,87%
Campinas	5,35%	Rádio	0,80%
Florianópolis	4,01%		
		Maio da Haanadagam Hillizada	
~		Meio de Hospedagem Utilizado	
Forma de Organização da Viagem		Hotel	76,89%
		Apartamento alugado	1,59%
Organizada por agência	18,18%	Casa de amigos/parentes	21,12%
Não Organizada por agência	81,82%	Outros	0,40%
		Outros	0,4070
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Dermanânsia Mádia : Oldada	<b>7</b> alta -
F		Permanência Média na Cidade	7 dias
Pacote	28,36%		
Pacote completo	53,73%	Danda Mádia Anual Individual (IICC)	EE 620 76
Tailored Personalizado	17,91%	Renda Média Anual Individual (US\$)	55.638,76
	•		
<b>T</b>		Gasto Médio Per Capita Dia na	
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Cidade (US\$)	142,24
Era a primoira	10 660/		
Era a primeira	48,66%	One to Middle Box On 15 Bt	
Não era a primeira	51,34%	Gasto Médio Per Capita Dia na	4 4:
		Cidade Hóspedes em Hotel (US\$)	177,44
		Gasto Médio Per Capita Dia na	
		Cidade Somente com Hotel (US\$)	155,27

# FOZ DO IGUAÇU

Profissão		Turistas Que	
Estudante Prendas do Lar Comerciante Professor Pensionista Engenheiro	13,29% 11,54% 8,39% 8,04% 6,64% 5,59%	Pretendiam voltar ao Brasil Não pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	94,05% 2,45% 3,50%
Funcionário Público	5,24%	Turistas Que Acharam Ruim	
Administrador Médico	3,50% 3,50%	Táxi Sinalização Turística Comunicações	12,22% 6,67% 5,16%
Motivo da Viagem		Limpeza Pública	4,58%
Turismo Negócio Congresso/Convenção Outros	91,60% 2,80% 3,15% 2,45%	Guias de Turismo Transporte Urbano Informação Turística Segurança Pública Diversões noturnas Restaurantes Comércio	3,77% 3,55% 3,26% 2,94% 2,16% 1,47% 1,24%
Fator Decisório da Visita		Hotelaria	1,16%
Atrativo Turístico Vantagem no custo Amigos e Parentes	91,60% 1,91% 6,49%	O que o Influenciou a Decisão da Visita	
Cidades Visitadas		Amigos/parentes Televisão Folheto de agência Revista	60,14% 17,48% 8,74% 8,39%
Foz do Iguaçu Rio de Janeiro Florianópolis Balneário Camboriú São Paulo Curitiba Salvador	71,33% 20,98% 13,99% 10,49% 10,14% 9,09% 7,69%	Outros Livros Jornal Internet Rádio Cinema	6,64% 5,59% 3,50% 2,10% 0,70% 0,35%
		Meio de Hospedagem Utilizado	
Forma de Organização da Viagem		Hotel	92,68%
Organizada por agência Não Organizada por agência	31,82% 68,18%	Apartamento alugado Casa de amigos/parentes Outros	1,46% 1,46% 4,40%
Tipo de Serviço Utilizado na Agência			. "
Pacote Pacote completo Tailored Personalizado	68,13% 29,67% 2,20%	Permanência Média na Cidade  Renda Média Anual Individual (US\$)  19.387,85	3 dias
Turistas Cuja a Visita		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade (US\$)	55,21
Era a primeira Não era a primeira	47,90% 52,10%	Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Hóspedes em hotéis (US\$)	58,68
		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Somente com Hotel (US\$)	33,76

# **MANAUS**

Profissão		Turistas Que	
Engenheiro Outras Comerciante Administrador Advogado	31,58% 26,32% 10,53% 5,26% 5,26%	Pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	89,47% 10,53%
, a. ogaac	0,2070	Turistas Que Acharam Ruim	
Motivo da Viagem		Comércio	31,25%
Turismo	47,37%	Comunicações Segurança Pública	29,41% 15,79%
Negócio	47,37%	Diversões noturnas	15,38%
Congresso/Convenção	5,26%	Transporte Urbano	11,76%
		Hotelaria	5,88%
		Limpeza Pública	5,26%
Fator Decisório da Visita		Aeroportos	5,26%
	77 700/		
Atrativo Turístico	77,78%	O que o Influenciou a Decisão da Visita	
Vantagem no custo Amigos e Parentes	11,11% 11,11%	Amigos/parentes	21,05%
Ailigus e Faleilles	11,11/0	Livros	15,79%
Cidadaa vioitadaa		Internet	10,53%
Cidades visitadas		Televisão	5,26%
Manaus	94,74%	Revista	5,26%
São Paulo	15,79%		
Rio de Janeiro	10,53%		
	•	Meio de Hospedagem Utilizado	
Forma de Organização da Viagem		Hotel	83,33%
<b>-</b>		Casa de amigos/parentes	11,11%
Organizada por agência	31,58%	Outra	5,56%
Não organizada por agência	68,42%		
		Permanência Média na Cidade	13,40 dias
Tipo de Serviço Utilizado na Agência			
Pacote	66,67%	Renda Média Anual Individual (US\$)	55.577,65
Tailored Personalizado	33,33%	•	
ranoroa i oroonanzaao	00,0070		
		Gasto Médio Per Capita Dia	
Turistas Cuja Visita ao Brasil		na Cidade (US\$)	109,62
Era a primeira	68,42%		
Não Era a primeira	31,58%	Gasto Médio Per Capita Dia	
		na Cidade Hóspedes em hotéis (US\$)	134,29
		Gasto Médio Per Capita Dia	
		na Cidade Somente com Hotel (US\$)	79,17

# **RECIFE**

Profissão		Turistas Que	
Comerciante Empresário Engenheiro Estudante	8,78% 8,78% 8,78% 5,85%	Pretendiam voltar ao Brasil Não pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	90,25% 1,95% 7,80%
Funcionário Público Técnico Nível Médio Professor	5,37% 5,37% 4,88%	Turistas que Acharam Ruim	
Vendedor	4,88%	Sinalização Turística Limpeza Pública	47,12% 41,58%
Motivo da Viagem		Informação Turística Segurança Pública Aeroportos	30,30% 22,16% 19,21%
Turismo Negócio	85,36% 12,20%	Comunicações Transporte Urbano	17,51% 17,43%
Congresso/Convenção Outros	1,95% 0,49%	Guias de Turismo Táxi Comércio	16,98% 10,76% 8,24%
Fator Decisório da Visita		Diversões noturnas Restaurantes Hotelaria	6,52% 5,21% 4,20%
Atrativo Turístico Amigos e Parentes Vantagem no custo	67,43% 32,00% 0,57%		,
vanagom no caste	0,07.70	O que o Influenciou a Decisão da	a Visita
Cidades Visitas		Amigos/parentes Outros	43,90% 7,32%
Recife Natal	60,49% 22,93%	Televisão Folheto de agência	6,34% 5,37%
Salvador Fortaleza Maceió	19,51% 17,56% 12,20%	Jornal Rádio Revista	1,95% 1,46% 1,46%
Rio de Janeiro	11,71%	Internet Livros	0,98% 0,49%
Forma de Organização da Viagem		Maia da Usanadaran Hilimada	
Organizada por agência	19,02%	Meio de Hospedagem Utilizado	
Não organizada por agência	80,98%	Hotel Apartamento alugado Casa de amigos/parentes Outra	68,15% 9,63% 20,00% 2,22%
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Odila	2,2278
Pacote Pacote completo Tailored	74,36% 17,95% 7,69%	Permanência Média na Cidade	12 dias
Tanorea	7,0370	Renda Média Anual (US\$)	35.560,25
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia Na Cidade (US\$)	82,58
Era a primeira Não era a primeira	33,66% 66,34%		- ,
		Gasto Médio Per Capita Dia Na Cidade Somente com Hotel (I	<b>JS\$)</b> 62,59
		Gasto Médio Per Capita Dia Na Cidade Hóspedes em Hotel (	<b>US\$)</b> 92,25

