(大多数都是原题,答案未知,同学们自己翻翻哈~答案在那份创业管理资料里面基本都有的。)

判断题:

1.由于时间和空间的原因导致信息不对称,引起的市场失效是一种创业机会。

对

2.技术创新为来源主要是公共部门产业更适合创业企业生存。

<u>44</u>

- 3.与创造型机会相比,问题型机会价值更高。
- 4.商业计划书质量决定融资成败。

对

5.商业模式优劣评价有三个基本原则:可盈利,可推广,可持续。

错 简明,可持续,可扩展

- 6.相对建立公司或者回购,获得某商品或其市场进行经营的特许经营权是创业者进入市场的一种风险最小的方法。
- 7.商业模式合理性的基本检验方法包括财务检验和技术检验。

错 数字检验,逻辑检验

8.创业生命周期包括:种子期、初创期、成熟期、衰退期。

错 种子期,初创期,发展期(成长期,扩张期),成熟期

9.国内创业团队股份分配常见模式通常成为"羊群股权分配模式"

错 准股票期权计划

10.精益创业包括探索和迭代两个阶段。

错 探索, 执行

11.加快信息扩散速度可以延长创业机会之窗的时间。

렆

- 12.通常所说的投资对象就是"小企业"。
- 13.创业者成功度过种子期的标志:构建独有的商业模式。
- 错 新企业的建立,标志着度过种子期
- 14.创业投资退出策略包括投资人撤资。

错

15.创业机会的发现是创业的必要不充分条件。

对

选择题:

16.创业机会的识别和开发过程的三个阶段

感知 发现 创造

17.不属于成功创业者的性格特征:

强烈的求成意愿。

- 18.决定风险投资的首要因素
- 19.折现现金流考虑因素包括哪些。

现金流,时间,风险

20.新企业在产业中的生存机会与 资本密集度/规模经济效应/市场细分明确/市场份额 之间

的关系。

资本密集程度低,规模经济效应小,市场细分明确低,市场份额

- 21.高新创业企业中 人力资源 是发展的关键要素。
- 22.制定定价策略,企业者着重考虑收回成本基础上实现目标利润,可以采用哪种策略?需求/竞争/成本/战略定价策略

成本导向定价法

23.制定商业计划书中时,其中"大产品"理念包括哪三个? 核心产品,形式产品,延伸产品

24.window xp 的边际效应和边际阻力之间的关系。

初期阻力低,效应高,后期阻力高,效应低

- 25.有那种特征的适合成为创业者(长期/完美/平等/极端主义)
- 26.制作商业计算书的第一步是什么。

将商业计划构想细化

27.创业团队的四点共同之处

渐进性/动态性/互补性/相似性

28.美国以及西方一些国家普遍采用的员工长期激励计划是 激励股票期权

- 29.发达国家中,创业活跃度高,就业率吧就越....
- 30.创业团队一般 2-3 人合适
- 31.选择适合创业重点考虑哪四个因素?知识/需求/生命周期/产业结构

知识, 需求, 生命周期, 产业结构

32.设计一个具体产品/服务适应市场是哪种创业机会类型。

市场需求已识别,资源和能力不确定,问题解决型

33.商业计划书中,产品的描述包括哪些方面。

简要描述,价格,受众,独特性

34.德鲁克理论中创业机会的来源。

35.投资退出方式

公开上市,兼并收购,回购

36.商业机会与创业机会的根本区别。

- **37**.优秀创业者最关注的是哪个? 市场/机会/企业结构/发展战略机会
- 38.团队理念
- 39. 互补性体现在哪里?

性格特征,能力,背景

40.相似性体现在哪里?

性格特征,创业动机,价值观,信念

简答题

材料是小土科技助力影视产业数字化转型

41.

- (1) 商机来源于何处?
- (2) 商业模式核心三要素,分析其商业模式特点和核心资源。

顾客,价值,利润

(3) 股权分配的建议。

雁行股权结构模式,基本依据

(4)创业各阶段所遇见的风险。

创意或技术风险, 市场风险, 财务风险, 团队风险