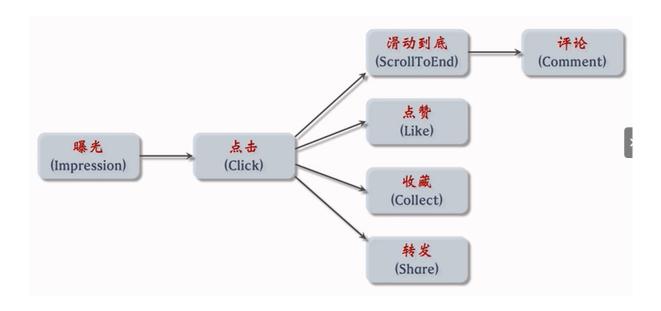
# 第一部分:推荐系统基本概念

- 1、推荐系统的基本概念
- 2、推荐系统的链路
- 3、推荐系统的线上实验
- 4、推荐系统的业务评估

# 1、推荐系统的基本概念

## 转化流程



不同公司、产品的转化流程可能不同

#### 抖音没有曝光和点击

滑动到底(评论)、点赞、收藏、转发作为推荐系统的信号

## 消费指标 (短期)

点击率=点击次数/曝光次数

**点赞率**=点赞次数/点击次数

收藏率=收藏次数/点击次数

转发率=转发次数/点击次数

阅读完成率=滑动到底次数/点击次数×f(归一化函数,与笔记长度有关)

## 北极星指标(最关键指标)

用户规模: 日活用户数(DAU)、月活用户数(MAU)

消费: 人均使用推荐时长、人均阅读笔记数量

发布: 发布渗透率、人均发布量

\*发布是小红书核心竞争力,其依赖于冷启动知识

北极星指标比点击率等消费指标更重要:通过提升内容多样性,虽然降低了点击率,但用户使用时间增长;反之则推送内容相同且单一,使用户减少新鲜感,用户活性降低,导致用户数量流失

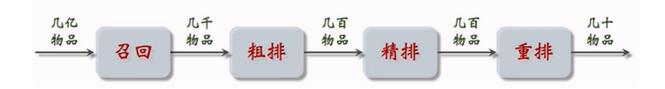
#### 实验流程

算法工程师: 对模型特征、策略、系统进行改进,提升各种指标,提升推荐系统性能

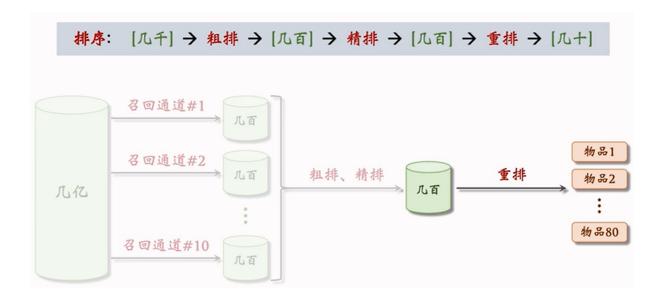
- **1、离线实验**: 收集历史数据进行训练测试,未部署产品中,<mark>没有和用户交互</mark>,能一定 程度判定系统好坏
- **2、小流量A/B测试(线上实验)**: 把算法部署到实际产品中,用户实际跟算法交互(实验组用新策略,对照组用旧策略)
- 3、全流量上线:如果新策略显著优于旧策略,可以加大流量最终推全

# 2、推荐系统的链路

以小红书为例:



