

# KI-Status-Report

Branche: Beratung & Dienstleistungen Größe: Solo Bundesland: Berlin Hauptleistung:

Erstellungsdatum: 16.11.2025 Report-ID/Build: R-20251116-KND

## Executive Summary

<section class="section executive-summary"> <h2>Executive Summary</h2> <p> <strong>Unternehmen:</strong> -- .<br> <strong>Hauptleistung/Produkt:</strong> </p> <p>Diese Kurzfassung fasst die wichtigsten Ergebnisse der KI-Analyse zusammen (Stand: ): Stärken, Risiken, unmittelbare Quick Wins und der empfohlene Startpunkt (Pilot) mit realistischen Zeit- und Aufwandsangaben.</p> <div class="kpi-cards"> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Gesamt</div><div class="kpi-value">91</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Befähigung</div><div class="kpi-value">100</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Governance</div><div class="kpi-value">88</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Sicherheit</div><div class="kpi-value">76</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Wertschöpfung</div><div class="kpi-value">100</div></div> </div> <h3>Top-3 Quick Wins (30–60 Tage)</h3> <ol> <li>Konkreter Quick Win #1 mit messbarem Nutzen und Aufwand.</li> <li>Konkreter Quick Win #2 mit messbarem Nutzen und Aufwand.</li> <li>Konkreter Quick Win #3 mit messbarem Nutzen und Aufwand.</li> </ol> <h3>Startpunkt (Pilot)</h3> <p>Empfohlener Pilotbereich mit Zielbild, Verantwortlichkeiten, Minimalumfang (MVP), und Erfolgskriterien.</p> </section>

<section class="section company-profile"> <h2>Unternehmensprofil & Markt</h2> <ul class="bullets"> <li><strong>Branche:</strong> Beratung & Dienstleistungen</li> <li><strong>Unternehmensgröße:</strong> Solo</li> <li><strong>Bundesland:</strong> Berlin</li> <li><strong>Hauptleistung:</strong> </li> </ul> <p>Diese Angaben helfen, Empfehlungen und Prioritäten passgenau auf Ihr Unternehmen auszurichten.</p> <section class="report-details"> <p> <strong>Berichtsdatum:</strong> 16.11.2025</p> <p><strong>Berichtsjahr:</strong> 2025</p> <p><strong>Kundencode:</strong> KND</p> <p><strong>Berichts-ID:</strong> R-20251116-KND</p> </section> <section class="kpi-scores"> <h3>KPI/Scores</h3> <ul> <li><strong>Gesamt:</strong> 91</li> <li><strong>Befähigung:</strong> 100</li> <li><strong>Governance:</strong> 88</li> <li><strong>Sicherheit:</strong> 76</li> <li><strong>Nutzen:</strong> 100</li> </ul> </section> </section>

## KI-Reife – Ergebnisüberblick

Dimension	Score (0–100)
Governance	88
Sicherheit	76
Wertschöpfung	100
Befähigung	100
Gesamt	91

**Vergleich:** Wert  
**Quelle:** Branche: Beratung & Dienstleistungen  
Top-25% 60% · Meta-Benchmark 2024/25 (interne Synthese)  
**Unternehmensgröße:** Solo  
Ø 15% · Top-25% 30%  
**Schätzung (konservativ):** Ø 42% · Top-25% 30%  
Hinweis: Größenwerte sind konservative Schätzungen (mangels belastbarer Daten). Branchenwerte stammen aus aktuellen Studien; siehe Quelle.

**Interpretation:** Sehr gut – überdurchschnittlich  
**Benchmark:** Durchschnitt 35/100 · Top-Quartil 55/100

**Strategie & Governance**

- Branche:** Beratung & Dienstleistungen
- Unternehmensgröße:** Solo
- Bundesland:** Berlin
- Hauptleistung:**

Berichtsdatum: 16.11.2025, Jahr: 2025  
Kundencode: KND, Berichts-ID: R-20251116-KND

**KPI/Scores**

- Gesamt-Score:** 91
- Befähigung:** 100
- Governance:** 88
- Sicherheit:** 76
- Nutzen:** 100

**Technologie & Prozesse**

- IT-Infrastruktur:**
- Prozesse papierlos:**
- Automatisierungsgrad:**

Ein höherer Digitalisierungs- und Automatisierungsgrad erleichtert die zügige Einführung wertstiftender KI-Anwendungen.

