

Sorbonne Université Faculté de Science et d'ingénierie Département Informatique

Rapport Informatique

Science et Technologie Logiciel

GPSTL

Rapport des séances

Tabellout Yanis

le: 26/02/2025

CHAPITRE ______RAPPORT

1. Business Plan

GPSTL adopte un modèle économique basé sur un abonnement SaaS avec plusieurs niveaux de tarification, complété par des licences d'utilisation pour les entreprises et des revenus publicitaires.

1.1. Tarification

— Offre Basique : 10€/mois (accès limité, publicités intégrées)

— Offre Standar : 30€/mois (accès avancé, sans publicité)

— Offre Entreprise : 2500€/mois (accès complet, API dédiée, support premium)

Total recettes recalculées

Source	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Abonnements B2B	0	80,000	250,000	500,000	800,000
Licences entreprises	0	50,000	150,000	300,000	500,000
Prestations spécifiques	0	20,000	50,000	100,000	150,000
Revenus B2C	0	0	50,000	100,000	250,000
Revenues publicitaires	400,000	800,000	800,000	800,000	800,000
Total recettes	400,000	950,000	1,300,000	1,800,000	2,500,000

Prévisions des dépenses ajustées (en €)

Poste	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Salaires (équipe ajustée)	500,000	550,000	600,000	650,000	700,000
Locaux	70,000	75,000	80,000	85,000	90,000
Infrastructure cloud	120,000	130,000	140,000	150,000	160,000
Marketing	80,000	90,000	100,000	110,000	120,000
R&D externe (design/UI)	100,000	110,000	120,000	130,000	140,000
Autres frais	40,000	45,000	50,000	55,000	60,000
Total dépenses	810,000	1,000,000	1,090,000	1,180,000	1,270,000

Évolution cumulée dépenses/recettes ajustée

Année	Dépenses cumulées (€)	Recettes cumulées (€)	Solde cumulé (€)
1	810,000	400,000	-410,000
2	1,910,000	1,750,000	-160,000
3	3,000,000	3,050,000	50,000
4	4,180,000	4,850,000	670,000
5	5,450,000	7,350,000	1,900,000