# **URUGUAIANA**

Profissão			
110113340		Turistas Que Acharam Ruim	
Comerciante	21,48%	Tariotao Quo Atriaram Itami	
Funcionário Público	10,07%	Guias de Turismo	33,33%
Professor	6,71%	Sinalização Turística	28,06%
Médico	5,37%	Taxi	21,05%
Prendas do Lar	4,03%	Limpeza Pública	9,46%
Empresário	2,68%	Segurança Pública	6,76%
Empresano	2,0070	Informação Turística	6,52%
		Restaurantes	5,52%
Motivo da Viagem		Transporte Urbano	5,00%
monvo da viagem		Comunicações	2,94%
Turismo	94,63%	Diversões noturnas	2,94%
Negócio	3,36%	Comércio	2,17%
Congresso/Convenção	2,01%	Comercio	2,1770
Congresso/Convenção	2,0170		
		O que o Influenciou a Decisão da Visita	
Fator Decisório da Visita		Amigos/parentes	55,03%
		Televisão	16,78%
Atrativo Turístico	91,37%	Outros	15,44%
Vantagem no custo	2,16%	Revista	5,37%
Amigos e Parentes	6,47%	Internet	3,36%
•		Jornal	3,36%
		Rádio	1,34%
Cidades Visitadas		Folheto de agência	1,34%
		Livros	0,67%
Florianópolis	37,58%		
Torres	20,13%		
Balneário Camboriú	18,12%	Meio de Hospedagem Utilizado	
São Paulo	6,71%		
Porto Alegre	6,04%	Hotel *	
Capão da Canoa	5,37%		
Uruguaiana	5,37%		
Rio de Janeiro	4,70%	Permanência Média na Cidade	*
Forma de Organização da Viagem		Renda Média Anual Individual (US\$)	
		24.092,66	
Não organizada por agência	100%		
		Gasto Médio Per Capita Dia	*
Turistas Cuja a Visita ao Brasil		Na Cidade (US\$)	
Era a primeira	36,24%		
Não Era a primeira	63,76%	Gasto Médio Per Capita Dia	
·		Na Cidade Hóspedes em Hotel(US\$)	*
Turistas Que			
B	05.0007	Gasto Médio Per Capita Dia	
Pretendiam voltar ao Brasil	95,98%	Na Cidade Somente com Hotel (US\$)	*
Não pretendiam voltar ao Brasil	2,01%		
Estavam indecisos quanto a isto	2,01%		

Nota: (\*) Número insuficiente de entrevistados que realizaram pernoite nos hotéis da cidade, inviabilizando o cálculo fidedigno do gasto;

# CHUÍ

Profissão			
		Turistas Que Acharam Ruim	
Comerciante	19,23%		
Funcionário Público	15,38%	Segurança Pública	16,00%
Pensionista	7,69%	Sinalização Turística	11,43%
Professor	7,69%	Limpeza Pública	9,80%
Estudante	5,77%	Táxi	8,82%
	•		
Advogado	3,85%	Guias de Turismo	8,57%
Psicólogo	3,85%	Informação Turística	5,41%
Técnico Nível Médio	3,85%	Diversões noturnas	2,56%
		Comunicações	2,08%
		Restaurantes	2,00%
		Transporte Urbano	1,92%
Motivo da Viagem		Transporte Orbano	1,0270
motivo da viagem			
Turismo	86,54%		
Negócio	7,69%	O que o Influenciou a Decisão da Vi	sita
Congresso/Convenção	3,85%	- 4	
Outros	1,92%	Amigos/parentes	46,15%
Outros	1,32/0		
		Televisão	19,23%
		Revista	7,69%
		Outros	7,69%
Fator Decisório da Viagem		Jornal	5,77%
		Internet	3,85%
Atrativo Turístico	93.34%	Folheto de agência	3,85%
		i direto de agericia	3,0370
Amigos e Parentes	4,44%		
Vantagem no custo	2,22%		
		Permanência Média na Cidade	*
		reillialielicia media lia Cidade	
Cidades visitadas			
Florianópolis	59,62%	Meio de hospedagem utilizado	
Porto Alegre	19,23%	ao iio podago aaao	
Outro		Hotel	*
	11,54%	Tiolei	
São Paulo	9,62%		
Balneário Camboriú	7,69%		
Gramado	5,77%		
Rio de Janeiro	3,85%	Renda Média Anual	
Curitiba	3,85%	Individual (US\$)	15.722,33
Forma de Organização da Viagem		Gasto Médio Per Capita Dia na	
		Cidade (US\$)	*
Organizada por agência	15,38%	• •	
Não organizada por agência	84,62%		
rtao organizada por agonola	01,0270	Gasto Médio Per Capita Dia na	
		Cidade Hóspedes em Hotel (US\$)	*
		ordade riospedes em rioter (000)	
Tipo de Serviço Utilizado na Agência			
		Gasto Médio Per Capita Dia na	
Pacote	33,33%	Cidade Somente com Hotel (US\$)	*
Pacote completo	66,67%		
Turista Cuja Visita ao Brasil			
Sim	25,00%		
Não	75,00%		
Turista Que			
Pretendiam voltar ao Brasil	98,08%		
Não pretendiam voltar ao Brasil	1,92%		
1440 protonulam voltar ao Diasir	1,52/0		

Nota: (\*) Número insuficiente de entrevistados que realizaram pernoite nos hotéis da cidade, inviabilizando o cálculo fidedigno do gasto;

### **SANTANA DO LIVRAMENTO**

Profissão		Turistas Que	
Comerciante Médico Engenheiro Funcionário Público Empresário Professor	31,60% 8,33% 6,60% 6,25% 4,17% 4,17%	Pretendiam voltar ao Brasil Não pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	97,57% 0,69% 1,74%
Contador Advogado	3,82% 3,13%	Turistas Que Acharam Ruim	
Bancário Comerciário	3,13% 3,13%	Táxi Guias de Turismo Sinalização Turística Informação Turística Limpeza Pública	50,00% 21,74% 17,18% 3,59% 2,09%
Motivo da Viagem		Segurança Pública Diversões noturnas	1,40% 1,32%
Turismo Negócio	98,96% 1,04%	Comunicações Hotelaria Restaurantes Comércio	1,21% 0,40% 0,38% 0,38%
Fator Decisório da Visita		O que o Influenciou a Decisão da V	isita
Atrativo Turístico Amigos e Parentes	95,42% 4,58%	Outros Amigos/parentes Televisão Revista Folheto de agência	43,75% 28,13% 16,67% 2,08% 1,74%
Cidades visitadas		Jornal Rádio	1,74% 1,39% 1,39%
Florianópolis Balneário Camboriú Torres Outro Porto Alegre	71,88% 13,19% 12,85% 9,72% 6,60%	Internet  Meio de Hospedagem Utilizado	0,69%
Gramado Itapema Capão da Canoa Sant'Ana do Livramento	4,17% 2,78% 2,78% 2,78%	Hotel	*
		Permanência Média na Cidade	*
Forma de Organização da Viagem Sim Não	0,35% 99,65%	Renda Média Anual Individual (US\$)	28.995,83
Nuc	33,0070	Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade (US\$)	*
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Gasto Médio Per Capita Dia na	
Pacote	100%	Cidade Hóspedes em hotel (US\$)	*
Turista Cuja a Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Somente com Hotel (US\$)	*
Era a primeira Não era a primeira	13,54% 86,46%		

Nota: (\*) Número insuficiente de entrevistados que realizaram pernoite nos hotéis da cidade, inviabilizando o cálculo fidedigno do gasto;

# **SALVADOR**

Profissão		Turistas Que	
Estudante Engenheiro Professor Comerciante Comerciário Prendas do Lar	10,42% 8,33% 8,33% 6,77% 5,73% 5,73%	Pretendiam voltar ao Brasil Não pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	93,75% 1,56% 4,69%
Médico	5,21%	Turistas Que Acharam Ruim	
		Comunicações	17,30%
Motivo da Viagem		Informação Turística Sinalização Turística	13,87% 13,61%
Turismo	90,11%	Limpeza Pública Táxi	12,63% 10,88%
Negócio Congresso/Convenção	6,77% 2,08%	Aeroportos	9,14%
Outros	1,04%	Transporte Urbano Segurança Pública	8,97% 7,45%
	1,0170	Diversões noturnas	6,29%
		Guias de Turismo	4,76%
Fator Decisório da Visita		Comércio	4,49%
Tator Bedisorio da Visita		Restaurantes Hotelaria	3,87% 3,33%
Atrativo Turístico	72,83%	Tiotolana	0,0070
Amigos e Parentes Vantagem no custo	26,01% 1,16%		
vantagem no custo	1,1070	O que o Influenciou a Decisão da Vis	ita
		Amigos/parentes	52,08%
Cidades Visitadas		Outros	15,10%
Salvador	86,46%	Televisão Revista	10,42% 7,29%
Rio de Janeiro	16,15%	Folheto de agência	6,25%
Porto Seguro	9,90%	Internet	5,73%
São Paulo	6,77%	Jornal Livros	5,21% 4,17%
Recife Natal	5,73% 5,21%	Cinema	1,56%
Maceió	4,69%	Rádio	1,04%
Fortaleza	4,17%		
		Meio de Hospedagem Utilizado	
Forma de Organização da Viagem		Hotel	59,44%
	05.500/	Apartamento alugado	12,22%
Organizada por agência Não organizada por agência	25,52% 74,48%	Casa de amigos/parentes Outra	25,00% 3,34%
ivao organizada por agencia	7 4,40 70	Odild	0,0470
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Permanência Média na Cidade	13 dias
ripo de Serviço Otilizado na Agencia			
Pacote Pacote completo	70,21% 29,79%	Renda Média Anual Individual (US\$)	23.556,01
		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade (US\$)	68,73
Turistas Cuja Visita ao Brasil			
Era a primeira Não era a primeira	32,81% 67,19%	Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Somente com Hotel (US\$)	44,68
		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Hóspedes em Hotel (US\$)	87,02

