Предсказание оттока пользователей оператора сотовой связи

Оператор связи хочет научиться прогнозировать отток клиентов.

Пользователям, которые планируют уйти, будут предложены промокоды и специальные условия. В нашем распоряжении персональные данные о некоторых клиентах, информация об их тарифах и договорах.

В рамках проекта выполним следущие шаги:

- 1. Предобработка и исследовательский анализ данных
 - Выгрузка данных
 - Предобработка данных с информацией об интернет услугах
 - Предобработка данных с информацией об интернет услугах
 - Предобработка данных с информацией с персональными данными клиентов
 - Предобработка данных с информацией об услугах телефонии
- 2. Обучение моделей
 - Подготовка данных для модели
 - LogisticRegression
 - DecisionTreeClassifier
 - RandomForestClassifier
 - LightGBM
 - CatBoostClassifier
- 3. Проверка лучшей модели
- 4. Вывод

Шаг 1. Предобработка и исследовательский анализ данных

На данном этапе необходимо выгрузить данные, ознакомиться с ними, оценить количество пропусков проверить на дубликаты, скорректировать форматы, найти закономерности в данных. Выполним следующие шаги:

- Выгрузка данных
- Предобработка данных с информацией об интернет услугах
- Предобработка данных с информацией об интернет услугах
- <u>Предобработка данных с информацией с персональными данными</u> клиентов
- Предобработка данных с информацией об услугах телефонии

Шаг 1.1 Предобработка данных с информацией о договоре

```
In [1]: # выгружаем библиотеки
        import pandas as pd
        import numpy as np
        import seaborn as sns
        from matplotlib import pyplot as plt
        import re
        sns.set_palette('dark')
        sns.set_style("dark")
        from statsmodels.tsa.seasonal import seasonal_decompose
        from sklearn.tree import DecisionTreeClassifier
        from sklearn.ensemble import RandomForestClassifier
        from sklearn.linear_model import LogisticRegression # Импортировали
        from sklearn.tree import DecisionTreeRegressor
        from sklearn.ensemble import RandomForestRegressor
        from sklearn.linear_model import LinearRegression # регрессии импор
        from sklearn.model_selection import cross_validate
        from sklearn.model selection import cross val score
```

```
from sklearn.metrics import confusion_matrix
        from sklearn.metrics import recall_score
        from sklearn.metrics import precision_score
        from sklearn.metrics import f1 score
        from sklearn.metrics import roc_auc_score
        from sklearn.metrics import roc_curve
        #from sklearn.metrics import plot roc curve
        from sklearn import metrics, model_selection
        from sklearn.metrics import precision_recall_curve
        from sklearn.metrics import average_precision_score
        from sklearn.model selection import cross val predict
        from sklearn.metrics import r2_score
        from sklearn.metrics import mean_squared_error
        from sklearn.metrics import mean_absolute_error
        from sklearn.model selection import train test split
        from sklearn.metrics import mean squared error
        from sklearn.metrics import accuracy score # и импортировали функци
        from sklearn.dummy import DummyClassifier # Этим будем тестировать
        from sklearn.preprocessing import OrdinalEncoder
        import lightgbm as lgb # импортировали библиотеку для градиентного
        from lightgbm import LGBMRegressor # импортировали модель для обуче
        from lightgbm import LGBMClassifier
        from catboost import CatBoostRegressor # Импортируем еще одну модел
        from catboost import CatBoostClassifier
        import warnings
        warnings.filterwarnings('ignore')
        #contract['uuu'] = contract['TotalCharges'].apply(lambda x:re.sub('
In [2]: # выгружаем датасеты
        contract = pd.read_csv('...')
```

III UIII SKLEATII. PTEPTUCESSING IIIPUTL SLANUATUSCALET

```
In [2]: # выгружаем датасеты
  contract = pd.read_csv('...')
  internet = pd.read_csv('...')
  personal = pd.read_csv('...')
  project_phone = pd.read_csv('...')
```

Шаг 1.2 Предобработка данных с информацией о договоре

In [3]: contract.head()

Out[3]:

	customerID	BeginDate	EndDate	Туре	PaperlessBilling	PaymentMethod	MonthlyCha
0	7590- VHVEG	2020-01- 01	No	Month- to- month	Yes	Electronic check	2
1	5575- GNVDE	2017-04- 01	No	One year	No	Mailed check	5
2	3668- QPYBK	2019-10- 01	2019- 12-01 00:00:00	Month- to- month	Yes	Mailed check	5
3	7795- CFOCW	2016-05- 01	No	One year	No	Bank transfer (automatic)	4
4	9237- HQITU	2019-09- 01	2019- 11-01 00:00:00	Month- to- month	Yes	Electronic check	7

In [4]: contract.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 7043 entries, 0 to 7042
Data columns (total 8 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	customerID	7043 non-null	object
1	BeginDate	7043 non-null	object
2	EndDate	7043 non-null	object
3	Туре	7043 non-null	object
4	PaperlessBilling	7043 non-null	object
5	PaymentMethod	7043 non-null	object
6	MonthlyCharges	7043 non-null	float64
7	TotalCharges	7043 non-null	object
_			

dtypes: float64(1), object(7)

memory usage: 440.3+ KB

In [5]: print('Количество дублирующися пользователей: {:.0f}'.format(contra

Количество дублирующися пользователей: 0

Всего в датасете 7 тыс. наблюдений, 7 признаков. Дублей в данных нет. Форматы выставлены некорректно, нужно поправить форматы в признаках BeginDate, EndDate и TotalCharges На первый взгляд нет и пропусков, но при корректировки форматов удалось обнаружить пропуски в признаках TotalCharges.

In [6]: # выведем наблюдения с пропусками в TotalCharges
contract.sort_values(by = 'TotalCharges').head()

Out[6]:

	customerID	BeginDate	EndDate	Туре	PaperlessBilling	PaymentMethod	MonthlyCh
936	5709- LVOEQ	2020-02- 01	No	Two year	No	Mailed check	
3826	3213- VVOLG	2020-02- 01	No	Two year	No	Mailed check	
4380	2520- SGTTA	2020-02- 01	No	Two year	No	Mailed check	
753	3115- CZMZD	2020-02- 01	No	Two year	No	Mailed check	
5218	2923- ARZLG	2020-02- 01	No	One year	Yes	Mailed check	

- In [7]: # κορρεκτυργεμ φορματω
 contract['TotalCharges'] = contract['TotalCharges'].apply(pd.to_num
 contract['BeginDate'] = contract['BeginDate'].apply(pd.to_datetime,

Количество пропусков: 11, нечисловые форматы заменились

Заменим пропуски в TotalCharges на значения из MonthlyCharges. Данные в TotalCharges судя по всему идут накопительным итогом, то есть в TotalCharges указаны все деньги, поступившие за предыдущие периода. У пользователей, которые присоеденились в текущем месяце нет данных в этом столбце. Я решил заполнить эти данные значениями из столбца MonthlyCharges, т.к. фактически деньги уже скорее всего списаны. Также потенциально данные могут быть заполнены нулями, чтобы не нарушать логику данных. Также там моут быть нули, если у них например пробный период.

```
In [9]: # Заменим значения в столбце TotalCharges
contract.loc[contract['TotalCharges'].isnull(), 'TotalCharges'] = c
```

Создадим новый признак Left, в котором будет значение Yes, если пользователь прекратил пользоваться услугами и No. Этот признак нам в будущем будем предсказывать, скорее всего.

