

SOFTWARE DE GESTIÓN DE EMPRESA

PRÁCTICAS: 6ª SESIÓN

Bego Blanco

begona.blanco@ehu.eus

Departamento de Leguajes y Sistemas Informáticos
Escuela de Ingeniería de Bilbao

RECORDEMOS



EJERCICIO

- Una vez automatizado el proceso de venta completo, se pueden generar **informes** de cada una de las etapas
- Las opciones de Odoo son:
 - Vista pivot
 - Gráficos
 - Cuadro de mando (por defecto)

Vista pivot



Ventas Pedidos A facturar Productos Informes Configuración

Análisis de ventas

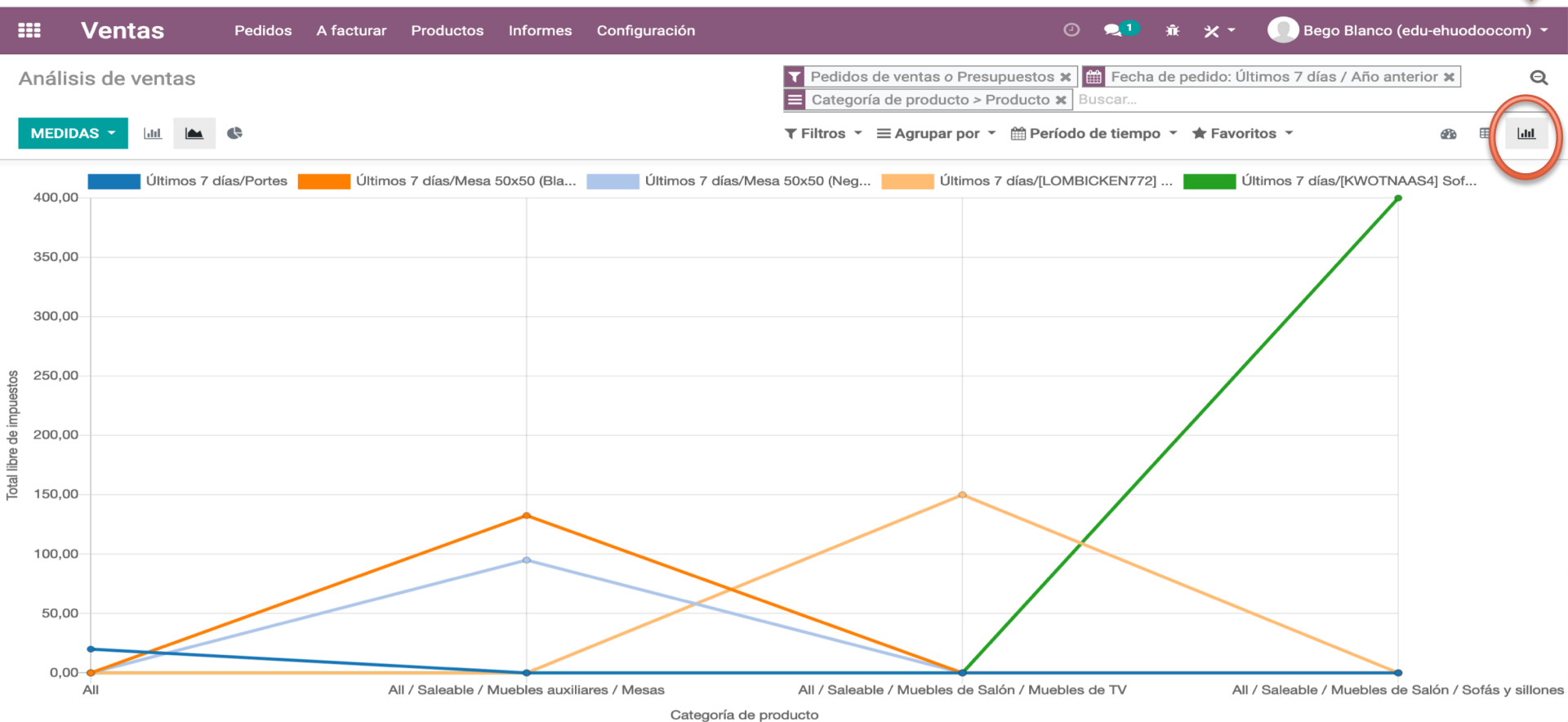
Pedidos de ventas o Presupuestos Buscar...