### **FORTALEZA**

Profissão		Turista Que	
Empresário Comerciante Agente de Viagem Estudante	13,56% 10,17% 5,08% 5,08%	Pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	86,44% 13,56%
Professor Programador	5,08% 5,08%	Turistas Que Acharam Ruim	
Bancário	3,39%	Limpeza Pública	35,59%
Contador	3,39%	Segurança Pública	11,86%
Engenheiro	3,39%	Transporte Urbano	9,62%
		Comunicações	16,07%
<b>A.</b> (1 1 1 1)		Hotelaria	4,08%
Motivo da Viagem		Restaurantes	6,78%
Turismo	84,75%	Diversões noturnas Comércio	4,08% 4,26%
Negócio	13,56%	Informação Turística	4,26% 13,04%
Congresso/Convenção	1,69%	Sinalização Turística	26,92%
Congresso, Convenção	1,0070	Guias de Turismo	3,70%
		Táxi	10,87%
Fator Decisório da Visita		Aeroportos	8,47%
Atrativo Turístico	68,00%		
Amigos e Parentes	28,00%	O que o Influenciou a Decisão da V	isita
Vantagem no custo	4,00%	Amigos/parantos	EO E 40/
		Amigos/parentes Revista	52,54% 16,95%
Cidades visitadas		Televisão	8,47%
Cidades visitadas		Folheto de agência	5,08%
Fortaleza	100%	Internet	5,08%
Recife	8,47%	Outros	3,39%
Rio de Janeiro	8,47%	Jornal	1,69%
Natal	8,47%	Livros	1,69%
Salvador	6,78%		
São Paulo	5,08%		
		Meio de Hospedagem Utilizado	
Forma de Organização da Viagem		Hotel	61,40%
		Apartamento alugado	24,56%
Organizada por agência Não organizada por agência	20,34% 79,66%	Casa de amigos/parentes	14,04%
		Permanência Média na Cidade	18 dias
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Dan de Média Associ	
Pacote	50,00%	Renda Média Anual Individual (US\$)	40.657,96
Pacote completo	41,67%	One (a Música B. Co. 15 B)	
Tailored Personalizado	8,33%	Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade (US\$)	93,02
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Hóspedes em Hotel (US\$)	114,52
Era a primeira Não era a primeira	40,68% 59,32%	Gasto Médio Per Capita Dia na Cidade Somente com Hotel (US\$)	51,33

# **FLORIANÓPOLIS**

Profissão		Turistas Que	
Comerciante Engenheiro Funcionário Público Prendas do Lar	13,82% 9,76% 8,94% 6,50%	Pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	98,37% 1,63%
Contador Advogado	5,69% 4,88%	Turistas que Acharam Ruim	
Pensionista	4,88%	Aeroportos	18,42%
Médico	4,07%	Sinalização Turística	10,58%
Professor	4,07%	Guias de Turismo	8,70%
Técnico Nível Médio	4,07%	Diversões noturnas Táxi	8,62% 7,14%
Motivo da Viagem		Limpeza Pública Informação Turística	5,79% 4,88%
Turismo	91,86%	Transporte Urbano	4,12%
Negócio	4,07%	Comunicações Segurança Pública	2,65% 2,54%
Congresso/Convenção	4,07%	Restaurantes	2,54% 1,68%
		Comércio	0,88%
Fator Decisório da Visita			
Atrativo Turístico	91,15%	O que o Influenciou a Decisão da \	/isita
Amigos e Parentes	7,08%	Amigos/parentes	62,60%
Vantagem no custo	1,77%	Outros	11,38%
		Televisão	9,76%
Cidades Visitadas		Jornal	7,32%
Cidades Visitadas		Folheto de agência Revista	5,69% 3,25%
Florianópolis	66,67%	Internet	1,63%
Balneário Camboriú	19,51%	Rádio	1,63%
Blumenau	6,50%	Cinema	0,81%
Itapema Rio de Janeiro	4,07% 4,07%	Livros	0,81%
São Paulo	1,63%		
Foz do Iguaçu	1,63%	Meio de hospedagem Utilizado	
Itajaí	0,81%	more as neepsaagem camzaas	
Salvador	0,81%	Hotel	56,12%
		Apartamento alugado	36,73%
Forma de Organização da Viagem		Casa de amigos/parentes	7,15%
Organizada por agência	30,08%		
Não organizada por agência	69,92%	Permanência Média na Cidade	11 dias
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Renda Média Anual	
Pageto	20.720/	Individual (US\$)	25.380,00
Pacote Pacote completo	29,73% 40,54%		
Tailored Personalizado	29,73%	Gasto Médio Per Capita Dia	
		na Cidade (US\$)	68,05
Turistas Cuja Visita ao Brasil			
Era a primeira	21,95%	Gasto Médio Per Capita Dia	
Não era a primeira	78,05%	na Cidade Hóspedes em hotéis (U	<b>S\$)</b> 77,46
		Gasto Médio Per Capita Dia	
		na Cidade Somente com Hotel	42,13

#### E - PERFIL DO TURISTA SEGUNDO O PAÍS EMISSOR

Os resultados da pesquisa com respeito aos países emissores revelaram as seguintes características básicas de dois grandes grupos, moderadamente homogêneos, a saber:

- ⇒ sul-americanos provenientes do Cone Sul (argentinos, uruguaios, paraguaios e chilenos):
- permanecem menor tempo no país;
- gastam menos, por dia de permanência;
- têm menor renda;
- são os que manifestam intenção de voltar mais frequentemente;
- estão menos insatisfeitos com a infra-estrutura urbana e turística .
- ⇒ norte-americanos e europeus (alemães, ingleses, franceses, italianos, espanhóis e portugueses):
- são os que mais se utilizam dos serviços das agências de viagens;
- permanecem mais tempo;
- gastam mais, por dia de permanência;
- têm maior renda;
- são os que apresentam, proporcionalmente, o maior contigente de pessoas em viagens de negócios;
- são os mais insatisfeitos com a infra-estrutura urbana e turística do país.

#### 1. MOTIVO DA VIAGEM

O turismo tem sido o motivo da viagem mais freqüentemente declarado, observou-se que esta predominância é ainda mais evidente, entre os paraguaios, argentinos, portugueses, alemães, uruguaios e ingleses. Na tabela 13 pode-se constatar este fato, quanto aos anos de 1997, 1998 e 1999.

TABELA 13
MOTIVO DA VIAGEM: TURISMO

MAIORES EMISSORES		ANO	
WATURES EWITSSURES	1997	1998	1999
Paraguai	-	94,2%	76,5%
Argentina	77,3%	82,0%	87,6%
Portugal	70,6%	80,7%	84,5%
Alemanha	67,4%	77,9%	82,8%
Uruguai	69,0%	74,2%	76,2%
Média Global (1)	65,3%	71,8%	77,6%

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

Quando considerado o segmento de viagens de negócios, verifica-se que esta modalidade é mais freqüente entre americanos, espanhóis e ingleses (tabela 14).

**TABELA 14** 

MOTIVO DA VIAGEM: NEGÓCIO

MALODEC EMICCODEC		ANO	
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Estados Unidos	48,0%	38,4%	39,9%
Espanha	27,0%	29,4%	24,4%
Inglaterra	34,7%	29,0%	20,6%
Média Global (1)	28,3%	22,7%	18,0%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

### 2. FATOR DECISÓRIO DA VISITA (Motivo da Viagem: Turismo)

Quando a finalidade da viagem era o turismo, a motivação dos atrativos turísticos predominou, em maior escala, entre os uruguaios, argentinos, portugueses, chilenos e italianos (tabela 15).

TABELA 15

FATOR DECISÓRIO DA VISITA: ATRATIVOS TURÍSTICOS

(Motivo da viagem: Turismo)

MAIORES EMISSORES		ANO	
IVIATURES EIVITSSURES	1997	1998	1999
Uruguai	67,0%	84,4%	82,6%
Argentina	84,0%	82,7%	90,1%
Portugueses	66,7%	56,7%	72,0%
Chile	72,5%	73,7%	78,0%
Italianos	60,7%	48,8%	71,7%
Média Global (1)	69,1%	69,2%	76,2%

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

Dado que as informações dadas por parentes e amigos são importantes meios de divulgação do produto turístico, na tabela 16 são explicitados os mercados emissores de turistas para o Brasil onde essa forma de influência foi mais marcante.

