

EXE010

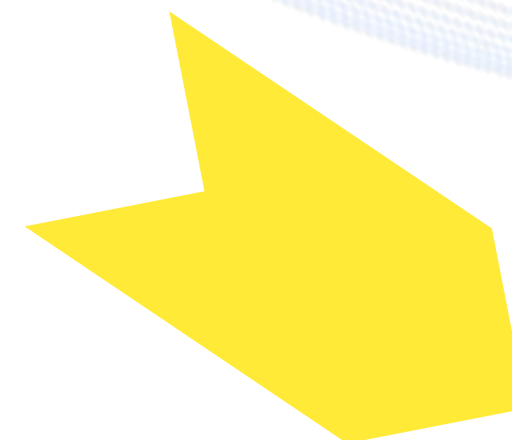
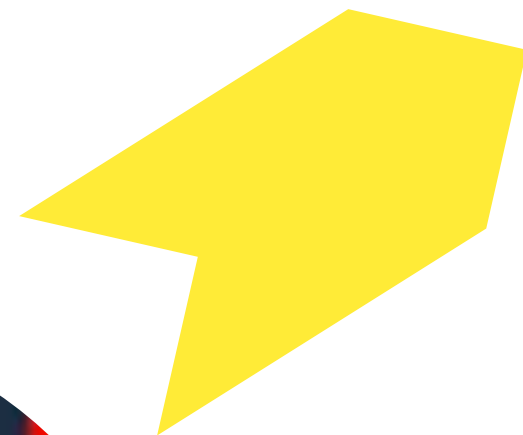
1

HOW TO GET AND TEST IDEAS

Group 8

INTRODUCTION

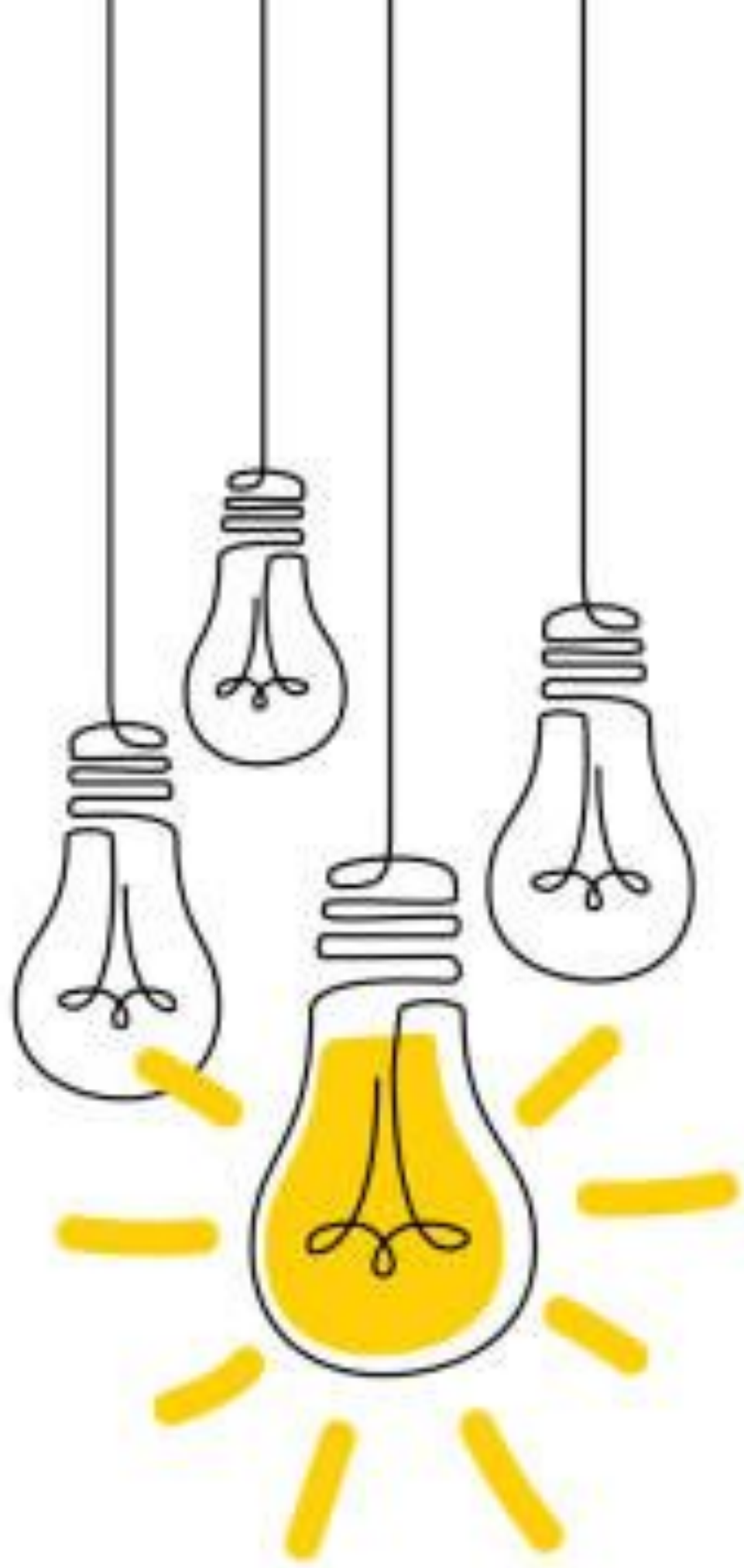
- **Starting a company is often about solving problems, not coming up with a perfect idea.**
- **The initial idea can evolve and change over time.**



Justin.tv → Twitch → Acquired by Amazon for nearly \$1B.