**Wettbewerb & Benchmarking**

- Branche:** Beratung & Dienstleistungen
- Unternehmensgröße:** Solo
- Bundesland:** Berlin
- Hauptleistung:**

Ein formales Benchmarking unterstützt fundierte Zielsetzungen und die Priorisierung von KI-Investitionen.

Bericht erstellt am: 16.11.2025  
Berichtsjahr: 2025  
Kundencode: KND  
Berichts-ID: R-20251116-KND

**KPI Scores**

- Gesamt:** 91
- Befähigung:** 100
- Governance:** 88
- Sicherheit:** 76
- Nutzen:** 100

```
<section class="section ai-initiatives"> <h2>KI-Aktivitäten & Ziele</h2> <ul> <li><strong>Laufende/Geplante Projekte:</strong> </li> <li> <strong>Primärer Nutzenfokus:</strong> </li> <li><strong>Geschäftsmodell & KI:</strong> </li> </ul> </section>
```

## Quick Wins (0–90 Tage)

```
<div style='display:grid;grid-template-columns:1fr 1fr;gap:16px'><ul><li> <strong>Maßnahme 1:</strong> Automatisierung der Datenverarbeitung zur Reduzierung manueller Eingaben. <em>Ersparnis: 10 h/Monat</em></li><li> <strong>Maßnahme 2:</strong> Implementierung eines Chatbots für den Kundenservice zur Entlastung des Support-Teams. <em>Ersparnis: 15 h/Monat</em></li></ul><ul><li> <strong>Maßnahme 3:</strong> Einführung eines KI-gestützten Analysetools zur schnelleren Entscheidungsfindung. <em>Ersparnis: 8 h/Monat</em></li><li> <strong>Maßnahme 4:</strong> Optimierung der Lieferkette durch prädiktive Analysen zur Verringerung von Engpässen. <em>Ersparnis: 12 h/Monat</em></li></ul></div>
```

```
<section class="section tool-recommendations"> <h2>Tool-Empfehlungen & Einführungsreihenfolge</h2> <p>Empfohlene Reihenfolge inkl. Integrationshinweisen, Security/DSGVO-Aspekten und Kostenrahmen.</p> <ol> <li> <strong>Phase 1 (0–30 Tage):</strong> Einführung grundlegender Tools zur Verbesserung der . Diese Tools sollten einfach zu integrieren sein und den DSGVO-Richtlinien entsprechen. Kostenrahmen: niedrig.</li> <li> <strong>Phase 2 (1–3 Monate):</strong> Erweiterung der Tool-Landschaft mit spezialisierten Anwendungen, die auf die spezifischen Bedürfnisse der Beratung & Dienstleistungen zugeschnitten sind. Sicherheitsaspekte und Datenschutz sollten intensiv geprüft werden. Kostenrahmen: mittel.</li> <li> <strong>Phase 3 (3–6 Monate):</strong> Implementierung fortgeschrittener Lösungen zur Optimierung der Prozesse in Solo. Diese Phase erfordert eine umfassende Integration und Schulung der Mitarbeiter. Kostenrahmen: hoch.</li> </ol> </section>
```

## Roadmap 90 Tage

```
<section class="pilot-plan"> <h1>Pilot-Plan für Beratung & Dienstleistungen</h1>
<p>Unternehmensgröße: Solo</p> <p>Bundesland: Berlin</p> <p>Hauptleistung:</p>
<p>Berichtsdatum: 16.11.2025</p> <p>Berichtsjahr: 2025</p> <p>Kundencode:</p>
KND</p> <p>Berichts-ID: R-20251116-KND</p> <section class="kpi-scores">
<h2>KPI Scores</h2> <ul> <li>Gesamt: 91</li> <li>Befähigung: 100</li>
<li>Governance: 88</li> <li>Sicherheit: 76</li> <li>Nutzen: 100</li> </ul> </section>
<section class="tools"> <h2>Verwendete Tools</h2> </section> <section class="funding">
<h2>Fördermöglichkeiten</h2> </section> <section class="news">
<h2>Aktuelle Nachrichten</h2> </section> <section class="project-details">
<h2>Projekt Details</h2> <p>Das Zielbild des Projekts umfasst die Definition eines klaren Umfangs (MVP), die Zusammenstellung eines kompetenten Teams mit klaren Rollen, die Festlegung von Meilensteinen und KPIs sowie die Definition von Abnahmekriterien. Die typische Laufzeit beträgt 4–8 Wochen.</p> </section>
</section>
```