TABELA 16

FATOR DECISÓRIO DA VISITA: INFORMAÇÕES DE PARENTES/AMIGOS

MALODEC EMICCODEC		ANO	
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Inglaterra	23,5%	51,4%	37,3%
Estados Unidos	42,7%	45,5%	55,6%
Espanha	17,5%	45,0%	43,1%
Alemanha	33,7%	44,8%	38,5%
França	42,0%	35,7%	29,0%
Média Global (1)	26,1%	26,0%	21,3%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

### 3. ORGANIZAÇÃO DA VIAGEM POR AGÊNCIA

Proporcionalmente, os turistas provenientes da Portugal, Uruguai, Espanha, Chile são os que mais utilizam os serviços das agências para organizarem a viagem (tabela 17).

TABELA 17
ORGANIZAÇÃO DA VIAGEM POR AGÊNCIA

MALODEC EMICCODEC		ANO	
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Quem mais se utilizam dos serviços das agências:			
Portugal	29,4%	33,7%	33,1%
Uruguai	16,0%	27,3%	32,1%
Espanha	48,3%	30,9%	20,7%
Chile	40,9%	22,2%	26,8%
Quem menos se utilizam dos serviços das agências:			
Itália	23,3%	10,8%	13,8%
Alemanha	24,4%	19,8%	6,0%
Média Global (1)	32,6%	28.0%	18,1%

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

#### 4. PERMANÊNCIA MÉDIA

Os turistas provenientes do Uruguai, Chile, Paraguai e Argentina são os que menos tempo permanecem no país. Por outro lado, os turistas vindos da Europa: Itália, Alemanha, Inglaterra e Portugal são os que apresentam as permanências mais longas (tabela 18).

TABELA 18
PERMANÊNCIA MÉDIA (Dias)

MALODEC EMICCODEC		ANO	
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Cujas permanências são mais curtas:			
Paraguai	-	12,00	8,00
Uruguai	7,72	8,00	9,00
Chile	11,34	9,00	12,00
Argentina	11,32	11,00	12,00
Cujas permanências são mais longas:			
Itália	19,41	22,00	24,00
Alemanha	18,37	21,00	21,00
Inglaterra	15,54	18,00	18,00
Portugal	14,20	18,00	17,00
Média Global (1)	13,45	13,00	14,00

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

#### 5. GASTO MÉDIO PER CAPITA DIA

Os turistas procedentes dos países sul-americanos, maiores emissores para o Brasil (Argentina e Paraguai), são os que apresentam os menores gastos médios (tabela 19). Os mercados cujos turistas apresentaram, em média, gastos mais elevados são provenientes dos Estados Unidos e Europa (mais especificamente Espanha, França e Itália).

TABELA 19
GASTO MÉDIO PER CAPITA DIA (US\$)

MALORES EMISSORES		ANO	
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Cujos gastos são menores:			
Paraguai	-	46,20	50,94
Argentina	53,06	49,28	60,51
Cujos gastos são maiores:			
Estados Unidos	149,86	107,16	115,57
França	105,10	77,18	101,16
Espanha	119,28	97,23	97,56
Itália	96,59	65,29	93,72
Média Global (1)	80,19	67,57	79,08

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

### 6. RENDA MÉDIA ANUAL (Individual)

Os turistas de menor renda média anual são os sul-americanos provenientes do Uruguai, Paraguai e Argentina (tabela 20). No outro extremo situam-se os norte-americanos e europeus.

TABELA 20

RENDA MÉDIA ANUAL

(Individual)

(US\$)

MAIORES EMISSORES	ANO			
	1997	1998	1999	
Cujas rendas médias anuais são menores:				
Uruguai	29.046	26.485	25.464	
Paraguai	-	28.704	20.127	
Argentina	34.411	28.704	28.132	
Cujas rendas médias anuais são maiores:				
Estados Unidos	72.228	58.448	68.351	
Inglaterra	49.200	46.861	48.918	
Alemanha	54.426	44.748	38.326	
França	49.742	44.014	45.207	
Espanha	49.364	37.812	38.009	
Média Global (1)	45.704	38.440	37.505	

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

# 7. INTENÇÃO DE VOLTAR AO BRASIL

A maioria dos turistas entrevistados (91,9%) manifestou sua intenção de voltar ao Brasil. Os residentes nos países do Cone Sul, fronteiriços com o Brasil (Argentina, Paraguai e Uruguai) revelaram esta intenção com uma freqüência ainda mais elevada que os demais: acima da média 91,9%(tabela 21).

TABELA 21
INTENÇÃO DE VOLTAR AO BRASIL

MAIORES EMISSORES		ANO	
WATORES EWISSORES	1997	1998	1999
Paraguai	-	100,0%	98,0%
Uruguai	96,2%	98,5%	96,5%
Argentina	94,6%	93,9%	97,4%
Média Global (1)	89,0%	88,0%	91,9%

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

### 8. INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS

As condições da segurança pública, sinalização turística, limpeza urbana e informações turísticas foram, dentre as demais componentes da infra-estrutura urbana e turística, as mais duramente criticadas pelos turistas. Os mais insatisfeitos foram os europeus e os americanos. Os mais complacentes: paraguaios e uruguaios (tabelas 22 a 34).

TABELA 22
INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS COM A SEGURANÇA PÚBLICA

MALORES EMISSORES		ANO		
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999	
Dos turistas menos insatisfeitos:				
Paraguai	-	3,8%	2,0%	
Uruguai	8,2%	6,8%	8,8%	
Dos turistas mais insatisfeitos:				
Espanha	18,8%	20,5%	22,1%	
Portugal	27,4%	20,4%	22,1%	
Americanos	14,3%	13,4%	17,4%	
Média Global (1)	13,1%	9,8%	10,8%	

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

TABELA 23
INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS COM A LIMPEZA PÚBLICA

MALODEC EMICCODEC	ANO		
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Dos turistas menos insatisfeitos:			
Uruguai	7,0%	2,2%	5,7%
Paraguai	7,0%	3,8%	3,9%
Dos turistas mais insatisfeitos:			
Portugal	56,7%	34,9%	44,5%
Itália	33,3%	29,2%	25,4%
Americano	24,2%	17,1%	20,5%
Média Global (1)	19,2%	14,4%	14,6%

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

TABELA 24
INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS COM A SINALIZAÇÃO TURÍSTICA

	ANO		
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
Dos turistas menos insatisfeitos:			
Inglaterra	20,0%	9,0%	11,8%
Uruguai	13,5%	6,8%	11,6%
Dos turistas mais insatisfeitos:			
Portugal	51,2%	51,2%	31,5%
Itália	12,7%	21,5%	33,3%
Alemanha	29,3%	12,7%	33,8%
Média Global (1)	21,7%	12,3%	19,2%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

TABELA 25
INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS COM A INFORMAÇÃO TURÍSTICA

MAIORES EMISSORES	1997	ANO 1998	1999
Dos turistas menos insatisfeitos:			1
Uruguai	6,0%	2,2%	7,1%
Chile	18,6%	2,2%	3,2%
Dos turistas mais insatisfeitos:			
França	27,0%	13,3%	29,1%
Alemanha	15,0%	10,4%	24,3%
Itália	17,9%	15,3%	22,2%
Média Global (1)	13,3%	5,9%	12,3%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

TABELA 26
INSATISFAÇÃO DOS TURISTAS COM AS COMUNICAÇÕES

MAIORES EMISSORES	ANO		
WATURES EIVITSSURES	1997	1998	1999
Dos turistas menos insatisfeitos:			
Paraguai	-	1,9%	2,3%
Uruguai	6,6%	5,3%	3,9%
Dos turistas mais insatisfeitos:			
França	25,8%	26,6%	20,8%
Itália	25,6%	20,0%	21,8%
Espanha	15,9%	19,1%	26,0%
Americanos	23,5%	12,1%	22,1%
Média Global (1)	17,3%	9,5%	14,2%

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

<sup>(1) -</sup> É a média para todos os emissores pesquisados.