#### 更完整的步骤内容:

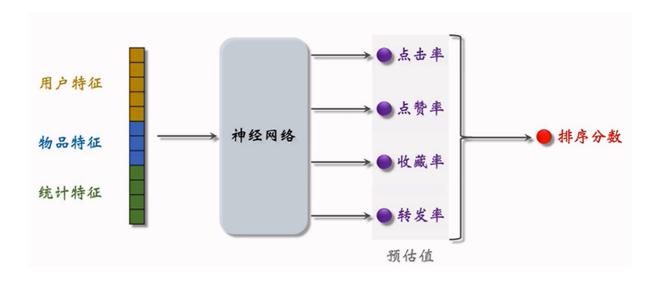


#### 召回

从物品数据库中快速取回一些物品

(多召回通道,小红书每个通道取几十篇笔记,几十个通道一共就取出几千片笔记) 召回通道:协同过滤(排除掉用户不喜欢的作者、笔记、话题),双塔模型,关注的 作者等

#### 粗排和精排



**粗排**:用规模较小的机器学习模型对笔记打分,保留分数高的几百篇笔记(需要截断)

**精排**:用大规模神经网络对几百篇笔记进行打分,分数反映用户对笔记的兴趣(<mark>不用</mark> 截断)

\*粗排和精排的使用能很好平衡计算量和准确性

上图是对一篇笔记的打分,每个笔记有多个预估分数,最终融合成一个分数,作为给 笔记排序的依据

粗排过程也会保证内容的多样性

#### 重排

**重排:** 根据精排分数和多样性分数做随机抽样得到几十篇笔记,然后打散加上广告内容

**重排方式:** 做多样性抽样(MMR、DPP),从几百篇中选出几十篇,并用规则<mark>打散相</mark>似笔记

依据: 精排分数、多样性

**重排另一目的**:插入广告、运营推广内容,根据生态要求调整排序(保证内容合适健康)

# 3、推荐系统的线上实验

#### A/B测试

**目的:**召回团队实现了一种GNN召回通道,离线实验结果正向,<mark>但离线实验指标提升并不代表线上实验也会有收益</mark>,因此要做线上小流量A/B测试,把新的召回通道给用户使用,观测用户真实行为数据(如日活、点击、交互等)

模型中的参数(如GNN的深度)需要用A/B测试选取最优参数

#### 随机分桶(划分实验组和对照组)

# **\*\*\***

全部n位用户,分成b个桶,每个桶中有 $\frac{n}{b}$ 位用户

#### 用户数量足够大,每个桶的DAU、点击率等指标都相等

**分桶方式**: 先用哈希函数把用户ID映射成某个区间内的整数,然后把这些整数均匀随机分成b个桶

1号桶 2号桶 3号桶 4号桶 ··· 10号桶 实验组#1 实验组#2 实验组#3 对照组

假设1-3号桶都是实验组,但召回通道GNN参数不同(如GNN深度);4号桶作为对照组,不用GNN

假如用户落在1号桶,则用1号桶的策略;若落在4号桶,则不用GNN召回需要计算每个桶的业务指标,如DAU、人均使用推荐的时长、点击率等如果某个实验组指标明显优于对照组,则说明对应策略有效,值得推全(把流量推到100%,给所有用户都采用这种GNN策略)

#### 分层实验(解决流量不够用的问题)

如果把用户随机分成10组,1组做对照,9组做实验,那么只能同时做9组实验,满足不了需求

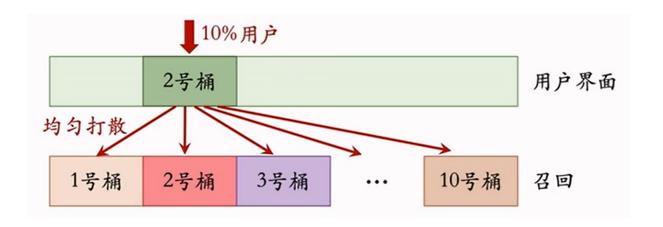
分层实验:推荐系统(召回、粗排、精排、重排),用户界面,广告(如GNN召回通道属于召回层)

同层互斥: GNN实验占了召回层4个桶,其他召回实验只能用剩余6个桶 (避免同层用户同时被两个召回实验影响,否则相互干扰,实验不可控)

不同层正交:每一层独立随机对用户做分桶,每一层都可以独立用100%用户做实验 (不同层之间相互独立的随机思想)

#### 举例说明:

- 召回层把用户分成 10 个桶: U<sub>1</sub>, U<sub>2</sub>, ···, U<sub>10</sub>。
- 精排层把用户分成 10 个桶: V<sub>1</sub>, V<sub>2</sub>, ···, V<sub>10</sub>。
- 设系统共有 n 个用户,那么  $|\mathcal{U}_i| = |\mathcal{V}_i| = n/10$ 。
- 召回桶 U<sub>i</sub> 和召回桶 U<sub>j</sub> 交集为 U<sub>i</sub> ∩ U<sub>j</sub> = Ø。
- 召回桶  $U_i$  和精排桶  $V_j$  交集的大小为  $|U_i \cap V_j| = n/100$ 。



