Предсказание оттока пользователей оператора сотовой связи

Оператор связи хочет научиться прогнозировать отток клиентов.

Пользователям, которые планируют уйти, будут предложены промокоды и специальные условия. В нашем распоряжении персональные данные о некоторых клиентах, информация об их тарифах и договорах.

В рамках проекта выполним следущие шаги:

- 1. Предобработка и исследовательский анализ данных
 - Выгрузка данных
 - Предобработка данных с информацией об интернет услугах
 - Предобработка данных с информацией об интернет услугах
 - Предобработка данных с информацией с персональными данными клиентов
 - Предобработка данных с информацией об услугах телефонии
- 2. Обучение моделей
 - Подготовка данных для модели
 - LogisticRegression
 - <u>DecisionTreeClass</u>ifier
 - RandomForestClassifier
 - LightGBM
 - CatBoostClassifier
- 3. Проверка лучшей модели
- 4. Вывод

Шаг 1. Предобработка и исследовательский анализ данных

На данном этапе необходимо выгрузить данные, ознакомиться с ними, оценить количество пропусков проверить на дубликаты, скорректировать форматы, найти закономерности в данных. Выполним следующие шаги:

- Выгрузка данных
- Предобработка данных с информацией об интернет услугах
- Предобработка данных с информацией об интернет услугах
- Предобработка данных с информацией с персональными данными клиентов
- Предобработка данных с информацией об услугах телефонии

Шаг 1.1 Предобработка данных с информацией о договоре

```
In [1]: # выгружаем библиотеки
import pandas as pd
import numpy as np
import seaborn as sns
from matplotlib import pyplot as plt
import re

sns.set_palette('dark')
sns.set_style("dark")
```

from statsmodels.tsa.seasonal import seasonal decompose from sklearn.tree import DecisionTreeClassifier from sklearn.ensemble import RandomForestClassifier from sklearn.linear model import LogisticRegression # Импортировали все модули для классификации from sklearn.tree import DecisionTreeRegressor from sklearn.ensemble import RandomForestRegressor from sklearn.linear model import LinearRegression # регрессии импортировал на будущее, пусть будут в одн from sklearn.model selection import cross validate from sklearn.model selection import cross val score from sklearn.preprocessing import StandardScaler from sklearn.metrics import confusion_matrix from sklearn.metrics import recall score from sklearn.metrics import precision score from sklearn.metrics import f1 score from sklearn.metrics import roc auc score from sklearn.metrics import roc curve #from sklearn.metrics import plot roc curve from sklearn import metrics, model_selection from sklearn.metrics import precision recall curve from sklearn.metrics import average precision score from sklearn.model selection import cross val predict from sklearn.metrics import r2 score from sklearn.metrics import mean_squared_error from sklearn.metrics import mean absolute error from sklearn.model selection import train test split from sklearn.metrics import mean squared error from sklearn.metrics import accuracy score # и импортировали функции для расчета метрик (mean squared er from sklearn dummy import DummyClassifier # Этим булем тестипорать алекратиость молели

```
from sklearn.preprocessing import OrdinalEncoder

import lightgbm as lgb # импортировали библиотеку для градиентного бустинга
from lightgbm import LGBMRegressor # импортировали модель для обучения регрессии бустингом
from lightgbm import LGBMClassifier

from catboost import CatBoostRegressor # Импортируем еще одну модель градиентного бустинга
from catboost import CatBoostClassifier

import warnings
warnings.filterwarnings('ignore')

#contract['uuu'] = contract['TotalCharges'].apply(lambda x:re.sub('[^0-9]','a', x))
```

```
In [2]: # выгружаем датасеты
    contract = pd.read_csv('...')
    internet = pd.read_csv('...')
    personal = pd.read_csv('...')
    project_phone = pd.read_csv('...')
```

Шаг 1.2 Предобработка данных с информацией о договоре

In [3]: contract.head()

Out[3]:

	customerID	BeginDate	EndDate	Туре	PaperlessBilling	PaymentMethod	MonthlyCharges	TotalCharges
0	7590-VHVEG	2020-01-01	No	Month-to-month	Yes	Electronic check	29.85	29.85
1	5575-GNVDE	2017-04-01	No	One year	No	Mailed check	56.95	1889.5
2	3668-QPYBK	2019-10-01	2019-12-01 00:00:00	Month-to-month	Yes	Mailed check	53.85	108.15
3	7795-CFOCW	2016-05-01	No	One year	No	Bank transfer (automatic)	42.30	1840.75
4	9237-HQITU	2019-09-01	2019-11-01 00:00:00	Month-to-month	Yes	Electronic check	70.70	151.65

In [4]: contract.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 7043 entries, 0 to 7042
Data columns (total 8 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype				
0	customerID	7043 non-null	object				
1	BeginDate	7043 non-null	object				
2	EndDate	7043 non-null	object				
3	Туре	7043 non-null	object				
4	PaperlessBilling	7043 non-null	object				
5	PaymentMethod	7043 non-null	object				
6	MonthlyCharges	7043 non-null	float64				
7	TotalCharges	7043 non-null	object				
dtyp	dtypes: float64(1), object(7)						

memory usage: 440.3+ KB

In [5]: print('Количество дублирующися пользователей: {:.0f}'.format(contract['customerID'].duplicated().sum()))

Количество дублирующися пользователей: 0

Всего в датасете 7 тыс. наблюдений, 7 признаков. Дублей в данных нет. Форматы выставлены некорректно, нужно поправить форматы в признаках BeginDate, EndDate и TotalCharges На первый взгляд нет и пропусков, но при корректировки форматов удалось обнаружить пропуски в признаках TotalCharges.

In [6]: # выведем наблюдения с пропусками в TotalCharges
contract.sort_values(by = 'TotalCharges').head()

Out[6]:

	customerID	BeginDate	EndDate	Туре	PaperlessBilling	PaymentMethod	MonthlyCharges	TotalCharges
936	5709-LVOEQ	2020-02-01	No	Two year	No	Mailed check	80.85	
3826	3213-VVOLG	2020-02-01	No	Two year	No	Mailed check	25.35	
4380	2520-SGTTA	2020-02-01	No	Two year	No	Mailed check	20.00	
753	3115-CZMZD	2020-02-01	No	Two year	No	Mailed check	20.25	
5218	2923-ARZLG	2020-02-01	No	One year	Yes	Mailed check	19.70	

```
In [7]: # κορρεκτυργεμ φορματω
contract['TotalCharges'] = contract['TotalCharges'].apply(pd.to_numeric, errors='coerce')
contract['BeginDate'] = contract['BeginDate'].apply(pd.to_datetime, errors='coerce')
```

Количество пропусков: 11, нечисловые форматы заменились

Заменим пропуски в TotalCharges на значения из MonthlyCharges. Данные в TotalCharges судя по всему идут накопительным итогом, то есть в TotalCharges указаны все деньги, поступившие за предыдущие периода. У пользователей, которые присоеденились в текущем месяце нет данных в этом столбце. Я решил заполнить эти данные значениями из столбца MonthlyCharges, т.к. фактически деньги уже скорее всего списаны. Также потенциально данные могут быть заполнены нулями, чтобы не нарушать логику данных. Также там моут быть нули, если у них например пробный период.

```
In [9]: # Заменим значения в столбце TotalCharges
contract.loc[contract['TotalCharges'].isnull(), 'TotalCharges'] = contract['MonthlyCharges']
```

Создадим новый признак Left, в котором будет значение Yes, если пользователь прекратил пользоваться услугами и No. Этот признак нам в будущем будем предсказывать, скорее всего.

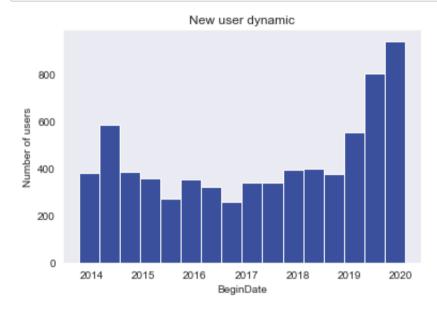
```
In [10]: # Создаем признак Left
contract['Left']=contract['EndDate']
contract.loc[contract['EndDate'] != 'No', 'Left'] = 'Yes'
```

In [11]: contract.head()

Out[11]:

	customerID	BeginDate	EndDate	Туре	PaperlessBilling	PaymentMethod	MonthlyCharges	TotalCharges	Left
0	7590-VHVEG	2020-01- 01	No	Month-to- month	Yes	Electronic check	29.85	29.85	No
1	5575-GNVDE	2017-04- 01	No	One year	No	Mailed check	56.95	1889.50	No
2	3668-QPYBK	2019-10- 01	2019-12-01 00:00:00	Month-to- month	Yes	Mailed check	53.85	108.15	Yes
3	7795- CFOCW	2016-05- 01	No	One year	No	Bank transfer (automatic)	42.30	1840.75	No
4	9237-HQITU	2019-09- 01	2019-11-01 00:00:00	Month-to- month	Yes	Electronic check	70.70	151.65	Yes

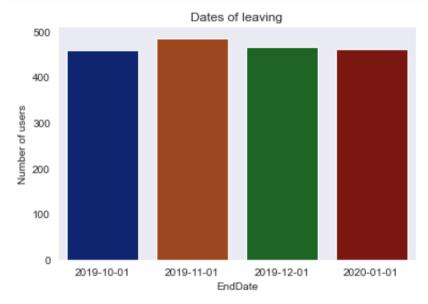
In [12]: #!pip install seaborn==0.11.0
 # если запустить то графики в тренажере запустятся
 # отрисуем гистрограмму распределения новых пользователей во времени
 sns.histplot(contract['BeginDate'])
 plt.title('New user dynamic')
 plt.ylabel('Number of users')
 plt.show()



До 2019 года темпы прироста количества новых пользователей оставались примерно на одном уровне, если не учитывать спад через какое-то время после открытия сервиса

```
In [13]: contract1 = contract.query('EndDate != "No"') # уберем все наблюдения со значением No contract_gr = contract1.groupby('EndDate').agg({'customerID':'count'}) # сгруппируем данные по кол-ву по # ушедших в каждый период времени contract_gr = contract_gr.reset_index() contract_gr['EndDate'] = pd.to_datetime(contract_gr['EndDate']) # скорректируем формат на временной contract_gr['EndDate'] = contract_gr['EndDate'].dt.to_period('d') # обрежем
```

```
In [14]: # сформируем столбчатую диаграмму по количеству ушедших пользователей sns.barplot(data = contract_gr, x = 'EndDate', y = 'customerID') plt.title('Dates of leaving') #plt.xticks(rotation = 15) plt.ylabel('Number of users') plt.show()
```

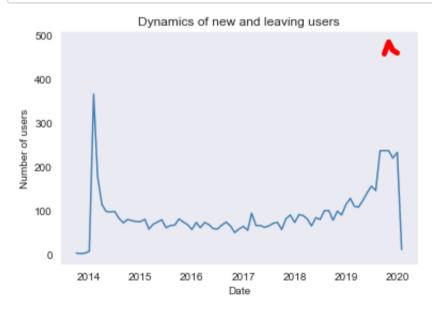


Уходить пользователи стали только с октября 2019 года, причем довольно стройными рядами, их количетсво почтине меняется.