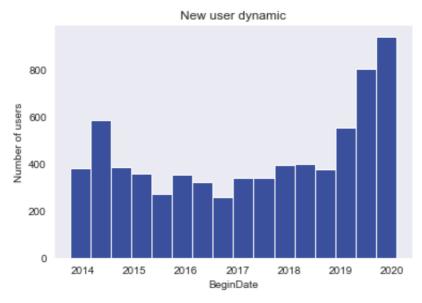
```
In [10]: # Создаем признак Left
contract['Left']=contract['EndDate']
contract.loc[contract['EndDate'] != 'No', 'Left'] = 'Yes'
```

In [11]: contract.head()

Out [11]:

		customerID	BeginDate	EndDate	Туре	PaperlessBilling	PaymentMethod	MonthlyCha
-	0	7590- VHVEG	2020-01- 01	No	Month- to- month	Yes	Electronic check	2
	1	5575- GNVDE	2017-04- 01	No	One year	No	Mailed check	5
	2	3668- QPYBK	2019-10- 01	2019- 12-01 00:00:00	Month- to- month	Yes	Mailed check	5
	3	7795- CFOCW	2016-05- 01	No	One year	No	Bank transfer (automatic)	4
	4	9237- HQITU	2019-09- 01	2019- 11-01 00:00:00	Month- to- month	Yes	Electronic check	7

In [12]: #!pip install seaborn==0.11.0 # если запустить то графики в тренажере запустятся # отрисуем гистрограмму распределения новых пользователей во времен sns.histplot(contract['BeginDate']) plt.title('New user dynamic') plt.ylabel('Number of users') plt.show()

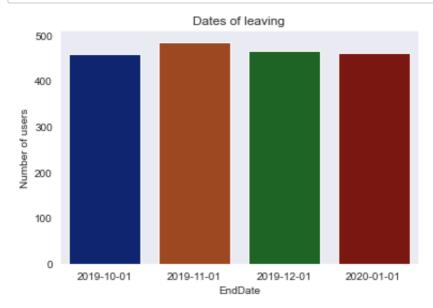


До 2019 года темпы прироста количества новых пользователей оставались примерно на одном уровне, если не учитывать спад через какое-то время после открытия сервиса

```
In [13]: contract1 = contract.query('EndDate != "No"') # уберем все наблюден
contract_gr = contract1.groupby('EndDate').agg({'customerID':'count

contract_gr = contract_gr.reset_index()
contract_gr['EndDate'] = pd.to_datetime(contract_gr['EndDate']) # c
contract_gr['EndDate'] = contract_gr['EndDate'].dt.to_period('d') #
```

```
In [14]: # сформируем столбчатую диаграмму по количеству ушедших пользовател
sns.barplot(data = contract_gr, x = 'EndDate', y = 'customerID')
plt.title('Dates of leaving')
#plt.xticks(rotation = 15)
plt.ylabel('Number of users')
plt.show()
```



In [15]: contract['EndDate'].value_counts()

```
Out[15]: No 5174

2019-11-01 00:00:00 485

2019-12-01 00:00:00 460

2020-01-01 00:00:00 460

2019-10-01 00:00:00 458

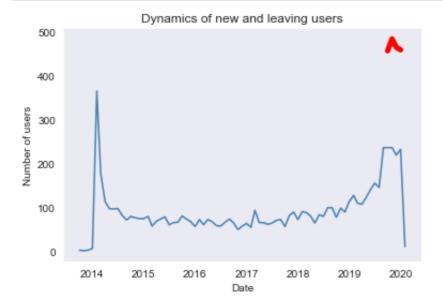
Name: EndDate, dtype: int64
```

Уходить пользователи стали только с октября 2019 года, причем довольно стройными рядами, их количетсво почтине меняется.

Нужен график который поможет соотнести количество приходящих и уходщих пользователей

```
In [16]: # создадим сводную, в которой будут сгруппированы новые пользовател
newbies = contract.pivot_table(index = 'BeginDate', values = 'custom
.reset_index()

# отрисуем график прихода новых пользоватей и оттока ушедших
plt.plot(newbies['BeginDate'], newbies['customerID'], color = 'stee
plt.plot(contract_gr['EndDate'], contract_gr['customerID'], color =
plt.title('Dynamics of new and leaving users')
plt.xlabel('Date')
plt.ylabel('Number of users')
plt.show()
```



На графике видно что почти все врем существования сервиса ежемесячно приходило примерно 100 новых пользователей, но никто не уходил. В конце сентября стало приходить больше людей, порядка 200-220, но при этом появился очень серьезный отткок - примерно 450 чел в месяц. Что-то очень сильно изменилось в формате предоставления услуг?

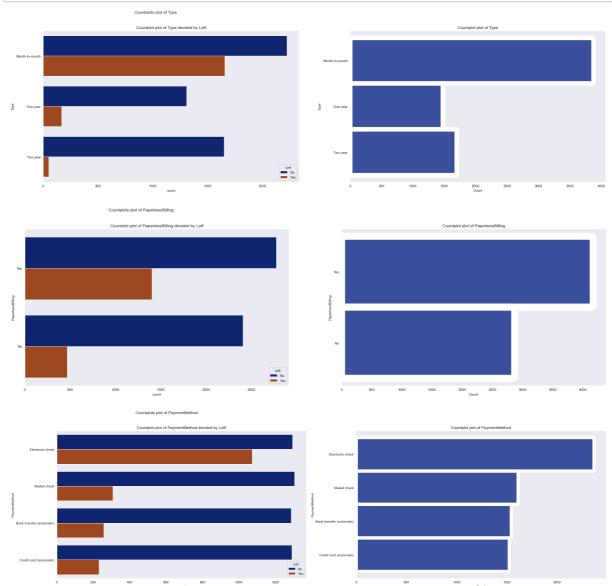
```
In [17]: #Напишем функцию, которая будет рисовать нам гистограммы # по всем данным вместе, и отдельно в разрезе пользователей тарифов def count_plot(dataframe, column, hues, r_space = 1):
    plt.figure(figsize = (12,8))

ax1 = plt.subplot(1,2,1) # гистограмма в разрезе категории sns.countplot(data=dataframe, y=column, hue=hues) plt.title('Countplot plot of '+column+' devided by '+hues)

ax2 = plt.subplot(1,2,2)# гистограмма без разреза категории sns.histplot(data=dataframe, y=column) plt.title('Countplot plot of '+column)

plt.subplots_adjust(right = r_space, hspace = 0.3) plt.suptitle('Countplots plot of '+ column) plt.show()
```

```
In [18]: # выберем столбцы для графиков graphs = ['Type', 'PaperlessBilling', 'PaymentMethod']
```



Сильно чаще уходят те, кто платит ежемесячно, что логично, они могут уйти когда пожелают, возможости выхода шире. Нужно привязывать клиентов в долгосрочным подпискам. Заметно также что чаще уходят те, кто платит черещ Electronic check и использует Paperless billing, не уверен что именно эти факторы играют большую роль при уходе пользвателя, но стоит отметить

In [20]: # Напишем функцию, которая будет рисовать нам графики распределения def kde_box(dataframe, column, hues): # В аргументы передаем датафр plt.figure(figsize = (16,8)) # по всем данным вместе и отдельно ax1 = plt.subplot(2,2,1) # гистограмма распределния с детализац sns.histplot(data=dataframe, x=column,kde=True, hue=hues) plt.title('Hist-KDE plot of '+column+' devided by '+hues) ax2 = plt.subplot(2,2,2) # гистограмма распределния без детализ sns.histplot(data=dataframe, x=column,kde=True) plt.title('Hist-KDE plot of '+column) ax3 = plt.subplot(2,2,3) # боксплот с детализацией категории sns.boxplot(data = dataframe, x = hues, y = column)plt.title('Boxplot of '+column) ax4 = plt.subplot(2,2,4) # боксплот распределния без детализаци sns.boxplot(data = dataframe, y = column) plt.title('Boxplot of '+column) plt.subplots_adjust(right = 1, hspace = 0.3) plt.suptitle('Data distribution of '+ column) plt.show()

In [21]: # отрисуем графики распределения количественных признаков в разарез
а также общее распределение количетсвенных признаков
cols = ['MonthlyCharges', 'TotalCharges']
for j in cols:
 kde_box(contract, j, 'Left')

Data distribution of MonthlyCharges

Hist-KDE plot of MonthlyCharges devided by Left

Hist-KDE plot of MonthlyCharges

Hist-KDE plot of MonthlyCharges

Boxplot of MonthlyCharges

Boxplot of MonthlyCharges

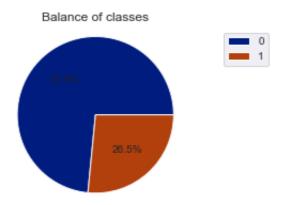
Boxplot of MonthlyCharges

Data distribution of TotalCharges

Hist-KDE plot of TotalCharges devided by Left

Hist-KDE plot of TotalCharges

In [22]: # отрисуем 3 круговые диаграммы с распределением классов внутри выб plt.figure(figsize=(6, 3)) plt.pie(contract['Left'].value_counts(), autopct = '%0.1f%%') plt.axis('equal') plt.title('Balance of classes') plt.legend([0,1]) plt.show()



In [23]: contract.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 7043 entries, 0 to 7042
Data columns (total 9 columns):

- 0 0.			
#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	customerID	7043 non-null	object
1	BeginDate	7043 non-null	<pre>datetime64[ns]</pre>
2	EndDate	7043 non-null	object
3	Туре	7043 non-null	object
4	PaperlessBilling	7043 non-null	object
5	PaymentMethod	7043 non-null	object
6	MonthlyCharges	7043 non-null	float64
7	TotalCharges	7043 non-null	float64
8	Left	7043 non-null	object
dtyp	es: datetime64[ns]	(1), float64(2),	object(6)
memo	ry usage: 495.3+ K	В	

Распределения показателей ежемесячных и общих выплат у ушедших и оставшихся очень позожи, с той поправкой, что среди оставшихся очень много тех, кто почти ничего не платит.