#### 互斥 vs 正交

- 1、如果所有实验都正交,则可以同时做无数组实验
- 2、同类策略(如精排模型中的两种结构)天然互斥,用户只能选其中一种

3、同类策略(如添加两条召回通道)效果会相互增强(1+1>2)或相互抵消(1+1<2),互斥能避免同类策略相互干扰

\*不同类型策略(如添加召回通道、优化粗排模型)通常不会相互干扰(1+1=2),可作为正交两层

# 4、推荐系统的业务评估

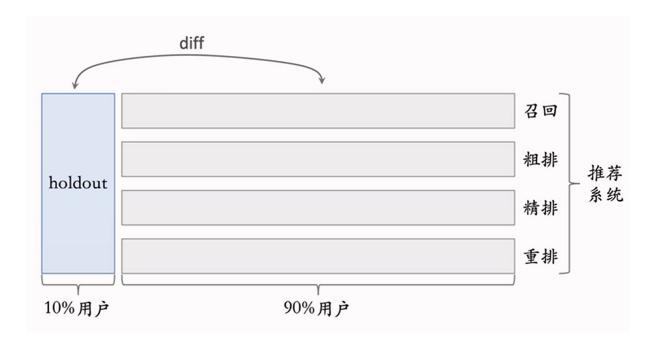
## Holdout机制

用处:考察整个部门对业务指标的贡献

公司考察一个部门(推荐系统)在一段时间内对业务指标总体的提升,它<mark>不是每个实验</mark>(召回、粗排、精排、重排)单独对业务指标提升的总和,这样会有折损

策略:取10%用户作为holdout桶(相当于对照),推荐系统使用剩余90%用户进行实验,两者互斥

10%holdout桶vs90%实验桶的diff(需要归一化)即为整个部门业务指标收益



每个考核周期结束以后,清除holdout桶,让推全实验从90%用户扩大到100%用户 然后重新随机划分用户,得到holdout桶和实验桶,开始下一轮考核周期

由于随机均匀划分,初始阶段新的holdout桶与实验桶各指标diff接近于0,然后随着召回、粗排、精排、重排实验上线和推全,diff会逐渐扩大

### 实验推全

推荐实验从<mark>小流量</mark>开始。业务指标diff显示正向,则可关闭A/B线上实验,进行推全实验

推全实验在新层(与其他层正交)采用推全新策略,小流量10%用户的推荐系统指标提升,对应90%用户相应指标提升9倍。

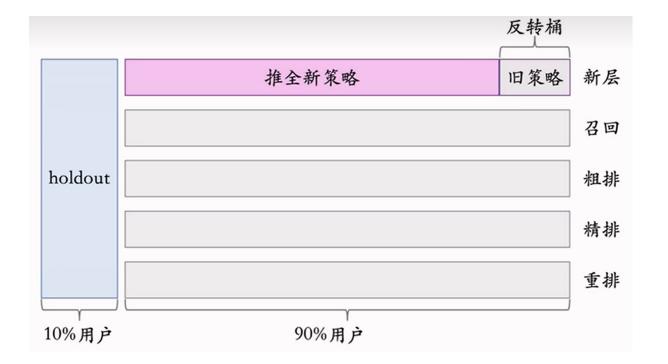
### 反转实验

有的指标(点击、交互等)会立刻收到新策略影响;<mark>而有的指标(留存、推荐时长、</mark> 人均阅读量等)初期变化不明显,有滞后性,要长期观测才能看到指标稳定

而算法工程师希望实验尽快观测到显著受益,进而尽快推全新策略。这样可以腾出其 他桶给其他实验使用,或需要基于新策略做后续开发

这样的矛盾用**反转实验**解决:既保证新策略的推全,也可以长期观测实验指标

反转实验方式: 推全的新层中开个旧策略的桶,用以长期观测实验指标



把反转桶保留很久,长期观察新策略和旧策略的diff

一个考核周期结束后,会清除holdout桶,清除holdout后会把新策略运用到holdout 用户上,但不会影响反转桶(反转实验没有结束)

反转实验结束后,新策略会用到反转桶上,即实验真正推全,对100%用户有效