

第一档——毕业致辞

方法论 术（学习能力）

梦想怎么落实？

==》分解为一步一步可实现的切实目标。

==》杨院的“阶段性目标的指定，阶段性任务的完成。”

第二档 —— 年度演讲

武大往事 —— 拆解目标

大一时候建立的梦想 —— 办一个伟大的公司。

如何实现离谱的梦想？

—— 先把当前的事儿做好

==》树立拆解出可行且具有挑战性的目标：两年修完学分

—— 面临难点

选课？



——找个人问问吧。逼急了，暴力搜索式的问学长是吧。。。

站在巨人的肩膀上看看吧。遇到问题没有一直一个人琢磨，我们遇到的问题，绝大部分别人都是遇到过了，我们只是需要问问。

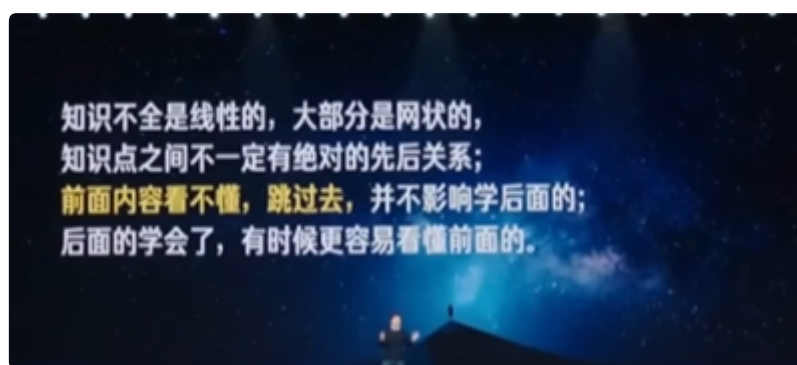
但是有个悖论，这个东西问谁了。即：

①鉴别出来懂的人。

②人家凭什么花费时间和精力来回答这个问题。

③这个可以再拓展到 **做决策的从容和决策的质量**，即，你可以问的人是你的选项，比如找医生去看病，当问完全国名医，没救了。那确实，但是怎么到达这种Level，聚吧，能聚集一点，就聚集一点。