Очень интересно посмотреть на боксплоты. Получается, что что чаще всего уходят те, у кого стоит высокая ежемесячная плата, но при этом они не успели много денег оставить нашей компании. То есть пришли, взяли дорой тариф, посидели немного и ушли. Похоже что часть ушедших - это новые пришедшие во многом. Но ушедших сильно больше, так что не только они.

В целом похоже на какую то не очень удачную рекламную компанию или акцию, которая завлекает людей на дорогие услуги, но людт остаются недовольны и уходят.

Шаг 1.3 Предобработка данных с информацией об интернет услугах

In [24]: internet.head()

Out [24]:

	customerID	InternetService	OnlineSecurity	OnlineBackup	DeviceProtection	TechSuppo
0	7590- VHVEG	DSL	No	Yes	No	N
1	5575- GNVDE	DSL	Yes	No	Yes	N
2	3668- QPYBK	DSL	Yes	Yes	No	N
3	7795- CFOCW	DSL	Yes	No	Yes	Υe
4	9237- HQITU	Fiber optic	No	No	No	N

In [25]: internet.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 5517 entries, 0 to 5516
Data columns (total 8 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	customerID	5517 non-null	object
1	InternetService	5517 non-null	object
2	OnlineSecurity	5517 non-null	object
3	OnlineBackup	5517 non-null	object
4	DeviceProtection	5517 non-null	object
5	TechSupport	5517 non-null	object
6	StreamingTV	5517 non-null	object
7	StreamingMovies	5517 non-null	object

dtypes: object(8)

memory usage: 344.9+ KB

In [26]: # подтянем в таблицу значения признака Left по признаку customerID full_int = internet.merge(contract[['customerID','Left']], on = 'cu # пропуски заменили на No т.к. если пользователь не использует доп full_int = full_int.fillna('No') full_int.tail()

Out [26]:

	customerID	InternetService	OnlineSecurity	OnlineBackup	DeviceProtection	TechSu
7038	4807-IZYOZ	No	No	No	No	
7039	9710- NJERN	No	No	No	No	
7040	9837- FWLCH	No	No	No	No	
7041	0871- OPBXW	No	No	No	No	
7042	2569- WGERO	No	No	No	No	

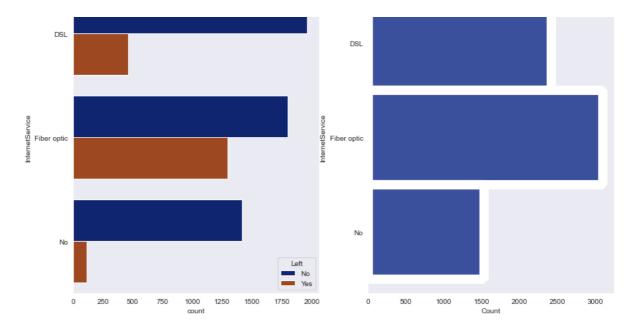
Количество пропусков: 0, все значения подтянулись

Countplots plot of InternetService

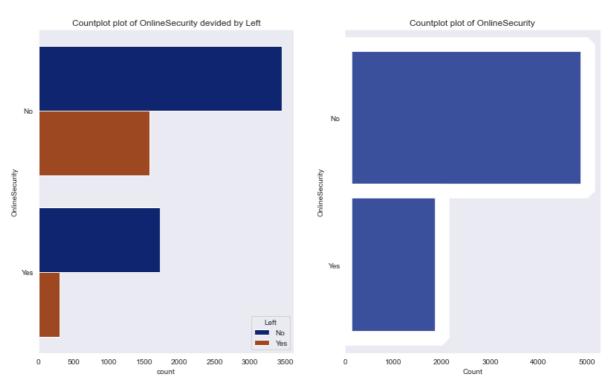
Countplot plot of InternetService devided by Left

Countplot plot of InternetService

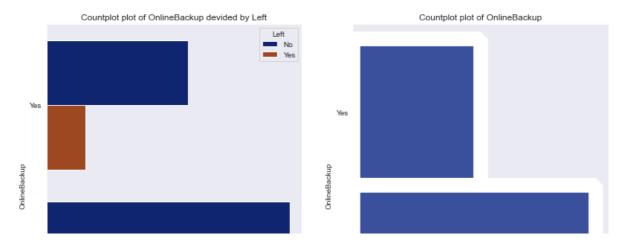
Users_leaving - Jupyter Notebook 30.05.2021, 21:41

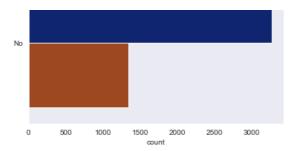


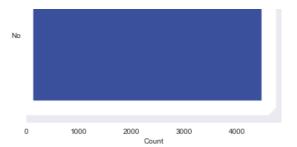
Countplots plot of OnlineSecurity



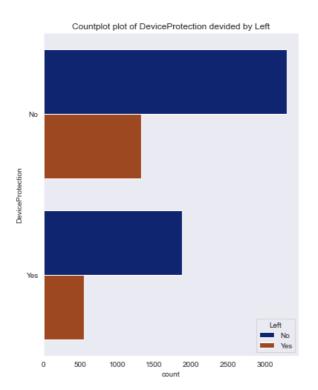
Countplots plot of OnlineBackup

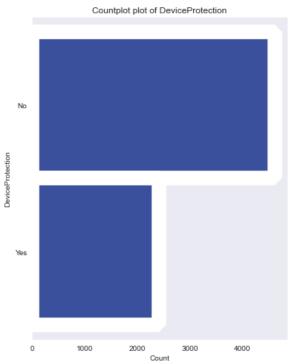




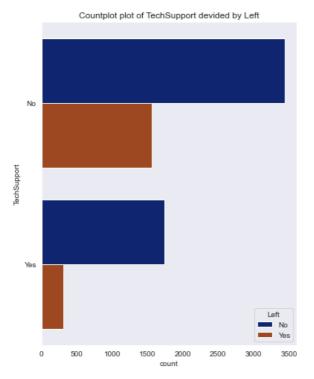


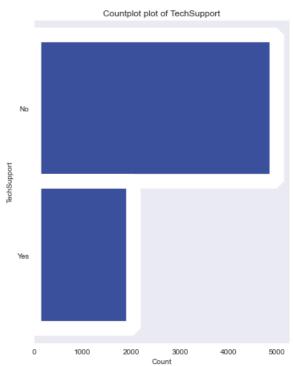
Countplots plot of DeviceProtection





Countplots plot of TechSupport

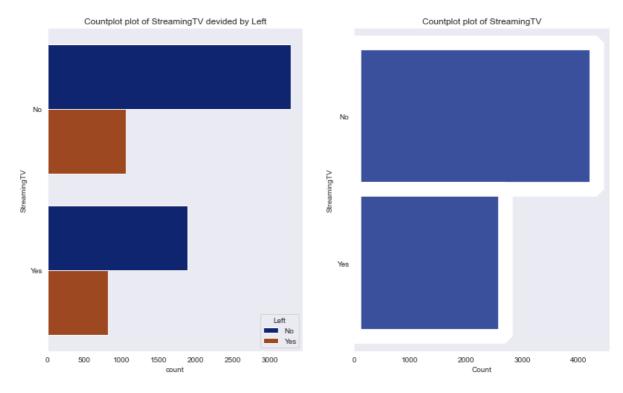




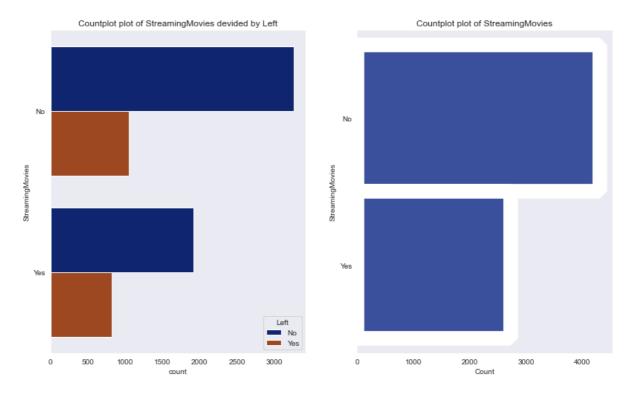
Countplate plot of StreemingTV

Users_leaving - Jupyter Notebook 30.05.2021, 21:41

Countpiots plot of Streaming I v



Countplots plot of StreamingMovies



В датасете 5 517 наблюдений, их меньше чем общее числа пользователей т.к. в эту базу попадают не все пользователи, кто-то может не пользваоться услугами по предоставлению интернета.

