


Seydou M
Yarro

Responsable
commmercial senior



Informations
Personnelles

Adresse
75 000 Paris

Téléphone
+33 7 54 84 21 21

e-mail
chaelessartre@gmail.com

Linkedin
linkedin.com/incharlessatrezety

Langues

Anglais-Bilingue (C2)

Allemand-Courant (C1)

Informatique

Microsoft CRM et salesforce

Base de données SQL

Certifications

03/2019
certification AKOR en Performance collective

10/2014
certification AKOR en Relation Client d'exception

Responsable commercial B2B avec dix ans d’expérience dans la gestion de comptes clients et d’équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérer de vastes équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir faire en stratégie de marché et d’acquisition. je suis apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en ile-de-france et dépasser ses objectifs.

Expérience Professionnelle

01/2012-
05/2020

Responsable commercial B2B
cellnex Telecom, Paris

- Développer le portefeuille commercial (B2B) et fidéliser la clientèle.
- Gérer les grandes comptes essentiels.
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades.
- Préparer et négocier les appels d’offres.

06/2009
12/2011

Résultatats majeurs:

- Augmentation du chiffre d’affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années .
- Création d’une équipe internationale concentrée sur les marchés frontières.

Commercial B2B
Dell EMC France, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Generer de nouveaux leads par démarchage.
- Convevoir et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d’études.

Résultats majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
- Plus faible taux de rabis accordés de l’équipe par contrat signé

Formation

09/2008-
06/2009

Licence professinnelle commerce
Akor Alternance
Paris

09/2006
06/2008

BTS NRC (Négociation Relation Client)
Akor Alternance
Paris

Compétences

Gestion d’équipe commerciales d’envergure
Stratégie commerciale et de marché
Négociation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d’esprit
Passion pour les hautes technologies