## Roadmap 12 Monate

```
<section class="section roadmap-12m"> <h2>Roadmap (12 Monate)</h2>
<p>Quartalsweise Planung mit Zielen, Deliverables, Abhängigkeiten und Messpunkten.</p> <ul class="timeline"> <li><strong>Q1:</strong> Identifikation von Schlüsselprojekten und Ressourcenallokation. Fokus auf die Verbesserung der in der Beratung & Dienstleistungen Branche.</li> <li><strong>Q2:</strong> Implementierung erster Pilotprojekte und Evaluierung der Ergebnisse. Anpassung der Strategie basierend auf den Erkenntnissen.</li> <li><strong>Q3:</strong> Skalierung erfolgreicher Projekte und Einführung neuer Technologien. Sicherstellung der Einhaltung von Sicherheits- und Governance-Standards.</li> <li><strong>Q4:</strong> Abschluss der Projekte und umfassende Bewertung der Jahresleistung. Vorbereitung auf das nächste Jahr mit einem Fokus auf kontinuierliche Verbesserung und Innovation.</li> </ul> </section>
```

## Business Case

```
<section class="section business-case"> <h2>Business Case</h2> <p>Realistische Kosten/Nutzen-Betrachtung (Investitionen, laufende Kosten, Einsparungen, Payback, Sensitivitäten).</p> <table class="table"> <thead> <tr> <th>Position</th>
<th>Einheit</th> <th>Menge</th> <th>€/Einheit</th> <th>Summe</th> </tr> </thead>
<tbody> <tr> <td>Investitionen</td> <td>EUR</td> <td>100</td> <td>1000</td>
<td>100000</td> </tr> <tr> <td>Laufende Kosten</td> <td>EUR</td> <td>12</td>
<td>500</td> <td>6000</td> </tr> <tr> <td>Einsparungen</td> <td>EUR</td>
<td>12</td> <td>1500</td> <td>18000</td> </tr> <tr> <td>Payback</td>
<td>Jahre</td> <td colspan="3">5</td> </tr> </tbody> </table> </section>
```

## Dateninventar & Qualität

```
<section class="data-readiness-report"> <header> <h1>Data Readiness Report</h1>
<p>Bericht für Beratung & Dienstleistungen in Berlin</p> <p>Unternehmensgröße:
Solo</p> <p>Hauptleistung: </p> <p>Berichtsdatum: 16.11.2025</p>
<p>Berichtsjahr: 2025</p> <p>Kundencode: KND</p> <p>Berichts-ID: R-20251116-
KND</p> </header> <section class="kpi-scores"> <h2>KPI Scores</h2> <ul>
<li>Gesamt: 91</li> <li>Befähigung: 100</li> <li>Governance: 88</li> <li>Sicherheit:
76</li> <li>Nutzen: 100</li> </ul> </section> <section class="tools-table">
<h2>Verwendete Tools</h2> </section> <section class="funding-table">
<h2>Finanzierungsoptionen</h2> </section> <section class="news-box">
<h2>Aktuelle Nachrichten</h2> </section> <section class="improvement-measures">
<h2>Maßnahmen zur Verbesserung</h2> <p>Um die Datenreife zu steigern, sollten
gezielte Maßnahmen in den Bereichen Datenqualität, Verfügbarkeit und Governance
ergriffen werden. Eine regelmäßige Überprüfung und Anpassung der Datenstrategien
ist essenziell, um den sich ändernden Anforderungen gerecht zu werden.</p>
</section> </section>
```