Нужен график который поможет соотнести количество приходящих и уходщих пользователей

```
In [16]: # создадим сводную, в которой будут сгруппированы новые пользователи по дням прихода
newbies = contract.pivot_table(index = 'BeginDate', values = 'customerID', aggfunc = {'customerID':'count
.reset_index()

# отрисуем график прихода новых пользоватей и оттока ушедших
plt.plot(newbies['BeginDate'], newbies['customerID'], color = 'steelblue') # график новых
plt.plot(contract_gr['EndDate'], contract_gr['customerID'], color = 'red', linewidth = 5) # график ушедш
plt.title('Dynamics of new and leaving users')
plt.ylabel('Date')
plt.ylabel('Number of users')
plt.show()
```



На графике видно что почти все врем существования сервиса ежемесячно приходило примерно 100 новых пользователей, но никто не уходил. В конце сентября стало приходить больше людей, порядка 200-220, но при этом появился очень серьезный отткок - примерно 450 чел в месяц.

Что-то очень сильно изменилось в формате предоставления услуг?

```
In [17]: #Напишем функцию, которая будет рисовать нам гистограммы
# по всем данным вместе, и отдельно в разрезе пользователей тарифов
def count_plot(dataframe, column, hues, r_space = 1):
    plt.figure(figsize = (12,8))

ax1 = plt.subplot(1,2,1) # гистограмма в разрезе категории
    sns.countplot(data=dataframe, y=column, hue=hues)
    plt.title('Countplot plot of '+column+' devided by '+hues)

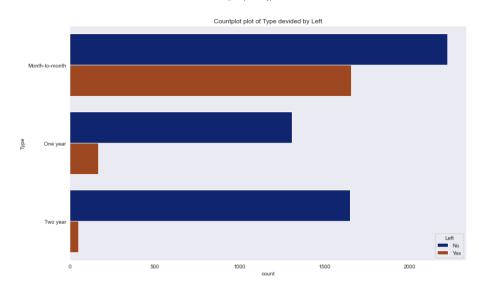
ax2 = plt.subplot(1,2,2)# гистограмма без разреза категории
    sns.histplot(data=dataframe, y=column)
    plt.title('Countplot plot of '+column)

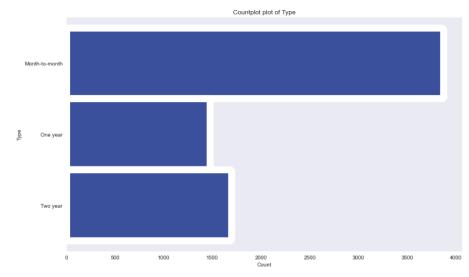
plt.subplots_adjust(right = r_space, hspace = 0.3)
    plt.suptitle('Countplots plot of '+ column)

plt.show()
```

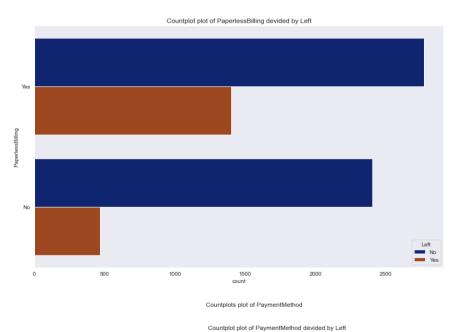
```
In [18]: # выберем столбцы для графиков graphs = ['Type', 'PaperlessBilling', 'PaymentMethod']
```

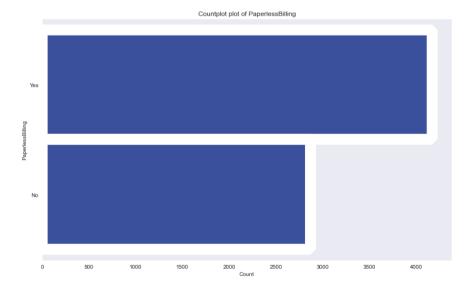






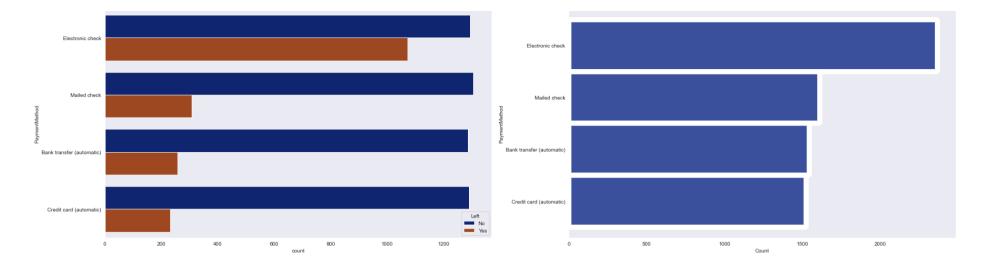






Countplot plot of PaymentMethod

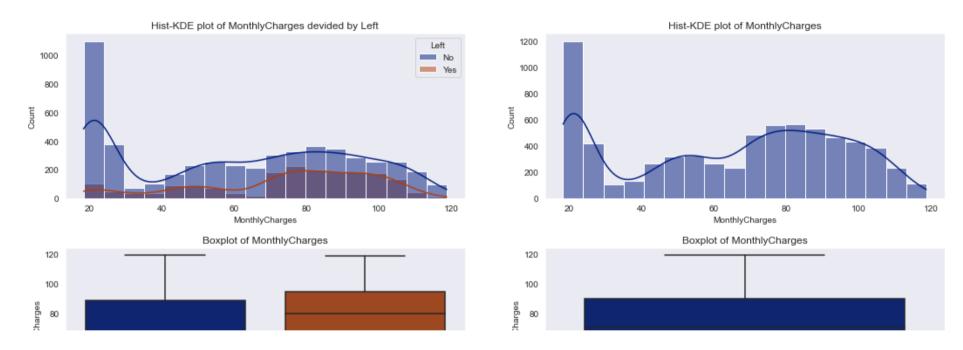
Final_project_Yatsunski_F_Report - Jupyter Notebook



Сильно чаще уходят те, кто платит ежемесячно, что логично, они могут уйти когда пожелают, возможости выхода шире. Нужно привязывать клиентов в долгосрочным подпискам. Заметно также что чаще уходят те, кто платит черещ Electronic check и использует Paperless billing, не уверен что именно эти факторы играют большую роль при уходе пользвателя, но стоит отметить In [20]: # Напишем функцию, которая будет рисовать нам графики распределения значений и боксплоты def kde box(dataframe, column, hues): # В аргументы передаем датафрейм, колонку и столбец детализации plt.figure(figsize = (16.8)) # по всем данным вместе и отдельно в разрезе пользователей тарифов ax1 = plt.subplot(2,2,1) # гистограмма распределния с детализацией категории sns.histplot(data=dataframe, x=column,kde=True, hue=hues) plt.title('Hist-KDE plot of '+column+' devided by '+hues) ax2 = plt.subplot(2,2,2) # гистограмма распределния без детализации категории sns.histplot(data=dataframe, x=column,kde=True) plt.title('Hist-KDE plot of '+column) ax3 = plt.subplot(2,2,3) # боксплот с детализацией категории sns.boxplot(data = dataframe. x = hues. v = column)plt.title('Boxplot of '+column) ax4 = plt.subplot(2,2,4) # боксплот распределния без детализации категории sns.boxplot(data = dataframe, y = column) plt.title('Boxplot of '+column) plt.subplots adjust(right = 1, hspace = 0.3) plt.suptitle('Data distribution of '+ column) plt.show()

In [21]: # отрисуем графики распределения количественных признаков в разарезе ущежших и оставшихся пользователей,
а также общее распределение количетсвенных признаков
cols = ['MonthlyCharges', 'TotalCharges']
for j in cols:
 kde_box(contract, j, 'Left')

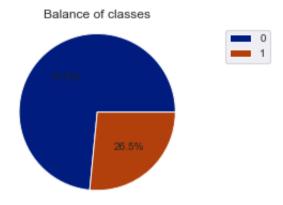
Data distribution of MonthlyCharges



```
In [22]: # отрисуем 3 круговые диаграммы с распределением классов внутри выборок
plt.figure(figsize=(6, 3))

plt.pie(contract['Left'].value_counts(), autopct = '%0.1f%%')
plt.axis('equal')
plt.title('Balance of classes')
plt.legend([0,1])

plt.show()
```



In [23]: contract.info()

```
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 7043 entries. 0 to 7042
Data columns (total 9 columns):
    Column
                      Non-Null Count Dtype
                                      object
    customerID
                      7043 non-null
    BeginDate
                                      datetime64[ns]
                      7043 non-null
     EndDate
                      7043 non-null
                                      obiect
 3
                      7043 non-null
                                      object
    Type
    PaperlessBilling 7043 non-null
                                      obiect
    PavmentMethod
                      7043 non-null
                                      obiect
                      7043 non-null
                                      float64
    MonthlyCharges
    TotalCharges
                      7043 non-null
                                      float64
                      7043 non-null
                                      obiect
     Left
dtypes: datetime64[ns](1), float64(2), object(6)
memory usage: 495.3+ KB
```

Распределения показателей ежемесячных и общих выплат у ушедших и оставшихся очень позожи, с той поправкой, что среди оставшихся очень много тех, кто почти ничего не платит.

Очень интересно посмотреть на боксплоты. Получается, что что чаще всего уходят те, у кого стоит высокая ежемесячная плата, но при этом они не успели много денег оставить нашей компании. То есть пришли, взяли дорой тариф, посидели немного и ушли. Похоже что часть ушедших - это новые пришедшие во многом. Но ушедших сильно больше, так что не только они.

В целом похоже на какую то не очень удачную рекламную компанию или акцию, которая завлекает людей на дорогие услуги, но людт остаются недовольны и уходят.