Данные чистые, без пропусков. Форматы корретны.

Если рассматривать интернет услуги, можно увидеть, что чаще в процентном соотношении уходят те, кто используют стримиг фильмов и тв, но это не самая явная зависимость. Четко видно, что уходит очень много тех, кто использует оптоволоконный кабель. Может с ним что-то не то?

Шаг 1.4 Предобработка данных с информацией с персональными данными клиентов

In [29]: personal.tail()

Out [29]:

	customerID	gender	SeniorCitizen	Partner	Dependents
7038	6840-RESVB	Male	0	Yes	Yes
7039	2234-XADUH	Female	0	Yes	Yes
7040	4801-JZAZL	Female	0	Yes	Yes
7041	8361-LTMKD	Male	1	Yes	No
7042	3186-AJIEK	Male	0	No	No

In [30]: personal.info()

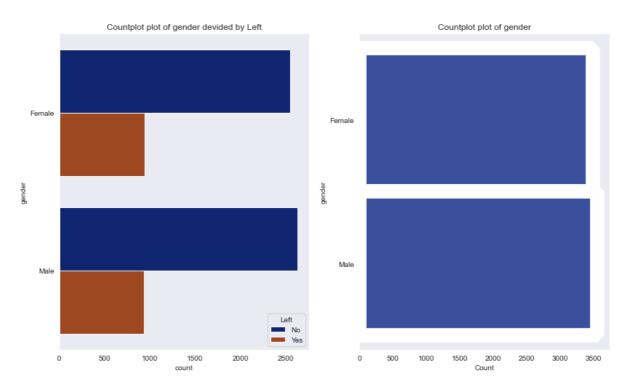
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 7043 entries, 0 to 7042
Data columns (total 5 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	customerID	7043 non-null	object
1	gender	7043 non-null	object
2	SeniorCitizen	7043 non-null	int64
3	Partner	7043 non-null	object
4	Dependents	7043 non-null	object

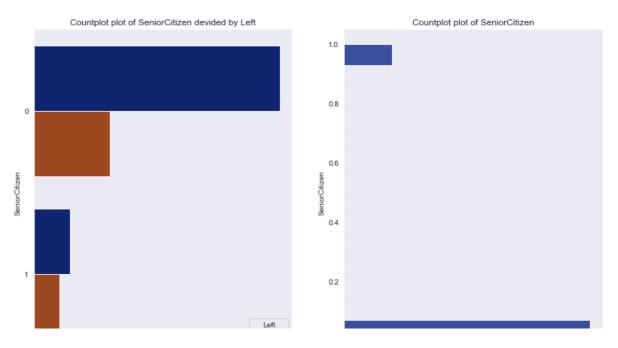
dtypes: int64(1), object(4)
memory usage: 275.2+ KB

Количество пропусков: 0, все значения подтянулись

Countplots plot of gender



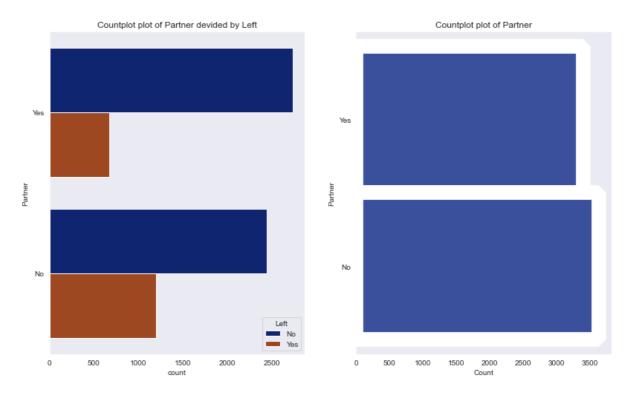
Countplots plot of SeniorCitizen



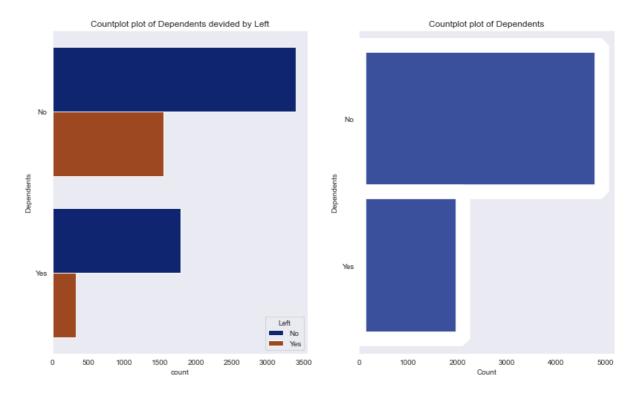
Users_leaving - Jupyter Notebook 30.05.2021, 21:41



Countplots plot of Partner



Countplots plot of Dependents



In [33]: # Для единообразия заменим числовые значения на строчные personal.loc[personal['SeniorCitizen'] == 1, 'SeniorCitizen'] = 'Ye personal.loc[personal['SeniorCitizen'] == 0, 'SeniorCitizen'] = 'No

In [34]: personal.tail()

Out[34]:

	customerID	gender	SeniorCitizen	Partner	Dependents
7038	6840-RESVB	Male	No	Yes	Yes
7039	2234-XADUH	Female	No	Yes	Yes
7040	4801-JZAZL	Female	No	Yes	Yes
7041	8361-LTMKD	Male	Yes	Yes	No
7042	3186-AJIEK	Male	No	No	No

В датасете 7 043 наблюдений, их столько же сколько и в базе контрактов. Данные чистые, без пропусков. Форматы корретны.

Если изучать личные данные пользователей, то мы увидим, что часто уходят пожилые пользователи, но это не очень принципиально - их очень мало. Стоит отметить, что гораздно реже уходят Partners и Dependats

Шаг 1.4 Предобработка данных с информацией об услугах телефонии

In [35]: project_phone.head()

Out[35]:

	customerID	MultipleLines
0	5575-GNVDE	No
1	3668-QPYBK	No
2	9237-HQITU	No
3	9305-CDSKC	Yes
4	1452-KIOVK	Yes

In [36]: project_phone.info()

Количество пропусков: 0, все значения подтянулись

Количество пропусков: 682, в таблице contract пользователей больш е чем в таблице project_phone

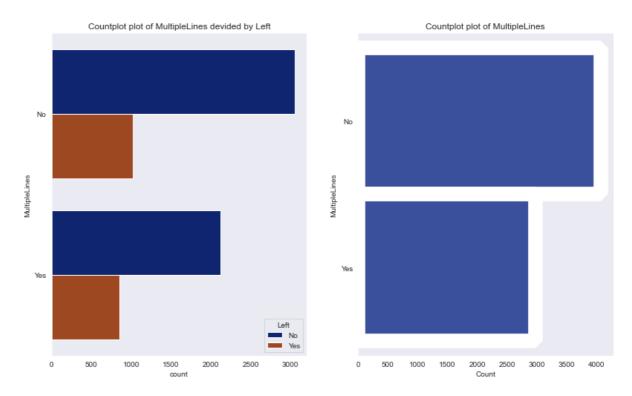
```
In [38]: full_proj['MultipleLines'] = full_proj['MultipleLines'].fillna('No'
full_proj.tail()
```

Out[38]:

	customerID	MultipleLines	Left
7038	4501-VCPFK	No	No
7039	2274-XUATA	No	No
7040	2235-DWLJU	No	No
7041	7750-EYXWZ	No	No
7042	4801-JZAZL	No	No

In [39]: # отрисуем графики количетсва пользователей по категорийным призкам # а так же общее соотношение пользователей по категорийным признака count_plot(full_proj, 'MultipleLines', 'Left')

Countplots plot of MultipleLines



В датасете 6 361 наблюдений, их меньше чем общее числа пользователей. Скорее всего это пользователи, которые не используют телефонию. Сложно сказать, почему они не попали в эту базу. Нужно запросить информацию у администратора базы. Данные чистые, без пропусков. Форматы корретны.