F - SÍNTESE RELATIVA AO PERFIL DOS TURISTAS

### **ARGENTINOS**

Profissão			
110113340		Turistas Que	
Comerciante	18,27%		
Engenheiro	7,19%	Pretendiam voltar ao Brasil	97,37%
Funcionário Público	6,01%	Estavam indecisos quanto a isto	1,95%
Professor	5,84%	Não pretendiam voltar ao Brasil	0,68%
Médico	5,08%	Nao pretendiam voltar ao Brasil	0,0070
Prendas do Lar	4,91%		
Empresário	3,64%	Toutetee Over Ashanen Butter	
Estudante	3,47%	Turistas Que Acharam Ruim	
Contador	3,38%		
Comerciário	2,88%	Sinalização Turística	16,39%
Pensionista	2,62%	Limpeza Pública	8,45%
Técnico Nível Médio	2,45%	Comunicações	8,38%
		Guias de Turismo	7,51%
		Informação Turística	6,89%
Motivo da Viagem		Táxi	6,29%
		Transporte Urbano	5,72%
Turismo	87,56%	Diversões noturnas	5,37%
Negócio	9,73%	Aeroportos	5,26%
Congresso/Convenção	1,95%	Segurança Pública	4,28%
Outros	0.76%	Comércio	,
Outros	0,76%		2,41%
		Restaurantes	2,32%
		Hotelaria	1,00%
Fator Decisório da Visita			
A			
Atrativo Turístico	90,12%	O que o Influenciou a Decisão da Visit	а
Amigos e Parentes	7,46%		
Vantagem no custo	1,94%	Amigos/parentes	45,26%
Outros	0,48%	Outros	20,30%
		Televisão	11,59%
		Folheto de agência	6,60%
Cidades visitadas		Revista	4,57%
		Jornal	3,64%
Florianópolis	35,03%	Internet	2,03%
Rio de Janeiro	12,52%	Livros	0,93%
Foz do Iguaçu	12,10%	Rádio	0,85%
Balneário Camboriú	9,31%	Cinema	0,25%
Búzios	8,46%	Ciriema	0,23%
Salvador	7,45%		
Torres			
	6,60%	Meio de hospedagem utilizado	
Porto Alegre	6,51%		
São Paulo	5,08%	Hotel	79,84%
		Apartamento alugado	10,74%
		Casa de amigos/parentes	8,26%
Forma de Organização da Viagem		Outros	1,16%
	10 710		.,
Organiza por agência	19,71%	Dormanância Mádia	12 dias
Não organiza por agência	80,29%	Permanência Média	12 dias
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Renda Média Anual Individual (US\$)	28.132,50
pe as estings emizade na Agentia			,
Pacote	55,18%	Gasto Médio Per Capita Dia	
Pacote completo	38,79%	Quem não veio por agência (US\$)	60,48
Tailored	6,03%	(	,
	0,0070		
		Gasto Médio Per Capita Dia	
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Quem veio por agência (US\$)	63,61
sac eaga trend de Braen			55,01
Era a primeira	24,53%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	60,51
Não era a primeira	75,47%	Casto medio i ci capita Dia (034)	00,01
	. 0, /0		

# **CHILENOS**

Profissão		Turistas Que	
Engenheiro	17,86%	Pretendiam votar ao Brasil	94,64%
Estudante	12,50%	Estavam indecisos quanto a isto	3,57%
Professor	12,50%	Não pretendiam votar ao Brasil	1,79%
Advogado	8,93%		
Pensionista	8,93%		
Comerciante	5,36%	Turistas que Acharam Ruim	
Mating de vienem		Comunicações	17,02%
Motivo da viagem		Sinalização Turística Táxi	14,63% 12,90%
Turismo	73,22%	Segurança pública	12,73%
Negócio	16,07%	Limpeza pública	10,71%
Congresso/Convenção	10,71%	Aeroportos	10,26%
		Guias de turismo	8,70%
		Restaurantes	3,70%
Fator decisório da viagem		Informação Turística	3,23%
		Transporte urbano	2,13%
Atrativo Turístico	78,05%	Comércio	2,00%
Amigos e Parentes	19,51%		,
Vantagem no custo	2,44%		
		O que o Influenciou a Decisão da V	isita
Cidades Mais Visitadas		Amigos/parentes	46,43%
Die de Jeneire	05.000/	Outros	8,93%
Rio de Janeiro	25,00%	Televisão	7,14%
São Paulo	17,86%	Jornal	5,36%
Porto Alegre	16,07%	Folheto de agência	3,57%
Florianópolis Balneário Camboriú	10,71%	Revista	1,79%
Salvador	10,71% 8.93%	Internet	1,79%
Foz do Iguaçu	6,93% 7,14%	Rádio	1,79%
Brasília	5,36%		
Curitiba	3,57%		
Recife	3.57%	Meio de hospedagem utilizado	
Búzios	3,57%	Hatal	70.700/
Buzioo	0,0170	Hotel	78,79%
		Casa de amigos/parentes	12,12%
Forma de Organização da Viagem		Apartamento alugado	9,09%
		Permanência média	12 dias
Organizada por agência	26,79%	i emianencia media	12 dias
Não Organizada por agência	73,21%		
The state of the s		Renda Média Anual (US\$)	25.741,43
Tipo de serviço utilizado na Agêno	cia	Gasto Médio Per Capita Dia	
Pacote completo	60,00%	Quem não veio por agência (US\$)	79,35
Pacote	40,00%	Casta Mádia Dan Canita Dia	
		Gasto Médio Per Capita Dia Quem veio por agência (US\$)	81,31
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	79,87
For a materialist	07.500/	Casto medio i ei Capita Dia (03\$)	13,01
Era a primeira	37,50%		
Não era a primeira	62,50%		

### **PARAGUAIOS**

Profissão		Turistas que Acharam Ruim	
Estudante Comerciante Engenheiro Administrador Analista de Sistemas Médico Arquiteto Contador Dentista Prendas do Lar	15,69% 13,73% 11,76% 5,88% 5,88% 5,88% 3,92% 3,92% 3,92% 3,92%	Táxi Diversões noturnas Limpeza pública Transporte urbano Hotelaria Comunicações Segurança pública	7,69% 4,76% 3,92% 2,94% 2,94% 2,33% 2,04%
	0,0270	O que o Influenciou a Decisão da Visita	ı
Motivo da Viagem  Turismo Negócio Congresso/Convenção	76,48% 9,80% 5,88%	Amigos/parentes Televisão Outros Revista Rádio	60,78% 11,76% 9,80% 3,92% 1,96%
Outros	7,84%	Meio de Hospedagem Utilizado	
Fator Decisório da Visita		Hotel Casa amigos/parentes	11,8% 88,2%
Atrativo Turístico Amigos e Parentes Vantagem no custo	66,66% 28,21% 5,13%	Permanência Média	8 dias
		Renda Média Anual Individual (US\$)	20.127,83
Cidades Visitadas	44.000/	Gasto Médio Per Capita Dia Quem não veio por agência (US\$)	60,11
Curitiba São Paulo Balneário Camboriú Florianópolis	14,08% 12,68% 11,27% 9,86%	Gasto Médio Per Capita Dia Quem veio por agência (US\$)	*
Foz do Iguaçu Porto Alegre Rio de Janeiro Guarujá Itajaí	5,63% 5,63% 4,23% 2,82% 2,82%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	50,94
Forma de Organização da Viagem			
Não organizada por agência	100%		
Turistas Cuja Visita ao Brasil			
Era a primeira Não era a primeira	9,80% 90,20%		
Turistas Que			
Pretendiam voltar ao Brasil Não pretendiam voltar ao Brasil	98,04% 1,96%		

# **URUGUAIOS**

Profissão			
		Turistas Que	
Comerciante	13,99%		
Funcionário Público	11,19%	Pretendiam voltar ao Brasil	96,50%
Professor	11,19%	Não pretendiam voltar ao Brasil	3,50%
Pensionista	5,59%		
Empresário	3,50%		
Estudante	3,50%	Turista aus Asharam Buim	
Advogado	2,80%	Turista que Acharam Ruim	
Contador	2,80%	0 ~ _ (	
	2,80%	Sinalização Turística	11,63%
Engenheiro	2,00%	Guias de Turismo	10,77%
		Segurança pública	8,82%
		Informação Turística	7,14%
Motivo da Viagem		Táxi	6,17%
		Limpeza pública	5,71%
Turismo	76,23%	Aeroportos	4,12%
Negócio	16,78%	Comunicações	3,88%
Congresso/Convenção	6,99%	Restaurantes	2,26%
3	-,		
		Hotelaria	1,61%
Fator Decisório da Visita		Diversões noturnas	1,20%
Fator Decisorio da Visita		Transporte urbano	1,08%
Atrativo Turístico	82,57%		
Amigos e Parentes	15,60%		
Vantagem no custo	1,83%	O que a Influenciau a Decisão da Vici	•
	1,0070	O que o Influenciou a Decisão da Visit	.a
		Amigos/parentes	46,15%
Cidades visitadas		Televisão	12,59%
		Outros	11,89%
Florianópolis	28,67%	Folheto de agência	8,39%
Porto Alegre	20,98%	Jornal	5,59%
Salvador	17,48%	Revista	3,50%
Rio de Janeiro	7,69%	Internet	3,50%
São Paulo	6,99%	Livros	2,10%
Gramado	6,29%	Rádio	1,40%
Balneário Camboriú	4,90%	Cinema	0,70%
Foz do Iguaçu	3,50%		
Belo Horizonte	2,80%		
Forma do Organização do Viagam		Meio de hospedagem utilizado	
Forma de Organização da Viagem			
Organizada por agência	32,17%	Hotel	62,50%
Não organizada por agência	67,83%	Apartamento alugado	8,33%
Nao organizada por agencia	07,0376	Casa de amigos/parentes	29,17%
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Permanência Média	9 dias
Pacote	67,39%		
Pacote completo	28,26%	Renda Média Anual Individual (US\$)	25.464,98
Tailored	4,35%		- ,
		Gasto Médio Per Capita Dia Quem não veio por agência (US\$)	65,07
Turista Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia	
		Quem veio por agência (US\$)	72,03
Era a primeira vez	18,18%	· *****	-,00
Não era a primeira vez	81,82%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	67,26
		2 3010 mono : 0. ouplin 2 in (000)	J.,_J