Шаг 1.3 Предобработка данных с информацией об интернет услугах

In [24]: internet.head()

Out[24]:

	customerID	InternetService	OnlineSecurity	OnlineBackup	DeviceProtection	TechSupport	StreamingTV	StreamingMovies
0	7590-VHVEG	DSL	No	Yes	No	No	No	No
1	5575-GNVDE	DSL	Yes	No	Yes	No	No	No
2	3668-QPYBK	DSL	Yes	Yes	No	No	No	No
3	7795-CFOCW	DSL	Yes	No	Yes	Yes	No	No
4	9237-HQITU	Fiber optic	No	No	No	No	No	No

In [25]: internet.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'> RangeIndex: 5517 entries. 0 to 5516 Data columns (total 8 columns): Column Non-Null Count Dtype object customerTD 5517 non-null object InternetService 5517 non-null OnlineSecurity 5517 non-null object 3 OnlineBackup 5517 non-null object DeviceProtection 5517 non-null obiect TechSupport 5517 non-null object 5517 non-null StreamingTV object StreamingMovies 5517 non-null object

dtypes: object(8)

memory usage: 344.9+ KB

In [26]: # подтянем в таблицу значения признака Left по признаку customerID full_int = internet.merge(contract[['customerID','Left']], on = 'customerID', how = 'outer') # пропуски заменили на No т.к. если пользователь не использует доп сервисы он не попадет в эту базу full int = full int.fillna('No') full int.tail()

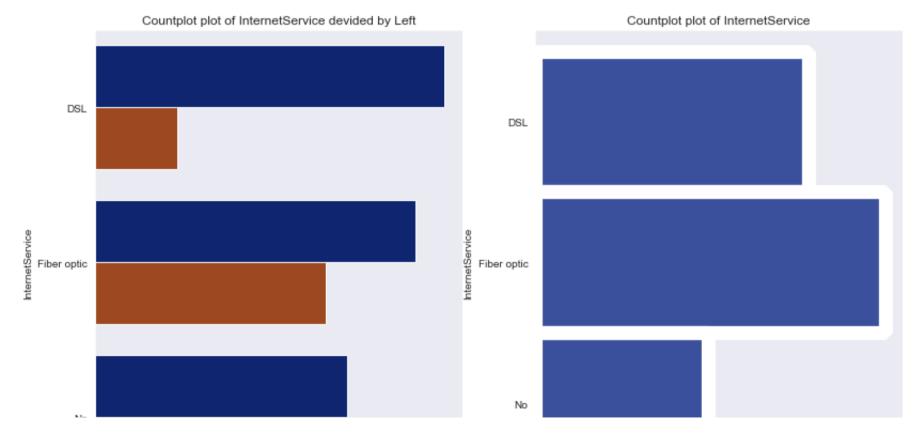
Out[26]:

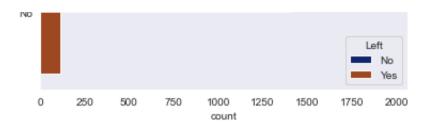
	customerID	InternetService	OnlineSecurity	OnlineBackup	DeviceProtection	TechSupport	StreamingTV	StreamingMovies	Left
7038	4807-IZYOZ	No	No	No	No	No	No	No	No
7039	9710-NJERN	No	No	No	No	No	No	No	No
7040	9837-FWLCH	No	No	No	No	No	No	No	No
7041	0871-OPBXW	No	No	No	No	No	No	No	No
7042	2569-WGERO	No	No	No	No	No	No	No	No

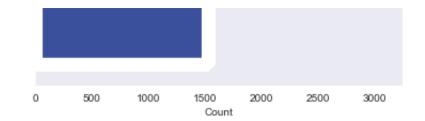
Количество пропусков: 0, все значения подтянулись

```
In [28]: # отрисуем графики количетсва пользователей по категорийным призкам в разрезе ушедших и оставших
# а так же общее соотношение пользователей по категорийным признакам
for column in full_int.drop(['customerID', 'Left'], axis = 1).columns:
    count_plot(full_int, column, 'Left')
```

