

# KI-Status-Report

Branche: Beratung & Dienstleistungen Größe: Solo Bundesland: Berlin Hauptleistung:

Erstellungsdatum: 16.11.2025 Report-ID/Build: R-20251116-KND

## Executive Summary

<section class="section executive-summary"> <h2>Executive Summary</h2> <p> <strong>Unternehmen:</strong> {BRANCHE\_LABEL} – {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} – {BUNDESLAND\_LABEL}.<br> <strong>Hauptleistung/Produkt:</strong> {HAUPTLEISTUNG}</p> <p>Diese Kurzfassung fasst die wichtigsten Ergebnisse der KI-Analyse zusammen (Stand: {report\_date}): Stärken, Risiken, unmittelbare Quick Wins und der empfohlene Startpunkt (Pilot) mit realistischen Zeit- und Aufwandsangaben.</p> <div class="kpi-cards"> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Gesamt</div><div class="kpi-value">{score\_gesamt}</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Befähigung</div><div class="kpi-value">{score\_befähigung}</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Governance</div><div class="kpi-value">{score\_governance}</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Sicherheit</div><div class="kpi-value">{score\_sicherheit}</div></div> <div class="kpi"><div class="kpi-label">Wertschöpfung</div><div class="kpi-value">{score\_nutzen}</div></div> </div> <h3>Top-3 Quick Wins (30–60 Tage)</h3> <ol> <li>Konkreter Quick Win #1 mit messbarem Nutzen und Aufwand.</li> <li>Konkreter Quick Win #2 mit messbarem Nutzen und Aufwand.</li> <li>Konkreter Quick Win #3 mit messbarem Nutzen und Aufwand.</li> </ol> <h3>Startpunkt (Pilot)</h3> <p>Empfohlener Pilotbereich mit Zielbild, Verantwortlichkeiten, Minimalumfang (MVP), und Erfolgskriterien.</p> </section>

<section class="section company-profile"> <h2>Unternehmensprofil & Markt</h2> <ul class="bullets"> <li><strong>Branche:</strong> {BRANCHE\_LABEL}</li> <li><strong>Unternehmensgröße:</strong> {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL}</li> <li><strong>Bundesland:</strong> {BUNDESLAND\_LABEL}</li> <li><strong>Hauptleistung:</strong> {HAUPTLEISTUNG}</li> </ul> <p>Diese Angaben wurden zuletzt am {report\_date} aktualisiert.</p> <section class="section kpi-scores"> <h3>KPI/Scores</h3> <ul class="bullets"> <li><strong>Gesamt:</strong> {score\_gesamt}</li> <li><strong>Befähigung:</strong> {score\_befähigung}</li> <li><strong>Governance:</strong> {score\_governance}</li> <li><strong>Sicherheit:</strong> {score\_sicherheit}</li> <li><strong>Nutzen:</strong> {score\_nutzen}</li> </ul> </section> {TOOLS\_TABLE\_HTML} {FUNDING\_TABLE\_HTML} {NEWS\_BOX\_HTML} <p>Berichts-ID: {report\_id} | Kunden-Code: {kundencode} | Jahr: {report\_year}</p> </section>