Большой разницы в потребительском поведении тех кто пользуется и нет телефонией нет

Шаг 2. Обучение моделей

На данном этапе необходимо обучить несколько моделей, сравнить их качество и определить лучшие. Будут исследованы следующие модели и выполнены следующие шаги:

- Подготовка данных для модели
- LogisticRegression
- DecisionTreeClassifier
- RandomForestClassifier
- LightGBM
- CatBoostClassifier

Шаг 2.1 Подготовка данных для модели

```
In [40]: # Объеденим все данные в один датасет
        data = contract.merge(internet, on = 'customerID', how = 'outer')\
                       .merge(personal, on = 'customerID', how = 'outer')\
                       .merge(project_phone, on = 'customerID', how = 'oute')
        # Задали переменную с полседним днем когда пришли новые пользовател
        today = pd.to_datetime('2020-02-01')
        data['EndDate'] = pd.to_datetime(data['EndDate'], errors='coerce')
        # Рассчитаем сколько дней каждый пользователь пользуется сервисом
        data['Duration'] = data['EndDate'].mask(data['EndDate'].isna(), tod
        data['Duration'] = (data['Duration']).dt.days.astype('Int64') # κορ
        # задали новый признак исходя из типа оплаты
        data.loc[data['Type'] != 'Month-to-month', 'Type'] = 'Longterm'
        # признак по типу чека
        data.loc[data['PaymentMethod'] != 'Electronic check', 'PaymentMetho'
         # признак по ежемесячно оплате клиента
        data['Client cat'] = 1
        data.loc[data['MonthlyCharges'] < 70 , 'Client_cat'] = 'Cheap'</pre>
        data.loc[data['MonthlyCharges'] >= 70 , 'Client_cat'] = 'Expensive'
        # уберем customerID (он не нужен для модели) и EndDate, мы его заме
        data = data.fillna('No') # Как и в предобработка заменим все неподт
        print('Количество признаков в датасете для подготовки модели: {:.0f
```

Количество признаков в датасете для подготовки модели: 10

In [41]: | data.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'> Int64Index: 7043 entries, 0 to 7042 Data columns (total 10 columns): Column Non-Null Count # Dtype 0 Type 7043 non-null object PaymentMethod 7043 non-null object 1 float64 2 MonthlyCharges 7043 non-null 3 TotalCharges 7043 non-null float64 4 Left 7043 non-null object 5 InternetService 7043 non-null object 6 OnlineSecurity 7043 non-null object 7 TechSupport 7043 non-null object 7043 non-null 8 Duration Int64 7043 non-null Client cat object dtypes: Int64(1), float64(2), object(7) memory usage: 612.1+ KB

Данные соеденились корректно. Форматы корректные, пропусков нет. Интересно, что у нас всего 2 количественных признака, один временной и 16 качественных.

Можем переходить к кодированию данных.

Кодировать будем методом One-Hot Encoding. Все качественные признаки у нас обычно предствлены 2-3 вариантмами, так что датасет это очень сильно раздуть не должно

Кодировать будем сразу все данные, до их разбивки на train test, т.к. данные тут обучать не нужно

```
In [42]: numeric = [] #добавим в всписок все не категорийные признаки, сдела

for col in data.drop('Left', axis=1).columns.tolist(): # Циклом пер
    if data[col].dtype != 'object' and data[col].dtype != 'datetime
    numeric.append(col)
numeric
```

Out[42]: ['MonthlyCharges', 'TotalCharges', 'Duration']

```
In [43]: data = pd.get_dummies(data, drop_first = True) # Кодируем методом 0 data = data.rename(columns = {'Left_Yes':'Left'}) # переименовали о
```

In [44]: print('Количество признаков в датасете для подготовки модели: {:.0f

Количество признаков в датасете для подготовки модели: 11

Теперь отделим целевой признак от остальных

```
In [45]: features = data.drop('Left', axis = 1) # Разделили признаки на обыч target = data['Left']
```

```
In [46]: # взяли 20% данных в валидационную выборку, сделали стратификацю,
# чтобы классы распределились также как в исходном датасете
features_train, features_test, target_train, target_test = \
train_test_split(features, target, test_size = 0.2, random_state =
```

Количество объектов в выборке составляет 5634,доля от общей выборк и составляет 79.99% количество признаков 10. Количество объектов в выборке составляет 1409,доля от общей выборк и составляет 20.01% количество признаков 10.

```
In [48]: # создали фреймы с количеством каждого класса в процентах для каждо
left_train = target_train.value_counts().to_frame().reset_index() #
left_test = target_test.value_counts().to_frame().reset_index()
```

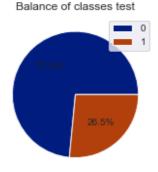
```
In [49]: # отрисуем 3 круговые диаграммы с распределением классов внутри выб
plt.figure(figsize=(6, 3))

plt.subplot(1,2,1)
plt.pie(left_train['Left'], autopct = '%0.1f%%')
#plt.axis('equal')
plt.title('Balance of classes train')
plt.legend(left_train['index'])

plt.subplot(1,2,2)
plt.pie(left_train['Left'], autopct = '%0.1f%%')
#plt.axis('equal')
plt.title('Balance of classes test')
plt.legend(left_train['index'])

plt.subplots_adjust(right = 2)
plt.show()
```





```
In [50]: scaler = StandardScaler() # Проводим стандартизацию данных scaler.fit(features_train[numeric]) #Обучаем на трейне

features_train[numeric] = scaler.transform(features_train[numeric]) features_test[numeric] = scaler.transform(features_test[numeric]) #
```

Создали новые признаки которые указыают к какой категории относится тот или иной клиент в зависимости от объема ежемесячного платежа, платит ли клиент ежемясячно или раз в год и реже. Также убрали большое количество малозначимых признаков, в основном они связаны либо с персональными данными или типосм интернет услуг.

Также данные были закодированы, нормированы и разделены на выборки с учетом баланса классаов.

Шаг 2.1 Обучение LogisticRegression

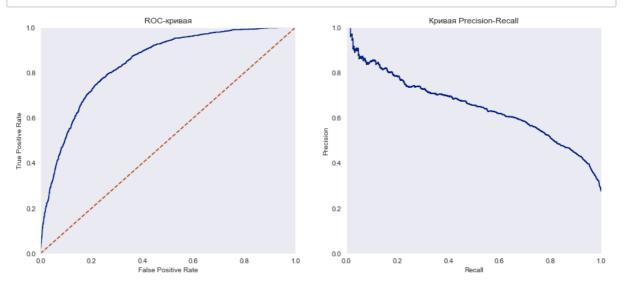
In [53]: # выведем показатели модели scorers(LogReg)

fit_time: 0.013
score_time: 0.005
test_accuracy: 0.751
test_precision: 0.521
test_recall: 0.794
test_f1: 0.629
test_roc auc: 0.842

test_average_precision: 0.650

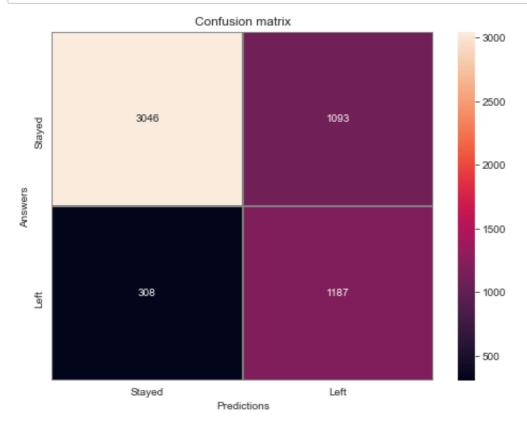
```
In [54]: # напишем функцию для графиков ROC-кривой и Precision-Recall, что
         def curve graphs(answers, probability): # аргументы: целевой показа
             plt.figure(figsize=(6, 6))
             fpr, tpr, thresholds = roc_curve(answers, probability) # считае
             plt.subplot(1,2,1)
             plt.plot(fpr, tpr)
             plt.plot([0, 1], [0, 1], linestyle='--')
             plt.xlim([0,1])
             plt.ylim([0,1])
             plt.xlabel('False Positive Rate')
             plt.ylabel('True Positive Rate')
             plt.title('ROC-кривая')
             precision, recall, thresholds = precision_recall_curve(answers,
             plt.subplot(1,2,2)
             plt.step(recall, precision, where='post')
             plt.xlabel('Recall')
             plt.ylabel('Precision')
             plt.ylim([0.0, 1.0])
             plt.xlim([0.0, 1.0])
             plt.title('Кривая Precision-Recall')
             plt.subplots_adjust(right = 2)
             plt.show()
```

In [55]: cur =\
 cross_val_predict(model, features_train, target_train, cv = 3, meth
 curve_graphs(target_train, cur)



```
In [56]: # напишем функцию матрицы ошибок, чтобы не загромождать все кодом
def conf_mat(answers, predictions, classes): # аргументы: целевой п
   plt.figure(figsize = (8,6))
   ax = plt.subplot()
   sns.heatmap(confusion_matrix(answers, predictions), annot = Tru
   ax.set_xticklabels(classes)
   ax.set_yticklabels(classes)
   plt.xlabel('Predictions')
   plt.ylabel('Answers')
   plt.title('Confusion matrix')
   plt.show()
```