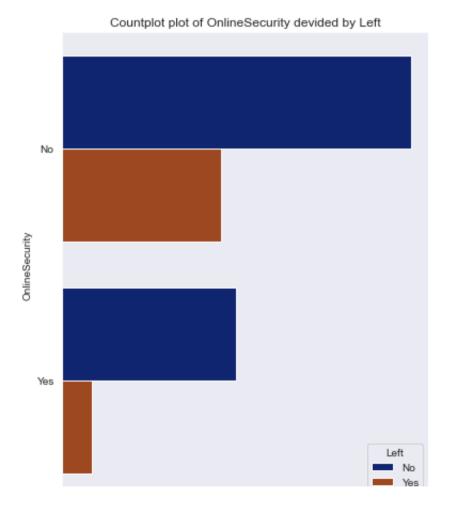
Countplots plot of InternetService

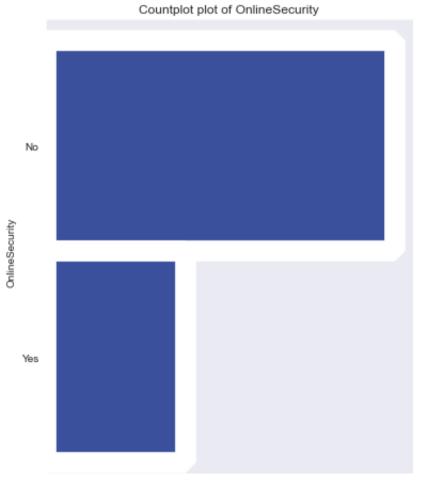






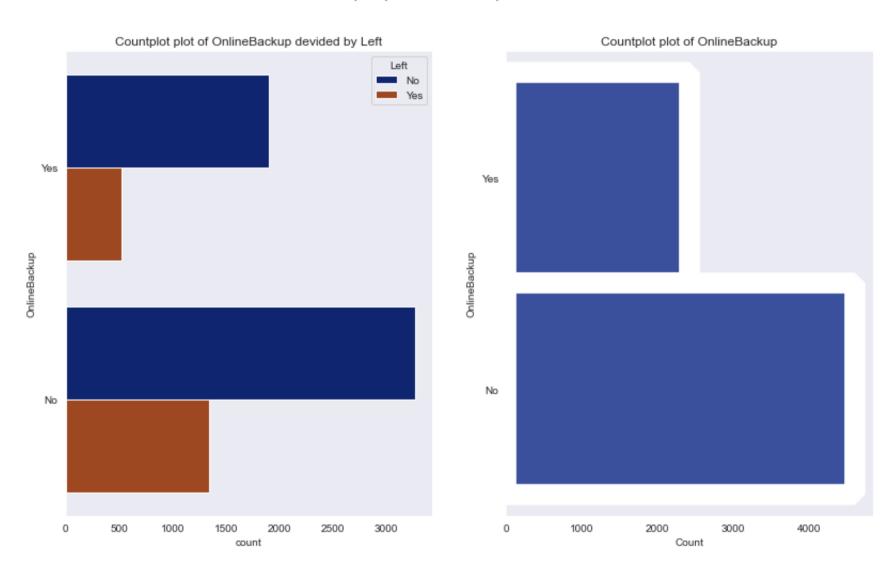
Countplots plot of OnlineSecurity



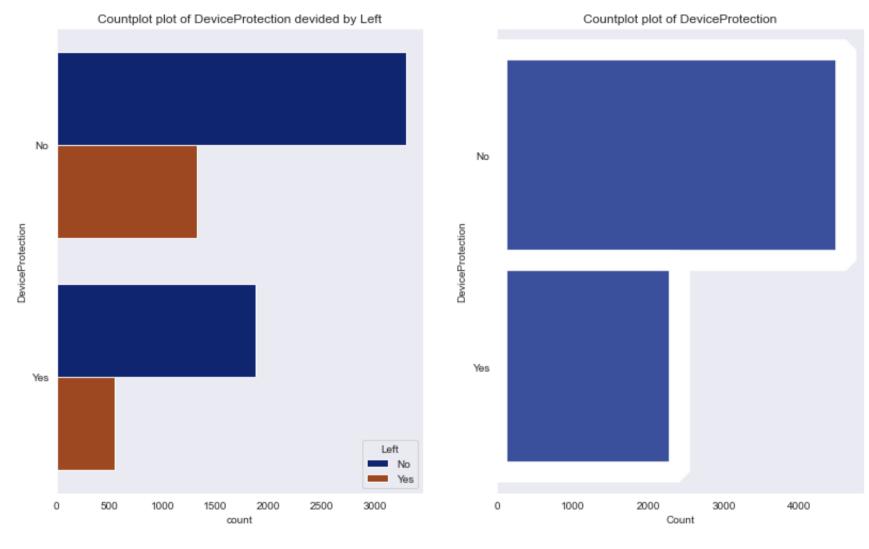




Countplots plot of OnlineBackup



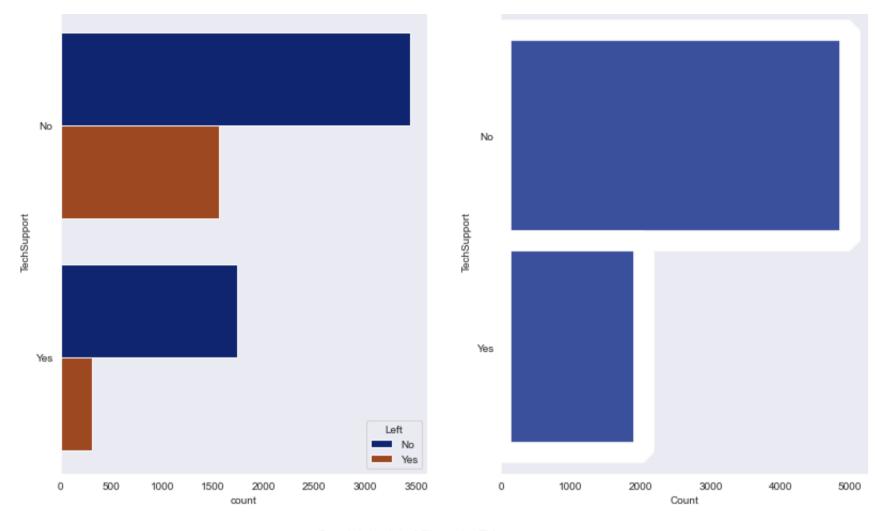
Countplots plot of DeviceProtection



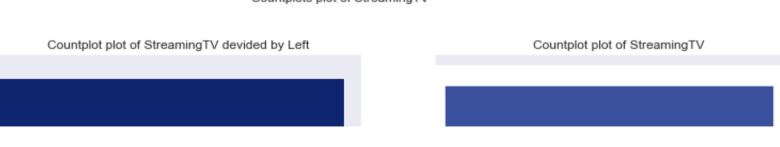
Countplots plot of TechSupport

Countplot plot of TechSupport devided by Left

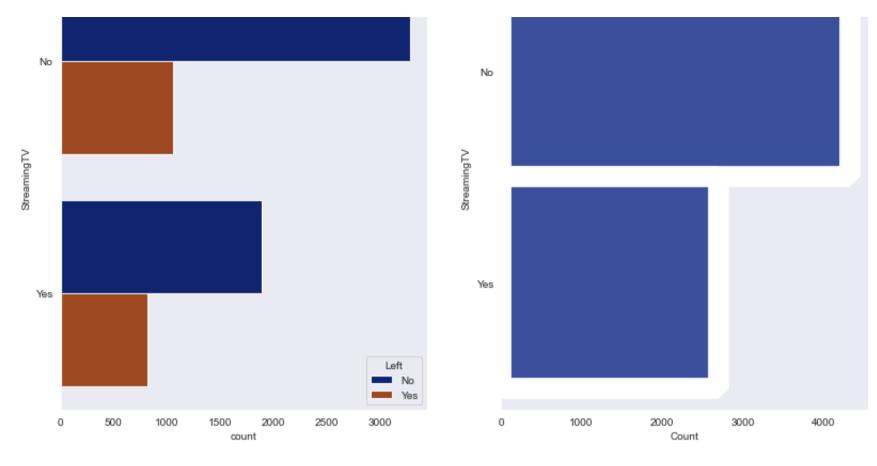
Countplot plot of TechSupport



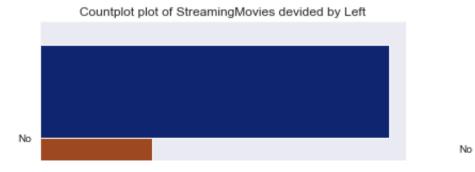
Countplots plot of StreamingTV



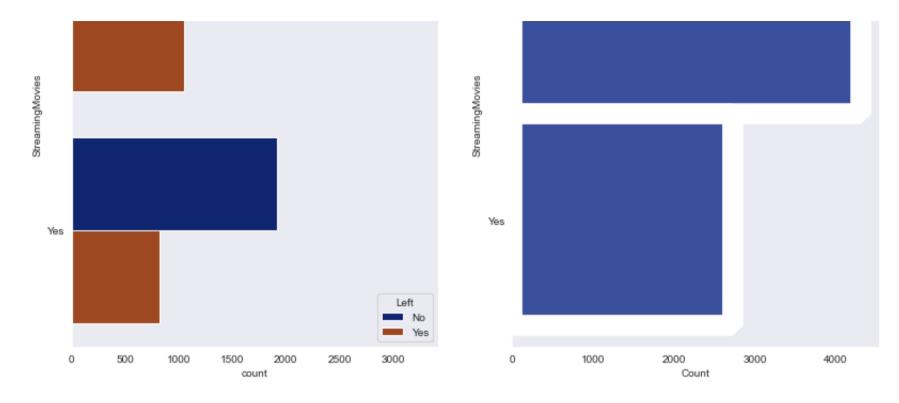
Final_project_Yatsunski_F_Report - Jupyter Notebook



Countplots plot of StreamingMovies



Final project Yatsunski F Report - Jupyter Notebook



В датасете 5 517 наблюдений, их меньше чем общее числа пользователей т.к. в эту базу попадают не все пользователи, кто-то может не пользваоться услугами по предоставлению интернета. Данные чистые, без пропусков. Форматы корретны.

Если рассматривать интернет услуги, можно увидеть, что чаще в процентном соотношении уходят те, кто используют стримиг фильмов и тв, но это не самая явная зависимость. Четко видно, что уходит очень много тех, кто использует оптоволоконный кабель. Может с ним что-то не то?

Шаг 1.4 Предобработка данных с информацией с персональными данными клиентов

In [29]: personal.tail()

Out[29]:

	customerID	gender	SeniorCitizen	Partner	Dependents
7038	6840-RESVB	Male	0	Yes	Yes
7039	2234-XADUH	Female	0	Yes	Yes
7040	4801-JZAZL	Female	0	Yes	Yes
7041	8361-LTMKD	Male	1	Yes	No
7042	3186-AJIEK	Male	0	No	No

In [30]: personal.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 7043 entries, 0 to 7042
Data columns (total 5 columns):

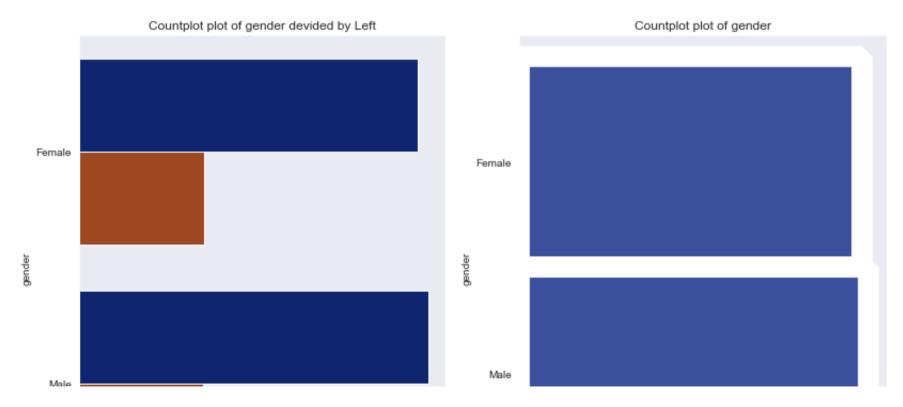
#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	customerID	7043 non-null	object
1	gender	7043 non-null	object
2	SeniorCitizen	7043 non-null	int64
3	Partner	7043 non-null	object
4	Dependents	7043 non-null	object

dtypes: int64(1), object(4)
memory usage: 275.2+ KB

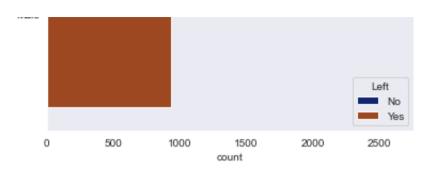
Количество пропусков: 0, все значения подтянулись

In [32]: # отрисуем графики количетсва пользователей по категорийным призкам в разрезе ушедших и оставших # а так же общее соотношение пользователей по категорийным признакам for column in full_per.drop(['customerID', 'Left'], axis = 1).columns: count_plot(full_per, column, 'Left')

Countplots plot of gender

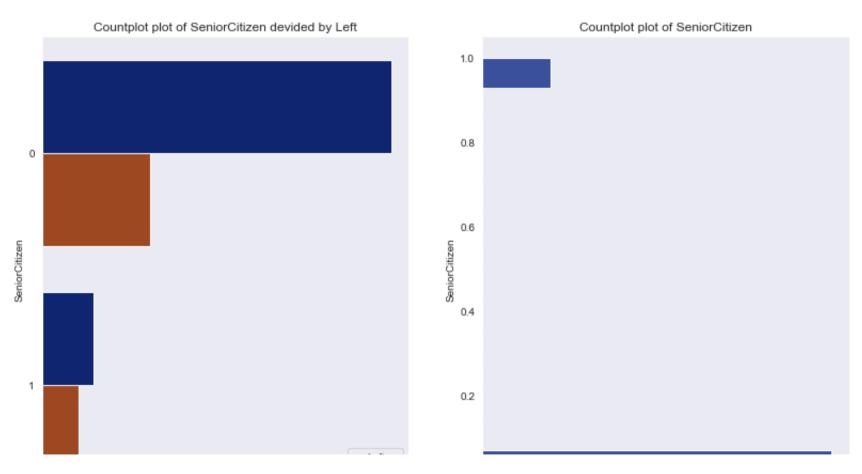


Final_project_Yatsunski_F_Report - Jupyter Notebook

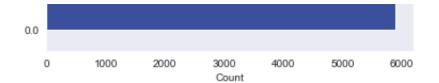




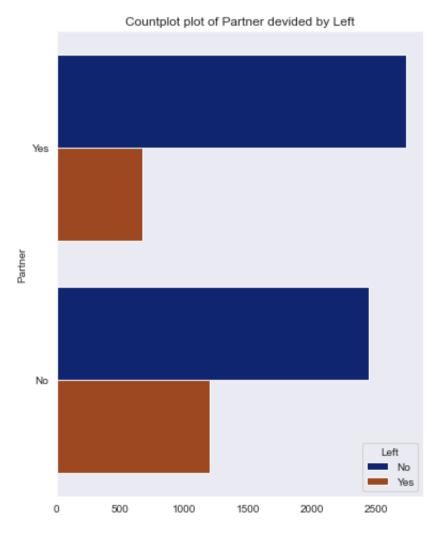
Countplots plot of SeniorCitizen

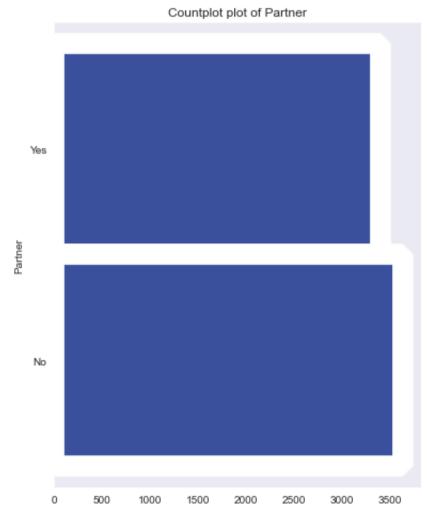






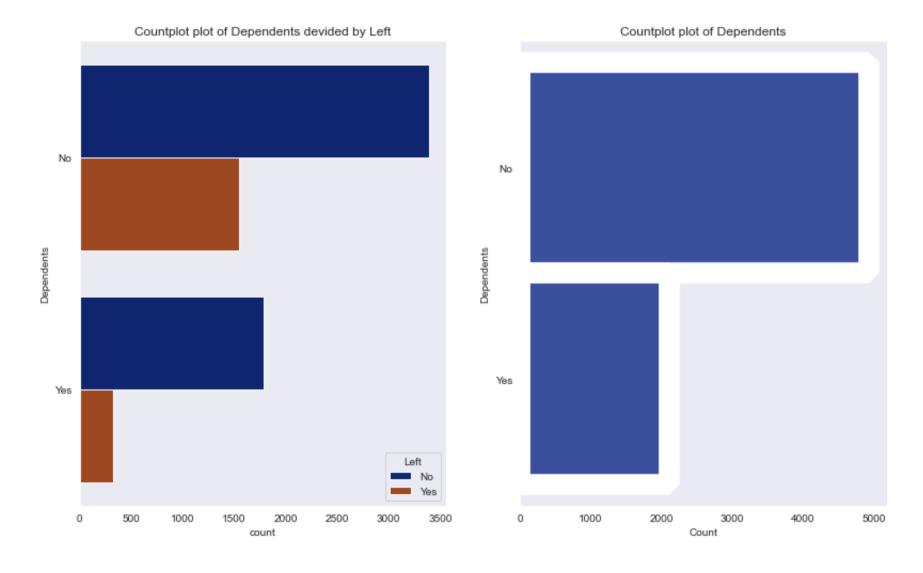
Countplots plot of Partner





count Count

Countplots plot of Dependents



```
In [33]: # Для единообразия заменим числовые значения на строчные personal.loc[personal['SeniorCitizen'] == 1, 'SeniorCitizen'] = 'Yes' personal.loc[personal['SeniorCitizen'] == 0, 'SeniorCitizen'] = 'No'
```

In [34]: personal.tail()

Out[34]:

	customerID	gender	SeniorCitizen	Partner	Dependents
7038	6840-RESVB	Male	No	Yes	Yes
7039	2234-XADUH	Female	No	Yes	Yes
7040	4801-JZAZL	Female	No	Yes	Yes
7041	8361-LTMKD	Male	Yes	Yes	No
7042	3186-AJIEK	Male	No	No	No

В датасете 7 043 наблюдений, их столько же сколько и в базе контрактов. Данные чистые, без пропусков. Форматы корретны.