## KI-Reife – Ergebnisüberblick

```
<table class='table'><thead><tr><th>Dimension</th><th>Score (0–100)</th></tr></thead><tbody><tr><td>Governance</td><td>88</td></tr><tr><td>Sicherheit</td><td>76</td></tr><tr><td>Wertschöpfung</td><td>100</td></tr><tr><td>Befähigung</td><td>100</td></tr><tr><td><strong>Gesamt</strong></td><td><strong>91</strong></td></tr></tbody><table class='table'><thead><tr><th>Vergleich</th><th>Wert</th><th>Quelle</th></tr></thead><tbody><tr><td><strong>Branche</strong>: Beratung & Dienstleistungen</td><td>Ø 42% · Top-25% 60%</td><td>Meta-Benchmark 2024/25 (interne Synthese)</td></tr><tr><td><strong>Unternehmensgröße</strong>: Solo</td><td>Ø 15% · Top-25% 30%</td><td>Schätzung (konservativ)</td></tr></tbody><p class='small muted'>Hinweis: Größenwerte sind konservative Schätzungen (mangels belastbarer Daten). Branchenwerte stammen aus aktuellen Studien; siehe Quelle.</p><div class='kpi-context'> <p><strong>Interpretation:</strong> Sehr gut – überdurchschnittlich</p> <p><strong>Benchmark:</strong> Durchschnitt 35/100 · Top-Quartil 55/100</p> </div>
```

```
<section class="section strategy-governance"> <h2>Strategie & Governance</h2> <ul class="bullets"> <li><strong>Branche:</strong> {BRANCHE_LABEL}</li> <li><strong>Unternehmensgröße:</strong> {UNTERNEHMENSGROESSE_LABEL}</li> <li><strong>Bundesland:</strong> {BUNDESLAND_LABEL}</li> <li><strong>Hauptleistung:</strong> {HAUPTLEISTUNG}</li> </ul> <div class="report-details"> <p><strong>Berichtsdatum:</strong> {report_date}</p> <p><strong>Berichtsjahr:</strong> {report_year}</p> <p><strong>Kundencode:</strong> {kundencode}</p> <p><strong>Berichts-ID:</strong> {report_id}</p> </div> <div class="kpi-scores"> <p><strong>Gesamt-Score:</strong> {score_gesamt}</p> <p><strong>Befähigung:</strong> {score_befaeigung}</p> <p><strong>Governance:</strong> {score_governance}</p> <p><strong>Sicherheit:</strong> {score_sicherheit}</p> <p><strong>Nutzen:</strong> {score_nutzen}</p> </div> {TOOLS_TABLE_HTML} {FUNDING_TABLE_HTML} {NEWS_BOX_HTML} </section>
```

```
<section class="section tech-process"> <h2>Technologie & Prozesse</h2> <ul class="bullets"> <li><strong>IT-Infrastruktur:</strong> {IT_INFRASTRUKTUR_LABEL}</li> <li><strong>Prozesse papierlos:</strong> {PROZESSE_PAPIERLOS_LABEL}</li> <li><strong>Automatisierungsgrad:</strong> {AUTOMATISIERUNGSGRAD_LABEL}</li> </ul> <p>Ein höherer Digitalisierungs- und Automatisierungsgrad erleichtert die zügige Einführung wertstiftender KI-Anwendungen.</p> </section>
```

```
<section class="competition-benchmark"> <h2>Wettbewerb Benchmark Bericht</h2>
<p>Dieser Bericht bietet eine umfassende Analyse der Wettbewerbsfähigkeit in der {BRANCHE_LABEL}-Branche für Unternehmen der Größe {UNTERNEHMENSGROESSE_LABEL} in {BUNDESLAND_LABEL}. Die Hauptleistung des Unternehmens ist {HAUPTLEISTUNG}.</p> <p>Berichtsdatum: {report_date}</p> <p>Berichtsjahr: {report_year}</p> <p>Kundencode: {kundencode}</p> <p>Berichts-ID: {report_id}</p> <h3>Leistungskennzahlen</h3> <ul>
<li>Gesamtbewertung: {score_gesamt}</li> <li>Befähigung: {score_befaehigung}</li>
<li>Governance: {score_governance}</li> <li>Sicherheit: {score_sicherheit}</li>
<li>Nutzen: {score_nutzen}</li> </ul> {TOOLS_TABLE_HTML}
{FUNDING_TABLE_HTML} {NEWS_BOX_HTML} <p>Ein formales Benchmarking unterstützt fundierte Zielsetzungen und die Priorisierung von KI-Investitionen.</p>
</section>
```

```
<section class="section ai-initiatives"> <h2>KI-Aktivitäten & Ziele</h2> <ul
class="bullets"> <li><strong>Laufende/Geplante Projekte:</strong> {KI_PROJEKTE}</li>
<li><strong>Primärer Nutzenfokus:</strong> {ZEITERSPARNIS_PRIORITAET_LABEL}</li> <li><strong>Geschäftsmodell & KI:</strong> {GESCHAEFTSMODELL_EVOLUTION}</li> </ul> </section>
```

