

# **Ins\$tuto Profesional AIEP Spa.** Dirección Nacional de Educación Continua

Programa Talento Digital 2021

Curso Emprendimiento Digital con Tecnologías Web

# Módulo 1: Introducción a los negocios con productos tecnológicos

EJERCICIO DE EVALUACIÓN Descripción del ejercicio

El ejercicio a desarrollar debe contemplar el desempeño del par\$cipante a evaluar, en la totalidad de las competencias del módulo.

Realizar una un plan para desarrollar tu startup que considere escribe dos hojas mínimo.

#### 1.- ¿Qué tipo de financiamiento buscarás al inicio?

#### **♣** FFF (FRIENDS, FAMILY AND FOOLS)

♣ No considero que sea una opción viable ya que hay altas probabilidades de dañar las relaciones personales, la gente tiende a mostrar el peor lado de uno mismo cuando se trata de dinero.

#### **BOOTSTRAPPING**

♣ Considero que sería la opción más viable, sin bien ocupas tus propios recursos tienes las garantías de estar libre de obligaciones si llegara a fracasar el Proyecto, no deberás créditos ni dinero a ninguna corporación, banco ni individuos, podrías trabajar y terminar el proyecto tranquilo y libre de ataduras.

#### **4** CROWDFUNDING

♣ Personalmente no optaría por esta opción ya que en caso de fracasar el Proyecto siento dejaría un mal sabor de boca al público que creyó en mi V.M.P (Producto mínimo viable) y aporto en algo que finalmente se disolvería

#### **↓** UNIRTE A UNA INCUBADORA O ACELERADORA DE NEGOCIOS

♣ Podría considerar esta opción en el caso de evidenciar un posible crecimiento del startup con el V.M.P, ya que siento que es una buena manera de obtener apoyo, recursos y afines para potenciar el proyecto

#### **4** OBTENER APOYO DE UN FONDO GUBERNAMENTAL

→ Optaría por esta opción al 100%, es Sabido que los recursos se obtienen a través de nuestros impuestos, sería un apoyo justo por parte del gobierno, y en caso de proceder podría ayudar a la comunidad ofreciendo empleos.

#### **BÚSCAR UN INVERSOR ÁNGEL**

♣ No estoy 100% susceptible, pero podría ser una posibilidad, si, de nuevo, viera que el V.M.P. está teniendo buena recepción y es capaz de avanzar.

#### **LE CONSEGUIR UN CLIENTE O PARTNER ESTRATÉGICO**

Podría considerarlo, pero me inclino más a trabajar y emprender de manera individual.

#### **BARTERING**

♣ Lo consideraría definitivamente, al empezar a emprender la mayoría empezamos desde 0, por lo que un intercambio de recursos con la finalidad de ayudarse mutuamente es factible.

#### **BUSCAR UN VC**

♣ No lo consideraría en este momento, mis planes son emprender sola y si fracasara quedo tranquila ya que no le deberé dinero, explicaciones ni enfrentamientos desgastantes a nadie.

### 2.-Qué puestos criticos buscarás en tu equipo para arrancar (CEO, CFO: CTO otros... porqué?

- Fundador: Yaritza Pinto: Considerando que me gustaría emprender sola y financiar mi Proyecto con recursos propios y ayuda del estado, sacrificaría lo necesario para que el startup funcione
- > CEO: Yo También, ya que no habrá socios asociados (en lo posible)
- > COO: La anteriormente individualizada
- > CMO: Yo de igual manera, procurando usar medios digitales debido al contexto sanitario
- > Encargado o responsable de producto: Yaritza Pinto
- > Director General: Yaritza Pinto
- > Director Financiero: Yaritza Pinto
- CTO: Yaritza PintoCCO: Yaritza Pinto
- > CTO: Yaritza Pinto

Como se aprecia mi idea inicial es emprender sola, agregando trabajadores a mi equipo una vez que el Proyecto empiece a crecer.

## 3.- Describe con claridad los cuatro encajes que debes hacer para validar tu idea de negocios.

"Tener un buen producto que encaje con el mercado correcto." (Fuente: https://javiermegias.com/blog/2012/07/el-encaje-producto-mercado-la-llave-de-tu-modelo-de-negocio/)



- ✓ CLIENTE-PROBLEMA: El tipo de cliente al que va enfocado el producto mínimo viable es el público general con énfasis clientes con patrones anormales de comportamiento ya sea este: Depresión, estrés, pesimismo, ansiedad, baja autoestima, desvalorización como persona y/o trabajador laboral, etc.
- ✓ El problema es el estilo de vida y los estímulos internalizados como externalizados que tiene a una porción de la población con problemas del tipo mental
- ✓ **PROBLEMA-SOLUCIÓN:** La sobresaturación de información con términos técnicos, explicativo, pero de manera extensa, y dificil de comprender
- ✓ La solución es una Plataforma (ya sea app o página web) enfocada en enseñar de manera simplificada, amigable y directa que tipo de factores pueden llevar a la condición deteriorada del individuo y sus posibles soluciones naturales, test, consejos y números de contacto en caso de necesitar ayuda inmediata
- ✓ **PRODUCTO-MERCADO:** El producto como mencioné antes es una APP o Página web de fácil acceso que permita satisfacer la necesidad de acceder a información simple, verídica, destacando problemas y posibles soluciones de manera completa que mejore la calidad de vida del cliente
- ✓ El mercado es la población general con énfasis en la porción que este sufriendo trastornos físicos y psicológicos debido al agotamiento de varios factores, familiares, laborales, etc.

#### 4.-en qué tipo de nube alojarás tu MVP para comenzar...?

O Aunque no recuerdo que nos hayan pasado esa materia aún he investigado y creo la mejor opción para mi emprendimiento sería Modelos de servicio SAAS Software, ya que siento que es el que mejor se ajusta a las necesidades de mi emprendimiento, aunque dependiendo del avance podría cambiar mi percepción y eventualmente elegir otro tipo de medio digital.