# **AMERICANOS**

Profissão		Turistas Que	
Engenheiro	13,31%	Pretendiam voltar ao Brasil	89,24%
Empresário	7,65%	Estavam indecisos quanto a isto	8,22%
Administrador	6,23%	Não pretendiam voltar ao Brasil	2,55%
Professor	4,25%	F	_,,,
Vendedor	4,25%		
Estudante	3,97%	Turistas que Acharam Ruim	
Comerciante	3,40%		
Médico	2,83%	Sinalização Turística	22,12%
Programador	2,83%	Comunicações	22,09%
Analista de Sistemas	2,55%	Limpeza Pública	20,46%
Contador	2,55%	Segurança Pública	17,39%
		Informação Turística	14,95%
		Transporte Urbano	13,52%
Motivo da Viagem		Taxi	7,45%
		Guias de Turismo	7,38%
Turismo	55,53%	Comércio	6,15%
Negócio	39,94%	Aeroportos	3,75%
Congresso/Convenção	3,68%	Diversões noturnas	2,09%
Outros	0,85%	Hotelaria	1,81%
		Restaurantes	1,46%
Fator Decisório da Viagem		O que Influenciou a Decisão da Visita	
Amigos e Parentes	55,61%	O que Influenciou a Decisão da Visita	
Atrativo Turístico	41,84%	Amigos/parentes	44,19%
Vantagem no custo	2,55%	Outros	12,18%
vantagem no custo	2,5570	Televisão	5,38%
		Internet	4,25%
Cidades Visitadas		Revista	3,97%
Oldades Visitadas		Livros	3,40%
Rio de Janeiro	53,82%	Folheto de agência	3,12%
São Paulo	29,46%	Cinema	1,42%
Salvador	7,08%	Jornal	0,85%
Belo Horizonte	5,95%	Rádio	0,28%
Foz do Iguaçu	5,10%		-,
Curitiba	4,53%		
Manaus	4,53%	Meio de hospedagem utilizado	
Campinas	4,25%	melo de nospedagem dimzado	
Porto Alegre	4,25%	Hotel	70,90%
Brasília	3,40%	Casa de amigos/parentes	25,37%
	•	Apartamento alugado	2,61%
		Outros	1,12%
Forma de Organização da Viagem		Cuitos	1,1270
Organizada per agência	12 000/		
Organizada por agência Não organizada por agência	13,88% 86,12%	Permanência Média	13 dias
Nao organizada por agencia	00,1270		
		Renda Média Anual Individual (US\$)	68.351,22
Tipo de Serviço Utilizado na Agência			- , -
Daneto	EO 100/	Gasto Médio Per Capita Dia	
Pacote	59,18%	Quem Não Veio por Agência (US\$)	106,30
Tailored	22,45%		
Pacote completo	18,37%	Gasto Médio Per Capita Dia	
		Quem Veio por Agência (US\$)	187,22
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	115,57
		Casto modio : or suprid bid (000)	,
Era a primeira	45,89%		
Não era a primeira	54,11%		

# **ALEMÃES**

Profissão		Turistas Que	
Engenheiro Estudante Comerciante Funcionário Público	23,28% 13,79% 6,03% 4,31%	Pretendiam voltar ao Brasil Não pretendiam voltar ao Brasil Estavam indecisos quanto a isto	87,07% 4,31% 8,62%
Vendedor Prendas do Lar Professor	4,31% 3,45% 3,45%	Turistas que Acharam Ruim	
Secretária Empresário Médico	3,45% 2,59% 2,59%	Sinalização Turística Informação Turística Comunicações Limpeza pública Guias de Turismo	33,82% 24,29% 17,59% 16,52% 15,38%
Motivo da Viagem		Segurança pública Táxi	15,18% 10,78%
Turismo Negócio Congresso/Convenção Outros	82,76% 13,79% 2,59% 0,86%	Aeroportos Transporte urbano Comércio Diversões noturnas Restaurantes Hotelaria	8,77% 7,53% 4,90% 4,44% 1,79% 1,22%
Fator Decisório da Visita			·
Atrativo Turístico Amigos e Parentes	61,46% 38,54%	O que o Influenciou a Decisão da Vis	itar
Cidades visitadas		Amigos/parentes Outros Televisão	47,41% 8,62%
	F0.000/	Livros	7,76% 7,76%
Rio de Janeiro Salvador Outro Recife São Paulo Foz do Iguaçu Fortaleza	50,86% 31,03% 31,03% 22,41% 17,24% 16,38% 9,48%	Revista Folheto de agência Internet Jornal Rádio	6,90% 6,03% 5,17% 3,45% 0,86%
Natal Maceió	6,90% 6,03%	Meio de hospedagem utilizado	
Belo Horizonte  Forma de Organização da Viagem	6,03%	Hotel Casa de amigos/parentes Apartamento alugado Outros	64,84% 7,69% 24,17% 3,30%
Organizada por agência Não organizada por agência	6,03% 93,97%		7,
		Permanência Média	20,69 dias
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Ponda Módia Anual Individual (US\$)	29 226 47
Pacote Pacote completo Tailored	33,33% 50,00% 16,67%	Renda Média Anual Individual (US\$)  Gasto Médio Per Capita Dia	38.326,47
		Quem não veio por agência (US\$)	75,32
Turista Cuja Visita ao Brasil	50 00%	Gasto Médio Per Capita Dia Quem veio por agência (US\$)	103,79
Era a primeira Não era a primeira	50,00% 50,00%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	77,03

# **ESPANHÓIS**

О	raf	iooão
г	IUI	issão

Engenheiro	13,41%	Turistas Que	
Comerciante	9,76%		
Empresário	7,32%	Pretendiam voltar ao Brasil	91,46%
Técnico Nível Médio	6,10%	Não Pretendiam voltar ao Brasil	2,44%
Industrial	4.88%	Estavam indecisos quanto a isto	6,10%
Prendas do Lar	4,88%	1	-,
Advogado	3,66%		
Arquiteto	3,66%	Turistas que Acharam Ruim	
Funcionário Público	3,66%	ranstas que Acharam Rami	
Médico	3,66%	Cinalização	24 020/
Professor	3,66%	Sinalização	31,03%
	•	Comunicações	25,97%
Secretária	3,66%	Segurança pública	22,08%
		Informação Turística	21,57%
		Transporte urbano	20,00%
Motivo da Viagem		Limpeza pública	18,29%
		Diversões noturnas	18,00%
Turismo	70,73%	Aeroportos	15,38%
Negócio	24,39%	Táxi	11,48%
Congresso/Convenção	3,66%	Guias	10,71%
Outros	1,22%	Comércio	7,89%
Cuitos	1,2270	Hotelaria	2,94%
Estan Basisánia de Vienem		Restaurantes	2,44%
Fator Decisório da Viagem			
Atrativo Turístico	56,90%	O que influenciou a Decisão da Visita	
Amigos e Parentes	43,10%	O que influenciou a Decisão da Visita	
Annigos e Parentes	43,1070		
		Amigos/parentes	42,68%
		Outros	29,27%
Cidades visitadas		Televisão	6,10%
		Folheto de agência	6,10%
Rio de Janeiro	53,66%	Livros	4,88%
Salvador	23,17%	Internet	4,88%
Foz do Iguaçu	20,73%	Revista	1,22%
São Paulo	20,73%	Cinema	•
Porto Alegre	9,76%		1,22%
Natal	7,32%	Jornal	1,22%
Fortaleza			
	6,10%		
Brasília	4,88%	Meio de hospedagem utilizado	
Florianópolis	4,88%	gg	
Manaus	3,66%	Hotel	66,66%
Curitiba	3,66%	Apartamento alugado	4,55%
Maceió	3,66%		
		Casa de amigos/parentes	27,27%
		Outros	1,52%
Forma de Organização da Viagem			
Organizada por agência	20,73%	Permanência Média	16 dias
Não organizada por agência	79,27%		
		Danda Mádia Anual Individual (IICC)	20 000 02
Tine de Comise Hilliande na Agâneia		Renda Média Anual Individual (US\$)	38.009,83
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Gasto Médio Per Capita Dia	
Donato	47.060/	Quem não veio por agência (US\$)	94,97
Pacote	47,06%	Quein nao velo por agencia (03\$)	94,97
Pacote completo	41,18%		
Tailored	11,76%		
		Gasto Médio Per Capita Dia	
		Quem veio por agência (US\$)	102,29
Turistos Cuis Visita as Brasil		Casto Mádio Por Conita Dia (UCA)	07.56
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	97,56
Era primeira	42,68%		
Não era primeira	57,32%		