## Quick Wins (0–90 Tage)

```
<div style='display:grid;grid-template-columns:1fr 1fr;gap:16px'><ul><li>
<strong>Maßnahme 1:</strong> Implementierung eines automatisierten Berichtssystems zur Reduzierung manueller Berichterstellung. <em>Ersparnis: 10 h/Monat</em></li><li><strong>Maßnahme 2:</strong> Einführung eines Chatbots zur Beantwortung häufiger Kundenanfragen, um den Kundenservice zu entlasten. <em>Ersparnis: 15 h/Monat</em></li></ul><ul><li><strong>Maßnahme 3:</strong> Nutzung von KI-gestützter Datenanalyse zur Optimierung der Lieferkette. <em>Ersparnis: 8 h/Monat</em></li><li><strong>Maßnahme 4:</strong> Einsatz von maschinellem Lernen zur Vorhersage von Wartungsbedarf, um Ausfallzeiten zu minimieren. <em>Ersparnis: 12 h/Monat</em></li></ul></div>
```

<section class="section tool-recommendations"> <h2>Tool-Empfehlungen & Einführungsreihenfolge</h2> <p>Empfohlene Reihenfolge inkl. Integrationshinweisen, Security/DSGVO-Aspekten und Kostenrahmen.</p> <ol> <li><strong>Phase 1 (0–30 Tage):</strong> Beginnen Sie mit der Implementierung eines einfachen Projektmanagement-Tools, das die Zusammenarbeit im Team fördert. Achten Sie darauf, dass das Tool DSGVO-konform ist und eine Zwei-Faktor-Authentifizierung bietet. Die Kosten sollten im niedrigen Bereich liegen, um den Einstieg zu erleichtern. </li> <li><strong>Phase 2 (1–3 Monate):</strong> Führen Sie ein CRM-System ein, das speziell auf die Bedürfnisse von {BRANCHE\_LABEL} zugeschnitten ist. Stellen Sie sicher, dass es nahtlos mit bestehenden Systemen integriert werden kann. Berücksichtigen Sie Sicherheitsaspekte wie Datenverschlüsselung und rollenbasierte Zugriffskontrollen. Die Kosten können moderat sein, da der Nutzen für {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} erheblich ist.</li> <li><strong>Phase 3 (3–6 Monate):</strong> Implementieren Sie ein fortschrittliches Analysetool, das Ihnen hilft, die {HAUPTLEISTUNG} zu optimieren. Achten Sie darauf, dass das Tool umfassende Sicherheitsprotokolle bietet und regelmäßig aktualisiert wird, um den neuesten Standards zu entsprechen. Die Investition kann höher sein, jedoch wird der langfristige Nutzen die Kosten rechtfertigen.</li> </ol> </section>

## Roadmap 90 Tage

<section class="pilot-plan"> <h1>Pilot-Plan für {BRANCHE\_LABEL}</h1> <p>Dieser Pilot-Plan richtet sich an Unternehmen der Größe {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} im Bundesland {BUNDESLAND\_LABEL}. Die Hauptleistung, auf die wir uns konzentrieren, ist {HAUPTLEISTUNG}.</p> <p>Berichtsdatum: {report\_date}, Berichtsjahr: {report\_year}</p> <p>Kundencode: {kundencode}, Bericht-ID: {report\_id}</p> <h2>Zielbild</h2> <p>Das Ziel dieses Piloten ist es, die Implementierung und den Nutzen von {HAUPTLEISTUNG} zu evaluieren und zu optimieren.</p> <h2>Umfang (MVP)</h2> <p>Der minimale funktionsfähige Produktumfang umfasst die wesentlichen Funktionen, die zur Erreichung der Pilotziele erforderlich sind.</p> <h2>Team/Rollen</h2> <ul> <li>Projektleiter</li> <li>Technischer Experte</li> <li>Fachbereichsvertreter</li> <li>Datenschutzbeauftragter</li> </ul> <h2>Meilensteine</h2> <ol> <li>Projektstart und Kick-off-Meeting</li> <li>Abschluss der Anforderungsanalyse</li> <li>Implementierung des MVP</li> <li>Testphase und Feedback-Sammlung</li> <li>Abschlusspräsentation und Evaluierung</li> </ol> <h2>KPIs</h2> <p>Die wichtigsten Leistungsindikatoren umfassen:</p> <ul> <li>Gesamtbewertung: {score\_gesamt}</li> <li>Befähigung: {score\_befähigung}</li> <li>Governance: {score\_governance}</li> <li>Sicherheit: {score\_sicherheit}</li> <li>Nutzen: {score\_nutzen}</li> </ul> <h2>Abnahmekriterien</h2> <p>Die Abnahme erfolgt, wenn alle definierten Meilensteine erreicht und die KPIs innerhalb der akzeptierten Toleranzen liegen.</p> <h2>Zusätzliche Informationen</h2> {TOOLS\_TABLE\_HTML} {FUNDING\_TABLE\_HTML} {NEWS\_BOX\_HTML} </section>