Если изучать личные данные пользователей, то мы увидим, что часто уходят пожилые пользователи, но это не очень принципиально - их очень мало. Стоит отметить, что гораздно реже уходят Partners и Dependats

Шаг 1.4 Предобработка данных с информацией об услугах телефонии

In [35]: project_phone.head()

Out[35]:

	customerID	MultipleLines
0	5575-GNVDE	No
1	3668-QPYBK	No
2	9237-HQITU	No
3	9305-CDSKC	Yes
4	1452-KIOVK	Yes

In [36]: project_phone.info()

<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 6361 entries, 0 to 6360
Data columns (total 2 columns):

#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	customerID	6361 non-null	object
1	MultipleLines	6361 non-null	object

dtypes: object(2)

memory usage: 99.5+ KB

Количество пропусков: 0, все значения подтянулись

Количество пропусков: 682, в таблице contract пользователей больше чем в таблице project_phone

```
In [38]: full_proj['MultipleLines'] = full_proj['MultipleLines'].fillna('No')
full_proj.tail()
```

Out [38]:

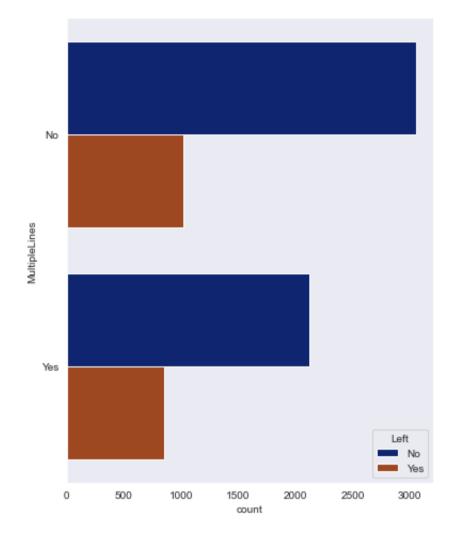
	customerID	MultipleLines	Left
7038	4501-VCPFK	No	No
7039	2274-XUATA	No	No
7040	2235-DWLJU	No	No
7041	7750-EYXWZ	No	No
7042	4801-JZAZL	No	No

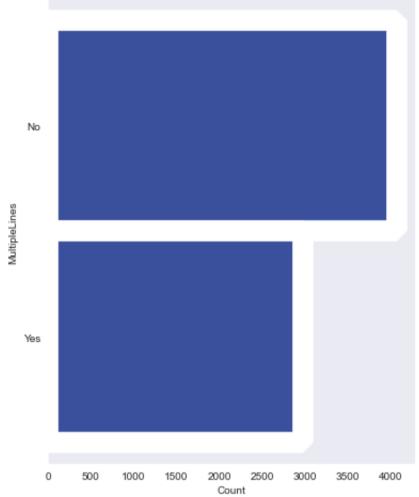
```
In [39]: # отрисуем графики количетсва пользователей по категорийным призкам в разрезе ушедших и оставших # а так же общее соотношение пользователей по категорийным признакам count plot(full proj, 'MultipleLines', 'Left')
```

Countplots plot of MultipleLines

Countplot plot of MultipleLines devided by Left

Countplot plot of MultipleLines





В датасете 6 361 наблюдений, их меньше чем общее числа пользователей. Скорее всего это пользователи, которые не используют телефонию. Сложно сказать, почему они не попали в эту базу. Нужно запросить информацию у администратора базы.

Данные чистые, без пропусков. Форматы корретны.

Большой разницы в потребительском поведении тех кто пользуется и нет телефонией нет

Шаг 2. Обучение моделей

На данном этапе необходимо обучить несколько моделей, сравнить их качество и определить лучшие. Будут исследованы следующие модели и выполнены следующие шаги:

- Подготовка данных для модели
- LogisticRegression
- <u>DecisionTreeClassifier</u>
- RandomForestClassifier
- LightGBM
- CatBoostClassifier

Шаг 2.1 Подготовка данных для модели

```
In [40]: # Объеденим все данные в один датасет
         data = contract.merge(internet, on = 'customerID', how = 'outer')\
                        .merge(personal, on = 'customerID', how = 'outer')\
                        .merge(project phone, on = 'customerID', how = 'outer')
         # Задали переменную с полседним днем когда пришли новые пользователи
         today = pd.to datetime('2020-02-01')
         data['EndDate'] = pd.to datetime(data['EndDate'], errors='coerce') # скорректировали формат призанака En
         # Рассчитаем сколько дней каждый пользователь пользуется сервисом
         data['Duration'] = data['EndDate'].mask(data['EndDate'].isna(), today)-data['BeginDate']
         data['Duration'] = (data['Duration']).dt.days.astype('Int64') # κορρεκτиργεμ φορματ
         # задали новый признак исходя из типа оплаты
         data.loc[data['Type'] != 'Month-to-month', 'Type'] = 'Longterm'
         # признак по типу чека
         data.loc[data['PaymentMethod'] != 'Electronic check', 'PaymentMethod'] = 'Other'
          # признак по ежемесячно оплате клиента
         data['Client cat'] = 1
         data.loc[data['MonthlyCharges'] < 70 , 'Client cat'] = 'Cheap'</pre>
         data.loc[data['MonthlyCharges'] >= 70 , 'Client cat'] = 'Expensive'
         # yберем customerID (он не нужен для модели) и EndDate, мы его заменили на целевой признак Left
         data = data.drop(['customerID', 'EndDate', 'BeginDate', 'MultipleLines', 'DeviceProtection',\
                          'OnlineBackup', 'gender', 'SeniorCitizen', 'Partner', 'Dependents',\
                          'StreamingTV', 'StreamingMovies', 'PaperlessBilling'], axis = 1)
         data = data.fillna('No') # Как и в предобработка заменим все неподтянувшиеся данные на No
         print('Количество признаков в датасете для подготовки модели: {:.0f}'.format(data.shape[1]))
```

Количество признаков в датасете для подготовки модели: 10

In [41]: data.info()

```
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
Int64Index: 7043 entries, 0 to 7042
Data columns (total 10 columns):
```

#	Column	Non-Null Count	Dtype		
0	Туре	7043 non-null	object		
1	PaymentMethod	7043 non-null	object		
2	MonthlyCharges	7043 non-null	float64		
3	TotalCharges	7043 non-null	float64		
4	Left	7043 non-null	object		
5	InternetService	7043 non-null	object		
6	OnlineSecurity	7043 non-null	object		
7	TechSupport	7043 non-null	object		
8	Duration	7043 non-null	Int64		
9	Client_cat	7043 non-null	object		
dtypes: Int64(1), float64(2), object(7)					

memory usage: 612.1+ KB

Данные соеденились корректно. Форматы корректные, пропусков нет. Интересно, что у нас всего 2 количественных признака, один временной и 16 качественных.

Можем переходить к кодированию данных.

Кодировать будем методом One-Hot Encoding. Все качественные признаки у нас обычно предствлены 2-3 вариантмами, так что датасет это очень сильно раздуть не должно

Кодировать будем сразу все данные, до их разбивки на train test, т.к. данные тут обучать не нужно

```
In [42]: numeric = [] #добавим в всписок все не категорийные признаки, сделаем это до прямого кодирования, когда
         for col in data.drop('Left', axis=1).columns.tolist(): # Циклом переберем все столбцы, и оставим те
             if data[col].dtype != 'object' and data[col].dtype != 'datetime64[ns]': # , где ти не object
                 numeric.append(col)
         numeric
Out[42]: ['MonthlyCharges', 'TotalCharges', 'Duration']
In [43]: data = pd.get dummies(data, drop first = True) # Кодируем методом One-Hot Encoding
         data = data.rename(columns = {'Left Yes':'Left'}) # переименовали обратно целевой столбец
In [44]: print('Количество признаков в датасете для подготовки модели: {:.0f}'.format(data.shape[1]))
         Количество признаков в датасете для подготовки модели: 11
           Теперь отделим целевой признак от остальных
In [45]: features = data.drop('Left', axis = 1) # Разделили признаки на обычные и целевой
         target = data['Left']
In [46]: # взяли 20% данных в валидационную выборку, сделали стратификацю,
         # чтобы классы распределились также как в исходном датасете
         features train, features test, target train, target test = \
         train test split(features, target, test size = 0.2, random state = 12345, stratify=target)
```

Количество объектов в выборке составляет 5634,доля от общей выборки составляет 79.99% количество призна ков 10.

Количество объектов в выборке составляет 1409, доля от общей выборки составляет 20.01% количество призна ков 10.

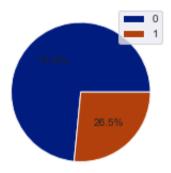
```
In [48]: # создали фреймы с количеством каждого класса в процентах для каждой выборки
left_train = target_train.value_counts().to_frame().reset_index() #normalize = True
left_test = target_test.value_counts().to_frame().reset_index()
```

```
In [49]: # отрисуем 3 круговые диаграммы с распределением классов внутри выборок
plt.subplot(1,2,1)
plt.pie(left_train['Left'], autopct = '%0.1f%%')
#plt.axis('equal')
plt.title('Balance of classes train')
plt.legend(left_train['index'])

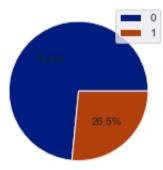
plt.subplot(1,2,2)
plt.pie(left_train['Left'], autopct = '%0.1f%%')
#plt.axis('equal')
plt.title('Balance of classes test')
plt.legend(left_train['index'])

plt.subplots_adjust(right = 2)
plt.show()
```





Balance of classes test



```
In [50]: scaler = StandardScaler() # Проводим стандартизацию данных scaler.fit(features_train[numeric]) #Обучаем на трейне

features_train[numeric] = scaler.transform(features_train[numeric]) # Кодируем трейн features_test[numeric] = scaler.transform(features_test[numeric]) # Кодируем тест
```

```
In [51]: def scorers(dicts): # возращает среднее значение словаря по ключу
    for key in list(dicts.keys()): # используется для класса cross_validate
        print('{}: {:.3f}'.format(key, np.mean(dicts.get(key))))
```

Создали новые признаки которые указыают к какой категории относится тот или иной клиент в зависимости от объема ежемесячного платежа, платит ли клиент ежемясячно или раз в год и реже. Также убрали большое количество малозначимых признаков, в основном они связаны либо с персональными данными или типосм интернет услуг.

Также данные были закодированы, нормированы и разделены на выборки с учетом баланса классаов.