In [57]: proba = cross_val_predict(model, features_train, target_train, cv =
 conf_mat(target_train, proba, ['Stayed', 'Left']) # Left



Модель логистической регрессии на кросс-валидации данных получила гос_аuc 0.842 и ассигасу 0.799. Модель показывает довольно высокий показатель recall 0.794 и средний precision: 0.521, то есть модель определяет 79% всех уходящих пользователей, но почти 50% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят

```
In [58]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще и
log_table = pd.DataFrame.from_dict(LogReg).T
log_table['LogReg'] = (log_table[0]+log_table[1]+log_table[2])/3
log_table = log_table.drop([0,1,2], axis = 1)
log_table
```

Out [58]:

	LogReg
fit_time	0.013330
score_time	0.005445
test_accuracy	0.751331
test_precision	0.521413
test_recall	0.793978
test_f1	0.628989
test_roc_auc	0.841755
test_average_precision	0.650019

Шаг 2.2 Обучение DecisionTreeClassifier

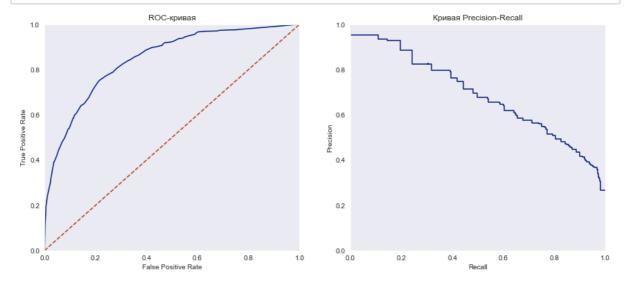
```
In [59]: best_roc_auc_tree = [0] # создадим списки для результатов модели best_depth_tree = [1000] best_model_tree = [1] best_scores_tree = [0] roc_auc=0 for depth in list(range(1,25)): # перебираем высоту дерева model = DecisionTreeClassifier(max_depth = depth, random_state) scores = cross_validate(model, features_train, target_train, cv scoring = ['accuracy', 'precision', 're roc_auc = np.mean(scores.get('test_roc_auc')) # рассчитали гос_if roc_auc>best_roc_auc_tree[-1]:
    best_roc_auc_tree.append(roc_auc) best_depth_tree.append(depth) best_model_tree.append(model) best_scores_tree.append(scores)
```

In [60]: scorers(best_scores_tree[-1])

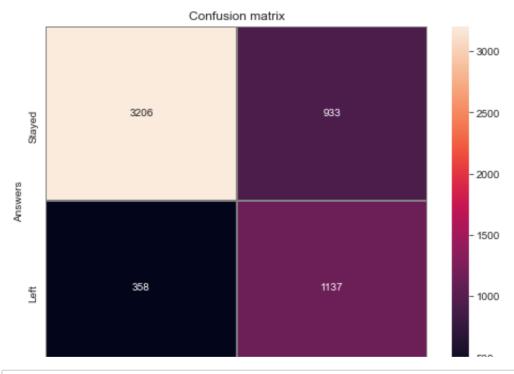
fit_time: 0.006 score_time: 0.005 test_accuracy: 0.771 test_precision: 0.552 test_recall: 0.761 test_f1: 0.639 test_roc_auc: 0.846

test_average_precision: 0.677

Лучшие показатели модели Γ лубина = 6 | best_roc_auc_tree 0.85



Users_leaving - Jupyter Notebook 30.05.2021, 21:41



In [64]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще и
tree_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_tree[-1]).T
tree_table['DecisionTreeClassifier'] = (tree_table[0]+tree_table[1]
tree_table = tree_table.drop([0,1,2], axis = 1)
tree_table

Out [64]:

	DecisionTreeClassifier
fit_time	0.006359
score_time	0.004766
test_accuracy	0.770856
test_precision	0.552170
test_recall	0.760526
test_f1	0.638608
test_roc_auc	0.845637
test_average_precision	0.676830

Модель решающего дерева с гиперпараметрами depth = 6 на кроссвалидации данных получила гос_auc 0.846 и ассигасу 0.771. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.761 и средний precision: 0.552, то есть модель определяет 76% всех уходящих пользователей, но почти 45% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

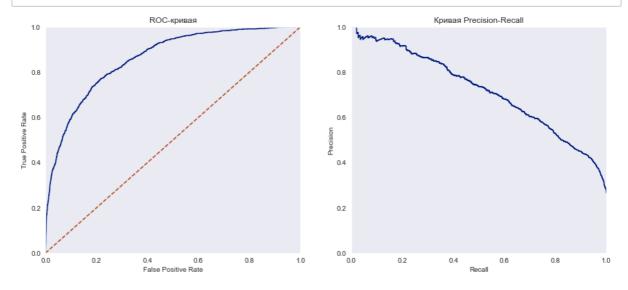
Шаг 2.3 Обучение RandomForestClassifier

```
In [65]: best_roc_auc_forrest = [0] # создадим списки для результатов модели
         best depth forrest = [1000]
         best_estimator_forest = [0]
         best_model_forrest = [1]
         best_scores_forrest = [0]
         roc auc=0
         for estimator in list(range(110, 130, 5)):
             for depth in list(range(6,9)): # перебираем высоту дерева
                 model = RandomForestClassifier\
                 (n_estimators = estimator, max_depth = depth, random_state
                 scores = cross_validate(model, features_train, target_train
                                          scoring = ['accuracy', 'precision',
                 roc_auc = np.mean(scores.get('test_roc_auc')) # рассчитали
                 if roc auc>best roc auc forrest[-1]:
                     best_roc_auc_forrest.append(roc_auc)
                     best_depth_forrest.append(depth)
                     best_estimator_forest.append(estimator)
                     best model forrest.append(model)
                     best scores forrest.append(scores)
```

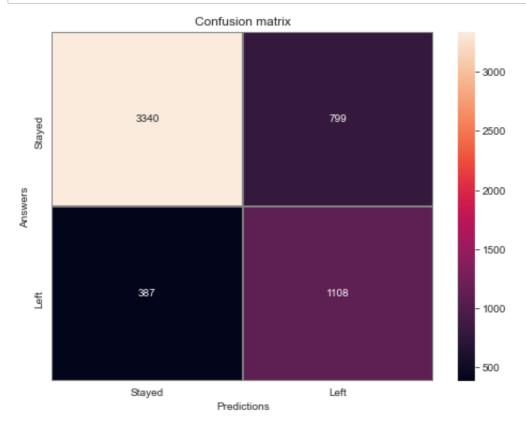
In [66]: scorers(best_scores_forrest[-1])

```
fit_time: 0.224
score_time: 0.044
test_accuracy: 0.789
test_precision: 0.582
test_recall: 0.741
test_f1: 0.651
test_roc_auc: 0.861
test_average_precision: 0.720
```

> Лучшие показатели модели Деревья = 110 | Глубина = 8 |test_roc_auc 0.861



In [69]: for_mat_for = cross_val_predict(best_model_forrest[-1], features_tr
conf_mat(target_train, for_mat_for, ['Stayed', 'Left'])



```
In [70]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще и
for_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_forrest[-1]).T
for_table['forrest'] = (for_table[0]+for_table[1]+for_table[2])/3
for_table = for_table.drop([0,1,2], axis = 1)
for_table
```

Out [70]:

```
        fit_time
        0.224254

        score_time
        0.044078

        test_accuracy
        0.789492

        test_precision
        0.581745

        test_recall
        0.741146

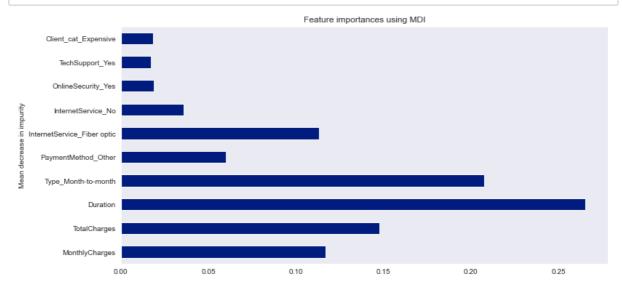
        test_f1
        0.651284

        test_roc_auc
        0.860729

        test_average_precision
        0.720346
```

```
In [71]: best_model_forrest[-1].fit(features_train, target_train)
importances = best_model_forrest[-1].feature_importances_
```

```
In [72]: forest_importances = pd.Series(importances, index=features_train.co
    plt.figure(figsize = (12,6))
    forest_importances.plot(kind = 'barh')
    plt.title("Feature importances using MDI")
    plt.ylabel("Mean decrease in impurity")
    plt.show()
```