## Roadmap 12 Monate

```
<section class="section roadmap-12m"> <h2>Roadmap (12 Monate)</h2>
<p>Quartalsweise Planung mit Zielen, Deliverables, Abhängigkeiten und
Messpunkten.</p> <ul class="timeline"> <li><strong>Q1:</strong> Einführung neuer
Prozesse zur Verbesserung der Effizienz in der {BRANCHE_LABEL}. Fokus auf
Schulungen und Anpassung der internen Systeme.</li> <li><strong>Q2:</strong>
Implementierung von Technologien zur Unterstützung der {HAUPTLEISTUNG}.
Evaluierung der bisherigen Maßnahmen und Anpassung der Strategie.</li> <li>
<strong>Q3:</strong> Erweiterung der Marktpräsenz in {BUNDESLAND_LABEL}.
Aufbau von Partnerschaften und Erschließung neuer Kundensegmente.</li> <li>
<strong>Q4:</strong> Abschluss der Jahresziele mit einer umfassenden Bewertung
der erreichten KPIs. Vorbereitung auf das nächste Jahr mit einer detaillierten Analyse
der {score_gesamt} und {score_nutzen}.</li> </ul> </section>
```

## Business Case

```
<section class="section business-case"> <h2>Business Case</h2> <p>Realistische
Kosten/Nutzen-Betrachtung (Investitionen, laufende Kosten, Einsparungen, Payback,
Sensitivitäten).</p> <table class="table"> <thead> <tr> <th>Position</th>
<th>Einheit</th> <th>Menge</th> <th>€/Einheit</th> <th>Summe</th> </tr> </thead>
<tbody> <tr> <td>Investition in {HAUPTLEISTUNG}</td> <td>Stück</td>
<td>100</td> <td>500</td> <td>50,000</td> </tr> <tr> <td>Laufende Kosten</td>
<td>Monat</td> <td>12</td> <td>1,000</td> <td>12,000</td> </tr> <tr>
<td>Einsparungen durch Effizienz</td> <td>Jahr</td> <td>1</td> <td>-20,000</td>
<td>-20,000</td> </tr> <tr> <td>Payback-Zeitraum</td> <td>Jahre</td> <td>3</td>
<td>-</td> <td>-</td> </tr> </tbody> </table> </section>
```

## Dateninventar & Qualität

```
<section class="data-readiness-report"> <header> <h1>Data Readiness Report</h1>
<p>Bericht für {BRANCHE_LABEL} in {BUNDESLAND_LABEL}, {UNTERNEHMENSGROESSE_LABEL}</p> <p>Berichtsdatum: {report_date}</p>
</header> <article> <h2>Hauptleistung: {HAUPTLEISTUNG}</h2> <p>Dieser Bericht
analysiert die Datenreife und bietet Einblicke in die Datenverfügbarkeit, -qualität und -governance.</p> </article> <section class="scores"> <h3>KPI/Scores</h3> <ul>
<li>Gesamt: {score_gesamt}</li> <li>Befähigung: {score_befähigung}</li>
<li>Governance: {score_governance}</li> <li>Sicherheit: {score_sicherheit}</li>
<li>Nutzen: {score_nutzen}</li> </ul> </section> <section class="tools">
<h3>Verwendete Tools</h3> {TOOLS_TABLE_HTML} </section> <section
class="funding"> <h3>Fördermöglichkeiten</h3> {FUNDING_TABLE_HTML}
</section> <section class="news"> <h3>Aktuelle Nachrichten</h3>
{NEWS_BOX_HTML} </section> <footer> <p>Berichts-ID: {report_id}</p>
<p>Kundencode: {kundencode}</p> <p>Berichtsjahr: {report_year}</p> </footer>
</section>
```