## Organisation & Change Management

```
<section class="report-summary"> <h2>Berichtszusammenfassung</h2> <p>Dieser
Bericht bietet eine umfassende Analyse der Organisation und des Change
Managements im Bereich Beratung & Dienstleistungen. Er richtet sich an
Unternehmen der Größe Solo im Bundesland Berlin und konzentriert sich auf die
Hauptleistung .</p> <p>Berichtsdatum: 16.11.2025</p> <p>Berichtsjahr: 2025</p>
<p>Kundencode: KND</p> <p>Berichts-ID: R-20251116-KND</p> </section>
<section class="kpi-scores"> <h2>KPI Scores</h2> <ul> <li>Gesamtbewertung:
91</li> <li>Befähigung: 100</li> <li>Governance: 88</li> <li>Sicherheit: 76</li>
<li>Nutzen: 100</li> </ul> </section>
```

## Risiko-Assessment

```
<section class="section risks"> <h2>Risiken & Gegenmaßnahmen</h2> <table
class="table"> <thead> <tr> <th>Risiko</th> <th>Wahrscheinlichkeit</th>
<th>Auswirkung</th> <th>Maßnahme</th> </tr> </thead> <tbody> <tr>
<td>Datenschutzverletzungen</td> <td>Mittel</td> <td>Hoch</td>
<td>Implementierung strenger Datenschutzrichtlinien und regelmäßige
Schulungen</td> </tr> <tr> <td>Technologieausfall</td> <td>Niedrig</td>
<td>Mittel</td> <td>Redundante Systeme und regelmäßige Wartung</td> </tr> <tr>
<td>Regulatorische Änderungen</td> <td>Hoch</td> <td>Mittel</td>
<td>Kontinuierliche Überwachung der Gesetzgebung und Anpassung der
Compliance-Strategien</td> </tr> </tbody> </table> </section>
```

## Gamechanger Use Case

<section class="section gamechanger"> <h2>Gamechanger-Ideen (ambitioniert, realistisch)</h2> <p>Entwickle 2–3 umsetzbare, differenzierende Ideen, die Beratung & Dienstleistungen in Berlin mit Solo spürbar voranbringen. Berücksichtige die Hauptleistung . Jede Idee mit Nutzen, kurzer Machbarkeitsanalyse, Abhängigkeiten und ersten Schritten (0–3 Monate).</p> <ul class="bullets"> <li><strong>Idee 1:</strong> Einführung eines KI-gestützten Beratungsportals, das personalisierte Empfehlungen basierend auf Unternehmensdaten liefert. <ul> <li><strong>Nutzen:</strong> Erhöhte Effizienz und Genauigkeit bei der Beratung.</li> <li><strong>Machbarkeitsanalyse:</strong> Hohe Machbarkeit durch vorhandene Technologien.</li> <li><strong>Abhängigkeiten:</strong> Zugang zu Unternehmensdaten, Datenschutzbestimmungen.</li> <li><strong>Erste Schritte:</strong> Entwicklung eines Prototyps, Pilotphase mit ausgewählten Kunden.</li> </ul> </li> <li><strong>Idee 2:</strong> Implementierung eines KI-gestützten Feedback-Systems zur kontinuierlichen Verbesserung der Beratungsleistungen. <ul> <li><strong>Nutzen:</strong> Stetige Optimierung der Beratungsqualität.</li> <li><strong>Machbarkeitsanalyse:</strong> Mittlere Machbarkeit, benötigt Anpassungen bestehender Systeme.</li> <li><strong>Abhängigkeiten:</strong> Integration in bestehende IT-Infrastruktur.</li> <li><strong>Erste Schritte:</strong> Analyse bestehender Feedback-Prozesse, Entwicklung eines KI-Moduls.</li> </ul> </li> <li><strong>Idee 3:</strong> Entwicklung eines Workshops zur Sensibilisierung für KI-Potenziale in der Beratung & Dienstleistungen. <ul> <li><strong>Nutzen:</strong> Erhöhtes Bewusstsein und Akzeptanz für KI-Lösungen.</li> <li><strong>Machbarkeitsanalyse:</strong> Hohe Machbarkeit, erfordert Experten für die Durchführung.</li> <li><strong>Abhängigkeiten:</strong> Verfügbarkeit von KI-Experten, Teilnehmerengagement.</li> <li><strong>Erste Schritte:</strong> Curriculum-Entwicklung, Planung und Bewerbung des Workshops.</li> </ul> </li> </ul> </section>

