1. Competitive audit goal(s)

Los competidores clave son Zankyou, The Knot, WeddingWire y Just Eat. Todos ellos tienen una fuerte presencia en el mercado de bodas y servicios de catering.

2. Who are your key competitors? (Description)

- Zankyou, The Knot y WeddingWire ofrecen plataformas integrales de bodas que incluyen servicios de catering entre muchos otros servicios relacionados con bodas.
- Just Eat es una aplicación de entrega de comida que trabaja con una amplia gama de restaurantes y servicios de catering.

3. What are the type and quality of competitors' products? (Description)

- Zankyou, The Knot y WeddingWire se posicionan como plataformas integrales de bodas, lo que significa que el catering es solo una parte de su oferta general.
- Just Eat se posiciona como una aplicación de entrega de comida, por lo que su enfoque es mucho más amplio y no se centra específicamente en las bodas.

4. How do competitors position themselves in the market? (Description)

- Las plataformas de bodas como Zankyou, The Knot y WeddingWire hacen un buen trabajo al proporcionar una gran variedad de servicios para bodas, incluyendo catering. Sin embargo, debido a que ofrecen tantos servicios, la oferta de catering puede no ser tan personalizada o detallada como la de una aplicación dedicada solo a catering de bodas.
- Just Eat hace un buen trabajo al conectar a los usuarios con una amplia gama de servicios de catering, pero no ofrece menús o servicios específicos para bodas.

5. How do competitors talk about themselves? (Description)

- Zankyou, The Knot y WeddingWire se describen como soluciones integrales para todas las necesidades de una boda.
- Just Eat se describe como una forma fácil de pedir comida de una amplia gama de restaurantes y servicios de catering.

6. Competitors' strengths (List)

Fortalezas: Zankyou, The Knot y WeddingWire ofrecen un gran número de servicios y tienen una gran base de usuarios. Just Eat tiene una gran variedad de opciones de catering.

.

7. Competitors' weaknesses (List)

Debilidades: Ninguno de los competidores ofrece una aplicación o un servicio específicamente dedicado a los menús de catering para bodas. Las opciones pueden ser más limitadas y menos personalizadas para los usuarios que buscan catering específicamente para bodas

8. Gaps (List)

Las aplicaciones generales de bodas y de entrega de alimentos pueden no tener la capacidad de ofrecer menús de catering personalizados para bodas y pueden no tener las características específicas que podrían ser útiles en ese contexto, como la capacidad de coordinar las preferencias dietéticas de los invitados o gestionar los tiempos de servicio del catering en relación con el programa de la boda.

9. Opportunities (List)

Hay una oportunidad para una aplicación que se especialice en menús de catering para bodas, que pueda ofrecer menús personalizados, tener en cuenta las preferencias dietéticas de los invitados, coordinar los tiempos de servicio y proporcionar otras características específicas para los eventos de bodas.

Como ninguna de las aplicaciones de los competidores clave se centra específicamente en el catering de bodas, este es un nicho de mercado que tu aplicación podría llenar.

Una aplicación de este tipo podría incluso ampliar sus servicios para incluir otros tipos de eventos en el futuro, como aniversarios, cumpleaños, eventos corporativos, etc.