## Organisation & Change Management

<section class="report-summary"> <h2>Berichtszusammenfassung</h2> <p>Dieser Bericht bietet eine detaillierte Analyse der aktuellen Organisation und Change-Management-Strategien in der {BRANCHE\_LABEL}-Branche. Er richtet sich an Unternehmen der Größe {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} in {BUNDESLAND\_LABEL} und konzentriert sich auf die Hauptleistung {HAUPTLEISTUNG}.</p> <p>Berichtsdatum: {report\_date}</p> <p>Berichtsjahr: {report\_year}</p> <p>Kundencode: {kundencode}</p> <p>Berichts-ID: {report\_id}</p> </section> <section class="kpi-scores"> <h2>KPI Scores</h2> <ul> <li>Gesamtbewertung: {score\_gesamt}</li> <li>Befähigung: {score\_befaehigung}</li> <li>Governance: {score\_governance}</li> <li>Sicherheit: {score\_sicherheit}</li> <li>Nutzen: {score\_nutzen}</li> </ul> </section> {TOOLS\_TABLE\_HTML}  
{FUNDING\_TABLE\_HTML} {NEWS\_BOX\_HTML}

## Risiko-Assessment

<section class="section risks"> <h2>Risiken & Gegenmaßnahmen</h2> <table class="table"> <thead> <tr> <th>Risiko</th> <th>Wahrscheinlichkeit</th> <th>Auswirkung</th> <th>Maßnahme</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Datenschutzverletzung</td> <td>Hoch</td> <td>Schwerwiegende rechtliche Konsequenzen und Vertrauensverlust</td> <td>Implementierung strenger Datenschutzrichtlinien und regelmäßige Schulungen</td> </tr> <tr> <td>Technologieausfall</td> <td>Mittel</td> <td>Unterbrechung der Geschäftsprozesse</td> <td>Redundante Systeme und regelmäßige Wartung</td> </tr> <tr> <td>Marktveränderungen</td> <td>Niedrig</td> <td>Verlust von Marktanteilen</td> <td>Kontinuierliche Marktanalyse und Anpassung der Geschäftsstrategie</td> </tr> </tbody> </table> </section>

## Gamechanger Use Case

<section class="section gamechanger"> <h2>Gamechanger-Ideen (ambitioniert, realistisch)</h2> <p>Entwickle 2–3 umsetzbare, differenzierende Ideen, die Beratung & Dienstleistungen in {BUNDESLAND\_LABEL} mit {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} spürbar voranbringen. Berücksichtige die Hauptleistung {HAUPTLEISTUNG}. Jede Idee mit Nutzen, kurzer Machbarkeitsanalyse, Abhängigkeiten und ersten Schritten (0–3 Monate).</p> <ul class="bullets"> <li><strong>Idee 1:</strong> Implementierung eines KI-gestützten Kundenfeedback-Systems zur kontinuierlichen Verbesserung der Beratungsqualität. <br> <em>Nutzen:</em> Erhöht die Kundenzufriedenheit und ermöglicht eine schnelle Anpassung an Kundenbedürfnisse. <br> <em>Machbarkeitsanalyse:</em> Hoch, da bestehende KI-Tools integriert werden können. <br> <em>Abhängigkeiten:</em> Verfügbarkeit von Feedback-Daten und Integration in bestehende Systeme. <br> <em>Erste Schritte:</em> Auswahl geeigneter KI-Tools, Pilotprojekt mit ausgewählten Kunden.</li> <li><strong>Idee 2:</strong> Entwicklung eines personalisierten KI-Schulungsprogramms für Mitarbeiter. <br> <em>Nutzen:</em> Steigert die interne Kompetenz und fördert die Akzeptanz von KI-Lösungen. <br> <em>Machbarkeitsanalyse:</em> Mittel, erfordert Anpassung an individuelle Lernbedürfnisse. <br> <em>Abhängigkeiten:</em> Zugang zu Schulungsmaterialien und Experten. <br> <em>Erste Schritte:</em> Bedarfsermittlung, Erstellung eines Schulungsplans, Auswahl von Schulungspartnern.</li> <li><strong>Idee 3:</strong> Einführung eines KI-basierten Marktanalysesystems zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten. <br> <em>Nutzen:</em> Ermöglicht datengetriebene Entscheidungen und Identifikation von Trends. <br> <em>Machbarkeitsanalyse:</em> Hoch, durch Nutzung bestehender Datenanalyseplattformen. <br> <em>Abhängigkeiten:</em> Zugang zu relevanten Marktdaten und Analyse-Tools. <br> <em>Erste Schritte:</em> Datenquellen identifizieren, Auswahl und Implementierung eines Analyse-Tools.</li> </ul> </section>

