

Actividad 4 (Extracción de Características)

Como uno de los principales y más importantes puntos previos a realizar los análisis de las variables fue la limpieza de la base de datos, se realizó la limpieza de valores nulos y los valores atípicos de cada una de las variables, una vez limpia la base de datos, se procedió al análisis:

1. Variable _updated_by

Para esta variable, se utilizó un filtro con el cual se obtienen los valores más relevantes de la variable, en este caso la frecuencia, posteriormente se obtuvo una gráfica de barras en donde uno de los principales hallazgos de esta variable fue que Salomón Abdala Perez fue quien más veces se presentó en esta columna, seguido por Ángel Francisco y José Zapata.

2. Variable 33 credit to customers

De igual manera, se utilizó un filtro con el cual se obtienen los valores más relevantes de la variable, posteriormente se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 78% de las personas contestaron que sí al rubro de 'credit to customers', mientras el otro 21% respondió negativamente.

3. Variable 232 type of store

Aplicando el filtro con el cual se obtienen los valores más relevantes de la variable, se obtuvo una gráfica de barras en donde 'Grocery store' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por Micro-restaurant y Dairy products.

4. Variable 108_does_the_micro_retailer_has_a_barred_window_

De igual manera, se utilizó un filtro con el cual se obtienen los valores más relevantes de la variable, posteriormente se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 72% de las personas contestaron que sí al rubro de 'credit to customers', mientras el otro 27% respondió negativamente.

5. Variable 99_does_the_micro_retailer_exhibits_products_outside_

Ahora bien, para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 70% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 29% respondió negativamente.

6. Variable 102 does the micro retailer sells fresh products

Para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 61% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 38% respondió negativamente.

7. Variable 184 store devices

Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'Smartphone' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por Analog cash y POS system.



- 8. Variable hola_somos_estudiantes_del_tec_de_monterrey_estamos_realiz Ahora bien, para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 66% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 33% respondió negativamente.
- 9. Variable le_comento_que_toda_esta_informacin_es_confidencial Para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 95% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 4% respondió negativamente.
- 10. Variable 5_change_store_space_last_year
 Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'No cambió' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por Aumentó 25% y Disminuyó 15%.
- 11. Variable 6_change_employees_average_salary_last_year
 Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'No cambió' fue el dato dentro
 de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por Aumentó 15% y Aumentó 50% o
 más.
- 12. Variable 20_reviews_finances_monthly
 Para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 74%
 de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 25% respondió
 negativamente.
- 13. Variable 49_inventory_records
 Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'En papel' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por 'En excel' y 'Software especializado'.
- 14. Variable 18_sales_records Similar a la variable anterior, para esta se obtuvo una gráfica de barras en donde 'En papel' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por 'Software especializado' y 'No lo hago'.
- 15. Variable 19 tax_id

 Para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 66% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 33% respondió negativamente.
- 16. Variable 310_burnout

 Para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 57% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 42% respondió negativamente.

Karla Yamila Pagés Mejía A01733409



17. Variable 186 internet connection

Para esta variable se obtuvo una gráfica de pastel en donde nos arrojó que alrededor del 71% de las personas contestaron que sí al rubro específico, mientras el otro 28% respondió negativamente.

18. Variable 210 sales channels

Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'Redes Sociales (Fb, Insta, Whats)' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por 'WhatsApp' y 'Redes Sociales (Fb, Insta)'.

19. Variable 189 payment methods

Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'Efectivo' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por 'Efectivo, tarjeta de crédito, tarjeta de débito, Transferencia interbancaria' y 'Efectivo, tarjeta de crédito y/o tarjeta de débito'.

20. Variable 214 customer relationship tools

Para esta variable se obtuvo una gráfica de barras en donde 'Redes Sociales' fue el dato dentro de esta variable que más frecuencia obtuvo, seguido por 'Ninguna' y 'Aplicación Móvil'.