自学怎么学？



看不懂看不下去了。啃书啃不动了。。。

反正看不懂，tmd，跳过去看后面的。迭代迭代的反复反复的看。

原理蛮简单的，但是这个执行的力度，只是需要花费的功夫还是蛮多的。

曾国藩也是这种学的。

各种各样的学习方法模型 —— 查理的100多个模型

以及

终生学习的习惯

点名问题

人缘问题的解决，人与人之间的关系链。

站在老师的角度去思考，为什么点名？ —— 为了监督同学们学习+尊重。

抓住这个主要矛盾，解决它，wc，np。这个主要矛盾抓的好清晰，diao。这个人际关系的打点：去提供人们想要的，想看到的。

第一个目标完成，开第二个目标

我呢，先把升学的目标拿下来。

遇到问题，解决问题，解决问题，解决问题。办法总比困难多，办法总比困难多。

章父：要多想。

章：想了以后了？

章父：北海，我只能告诉你，在那以前要多想

背下来，默写到实例教程。。。。

wc，肝帝。。。。

理智 —— 时间管理大师了

第三个目标开启

他的主体流程是完成一个，开下一个，其中应该有个为下步准备做什么的思考吧。

那些你看起来很了不起的目标，你去试一下，也许没有那么难。 —— 敢想敢干，先干了再说

创业之旅——把梦想当回事，到管理者的蜕变

学会拆解一个又一个目标，然后尽力去完成。 化不可能为可能——拆解、拆解、拆解、拆解

各种蹭资源

蹭电脑、资料 —— 就在自己想要完成的东西面前，其实的面子啥的，可能都一文不值了。

**代码杠杠 —— 你真正的财产，
是在你睡觉时候会增长的那部分**

可以冷静也是一种能力，飘了。

协助，汇总资源。

群体力量

一个人的能力再强，也是有限的，找个互补的朋友一起做，成功概率会增大

CSDN写文章的经验 —— 一个人会走得很快，但是一群人能够走得更远。

确实情义无价。

**电子一条街混了一年多，相当于积累经验。
让自己的能力成为名片，成为上层用的工具来跨越**

创业艰难 —— 抛头颅洒热血，得慢慢撒吧，确实好难。

太幼稚

—— 谁牵头来做，谁负责、主导，**责任、责任、责任**。不是简简单单好朋友三个字可以承担的。

—— 干什么想法

商量一晚上商量不出主意 —— 让我想起来，请董事会的目的不在于让他们想办法，而是让他们对我的想法做压力测试，仅此而已。不是一群人无头无脑的讨论。

办公司太不容易了，光有技术是不够的，还有很多东西要学呢

创业与成长

贵人。

但是负责这点，也就是牵扯到负债能力。好的，这是我需要思考的，怎么提高自己的负债能力。

回望三十年的创业之旅，就是不断追寻梦想，并不断成长的过程

不达预期 逆商 —— 曹操

做的过程好难，万众一心也好难。

关于想说什么说什么

我的一个准则，会上想说什么都可以，指着我骂娘都可以，但是会下都给我闭嘴。

倒逼

—— 输出刺激输入

只是有时候倒逼不是主动来的，是生存施加的。

成长确实比什么都重要，但是这个的最终目标，太模糊太抽象了。

长城办理摄影展算不算是营销方式了，是吧。

了解用户的需求，才能做好产品。

亏损

只有认知的突破。才是真正的成长

这儿我倒是目前拿到了，目前了，积累认知积累认知积累认知，厚积薄发吧。

最后的扣到 **认知** 上了。

每一段经历，每一次蜕变，
都是一次认知的突破，更是一次关键的成长。



G R O W I N G U P 成长

2023#雷军年度演讲#

一个人可能走的更快，但一群人，才能走的更远

每一段经历，每一次蜕变，都是一次认知的突破，更是一次关键的成长

只有脚踏实地的成长，才有足够的自信、勇气与决心去迎接所有未知的挑战；只有脚踏实地的成长，才能让自己内心充实，眼里有光，时时刻刻充满力量

人生是一场马拉松，一时的成败没那么重要，所有的人生难题，都将在成长中找到答案

探索，就是要进入到一个未知的无人区，去走没有人走过的路

不管你的梦想是什么，都祝你梦想成真，祝你拥有一个幸福快乐的人生

G R O W I N G U P 成长

2023#雷军年度演讲#

遇到问题的时候不要一个人琢磨，学会问人，实际上99%的问题都有标准答案

知识不全是线性的，大部分是网状的，知识点之间不一定有绝对的先后关系；前面内容看不懂，跳过去，并不影响学后面的，后面学会了，有时候更容易看懂前面的

哪些可能看起来很远很了不起的目标，也许并没有那么难，你去试一下，说不定就成了

幸运的是，我学会了把梦想当回事儿，并且相信梦想的力量

人因梦想而伟大，又因坚持梦想而成长

只有认知的突破，才会有真正的成长

01

关于成长

1. **99%的问题都有标准答案，找个懂的人问问。**
2. 知识不全是线性的，大部分是网状的，知识点之间不一定有绝对的先后关系；前面内容看不懂，跳过去，并不影响学后面的；后面的学会了，有时候更容易看懂前面的。
3. **只有认知的突破，才能带来真正的成长。**
4. 每一段经历，每一次蜕变，都是一次认知的突破，更是一次关键的成长。
5. **只有脚踏实地的成长，才有足够的自信、勇气与决心，去迎接所有未知的挑战。**
6. 只有脚踏实地的成长，才能让自己内心充实，眼里有光，时时刻刻充满力量。
7. 人因梦想而伟大，又因坚持梦想而成长！
8. **探索，就是要进入一个未知的无人区，做别人没做过的事情。**

01235

微信公号: jzhs718

02

关于创业

1. 一个人能力再强，也是有限的，找互补的朋友一起干，更容易成功。
2. 办公司太不容易了，光有技术是不够的，还有太多东西要学。
3. **一个人可能走得更快，但一群人走，才能走得更远。**
4. 回望三十多年的创业之旅，就是不断追寻梦想并不断成长的过程。
5. **同一个产品，同一个创意，改变认知后结果就变了。**
6. 敢想敢干，说不定就成了！

0033

心理精英 10000000

关于小米

1. 小米史上最激烈的争议1.做高端太难了，能不能不做？2.用小米品牌能做成高端吗？

2.高端是小米发展的必由之路，更是生死之战！

3.高端无短板，从参数领先到体验优先，软硬件深度融合。

4.经典的设计，碰撞出大胆的未来。

5.选择对人类文明有长期价值的技术领域，并坚持长期投入。

6.深耕底层技术，长期持续投入，软硬深度融合，AI全面赋能。

7.科技没有情感，但设计科技的人有。

8.让全球每个人都能享受科技带来的美好生活。

9.小米有一个优点，就是遇到问题总是先反思自己。

10.为什么要对标iPhone？对标iPhone不是为了蹭热度，而是为了有机会赶上iPhone。