### **FRANCESES**

#### Profissão

1 10113340			
Estudante	9,88%	Turistas Que	
Médico	9,88%	Turiotas Que	
Funcionário Público	7,41%	Pretendiam voltar ao Brasil	91,36%
Empresário	4,94%	Não pretendiam voltar ao Brasil	2,47%
Engenheiro	4,94%	Estavam indecisos quanto a isto	6,17%
Professor	4,94%	Estavam muccisos quanto a isto	0,1770
Administrador	3,70%		
Militar	3,70%		
Técnico Nível Médio	3,70%	Turistas que Acharam Buim	
Vendedor	3,70%	Turistas que Acharam Ruim	
Vendedoi	3,7070	Cinclina a Trusfation	20.040/
		Sinalização Turística	30,91%
		Informação Turística	29,09%
Matheada Manan		Comunicações	20,83%
Motivo da Viagem		Guias de Turismo	17,86%
		Limpeza pública	17,50%
Turismo	76,54%	Segurança pública	13,75%
Negócio	18,52%	Transporte urbano	10,77%
Congresso/Convenção	4,94%	Aeroportos	8,86%
		Comércio	8,82%
		Restaurantes	3,70%
		Táxi	2,86%
Fator Decisório da Visita		Hotelaria	1,56%
Atrativo Turístico	69,36%		
Amigos e Parentes	29,03%	O que influenciou a Decisão da Visita	
Vantagem no custo	1,61%	1	
ŭ	·	Amigos/parentes	46,91%
		Folheto de agência	12,35%
		Revista	9,88%
Cidades Visitadas		Outros	9,88%
		Televisão	6,17%
Rio de Janeiro	61,73%	Internet	4,94%
Salvador	25,93%	Livros	3,70%
São Paulo	12,35%	Cinema	3,70%
Foz do Iguaçu	11,11%	Rádio	2,47%
Recife	11,11%	Jornal	1,23%
Fortaleza	9,88%	Jonai	1,2370
Porto Alegre	7,41%		
Búzios	6,17%		
Ouro Preto	4,94%	Meio de hospedagem utilizado	
Outo Fielo	4,5470		
		Hotel	58,46%
		apartamento alugado	10,77%
5 d- 0i		casa de amigos/parentes	29,23%
Forma de Organização da Viagem		Outros	1,54%
Organizada par agência	0.000/		
Organizada por agência	9,88%		
Não organizada por agência	90,12%	Permanência Média	14 dias
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Renda Média Anual Individual (US\$)	45.207,64
ripo de Serviço Otilizado ha Agencia		, ,	
Pacote	62,50%		
	*	Gasto Médio Per Capita Dia	
Tailored	25,00%	Quem não veio por agência (US\$)	101,62
Pacote completo	12,50%	additional (Coop)	.01,02
		Gasto Médio Per Capita Dia	
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Quem veio por agência (US\$)	109,68
Turistas Guja Visita au Diasii		,	,
Era a primeira	53,09%	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	101,16
Não era a primeira	46,91%	(2.54)	,
ιναο σια α μιπισπα	70,31/0		

# **INGLESES**

_	•	~
u	rofis	can
	ıvııs	Sau

FIUIISSAU			
Engenheiro	8,70%		
Professor	8,70%	Turistas Que	
Administrador	7,61%	Turistus Que	
Estudante	7,61%	Pretendiam voltar ao Brasil	84,79%
Vendedor	7,61%	Não pretendiam voltar ao Brasil	5,43%
Jornalista	5,43%	Estavam indecisos quanto a isso	9,78%
Comerciário	4,35%		-,
Advogado	3,26%		
Empresário	3,26%		
·		Turistas que Acharam Ruim	
Motivo da viagem		Comunicaçãos	24 500/
Motivo da viageni		Comunicações Segurança Pública	21,59% 16,48%
Turismo	73,92%	Limpeza Pública	16,30%
Negócio	20,65%	Informação Turística	15,38%
Congresso/Convenção	3,26%	Sinalização Turística	11,86%
Outros	2,17%	Transporte Urbano	8,97%
Outios	2,1770	Comércio	8,97%
			•
Fator Decisório da Visita		Aeroportos Táxi	8,05% 7,59%
i ator Decisorio da Visita		Guias de Turismo	7,59% 5,71%
Atrativo Turístico	61,19%	_	5,71% 4,44%
Amigos e Parentes	37,32%	Restaurantes	
Vantagem no custo	37,32% 1,49%	Hotelaria Diversões noturnas	1,37% 1,32%
vantagem no custo	1,4070	Diversoes notumas	1,32/0
Cidades Visitadas		O que o Influenciou a Decisão da Visi	ta.
Oldados Visitadas		O que o ililidenciou a Decisao da Visi	ia
Rio de Janeiro	75,00%	Amigos/parentes	48,91%
Foz do Iguaçu	25,00%	Televisão	14,13%
São Paulo	23,91%	Livros	10,87%
Salvador	10,87%	Revista	9,78%
Fortaleza	9,78%	Outros	9,78%
Manaus	8,70%	Folheto de agência	6,52%
Recife	7,61%	Jornal	3,26%
Belo Horizonte	5,43%	Internet	2,17%
		Cinema	2,17%
Forma de Organização da Viagem		Meio de hospedagem utilizado	
Oid	40.000/	Meio de nospedagem dimzado	
Organizada por agência	16,30%	Hotel	71,43%
Não Organizada por agência	83,70%	Casa de amigos/parentes	27,38%
		Outros	1,19%
Tipo de Serviço Utilizado na Agência			
Basela	0.4.000/	Permanência Média	17,79 dias
Pacote	64,28%	. C. Harioridia Modia	ii,iii alas
Pacote completo	14,29%		
Tailored	21,43%	Renda Média Anual Individual (US\$)	48.918,92
		Gasto Médio Per Capita Dia	
Turistas Cuja Visita ao Brasil		Quem não Veio Por Agência (US\$)	77,52
Ero a primoira	67 20%		
Era a primeira	67,39% 32,61%	Gasto Médio Per Capita Dia	
Não era a primeira	32,61%	Quem Veio Por Agência (US\$)	109,41
			,
		Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	80,68
			,

# **ITALIANOS**

Profissão		Turistas Que	
Comerciante Empresário	12,07% 6,03%	Pretendiam voltar ao Brasil Não Pretendiam voltar ao Brasil	79,31% 5,17%
Funcionário Público	6,03%	Estavam indecisos quanto a isto	15,52%
Administrador	5,17%	_otaram maoolooo quamo a loto	.0,0270
Professor	5,17%		
Engenheiro	4,31%	Turistas Que Acharam Ruim	
Industriário	3,45%		
Técnico Nível Médio	3,45%	Sinalização Turística	33,33%
Vendedor	3,45%	Limpeza pública	25,44%
		Informação Turística	22,22%
Mating de vienem		Comunicações	21,82%
Motivo da viagem		Segurança pública	16,22%
Turismo	85,35%	Transporte urbano Táxi	15,91% 11,96%
Negócio	12,93%	Diversões noturnas	10,23%
Congresso/Convenção	0,86%	Aeroportos	8,70%
Outros	0,86%	Guias de Turismo	5,88%
<b>C</b> 41.00	0,0070	Hotelaria	5,19%
		Restaurantes	4,42%
Fator decisório da viagem		Comércio	3,23%
			-,
Atrativo Turístico	71,72%		
Amigos e Parentes	26,26%	O que o Influenciou a visita	
Vantagem no custo	2,02%		
		Amigos/parentes	49,14%
<b></b>		Revista	11,21%
Cidades visitadas		Televisão	9,48%
Die de Janeiro	25 240/	Outros	9,48%
Rio de Janeiro Fortaleza	35,34%	Folheto de agência Livros	5,17% 5,17%
Salvador	31,03% 19,83%	Jornal	3,45%
Recife	18,10%	Internet	2,59%
Foz do Iguaçu	8,62%	Cinema	0,86%
São Paulo	6,90%	Rádio	0,86%
Natal	5,17%	radio	0,0070
Porto Seguro	3,45%		
Ü	,	Meio de Hospedagem Utilizado	
Forma de Organização da Viagem		Hatal	F0 000/
i omia ao organização aa viagoni		Hotel Apartamento alugado	53,33% 25,56%
Organizada por agência	13,79%	Casa de amigos/parentes	18,89%
Não organizada por agência	86,21%	Outros	2,22%
, ,		34.00	2,2270
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Permanência Média	24 dias
Pacote	50,00%	Renda Média Anual Individual (US\$)	35.850,81
Pacote completo	37,50%		
Tailored	12,50%		
		Gasto Médio Per Capita Dia	
		Quem não veio por Agência (US\$)	87,44
Turistas Cuja Visita ao Brasil			
		Gasto Médio Per Capita Dia	
Era a primeira	42,24%	Quem veio por Agência (US\$)	132,90
Não era a primeira	57,76%	. 3 (	- ,
		Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	93,72
		· · · · · ·	

