Нематериальные активы

организации

Нематериальные активы играют важную роль в современном бизнесе, так как они могут значительно влиять на конкурентоспособность и финансовые результаты компании. Для оценки эффективности их использования применяются различные показатели, среди которых выделяются коэффициент оборачиваемости нематериальных активов и коэффициент рентабельности нематериальных активов.

1. Показатели для оценки эффективности использования нематериальных активов

Коэффициент оборачиваемости нематериальных активов показывает, насколько эффективно компания использует свои нематериальные активы для генерации дохода. Он рассчитывается по формуле:

К\_об.НМА — показатель, отражающий скорость оборота нематериальных активов;

В — выручка за анализируемый период;

С\_НМА — средняя стоимость нематериальных активов за этот период, рассчитанная на основе данных бухгалтерского баланса.

Этот показатель позволяет оценить, сколько выручки генерируется на каждый рубль, вложенный в нематериальные активы.

Коэффициент рентабельности нематериальных активов отражает, какую прибыль приносит компания на каждый рубль, вложенный в нематериальные активы. Он рассчитывается следующим образом:

Этот показатель помогает понять, насколько эффективно нематериальные активы способствуют получению прибыли.

2. Расчёты и анализ результатов

Для проведения расчётов необходимо иметь данные о выручке, прибыли и стоимости нематериальных активов компании. Предположим, что у компании выручка составляет 10 миллионов рублей, прибыль — 2 миллиона рублей, а стоимость нематериальных активов — 5 миллионов рублей.

Коэффициент оборачиваемости нематериальных активов:

10,000,000 / 5,000,000 = 2

Это означает, что на каждый рубль, вложенный в нематериальные активы, компания генерирует 2 рубля выручки.

Коэффициент рентабельности нематериальных активов:

2,000,000 / 5,000,000 = 0.4

Коэффициент оборачиваемости нематериальных активов и коэффициент рентабельности нематериальных активов являются основными показателями, позволяющими оценить эффективность использования нематериальных активов организации. Коэффициент оборачиваемости нематериальных активов показывает, сколько раз за период организация использовала свои нематериальные активы. Он рассчитывается как отношение выручки к средней стоимости нематериальных активов за период.

Коэффициент рентабельности нематериальных активов показывает, сколько прибыли приходится на единицу стоимости нематериальных активов. Он рассчитывается как отношение чистой прибыли к средней стоимости нематериальных активов за период.

Расчёт и анализ показателей

Для проведения расчётов и анализа необходимо получить следующие данные:

- Выручка организации за период

- Чистая прибыль организации за период

- Средняя стоимость нематериальных активов за период

Пример расчёта: Допустим, выручка организации за год составила 10 млн руб., чистая прибыль - 2 млн руб., а средняя стоимость нематериальных активов - 1 млн руб.Коэффициент оборачиваемости нематериальных активов = 10 млн руб. / 1 млн руб. = 10 Это означает, что нематериальные активы организации были использованы 10 раз за год.Коэффициент рентабельности нематериальных активов = 2 млн руб. / 1 млн руб. = 2 Это означает, что на 1 рубль стоимости нематериальных активов приходится 2 рубля чистой прибыли.Полученные результаты свидетельствуют об эффективном использовании нематериальных активов в организации.

Анализ показателей использования нематериальных активов позволяет сделать вывод об их эффективности и вкладе в деятельность организации. Высокие значения коэффициентов оборачиваемости и рентабельности говорят о том, что нематериальные активы приносят организации существенную прибыль и используются рационально. Данные показатели важно отслеживать и анализировать в динамике для принятия управленческих решений по развитию и совершенствованию использования нематериальных активов.