Шаг 2.1 Обучение LogisticRegression

```
In [52]: # Обучим логистическую регрессию model = LogisticRegression(random_state = 12345, class_weight='balanced')

LogReg = \
cross_validate(model, features_train, target_train, cv = 3, \
scoring = ['accuracy', 'precision', 'recall', 'f1', 'roc_auc', 'average_precision'])
```

In [53]: # выведем показатели модели scorers(LogReg)

fit_time: 0.013 score_time: 0.005 test_accuracy: 0.751 test_precision: 0.521 test_recall: 0.794

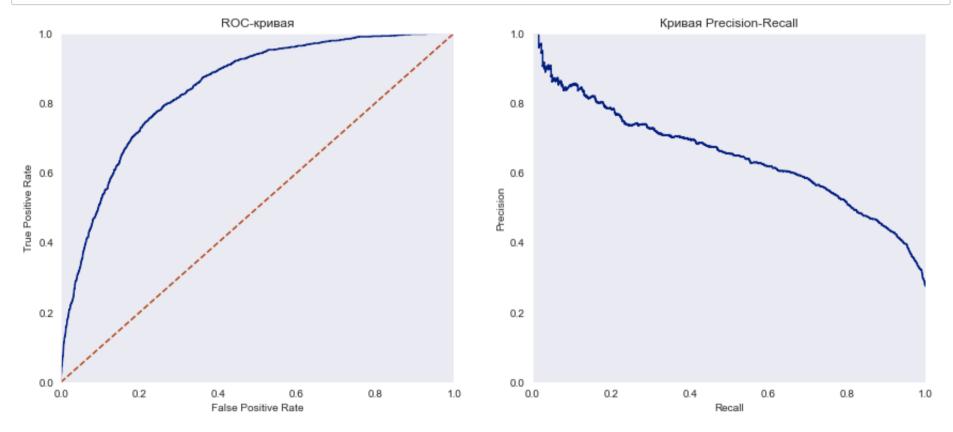
test_f1: 0.629

test_roc_auc: 0.842

test_average_precision: 0.650

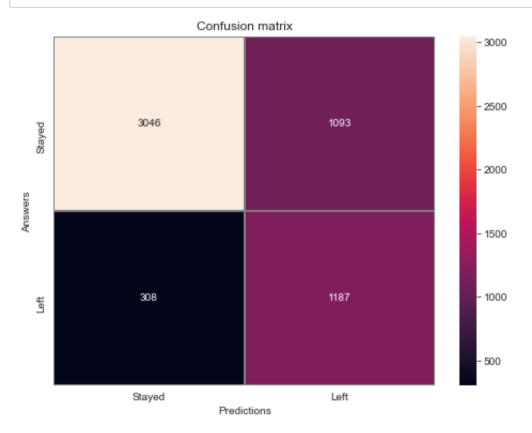
In [54]: # напишем функцию для графиков ROC-кривой и Precision-Recall, чтобы не загромождать все кодом в будуще def curve graphs(answers, probability): # аргументы: целевой показатель и вероятности predict proba plt.figure(figsize=(6, 6)) fpr, tpr, thresholds = roc curve(answers, probability) # считаем метрики с разным трешходом plt.subplot(1,2,1) plt.plot(fpr, tpr) plt.plot([0, 1], [0, 1], linestyle='--') plt.xlim([0,1]) plt.vlim([0,1]) plt.xlabel('False Positive Rate') plt.vlabel('True Positive Rate') plt.title('ROC-кривая') precision, recall, thresholds = precision recall curve(answers, probability) # считаем метрики с ра plt.subplot(1,2,2) plt.step(recall, precision, where='post') plt.xlabel('Recall') plt.ylabel('Precision') plt.ylim([0.0, 1.0]) plt.xlim([0.0, 1.0]) plt.title('KpuBag Precision-Recall') plt.subplots_adjust(right = 2) plt.show()

In [55]: cur =\
 cross_val_predict(model, features_train, target_train, cv = 3, method='predict_proba')[:,1]
 curve_graphs(target_train, cur)



```
In [56]: # напишем функцию матрицы ошибок, чтобы не загромождать все кодом в будущем
def conf_mat(answers, predictions, classes): # аргументы: целевой показатель, предсказания, классы
    plt.figure(figsize = (8,6))
    ax = plt.subplot()
    sns.heatmap(confusion_matrix(answers, predictions), annot = True,fmt= '.0f', linewidths=1, linecolor
    ax.set_xticklabels(classes)
    ax.set_yticklabels(classes)
    plt.xlabel('Predictions')
    plt.ylabel('Answers')
    plt.title('Confusion matrix')
    plt.show()
```

In [57]: proba = cross_val_predict(model, features_train, target_train, cv = 3)
 conf_mat(target_train, proba, ['Stayed', 'Left']) # Left



Модель логистической регрессии на кросс-валидации данных получила roc_auc 0.842 и ассигасу 0.799. Модель показывает довольно высокий показатель recall 0.794 и средний precision: 0.521, то есть модель определяет 79% всех уходящих пользователей, но почти 50% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят

```
In [58]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще искать лучшую модель log_table = pd.DataFrame.from_dict(LogReg).T log_table['LogReg'] = (log_table[0]+log_table[1]+log_table[2])/3 log_table = log_table.drop([0,1,2], axis = 1) log_table
```

Out [58]:

	LogReg
fit_time	0.013330
score_time	0.005445
test_accuracy	0.751331
test_precision	0.521413
test_recall	0.793978
test_f1	0.628989
test_roc_auc	0.841755
test_average_precision	0.650019

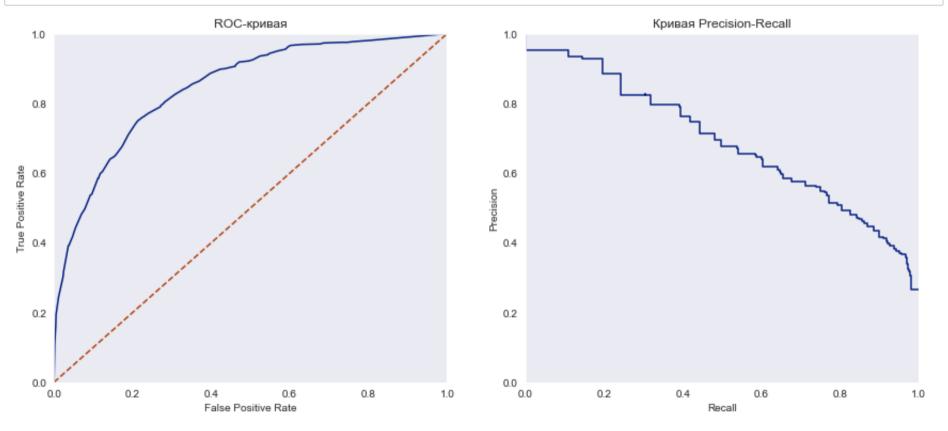
Шаг 2.2 Обучение DecisionTreeClassifier

In [60]: scorers(best scores tree[-1])

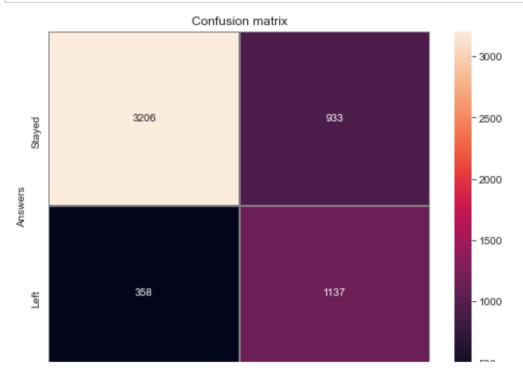
fit_time: 0.006
score_time: 0.005
test_accuracy: 0.771
test_precision: 0.552
test_recall: 0.761
test_f1: 0.639
test_roc_auc: 0.846
test_average_precision: 0.677

Лучшие показатели модели Γ лубина = 6 | best_roc_auc_tree 0.85

In [62]: for_curce = cross_val_predict(best_model_tree[-1], features_train, target_train, cv = 3, method='predict
curve_graphs(target_train, for_curce)



In [63]: for_mat_tree = cross_val_predict(best_model_tree[-1], features_train, target_train, cv = 3)
 conf_mat(target_train, for_mat_tree, ['Stayed', 'Left'])



```
In [64]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще искать лучшую модель
tree_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_tree[-1]).T
tree_table['DecisionTreeClassifier'] = (tree_table[0]+tree_table[1]+tree_table[2])/3
tree_table = tree_table.drop([0,1,2], axis = 1)
tree_table
```

Out [64]:

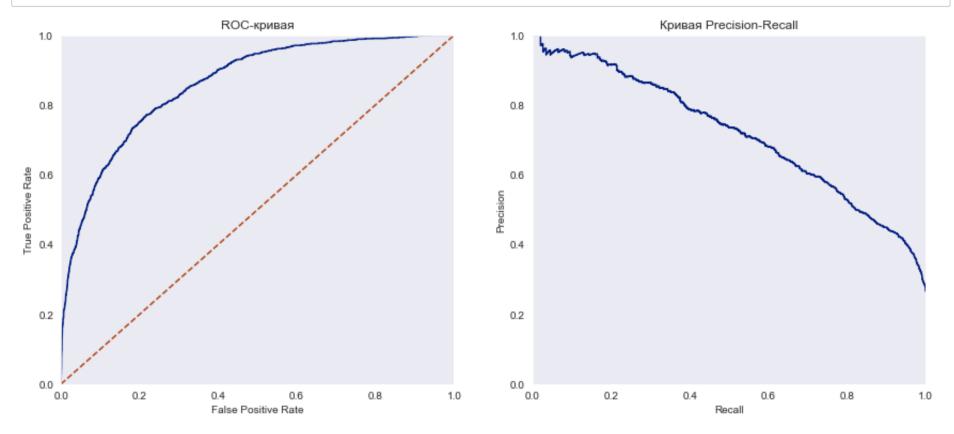
	DecisionTreeClassifier
fit_time	0.006359
score_time	0.004766
test_accuracy	0.770856
test_precision	0.552170
test_recall	0.760526
test_f1	0.638608
test_roc_auc	0.845637
test_average_precision	0.676830

Модель решающего дерева с гиперпараметрами depth = 6 на кросс-валидации данных получила roc_auc 0.846 и ассигасу 0.771. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.761 и средний precision: 0.552, то есть модель определяет 76% всех уходящих пользователей, но почти 45% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

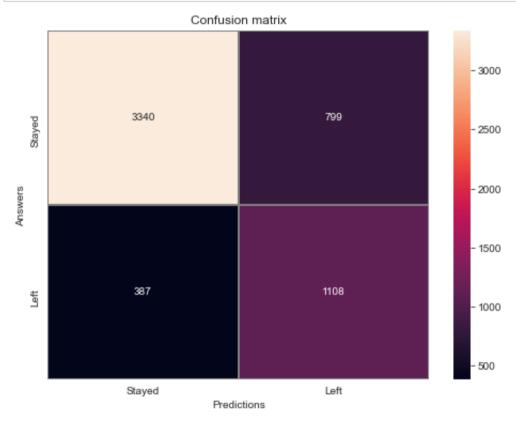
Шаг 2.3 Обучение RandomForestClassifier

```
In [65]; best roc auc forrest = [0] # создадим списки для результатов модели
         best depth forrest = [1000]
         best estimator forest = [0]
         best model forrest = [1]
         best_scores_forrest = [0]
         roc auc=0
         for estimator in list(range(110, 130, 5)):
             for depth in list(range(6,9)): # перебираем высоту дерева
                 model = RandomForestClassifier\
                 (n estimators = estimator, max depth = depth, random state = 12345, class weight='balanced')
                 scores = cross validate(model, features train, target train, cv=3, \
                                         scoring = ['accuracy', 'precision', 'recall', 'f1', 'roc_auc', 'average
                 roc auc = np.mean(scores.get('test roc auc')) # рассчитали roc auc модели
                 if roc auc>best roc auc forrest[-1]:
                     best roc auc forrest.append(roc auc)
                     best depth forrest.append(depth)
                     best estimator forest.append(estimator)
                     best model forrest.append(model)
                     best scores forrest.append(scores)
```