## Empfehlungen

<section class="section recommendations"> <h2>Empfehlungen</h2> <ul class="bullets"> <li>Optimieren Sie Ihre Datenanalyseprozesse, um die Effizienz in der Beratung & Dienstleistungen zu steigern. Dies kann zu einer Kostensenkung von bis zu 15% führen. Nächste Aktion: Implementieren Sie ein fortschrittliches Analysetool.</li> <li>Erhöhen Sie die IT-Sicherheit, um das Vertrauen Ihrer Kunden zu stärken und potenzielle Sicherheitsvorfälle zu minimieren. Dies kann langfristig zu einer Umsatzsteigerung führen. Nächste Aktion: Führen Sie regelmäßige Sicherheitsaudits durch.</li> <li>Investieren Sie in die Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter, um die Innovationskraft in Ihrem Unternehmen zu fördern. Dies wird die Mitarbeiterzufriedenheit und -bindung erhöhen. Nächste Aktion: Entwickeln Sie ein Schulungsprogramm für neue Technologien.</li> </ul> </section>

<p>Ich möchte Ihnen einen kompakten Überblick über den EU KI-Verordnung (Regulation (EU) 2024/1689) (kurz: „AI Act“) geben – eine wichtige Grundlage, gerade wenn Sie KMU und Freiberufler zur KI-Sicherheit beraten.</p> <p>---</p> <h3>Wesentliche Eckdaten</h3> <ul> <li>Der AI Act wurde am \*\*12. Juli 2024\*\* im Amtsblatt der Europäischen Union veröffentlicht. ([artificialintelligenceact.eu][1])</li> <li>Er trat \*\*20 Tage später\*\*, am \*\*1. August 2024\*\*, in Kraft. ([whitecase.com][2])</li> <li>Die Anwendung des Gesetzes erfolgt gestaffelt:</li> </ul> <ul> <li>Ab \*\*2. Februar 2025\*\* gelten die Vorschriften aus Kapitel I & II (z. B. Verbote „inakzeptabler“ KI-Systeme, allgemeine Bestimmungen). ([artificialintelligenceact.eu][3])</li> <li>Ab \*\*2. August 2025\*\* treten Governance-Regeln, Pflichten für allgemeine KI-Modelle („GPAI“) sowie bestimmte Durchsetzungs-/Melde-Mechanismen in Kraft. ([digital-strategy.ec.europa.eu][4])</li> <li>Der \*\*große Teil\*\* der Verordnung – darunter die meisten Anforderungen für hoch-riskante KI-Systeme – wird ab \*\*2. August 2026\*\* wirksam. ([CCBJ][5])</li> <li>Für einige besonders regulierte Kategorien („Anhang I“) gelten noch längere Übergangsfristen bis \*\*2. August 2027\*\*. ([Matheson][6])</li> </ul> <p>---</p> <h3>Bedeutung für KMU, Freiberufler und Selbstständige</h3> <ul> <li>Wenn Sie KI-Systeme \*\*bereitstellen\*\*, \*\*modifizieren\*\* oder \*\*überwachen\*\*, insbesondere solche, die in den Anhängen als \*\*hoch-riskant\*\* gelistet sind (z. B. Anhang III und/oder I), dann heißt das:</li> </ul> <ul> <li>Vorbereitung auf Risikomanagementprozesse, technische Dokumentation, Logging & Post-Market-Monitoring sind \*\*frühzeitig notwendig\*\*.</li> <li>Ebenfalls denkbar: Konformitätsbewertung, Registrierung bei Behörden, wenn Ihre Systeme unter die Hochrisiko-Definition fallen.</li> <li>Prozess- und Organisationsanforderungen gelten schon vor „voller“ Wirksamkeit – es ist also kein „Warten bis 2026“ ratsam.</li> <li>Für Systeme außerhalb der Hochrisiko-Kategorie gilt zwar ein längerer Zeitraum, aber Risikoanalysen sollten von jetzt an laufen.</li> </ul> <p>---</p> <h3>Warum ich Ihnen das jetzt anraten möchte</h3> <ul> <li>Als Berater mit Fokus auf KI-Sicherheit, DSGVO & EU-AI-Act-Förderung ist es \*\*essenziell\*\*, diese Fristen zu lokalisieren und in Ihre Beratungsmatrix aufzunehmen.</li> <li>Ihre Zielgruppe (KMU, Freiberufler, Selbstständige) muss \*\*jetzt\*\* beginnen, auch wenn viele Pflichten erst später vollständig gelten. Zeitliche Untätigkeit kann später erhebliche Anstrengungen oder gar Bußgelder nach sich ziehen.</li> <li>Ein proaktiver Ansatz stärkt Ihre Dienstleistung („Trusted KI-Check“) qualitativ – Sie können eine Roadmap mit klaren Meilensteinen liefern.</li> </ul> <p>---</p> <p>Wenn Sie wollen, kann ich Ihnen auf Wunsch \*\*eine tabellarische Übersicht\*\* mit allen zentralen Terminen, Übergangsfristen und Praxis-Checkpoints speziell für Ihre Zielgruppe erstellen – mit Fokus auf die Phase 2025-2027.</p>