Модель случайного леса с гиперпараметрами Деревья = 110 | Глубина = 8 на кросс-валидации данных получила гос_auc 0.861 и accuracy 0.789. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.741 и средний precision: 0.582, то есть модель определяет 74% всех уходящих пользователей, но почти 42% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

Шаг 2.4 Обучение LightGBM

```
In [73]: best_roc_auc_lgbm = [0] # создадим списки для результатов модели
         best depth lgbm = [1000]
         best_estimator_lgbm = [0]
         best_model_lgbm = [1]
         best_scores_lgbm = [0]
         roc auc=0
         for estimator in list(range(90, 91, 5)):
             for depth in list(range(5,6)): # перебираем высоту дерева
                 model = LGBMClassifier(learning_rate=0.5, max_depth=depth,
                                n_estimators=estimator, random_state = 12345
                 scores = cross_validate(model, features_train, target_train
                                          scoring = ['accuracy', 'precision',
                 roc_auc = np.mean(scores.get('test_roc_auc')) # рассчитали
                 if roc auc>best roc auc lgbm[-1]:
                     best_roc_auc_lgbm.append(roc_auc)
                     best_depth_lgbm.append(depth)
                     best_estimator_lgbm.append(estimator)
                     best_model_lgbm.append(model)
                     best_scores_lgbm.append(scores)
```

In [74]: scorers(best_scores_lgbm[-1])

```
fit_time: 0.032

score_time: 0.011

test_accuracy: 0.827

test_precision: 0.644

test_recall: 0.779

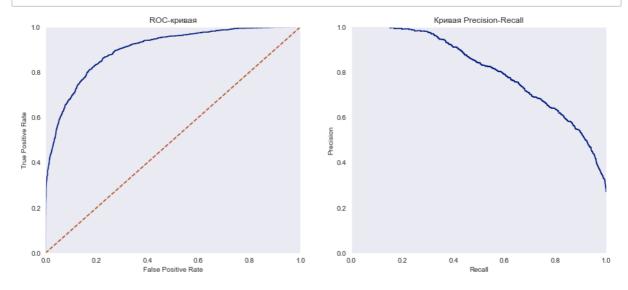
test_f1: 0.705

test_roc_auc: 0.900

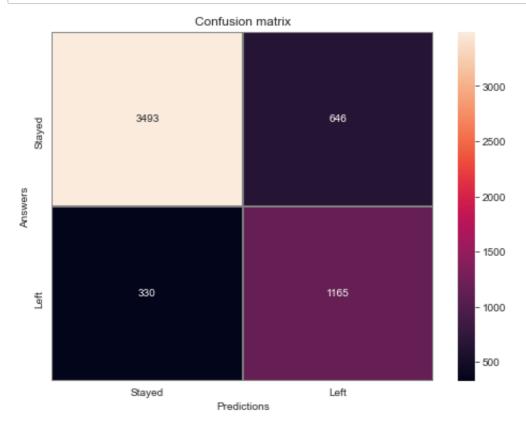
test_average_precision: 0.806
```

> Лучшие показатели модели Деревья = 90 | Глубина = 5 | roc_auc 0.900

In [76]: | lgbm_curce = cross_val_predict(best_model_lgbm[-1], features_train, curve_graphs(target_train, lgbm_curce)



In [77]: | lgbm_mat_for = cross_val_predict(best_model_lgbm[-1], features_trai
conf_mat(target_train, lgbm_mat_for, ['Stayed', 'Left'])



```
In [78]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще и
lgbm_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_lgbm[-1]).T
lgbm_table['lgbm'] = (lgbm_table[0]+lgbm_table[1]+lgbm_table[2])/3
lgbm_table = lgbm_table.drop([0,1,2], axis = 1)
lgbm_table
```

Out [78]:

```
        fit_time
        0.031628

        score_time
        0.011406

        test_accuracy
        0.826766

        test_precision
        0.643683

        test_recall
        0.779285

        test_f1
        0.704813

        test_roc_auc
        0.899902

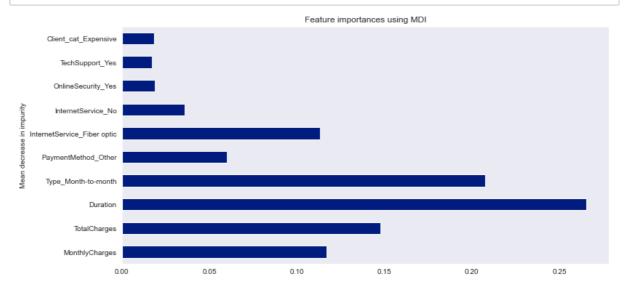
        test_average_precision
        0.806353
```

```
In [79]: best_model_lgbm[-1].fit(features_train, target_train)
importances = best_model_lgbm[-1].feature_importances_
```

```
In [80]: lgbm_importances = pd.Series(importances, index=features_train.colu

plt.figure(figsize = (12,6))
forest_importances.plot(kind = 'barh')
plt.title("Feature importances using MDI")
plt.ylabel("Mean decrease in impurity")

plt.show()
```



Модель градиентного бустинга LightGBM гиперпараметрами Деревья = 90 | Глубина = 5 на кросс-валидации данных получила гос_auc 0.9 и ассигасу 0.827. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.779 и средний precision: 0.644, то есть модель определяет 77,9% всех уходящих пользователей, но почти 36% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

Эта модель показывает пока самые качественные метрики.

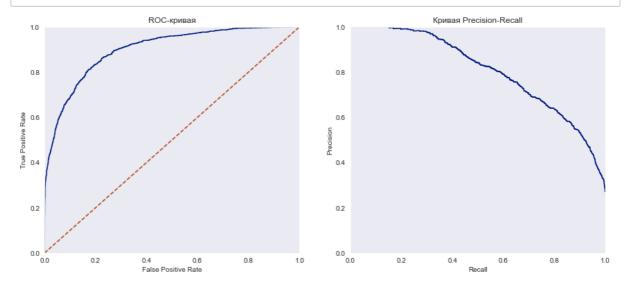
Шаг 2.5 Обучение CatBoostClassifier

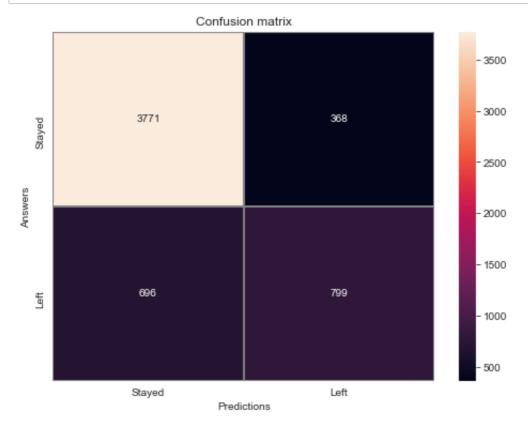
```
In [81]: best_roc_auc_cat = [0] # создадим списки для результатов модели
         best_depth_cat = [1000]
         best_estimator_cat = [0]
         best model cat = [1]
         best scores cat = [0]
         roc auc=0
         for depth in list(range(1,15)): # перебираем высоту дерева
             model = CatBoostClassifier(iterations=5, depth=depth, learning
                                        verbose=False, random_state = 12345)
             scores = cross_validate(model, features_train, target_train, cv
                                     scoring = ['accuracy', 'precision', 're
             roc_auc = np.mean(scores.get('test_roc_auc')) # рассчитали RMSE
             if roc_auc>best_roc_auc_cat[-1]:
                 best_roc_auc_cat.append(roc_auc)
                 best depth cat.append(depth)
                 best_estimator_cat.append(estimator)
                 best_model_cat.append(model)
                 best_scores_cat.append(scores)
```

In [82]: scorers(best_scores_cat[-1])

```
fit_time: 0.013
score_time: 0.006
test_accuracy: 0.811
test_precision: 0.686
test_recall: 0.534
test_f1: 0.600
test_roc_auc: 0.857
test_average_precision: 0.701
```

> Лучшие показатели модели Глубина = 5 | roc_auc 0.857





```
In [86]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще и
cat_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_cat[-1]).T
cat_table['CatBoost'] = (cat_table[0]+cat_table[1]+cat_table[2])/3
cat_table = cat_table.drop([0,1,2], axis = 1)
cat_table
```

Out[86]:

	CatBoost
fit_time	0.013174
score_time	0.005877
test_accuracy	0.811147
test_precision	0.685573
test_recall	0.534456
test_f1	0.600033
test_roc_auc	0.856869
test_average_precision	0.700775