## Empfehlungen

<section class="section recommendations"> <h2>Empfehlungen</h2> <ul class="bullets"> <li>Optimieren Sie Ihre Datenanalyseprozesse, um die Effizienz in der {BRANCHE\_LABEL} zu steigern. Dies kann zu einer Reduzierung der Betriebskosten um bis zu 15% führen. Nächste Aktion: Implementieren Sie ein fortschrittliches Analysetool.</li> <li>Erhöhen Sie die IT-Sicherheit, um die Datenintegrität in Ihrem Unternehmen zu gewährleisten. Ein verbessertes Sicherheitsprotokoll kann das Risiko von Datenverletzungen um 30% senken. Nächste Aktion: Führen Sie regelmäßige Sicherheitsschulungen für Mitarbeiter durch.</li> <li>Investieren Sie in die Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter, um die Innovationskraft in der {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} zu fördern. Dies kann die Produktivität um bis zu 20% steigern. Nächste Aktion: Entwickeln Sie ein Schulungsprogramm für die neuesten Technologien.</li> </ul> </section>

<p>Ich möchte Ihnen einen kompakten Überblick über den EU KI-Verordnung (Regulation (EU) 2024/1689) (kurz: „AI Act“) geben – eine wichtige Grundlage, gerade wenn Sie KMU und Freiberufler zur KI-Sicherheit beraten.</p> <p>---</p> <h3>Wesentliche Eckdaten</h3> <ul> <li>Der AI Act wurde am \*\*12. Juli 2024\*\* im Amtsblatt der Europäischen Union veröffentlicht. ([artificialintelligenceact.eu][1])</li> <li>Er trat \*\*20 Tage später\*\*, am \*\*1. August 2024\*\*, in Kraft. ([whitecase.com][2])</li> <li>Die Anwendung des Gesetzes erfolgt gestaffelt:</li> </ul> <ul> <li>Ab \*\*2. Februar 2025\*\* gelten die Vorschriften aus Kapitel I & II (z. B. Verbote „inakzeptabler“ KI-Systeme, allgemeine Bestimmungen). ([artificialintelligenceact.eu][3])</li> <li>Ab \*\*2. August 2025\*\* treten Governance-Regeln, Pflichten für allgemeine KI-Modelle („GPAI“) sowie bestimmte Durchsetzungs-/Melde-Mechanismen in Kraft. ([digital-strategy.ec.europa.eu][4])</li> <li>Der \*\*große Teil\*\* der Verordnung – darunter die meisten Anforderungen für hoch-riskante KI-Systeme – wird ab \*\*2. August 2026\*\* wirksam. ([CCBJ][5])</li> <li>Für einige besonders regulierte Kategorien („Anhang I“) gelten noch längere Übergangsfristen bis \*\*2. August 2027\*\*. ([Matheson][6])</li> </ul> <p>---</p> <h3>Bedeutung für KMU, Freiberufler und Selbstständige</h3> <ul> <li>Wenn Sie KI-Systeme \*\*bereitstellen\*\*, \*\*modifizieren\*\* oder \*\*überwachen\*\*, insbesondere solche, die in den Anhängen als \*\*hoch-riskant\*\* gelistet sind (z. B. Anhang III und/oder I), dann heißt das:</li> </ul> <ul> <li>Vorbereitung auf Risikomanagementprozesse, technische Dokumentation, Logging & Post-Market-Monitoring sind \*\*frühzeitig notwendig\*\*.</li> <li>Ebenfalls denkbar: Konformitätsbewertung, Registrierung bei Behörden, wenn Ihre Systeme unter die Hochrisiko-Definition fallen.</li> <li>Prozess- und Organisationsanforderungen gelten schon vor „voller“ Wirksamkeit – es ist also kein „Warten bis 2026“ ratsam.</li> <li>Für Systeme außerhalb der Hochrisiko-Kategorie gilt zwar ein längerer Zeitraum, aber Risikoanalysen sollten von jetzt an laufen.</li> </ul> <p>---</p> <h3>Warum ich Ihnen das jetzt anraten möchte</h3> <ul> <li>Als Berater mit Fokus auf KI-Sicherheit, DSGVO & EU-AI-Act-Förderung ist es \*\*essenziell\*\*, diese Fristen zu lokalisieren und in Ihre Beratungsmatrix aufzunehmen.</li> <li>Ihre Zielgruppe (KMU, Freiberufler, Selbstständige) muss \*\*jetzt\*\* beginnen, auch wenn viele Pflichten erst später vollständig gelten. Zeitliche Untätigkeit kann später erhebliche Anstrengungen oder gar Bußgelder nach sich ziehen.</li> <li>Ein proaktiver Ansatz stärkt Ihre Dienstleistung („Trusted KI-Check“) qualitativ – Sie können eine Roadmap mit klaren Meilensteinen liefern.</li> </ul> <p>---</p> <p>Wenn Sie wollen, kann ich Ihnen auf Wunsch \*\*eine tabellarische Übersicht\*\* mit allen zentralen Terminen, Übergangsfristen und Praxis-Checkpoints speziell für Ihre Zielgruppe erstellen – mit Fokus auf die Phase 2025-2027.</p>