In [68]: for_curce = cross_val_predict(best_model_forrest[-1], features_train, target_train, cv = 3, method='pred
curve_graphs(target_train, for_curce)



In [69]: for_mat_for = cross_val_predict(best_model_forrest[-1], features_train, target_train, cv = 3)
 conf_mat(target_train, for_mat_for, ['Stayed', 'Left'])



```
In [70]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще искать лучшую модель for_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_forrest[-1]).T for_table['forrest'] = (for_table[0]+for_table[1]+for_table[2])/3 for_table = for_table.drop([0,1,2], axis = 1) for_table
```

Out [70]:

```
        fit_time
        0.224254

        score_time
        0.044078

        test_accuracy
        0.789492

        test_precision
        0.581745

        test_recall
        0.741146

        test_f1
        0.651284

        test_roc_auc
        0.860729

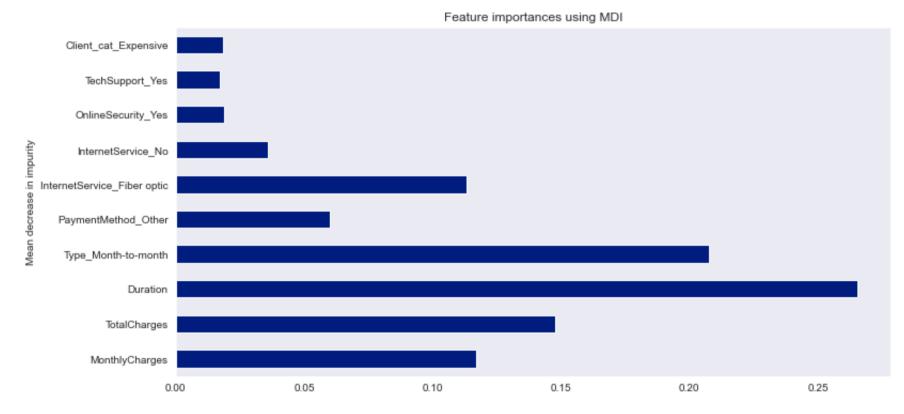
        test_average_precision
        0.720346
```

```
In [71]: best_model_forrest[-1].fit(features_train, target_train)
importances = best_model_forrest[-1].feature_importances_
```

```
In [72]: forest_importances = pd.Series(importances, index=features_train.columns)

plt.figure(figsize = (12,6))
forest_importances.plot(kind = 'barh')
plt.title("Feature importances using MDI")
plt.ylabel("Mean decrease in impurity")

plt.show()
```



Модель случайного леса с гиперпараметрами Деревья = 110 | Глубина = 8 на кросс-валидации данных получила гос_auc 0.861 и ассигасу 0.789. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.741 и средний precision: 0.582, то есть модель определяет 74% всех уходящих пользователей, но почти 42% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

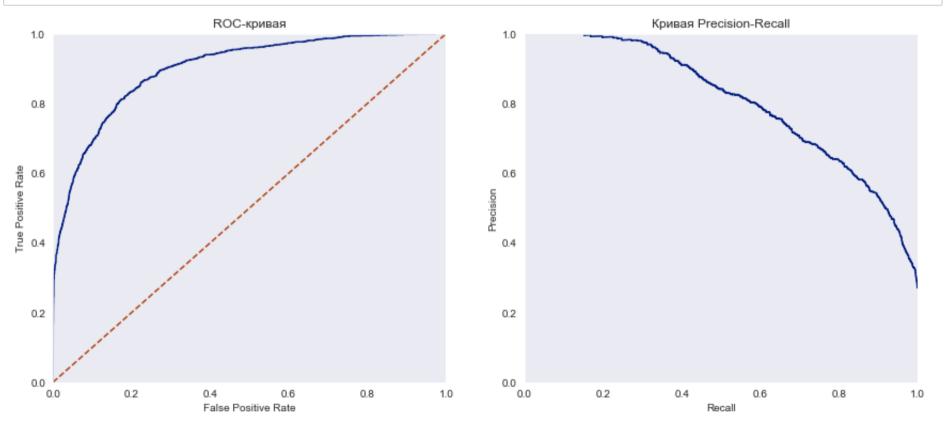
Шаг 2.4 Обучение LightGBM

```
In [73]: best roc auc lqbm = [0] # создадим списки для результатов модели
         best depth labm = [1000]
         best estimator lgbm = [0]
         best model lgbm = [1]
         best scores lqbm = [0]
         roc auc=0
         for estimator in list(range(90, 91, 5)):
             for depth in list(range(5,6)): # перебираем высоту дерева
                 model = LGBMClassifier(learning rate=0.5, max depth=depth, num leaves=8,\
                                n_estimators=estimator, random_state = 12345, is_unbalance=True)
                 scores = cross_validate(model, features_train, target_train, cv=3, \
                                         scoring = ['accuracy', 'precision', 'recall', 'f1', 'roc_auc', 'average_
                 roc auc = np.mean(scores.get('test roc auc')) # рассчитали RMSE модели
                 if roc auc>best roc auc lgbm[-1]:
                     best roc auc lgbm.append(roc auc)
                     best depth lgbm.append(depth)
                     best_estimator lgbm.append(estimator)
                     best model lgbm.append(model)
                     best scores lgbm.append(scores)
```

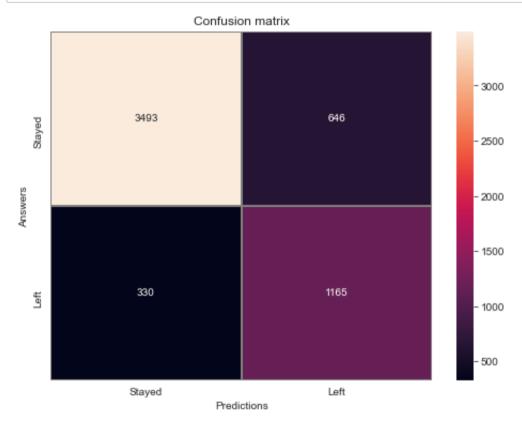
In [74]: scorers(best_scores_lgbm[-1])

fit_time: 0.032
score_time: 0.011
test_accuracy: 0.827
test_precision: 0.644
test_recall: 0.779
test_f1: 0.705
test_roc_auc: 0.900
test_average_precision: 0.806

In [76]: lgbm_curce = cross_val_predict(best_model_lgbm[-1], features_train, target_train, cv = 3, method='predic
curve_graphs(target_train, lgbm_curce)



```
In [77]: lgbm_mat_for = cross_val_predict(best_model_lgbm[-1], features_train, target_train, cv = 3)
conf_mat(target_train, lgbm_mat_for, ['Stayed', 'Left'])
```



```
In [78]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще искать лучшую модель lgbm_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_lgbm[-1]).T lgbm_table['lgbm'] = (lgbm_table[0]+lgbm_table[1]+lgbm_table[2])/3 lgbm_table = lgbm_table.drop([0,1,2], axis = 1) lgbm_table
```

Out [78]:

```
        fit_time
        0.031628

        score_time
        0.011406

        test_accuracy
        0.826766

        test_precision
        0.643683

        test_recall
        0.779285

        test_f1
        0.704813

        test_roc_auc
        0.899902

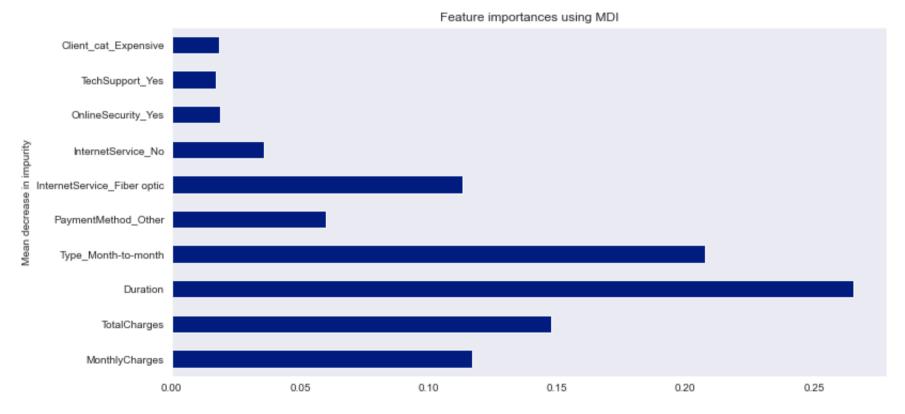
        test_average_precision
        0.806353
```

```
In [79]: best_model_lgbm[-1].fit(features_train, target_train)
importances = best_model_lgbm[-1].feature_importances_
```

```
In [80]: lgbm_importances = pd.Series(importances, index=features_train.columns)

plt.figure(figsize = (12,6))
forest_importances.plot(kind = 'barh')
plt.title("Feature importances using MDI")
plt.ylabel("Mean decrease in impurity")

plt.show()
```



Модель градиентного бустинга LightGBM гиперпараметрами Деревья = 90 | Глубина = 5 на кросс-валидации данных получила гос_auc 0.9 и ассигасу 0.827. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.779 и средний precision: 0.644, то есть модель определяет 77,9% всех уходящих пользователей, но почти 36% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

Эта модель показывает пока самые качественные метрики.

