

# **SOFTWARE DE GESTIÓN DE EMPRESA**

## **PRÁCTICAS: 2ª SESIÓN**

Bego Blanco

[begona.blanco@ehu.eus](mailto:begona.blanco@ehu.eus)

Departamento de Leguajes y Sistemas Informáticos  
Escuela de Ingeniería de Bilbao

# RECORDEMOS



# EJERCICIO

- Instalar módulo de VENTAS (SALES)
- Definir 3 productos que no sean servicios
  - Se pueden vender, pero no se pueden comprar (los fabricamos nosotros)
  - 2 de los productos pertenecen a la misma categoría, el restante a una categoría distinta
  - Uno de los productos se puede vender en 3 colores distintos
  - Uno de los productos tiene un descuento del 10%
- Definir un producto de tipo servicio
- Realiza distintos presupuestos
  - ¿En cuántos días se paga?
  - ¿Cómo se confirma el presupuesto?
  - ¿Quién ha realizado el presupuesto?
  - ¿Se puede ver los resultados de los equipos de ventas?

# PREGUNTA

- ¿Cuál es la diferencia entre el módulo de ventas y el CRM?