### **PORTUGUESES**

Profissão		Turistas Que	
Empresário	12,16%	Pretendiam voltar ao Brasil	89,19%
Professor	10,14%	Não pretendiam voltar ao Brasil	2,70%
Comerciante	9,46%	Estavam indecisos quanto a isto	8,11%
Engenheiro	6,08%	Estavam massisse quanto a isto	0,1170
Pensionista	4,73%		
Administrador	4,05%		
Aeroviário	4,05%	Turistas que Acharam Ruim	
Dentista	3,38%	ranotao quo rtonaram rtami	
Técnico Nível Médio	3,38%	Limpeza pública	44,52%
Toolings tittel modile	0,0070	Sinalização Turística	31,52%
		Transporte urbano	22,97%
Motivo da viagem		Segurança pública	22,14%
		Aeroportos	17,93%
Turismo	84,46%	Informação Turística	17,24%
Negócio	11,49%	Comunicações	11,68%
Congresso/Convenção	4,05%	Guias de Turismo	7,55%
	.,	Taxi	6,60%
		Comércio	3,62%
Fator decisório da visita		Hotelaria	3,36%
		Restaurantes	2,82%
Atrativo Turístico	72,00%	Diversões noturnas	1,18%
Amigos e Parentes	27,20%		1,1070
Vantagem no custo	0,80%		
	.,	O que o Influenciou a Decisão da Visita	
		1	
Cidades Visitadas			
<b>5</b> 4		Amigos/parentes	43,24%
Recife	41,22%	Televisão	10,81%
Rio de Janeiro	30,41%	Folheto de agência	8,78%
Salvador	25,00%	Outros	6,76%
Natal	18,92%	Revista	4,73%
Fortaleza	13,51%	Internet	3,38%
São Paulo	10,81%	Jornal	1,35%
Maceió	9,46%	Cinema	1,35%
Brasília	4,73%	Livros	0,68%
Foz do Iguaçu	3,38%	Rádio	0,68%
~			
Forma de Organização da Viagem		Meio de Hospedagem Utilizado	
Organizada por agência	33,11%	Hotel	74 400/
Não organizada por agência	66,89%		74,40%
		Apartamento alugado	4,00% 20.80%
		Casa de amigos/parentes Outra	0,80%
Tipo de Serviço Utilizado na Agência		Outra	0,00 /6
Pacote	69,39%		
Pacote completo	24,49%	Permanência Média	17 dias
Tailored	6,12%		
	-,		
		Renda Média Anual Individual (US\$)	
Turistas Cuja Visita ao Brasil		31.518,74	
Era a primeira	35,81%	Gasto Médio Per Capita Dia	
Não era a primeira	64,19%	Quem não veio por agência (US\$)	
. 140 ora a primona	01,1070	87,37	
		Gasto Médio Per Capita Dia	
		Quem veio por agência (US\$)	80,37
		Ocata Mádia Don Ocata Dia (108)	04.00
		Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	84,99

#### **III - TURISMO EMISSIVO**

### A - Perfil do Turista Brasileiro que Viajou ao Exterior em 1999

- A maioria (60,1%) viajou a turismo, sendo os "atrativos turísticos" o principal fator decisório para sua viagem.
- Menos de 50% (38,0% dos casos) organizou sua viagem com o auxílio das agências.
- Cerca de 71,0% já haviam viajado pelo Brasil nos últimos doze meses que precederam à data de realização da pesquisa.
- Mais da metade (52,6%) visitou os Estados Unidos.
- A permanência média no exterior foi de 17,00 dias.
- O Gasto médio per capita dia foi de US\$ 102,21.
- A maioria hospedou-se em hotéis (71,3% do total de entrevistados).

### B - Variáveis significativas com respeito aos resultados de 1999

Na tabela 26 estão sintetizadas as principais mudanças ocorridas no perfil dos residentes no Brasil que viajaram ao exterior, em 1999, com respeito aos anos anteriores (1997 e 1998):

- queda do percentual de viagens de turismo, acompanhado do aumento das viagens de negócios;
- manutenção da primazia absoluta dos Estados Unidos como destino favorito dos que viajam ao exterior;
- crescimento no percentual de visitantes aos destinos europeus.

# **PESQUISA SOBRE TURISMO EMISSIVO 1999**

Motivo da Viagem		Meio de Hospedagem Utilizado		
Turismo	60,13%	Hotel	71,31%	
Negócio	27,53%	Casa de amigos	22,12%	
Congresso/Convenção	5,61%	Outros	3,47%	
Outros	6,73%	Apartamento alugado	3,10%	
Fator Decisório da Visita				
		Países Mais Visitados		
Atrativo Turístico	69,79%			
Amigos e Parentes	25,56%	Estados Unidos	52,56%	
Vantagem no custo	3,13%	França	10,20%	
Outros	1,52%	Itália	9,51%	
odi. os	1,0270	Espanha	9,35%	
		Argentina	9,29%	
Forma de Organização da Vi	agem	Portugal	7,48%	
Torma de Organização da Vi	agom	Canadá	5,56%	
Organizada por agência	37,95%	Inglaterra	4,86%	
Não organizada por agência	62,05%	Alemanha	4,49%	
Nao organizada por agencia	02,0370	Uruguai	3,79%	
		Suíça	2,83%	
Residência Permanente do	Turieta			
Residencia Fermanente do	iuiista	México Chile	2,40% 2,30%	
São Paulo	28,74%	Cille	2,3076	
Rio Janeiro	22,97%			
Rio Grande do Sul	16,03%			
Pernambuco	5,56%	Turistas que nos últimos doze meses		
Bahia	4,75%	runstas que nos utimos doze	Hieses	
Paraná	3,90%	Haviam viajado pelo Brasil	71,03%	
Ceará	2,88%	Não haviam viajado pelo Brasil	28,97%	
Minas Gerais	2,67%	Nao Haviaiti viajado pelo Brasil	20,9170	
Santa Catarina	2,56%			
Distrito Federal	2,19%			
Distrito i ederal	2,1770	Permanência Média	17	
		dias	17	
Profissões				
Engenheiro	11,59%	Renda Média Mensal		
Professor	7,43%	(Individual - R\$)		
Administrador	6,14%	4.295,26		
Comerciante	5,98%			
Médico	5,98%			
Advogado	5,18%			
Estudante	5,18%	Gasto Médio Per Capita Dia		
Empresário	5,02%	<del>_</del>	2,21	
Empresano	5,0270	102	-, <b>-</b> 1	

PERFIL DO TURISTA BRASILEIRO QUE VIAJOU AO EXTERIOR

Principais mudanças: 1997/99

**TABELA 27** 

MALODES EMISSODES		ANO	
MAIORES EMISSORES	1997	1998	1999
MOTIVO DA VIAGEM			
Turismo	68,4%	71,3%	60,13%
Negócio	23,0%	19,7%	27,53%
FORMA DE ORGANIZAÇÃO DA VIAGEM			
Não Organizada por Agência	52,8%	55,3%	62,05%
Organizada por Agência	47,2%	44,7%	37,95%
HOSPEDAGEM UTILIZADA NO EXTERIOR			
Hotel	76,0%	77,9%	71,31%
Casa de Amigo / Parente	16,8%	18,2%	22,12%
PERMANÊNCIA MÉDIA (dias)	15,18	15,00	17,00
GASTO MÉDIO PER CAPITA DIA (US\$)	89,37	83,09	102,21
PAÍSES MAIS VISITADOS			
Estados Unidos	54,2%	52,1%	52,6%
França	12,8%	12,4%	10,2%
Itália	10,4%	10,1%	9,5%
Argentina	9,5%	10,2%	9,3%
Espanha	9,6%	8,3%	9,3%
Portugal	5,2%	6,3%	7,5%
Canadá	4,5%	3,7%	5,6%
Inglaterra	6,2%	6,5%	4,9%

Fonte: Departamento de Estudos e Pesquisas Mercadológicas

Tabela 28

Motivo da Viagem

Motivo da Viagem	Permanência Média (Dias)	Gasto Médio Per Capita Dia (US\$)	Renda Média Individual Mensal (R\$)
Turismo	18,5	94,05	3.783,05
Negócio	11,8	121,07	5.289,22
Congresso	10,6	125,38	5.797,67
Média Global	17,0	102,214	4.295,26