

Оглавление

SOLUTION 1:	1
SOLUTION 2:	2
SOLUTION 3:	2

Добрый день!

Спасибо за интерес к нашей вакансии..

Мы хотели бы предложить вам выполнить тестовое задание, состоящее из трех пунктов:

1. Даны две таблицы: <http://sqlfiddle.com/#!17/5d361>. При помощи SQL-запросов получить: топ-5 тегов (название, число упоминаний), которые чаще всего встречаются в постах; пост с наибольшим количеством тегов. Результаты представить в виде текстового файла либо ссылки на sqlfiddle.com.

SOLUTION 1:

👉 Топ-5 тегов (название, число упоминаний), которые чаще всего встречаются в постах
-- Разобьем задачу на несколько малых. Первая: получим таблицу тегов, которые
-- чаще всего встречались в постах. Вторая: сделаем JOIN таблицы с названиями и
-- таблицы полученной в первой задаче. Третья: выведем на экран нужное значение
-- топ-X (где X=5) тегов

[LINK](#)

```
SELECT sports_tags.name, table_2.ct FROM sports_tags
LEFT JOIN (SELECT DISTINCT unnest(tags) as a1, COUNT(unnest(tags)) as ct
FROM sports_posts
GROUP BY a1) as table_2 on sports_tags.tag_id = table_2.a1
ORDER BY table_2.ct DESC
LIMIT 5
```

👉 Пост с наибольшим количеством тегов
-- Можно сделать, например, двумя способами.
-- Выбрать все массивы тегов и агрегировать их длины (cardinality). После:
-- 1. Отсортировать по убыванию/возрастанию и выбрать первый или последний
-- (опасно, так как могут быть посты с одинаковым количеством тегов)
-- 2. Сделать подзапрос (sub query / nested query) на максимальную длину массива.

[LINK](#)

```
SELECT post_id, icount(tags) FROM sports_posts
WHERE icount(tags) IN (SELECT MAX(icount(tags)) FROM sports_posts)
```

2. Проанализировать [массив данных](#) при помощи языка Python (допускается и рекомендуется использование дополнительных библиотек): вычисление среднего, максимального/минимального значений, медианы, моды числовых значений как для всего массива в целом, так и для каждого типа контента (столбец Type) в отдельности. Найти самый популярный объект в выборке, объяснить почему. Решение предоставить в виде .py/.ipynb файла на [github](https://github.com).

SOLUTION 2:



[LINK](#)

3. Установите [приложение Sports.ru](#). Назовите по 3 ключевых показателя, которые должны учитывать product-менеджеры, редакция и маркетинг.

SOLUTION 3:

Первым делом поймем, что есть продукт: кроссплатформенное приложение, публикующее информацию на спортивную тематику, с встроенной рекламой и подпиской на отключение рекламы

Теперь попробуем выбрать фреймворк для решения: «1 показатель по аудитории + 1 показатель по команде + 1 показатель по деньгам + представление целей + описание показателей», - и работать в нём.

Product-менеджеры: Retention, настройка команды, LTV.

Цели: важно понимать проблему и «боль», от которых избавляет продукт.

Важно качество продукта (совокупность работы редакции, разработчиков, маркетинга), доходы и среда в командах, связанных с продуктом.

Важно представление о месте продукта среди конкурентов, его плюсах и минусах

Описание показателей:

Retention – какая доля пользователей у нас в период T+1 по отношению к периоду T;

Настройка команды – результаты внутренних мониторингов, личные ощущения;

LTV – какую ценность принесёт пользователь за период пользования продуктом;

Редакция (editorial): MAU, «Editorial calendar completed rates», Total interactions.

Цели: важно качество контента для аудитории (сроки публикаций, качество публикаций, количество опечаток и количество просмотров, количество уникальных пользователей, показатели сессии – время, удовлетворённость, активность) и характеристики аудитории (кто, что и как хотят получить).

Описание показателей:

Month active users – сколько пользователей было за период времени равный месяцу;

Выполненность календаря публикаций – были ли значимые просрочки, были ли не сданные задания, статистики по задачам, удовлетворённость команды своей работой;

Total interactions – сколько действий с продуктом сделал пользователь;

Маркетинг (marketing): Churn, «достаточное понимание аудитории», ROI.

Цели: важна жизнь и восприятие продукта на рынке: приток пользователей, доходы от пользователей, характеристики (репутация, узнаваемость) продукта.

Описание показателей:

Churn – сколько новых пользователей перестают быть пользователями в период времени T+1 (при действиях по привлечению);

«достаточное понимание аудитории» – выделение кластеров с высоким качеством, описание кластеров, достаточное использование этой информации при действиях по привлечению;

LTV и ROI – ценность, приносимая пользователем и возврат инвестиций от привлечения пользователя;

Ограничение по срокам выполнения: 2 дня.

Если у вас есть какие-то вопросы - задавайте, постараюсь на них ответить.

Выполненное задание направляйте на почту: grekova@sports.ru

Обратную связь по выполненным заданиям мы даём в течение 3 рабочих дней с момента получения.