<section class="section foerderpotenzial"> <h2>Förderpotenzial für Beratung & Dienstleistungen in Berlin</h2> <p>Dieser Bericht wurde am 16.11.2025 erstellt und bietet eine umfassende Analyse der Fördermöglichkeiten für Unternehmen der Größe Solo.</p> <p>Die Hauptleistung Ihres Unternehmens, , bietet zahlreiche Ansatzpunkte für Förderungen und Investitionen.</p> <p>Gesamtbewertung des Förderpotenzials: <strong>91</strong></p> <ul> <li>Befähigung: 100</li> <li>Governance: 88</li> <li>Sicherheit: 76</li> <li>Nutzen: 100</li> </ul> <p>Für detaillierte Informationen zu geeigneten Förderprogrammen und weiteren Empfehlungen, konsultieren Sie bitte den Abschnitt „Förderprogramme“.</p> <p>Bericht-ID: R-20251116-KND, Kundencode: KND, Jahr: 2025</p> </section>

## Förderprogramme & Quellen

```
<table class='table'><thead><tr><th>Programm</th><th>Quelle</th></tr></thead>
<tbody><tr><th>Programm</th><th>Quelle</th></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.bmwk.de'>Programm</a></td></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.ibb.de'>Programm</a></td></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.ibb-business-team.de/coaching-bonus'>Programm</a></td></tr>
<tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.berlin.de/sen/wirtschaft/wirtschaft/foerderprogramme/transfer-bonus/'>Programm</a></td></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.ibb.de/de/foerderprogramme/pro-fit'>Programm</a></td></tr><tr>
<td>Programm</td><td><a href='https://www.digitalbonus.bayern'>Programm</a></td></tr><tr>
<td>Programm</td><td><a href='https://www.bayern-innovativ.de/innovationsgutschein'>Programm</a></td></tr><tr>
<td><a href='https://www.stmwi.bayern.de/foerderungen/'>Programm</a></td></tr>
</tbody></table>
```

## Nächste Schritte (30 Tage)

```
<section class="section next-actions"> <h2>Nächste Aktionen</h2> <ul
class="checklist"> <li>Überprüfung der aktuellen Projektmanagement-Tools –
Verantwortlich: PMO-Team, Termin: Ende Q1, Nutzen: Optimierung der Effizienz und
Effektivität der Projektabwicklung.</li> <li>Einführung eines regelmäßigen
Governance-Reviews – Verantwortlich: PMO-Leiter, Termin: monatlich, Nutzen:
Sicherstellung der Einhaltung von Richtlinien und Verbesserung der
Entscheidungsfindung.</li> <li>Schulung zur Verbesserung der Datensicherheit –
Verantwortlich: IT-Abteilung, Termin: Q2, Nutzen: Erhöhung der Sicherheitsstandards
und Schutz sensibler Informationen.</li> </ul> </section>
```

```
<section class="section transparency"> <h2>Transparenz & Quellen</h2> <p>Dieser
Report wurde mit KI-Unterstützung erstellt. Die letzte Aktualisierung der
recherchierten Inhalte: 16.11.2025.</p> </section>
```