<section class="section foerderpotenzial"> <h2>Förderpotenzial für {BRANCHE\_LABEL}</h2> <p>Dieser Bericht bietet eine detaillierte Analyse des Förderpotenzials für Unternehmen in der {BRANCHE\_LABEL} Branche in {BUNDESLAND\_LABEL}. Die Bewertung basiert auf den folgenden Hauptkriterien:</p> <ul> <li>Gesamtbewertung: {score\_gesamt}</li> <li>Befähigung: {score\_befaehigung}</li> <li>Governance: {score\_governance}</li> <li>Sicherheit: {score\_sicherheit}</li> <li>Nutzen: {score\_nutzen}</li> </ul> <p>Unternehmen der Größe {UNTERNEHMENSGROESSE\_LABEL} können von spezifischen Förderprogrammen profitieren, die auf ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind. Die Hauptleistung, die in diesem Bericht hervorgehoben wird, ist {HAUPTLEISTUNG}.</p> <p>Für detaillierte Informationen zu verfügbaren Förderprogrammen und deren Eignung, konsultieren Sie bitte den Abschnitt „Förderprogramme“.</p> <p>Bericht erstellt am: {report\_date} für das Jahr {report\_year}. Kundencode: {kundencode}, Bericht-ID: {report\_id}</p> {TOOLS\_TABLE\_HTML} {FUNDING\_TABLE\_HTML} {NEWS\_BOX\_HTML} </section>

## Förderprogramme & Quellen

```
<table class='table'><thead><tr><th>Programm</th><th>Quelle</th></tr></thead>
<tbody><tr><th>Programm</th><th>Quelle</th></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.bmwk.de'>Programm</a></td></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.ibb.de'>Programm</a></td></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.ibb-business-team.de/coaching-bonus'>Programm</a></td></tr>
<tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.berlin.de/sen/wirtschaft/wirtschaft/foerderprogramme/transfer-bonus/'>Programm</a></td></tr><tr><td>Programm</td><td><a href='https://www.ibb.de/de/foerderprogramme/pro-fit'>Programm</a></td></tr><tr>
<td>Programm</td><td><a href='https://www.digitalbonus.bayern'>Programm</a></td></tr><tr>
<td>Programm</td><td><a href='https://www.bayern-innovativ.de/innovationsgutschein'>Programm</a></td></tr><tr>
<td><a href='https://www.stmwi.bayern.de/foerderungen/'>Programm</a></td></tr>
</tbody></table>
```

## Nächste Schritte (30 Tage)

```
<section class="section next-actions"> <h2>Nächste Aktionen</h2> <ul
class="checklist"> <li>Überprüfung der aktuellen Projektmanagement-Tools –
Verantwortlich: PMO-Team, Termin: Ende {report_month}, Nutzen: Optimierung der
Effizienz und Effektivität.</li> <li>Schulung zur Verbesserung der Governance-
Strukturen – Verantwortlich: HR-Abteilung, Termin: Mitte {report_month}, Nutzen:
Erhöhung der Transparenz und Nachvollziehbarkeit.</li> <li>Implementierung neuer
Sicherheitsprotokolle – Verantwortlich: IT-Abteilung, Termin: Anfang {report_month},
Nutzen: Erhöhung der Datensicherheit und Risikominderung.</li> </ul> </section>
```

```
<section class="section transparency"> <h2>Transparenz & Quellen</h2> <p>Dieser
Report wurde mit KI-Unterstützung erstellt. Die letzte Aktualisierung der
recherchierten Inhalte: {research_last_updated}.</p> {NEWS_BOX_HTML} </section>
```