Модель градиентного бустинга CatBoostClassifier гиперпараметрами Глубина = 5 на кросс-валидации данных получила гос_auc 0.857 и ассигасу 0.811. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.534 и средний precision: 0.686, то есть модель определяет 53% всех уходящих пользователей, но почти 32% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

Эта модель уступает LGBMClassifier

Шаг 4 Проверка финальной модели (LightGBM)

Out [87]:

	fit_time	score_time	test_accuracy	test_precision	test_recall	tes
lgbm	0.031628	0.011406	0.826766	0.643683	0.779285	0.704
forrest	0.224254	0.044078	0.789492	0.581745	0.741146	0.651
CatBoost	0.013174	0.005877	0.811147	0.685573	0.534456	0.600
DecisionTreeClassifier	0.006359	0.004766	0.770856	0.552170	0.760526	0.638
LogReg	0.013330	0.005445	0.751331	0.521413	0.793978	0.628

Лучшая модель - градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM), она лучшую целевую метрику гос_аис на кросс валидации, также по всем остальным метрикам она занимает 1 или второе места. Так по ассигасу она на перовм месте с результатом 0.83, на втором по precision 0.643 (после CatBoost), на втором по recall 0.779 (после логистической регрессии), первое место по f1 0.7.

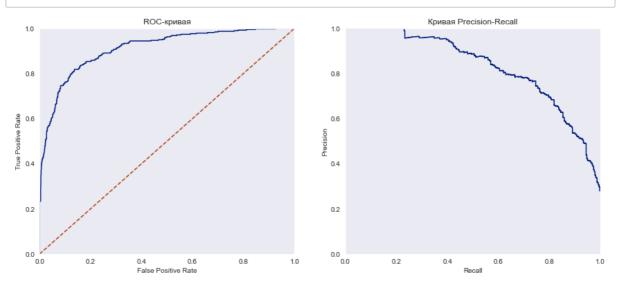
```
In [88]: def metrics(target, predict): # Напишем функцию, которая будет прин
# и будет печатать нам показатели

print('Полнота:{:.3f}'.format(recall_score(target, predict))) #
print('Точность:{:.3f}'.format(precision_score(target, predict))
print('Accuracy:{:.3f}'.format(accuracy_score(target, predict)))
print('f1_score:{:.3f}'.format(f1_score(target, predict)))
```

```
In [89]: best_model = best_model_lgbm[-1]
         best_model.fit(features_train, target_train)
         probalities = best model.predict proba(features test)[:,1]
         predictions = best model.predict(features test)
         metrics(target_test, predictions)
         ap = average_precision_score(target_test, probalities)
         auc_roc = roc_auc_score(target_test, probalities)
         metrics
         print()
         for treshold in np.arange(0.3, 0.8, 0.05):
             predicted_test=probalities>treshold
             f1 = f1_score(target_test, predicted_test)
             precision = precision score(target test, predicted test)
             recall = recall_score(target_test, predicted_test)
             accuracy = accuracy_score(target_test, predicted_test)
             print("Порог = \{:.2f\} | Точность = \{:.3f\}, Полнота = \{:.3f\}, Ас
                            .format(treshold, precision, recall, accuracy, f1
         print()
         print('Общие показатели модели')
         print('Auc-Roc: {:.3f}, Average precision score: {:.3f}'.format(auc
         Полнота:0.824
         Точность: 0.657
         Accuracy: 0.839
         f1 score:0.731
         Порог = 0.30 | Точность = 0.530, Полнота = 0.904, Accuracy:0.762,
         f1_score = 0.668
         Порог = 0.35 | Точность = 0.556, Полнота = 0.890, Accuracy: 0.782,
         f1 \text{ score} = 0.684
         Порог = 0.40 | Точность = 0.589, Полнота = 0.861, Accuracy: 0.803,
         f1\_score = 0.699
         Порог = 0.45 | Точность = 0.632, Полнота = 0.845, Accuracy: 0.828,
         f1 \ score = 0.723
         Порог = 0.50 | Точность = 0.657, Полнота = 0.824, Accuracy: 0.839,
         f1 \text{ score} = 0.731
         Порог = 0.55 | Точность = 0.689, Полнота = 0.805, Accuracy: 0.852,
         f1 \text{ score} = 0.742
         Порог = 0.60 | Точность = 0.720, Полнота = 0.765, Accuracy:0.859,
         f1\_score = 0.742
         Порог = 0.65 | Точность = 0.764, Полнота = 0.746, Accuracy: 0.872,
         f1 \text{ score} = 0.755
         Порог = 0.70 | Точность = 0.784, Полнота = 0.679, Accuracy:0.865,
         f1_score = 0.728
         Порог = 0.75 | Точность = 0.811, Полнота = 0.618, Accuracy: 0.860,
         f1\_score = 0.701
         Общие показатели модели
         Auc-Roc: 0.911, Average precision score: 0.829
```

Users_leaving - Jupyter Notebook 30.05.2021, 21:41

In [90]: curve_graphs(target_test, probalities)



Лучшая модель - градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM) на тестовой выборке она показала результат показателя Auc-Roc: 0.911 и Accuracy:0.839 и Полнота предсказаний составляет 0.824. Получается в 84% случаях модель дает верный ответ и определяет 82% уходящих клиентов. При этом резултат Ассигасу можно довести до 87%, если сдвинуть порог вероятностей, при котором модель решает, уйдет клиент или нет, до 65% вместо 50%. Также опционально мы можем повысить долю полнуту предсказаний (модель станет меньше пропускать тех, кто может покинуть сервис), если будем опускать этот порог вероятности. При этом мы будем терять в точности предсказаний (то есть получис больше ложных срабатываний. Например, при стандатрном пороге Полнота = 0.805, Точность = 0.689, Ассигасу:0.839. Если мы опустим попрог до 30, то получим показатели Полнота = 0.904, Точность = 0.530, Ассигасу:0.762. Получается мы пропустим меньше уходящих, но также вероятность определить как уходящего того, кто останется также возрастает.

Вывод

Нами был получен набор данных из 4-ых датасетов. В каждом из них было от 5 до 7 тыс. наблюдений. Мы получили большое количество признаков (17 шт). Данные были достаточно чистые, пропусков было не очень много, отсутствовали дубликаты, существенных выбросов и нереалистичных значений также не было.

В рамках подготовки данных для предсказывания уходящих клиентов мы объединили все датасеты в один, заполнили пропуски, убрали незначимые признаки, сгенерировали новые признаки исзодя из наших данных, провели кодирование качественных признаков и нормирование количетсвенных. Далее мы разбили данные на тестовую и обучающую выборки.

Мы обучили типов 5 моделей (Логистическую регрессию, Решающее дерево, Случайный лес и два градиентных бустинга (LightGBM от майкрософт и CatBoost яндекса). При обучении моделей мы перебрали большое количество гиперпараметров. Также для обучения моделей мы использовали кросс-валидацию, разбивая обучающую выборку на 3 группы. Целевым признаком для нас являлся Auc-Roc, но конечно мы обращали внимание на такие метрики как Accuracy, Precision (точность) и Recall (полноста).

Лучшая модель - градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM) на тестовой выборке она показала результат показателя Auc-Roc: 0.911 и Accuracy:0.839 и Полнота предсказаний составляет 0.824. Получается в 84% случаях модель дает верный ответ и определяет 82% уходящих клиентов. При этом резултат Ассигасу можно довести до 87%, если сдвинуть порог вероятностей, при котором модель решает, уйдет клиент или нет, до 65% вместо 50%. Также опционально мы можем повысить долю полнуту предсказаний (модель станет меньше пропускать тех, кто может покинуть сервис), если будем опускать этот порог вероятности. При этом мы будем терять в точности предсказаний (то есть получис больше ложных срабатываний. Например, при стандатрном пороге Полнота = 0.805, Точность = 0.689, Ассигасу:0.839. Если мы опустим попрог до 30, то получим показатели Полнота = 0.904, Точность = 0.530, Ассигасу:0.762. Получается мы пропустим меньше уходящих, но также вероятность определить как уходящего того, кто останется также возрастает.

Для конкретных рекомендаций, какой именно порог нужно выставлять нужно получить больше данных о том, как дорого нам обходится один ушедший и какие издержки компания будет получать если будет давать скидки тем, кого мы определим как уходящих, которые ими не являются.

Однако, можно с уверенностью сказать, что лучшей моделью является градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM), по показателю Auc-Roc (и его графику), что 90% просранства находится по графиком, а значит даже при изменениях порога вероятности для определения значения модель будет показывать довольно хорошие результаты.