**START WITH A
PROBLEM, NOT AN
IDEA**



- **Ideas are subjective and judged too early.**
- **Focus on solving a problem first.**
- **Problems are more tangible and universal.**
- **Problems guide your solution development, leading to better outcomes.**

PERSONAL CONNECTION TO THE PROBLEM



- **Ask yourself: Do I personally relate to this problem?**
- **A personal connection strengthens empathy and gives deeper insights.**
- **Emotional investment keeps you motivated during tough times.**



- Joo joo. Mene autioon istumaan, Edward. Mene nyt k
mitään hätää.
- Suljin auton oven hänen peräsiän.
- Jumalauta, Rickard! Mitä hyötyä tuosta muka oli?
- Te olette ihan pimeitä! Sinun mielestäsi Edward ei ka
kaan tee mitään väärin! Sitä olet peikka hui!i!
- Yritä nyt rauhoittua vähän.
- Hänen pitää pyytää anteeksi! Hänen pitää pyytää maa
ta anteeksi!

Miksen vain häipyi? Miksen tehnyt kuten hän halui? Ja
vain tehnyt. En halunnut. Keskitydyin pääkärästä ommat.
Useimmiten se toimi. Ommittuin rauhoittamaan Rickar
din. Lupausten, Ottamalla syyn niskoilleni. Minä tunnustan la
ta vartaloaan. Ottamalla syyn niskoilleni. Minä tunnustan la
tuin, mitä hän halusi kuulla. Kyllä, olen huono äiti. Kyllä ko
ko kohtaus oli minun vikani! Hän katsoi minua epäluuloseen
mutta suostui kyyteleväksi. Hän oli yhä hapen, mutta isän
tuli autioon.

Kymmenen-vuotta minulle. Noilla pistettä alkoholille. Ku
kaan ei voittanut. Me katsoimme. Ranta oli
kurinko paahtoi ja me jatkimme retkeämme. Ranta oli
kaunis, meri oli sininen. En pyrkinyt iloittamaan sitä. Olin
me kuitenkin yhdessä. Yhä, alituisen yhdessä.

Eräänä toisena iltana Rickard järjesti kutsuksen ravintolassa
Edwardin ruuissa ei ollut kättiketta. Se oli jatkamme retkeämme. Ranta oli
kuului annokseen. Se oli jatkamme retkeämme. Ranta oli
in ymmärtänyt mitä hän halusi, joka ruokailian mukaan
nti saada puhua omistaan kanssa. Omistaja, pyöreä vii
ppinen mies, tuli pöytäamme. Rickard komitti äitään ja
Rickardin kaverit olivat jo tulipunaiset, hän oli liehtunut a
ja hallitsemattomaan kiukkuihin.

- Kun poikasi tilaa pöytä...
saada kättiketta! Tärpöillämme on kätti
tani.
- Asukkaat tuijottivat meitä. Häpeän kuin
- No, mitä aiotte tehdä sille, että tärpöillämme
nut perhertäisi! Hä!i? Mitä aiotte tehdä sille? Vaadin
syyntäsi! Tulen ravintolaan asiakkakaksi, ja te kohtatte min
Minulle tuli tunne, että hän nautti. Nautti omasta kiukkui
sua kuin ruokaa! Tämä on todella tärkeä!
Munalla tuli tunne, että hän nautti. Nautti omasta kiukkui
sua kuin ruokaa! Tämä on todella tärkeä!
tunne. Muiden asiakkaiden katseista. Edward katsoi alas laur
taavansa. Hän oli yhä kiisaantunut Rickardin saarnasta kuin
minä.

- Oh, sorry kovasti, mister. Omistaja alkoi ymmärtää, et
si hullu turisti rauhoittui ennen kuin hän itse pyytösi an
teeksi. - Ei ole hyvä että tärpöillä kehitti tettä ja perhettä sil
la tavalla.
- Ei hyvä! Se oli surkea eury! Skandaali! Minä tulen ra
vintolaanse tullaamaan rahojani ja mitä saan vastineeksi?
Syllette minua kaverihini! Pötkähte minua! Nöyrytytne po
kaani! Minua ei ole koskaan koskettu sillä tavalla! Haastan tei
dä oikeuteen!

Rukoilin jumalaa, että Rickard lopettaisi
- Oh, sir, ehkä saat pienen matkan päässä epävarman näköi
koljalle, joka seisoi pienen matkan päässä epävarman näköi
sena. Pöytäamme tuotiin heti komaikkupulle.
- Anteekepyyntinä haluan tarjota laulajan talon hiemoin
ta komaikkia. Ja poika saa minä tahansa ruoan. Entä jalki
rooka? Koko wonderful family saa valita ruokailintaita mitä ha
luta.

Meitä puhuttiin mielitelien. Se!iä tärpöilläa teki parhaan
sa, jotta kummallinen mies ei alkanut...
...hita.

KEEP A
PROBLEM BOOK

-Track problems you encounter daily or hear about from others.

-Note issues in your community, at work, or from conversations.

-A "problem book" helps identify real challenges to solve.

-Use recurring issues as potential startup opportunities.



**Why? YOU ARE
QUALIFIED**