MEDIDAS Filtros Agrupar por Período de tiempo Favoritos

	+ Total				
	Cuenta	Pedido #	Total libre de impuestos	Total	Base imponible a facturar
Total	13	6	1.762,50	2.132,63	1.280,00
+ All	3	3	80,00	96,80	80,00
+ All / Saleable / Muebles de Salón / Sofás y sillones	3	3	1.160,00	1.403,60	760,00
+ All / Saleable / Muebles de Salón / Muebles de TV	1	1	150,00	181,50	150,00
+ All / Saleable / Muebles auxiliares / Mesas	6	6	372,50	450,73	290,00

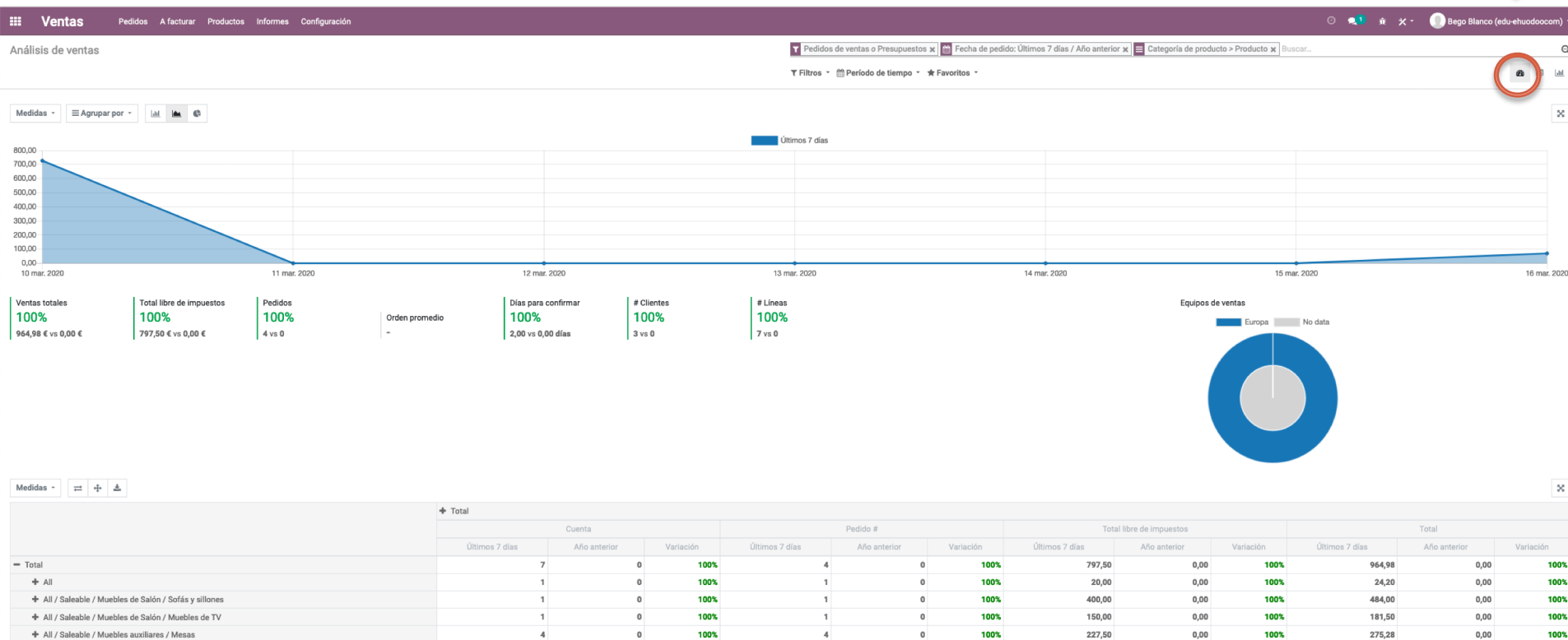
- ¿Para qué sirve el botón “MEDIDAS”?
- ¿Cómo se consigue visualizar una comparativa con un período anterior?

Gráficos



- ¿Cómo se modifican los elementos de los ejes?
- ¿Qué tipos de gráficos hay?
- ¿Cómo se pueden agrupar las vistas?

Cuadro de mando



- Es un agregado de las vistas anteriores.

EJERCICIO

- Agregad más datos a la BBDD:
 - Clientes
 - Presupuestos y ventas
 - Productos
 - Proveedores y compras
 - Etc.
- Probad distintas posibilidades de informes.