Шаг 2.5 Обучение CatBoostClassifier

31.05.2021, 21:42

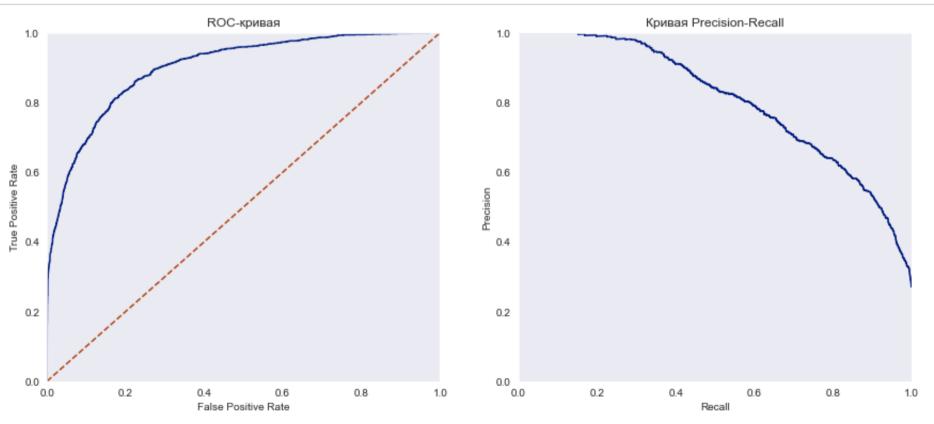
```
In [81]: best roc auc cat = [0] # создадим списки для результатов модели
         best depth cat = [1000]
         best_estimator_cat = [0]
         best model cat = [1]
         best scores cat = [0]
         roc auc=0
         for depth in list(range(1,15)): # перебираем высоту дерева
             model = CatBoostClassifier(iterations=5, depth=depth, learning rate=1, loss function='Logloss',
                                        verbose=False. random state = 12345)
             scores = cross validate(model, features train, target train, cv=3, \
                                     scoring = ['accuracy', 'precision', 'recall', 'f1', 'roc_auc', 'average prec
             roc auc = np.mean(scores.get('test roc auc')) # рассчитали RMSE модели
             if roc auc>best roc auc cat[-1]:
                 best roc auc cat.append(roc auc)
                 best depth cat.append(depth)
                 best_estimator_cat.append(estimator)
                 best model cat.append(model)
                 best scores cat.append(scores)
```

In [82]: scorers(best_scores_cat[-1])

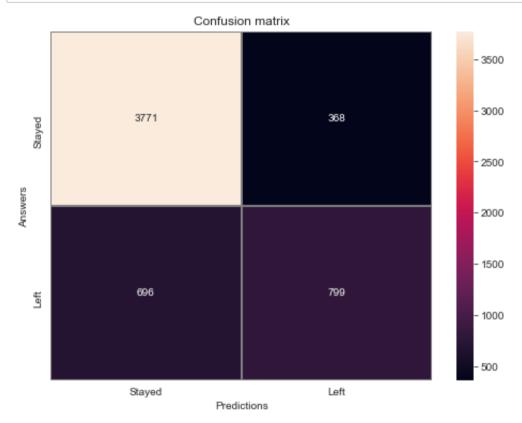
fit_time: 0.013
score_time: 0.006
test_accuracy: 0.811
test_precision: 0.686
test_recall: 0.534
test_f1: 0.600
test_roc_auc: 0.857
test average precision: 0.701

Лучшие показатели модели Глубина = 5 | roc_auc 0.857

In [84]: cat_curce = cross_val_predict(best_model_cat[-1], features_train, target_train, cv = 3, method='predict_
curve_graphs(target_train, lgbm_curce)



In [85]: cat_mat_for = cross_val_predict(best_model_cat[-1], features_train, target_train, cv = 3)
conf_mat(target_train, cat_mat_for, ['Stayed', 'Left'])



```
In [86]: # Создадим датафрейм с результатами модели, потом так будет проще искать лучшую модель cat_table = pd.DataFrame.from_dict(best_scores_cat[-1]).T cat_table['CatBoost'] = (cat_table[0]+cat_table[1]+cat_table[2])/3 cat_table = cat_table.drop([0,1,2], axis = 1) cat_table
```

Out[86]:

	CatBoost
fit_time	0.013174
score_time	0.005877
test_accuracy	0.811147
test_precision	0.685573
test_recall	0.534456
test_f1	0.600033
test_roc_auc	0.856869
test_average_precision	0.700775

Модель градиентного бустинга CatBoostClassifier гиперпараметрами Глубина = 5 на кросс-валидации данных получила гос_auc 0.857 и ассигасу 0.811. Модель показывает довольно хороший показатель recall 0.534 и средний рrecision: 0.686, то есть модель определяет 53% всех уходящих пользователей, но почти 32% из тех кого модель определяет как уходящих на самом деле не уходят.

Эта модель уступает LGBMClassifier

Шаг 4 Проверка финальной модели (LightGBM)

Out[87]:

	fit_time	score_time	test_accuracy	test_precision	test_recall	test_f1	test_roc_auc	test_average_precision
lgbm	0.031628	0.011406	0.826766	0.643683	0.779285	0.704813	0.899902	0.806353
forrest	0.224254	0.044078	0.789492	0.581745	0.741146	0.651284	0.860729	0.720346
CatBoost	0.013174	0.005877	0.811147	0.685573	0.534456	0.600033	0.856869	0.700775
DecisionTreeClassifier	0.006359	0.004766	0.770856	0.552170	0.760526	0.638608	0.845637	0.676830
LogReg	0.013330	0.005445	0.751331	0.521413	0.793978	0.628989	0.841755	0.650019

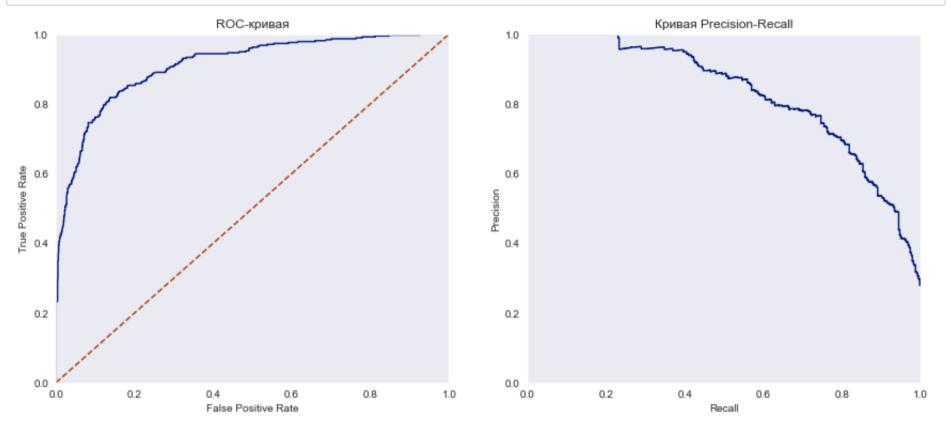
Лучшая модель - градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM), она лучшую целевую метрику гос_аис на кросс валидации, также по всем остальным метрикам она занимает 1 или второе места. Так по ассигасу она на перовм месте с результатом 0.83, на втором по precision 0.643 (после CatBoost), на втором по recall 0.779 (после логистической регрессии), первое место по f1 0.7.

```
In [88]: def metrics(target, predict): # Напишем функцию, которая будет принимать прогнозы и ответы
         # и будет печатать нам показатели
             print('Полнота:{:.3f}'.format(recall score(target, predict))) # рассчтитали метрики
             print('ToyHocTb:{:.3f}'.format(precision_score(target, predict)))
             print('Accuracy:{:.3f}'.format(accuracy score(target, predict)))
             print('f1 score:{:.3f}'.format(f1 score(target, predict)))
In [89]: best model = best model lqbm[-1]
         best model.fit(features train, target train)
         probalities = best model.predict proba(features test)[:,1]
         predictions = best model.predict(features test)
         metrics(target test, predictions)
         ap = average_precision_score(target_test, probalities)
         auc roc = roc auc score(target test, probalities)
         metrics
         print()
         for treshold in np.arange(0.3, 0.8, 0.05):
             predicted test=probalities>treshold
             f1 = f1_score(target_test, predicted_test)
             precision = precision_score(target_test, predicted_test)
             recall = recall score(target test, predicted test)
             accuracy = accuracy_score(target_test, predicted_test)
             print("Порог = {:.2f} | Точность = {:.3f}, Полнота = {:.3f}, Accuracy:{:.3f}, f1_score = {:.3f}"\
```

```
.format(treshold, precision, recall, accuracy, f1))
print()
print('Общие показатели модели')
print('Auc-Roc: {:.3f}, Average precision score: {:.3f}'.format(auc roc, ap))
Полнота:0.824
Точность: 0.657
Accuracy: 0.839
f1 score:0.731
Порог = 0.30 | Точность = 0.530, Полнота = 0.904, Accuracy:0.762, f1_score = 0.668
Порог = 0.35 | Точность = 0.556, Полнота = 0.890, Accuracy: 0.782, f1 score = 0.684
Порог = 0.40 | Точность = 0.589, Полнота = 0.861, Accuracy: 0.803, f1_score = 0.699
Порог = 0.45 | Точность = 0.632, Полнота = 0.845, Accuracy: 0.828, f1 score = 0.723
Порог = 0.50 | Точность = 0.657, Полнота = 0.824, Accuracy: 0.839, f1 score = 0.731
Порог = 0.55 | Точность = 0.689, Полнота = 0.805, Accuracy: 0.852, f1 score = 0.742
Порог = 0.60 | Точность = 0.720, Полнота = 0.765, Accuracy: 0.859, f1 score = 0.742
Порог = 0.65 | Точность = 0.764, Полнота = 0.746, Accuracy: 0.872, f1_score = 0.755
Порог = 0.70 | Точность = 0.784, Полнота = 0.679, Accuracy: 0.865, f1 score = 0.728
Порог = 0.75 | Точность = 0.811, Полнота = 0.618, Accuracy: 0.860, f1 score = 0.701
Обшие показатели модели
```

Auc-Roc: 0.911, Average precision score: 0.829

In [90]: curve_graphs(target_test, probalities)



Лучшая модель - градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM) на тестовой выборке она показала результат показателя Auc-Roc: 0.911 и Accuracy:0.839 и Полнота предсказаний составляет 0.824. Получается в 84% случаях модель дает верный ответ и определяет 82% уходящих клиентов. При этом резултат Accuracy можно довести до 87%, если сдвинуть порог вероятностей, при котором модель решает, уйдет клиент или нет, до 65% вместо 50%. Также опционально мы можем повысить долю полнуту предсказаний (модель станет меньше пропускать тех, кто может покинуть сервис), если будем опускать этот порог вероятности. При этом мы будем терять в точности предсказаний (то есть получис больше ложных срабатываний. Например, при стандатрном пороге Полнота = 0.805, Точность = 0.689, Accuracy:0.839. Если мы опустим попрог до 30, то получим показатели Полнота = 0.904, Точность = 0.530, Accuracy:0.762. Получается мы пропустим меньше уходящих, но также вероятность определить как уходящего того, кто останется также возрастает.

Вывод

Нами был получен набор данных из 4-ых датасетов. В каждом из них было от 5 до 7 тыс. наблюдений. Мы получили большое количество признаков (17 шт). Данные были достаточно чистые, пропусков было не очень много, отсутствовали дубликаты, существенных выбросов и нереалистичных значений также не было.

В рамках подготовки данных для предсказывания уходящих клиентов мы объединили все датасеты в один, заполнили пропуски, убрали незначимые признаки, сгенерировали новые признаки исзодя из наших данных, провели кодирование качественных признаков и нормирование количетсвенных. Далее мы разбили данные на тестовую и обучающую выборки.

Мы обучили типов 5 моделей (Логистическую регрессию, Решающее дерево, Случайный лес и два градиентных бустинга (LightGBM от майкрософт и CatBoost яндекса). При обучении моделей мы перебрали большое количество гиперпараметров. Также для обучения моделей мы использовали кросс-валидацию, разбивая обучающую выборку на 3 группы. Целевым признаком для нас являлся Auc-Roc, но конечно мы обращали внимание на такие метрики как Accuracy, Precision (точность) и Recall (полноста).

Лучшая модель - градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM) на тестовой выборке она показала результат показателя Auc-Roc: 0.911 и Accuracy:0.839 и Полнота предсказаний составляет 0.824. Получается в 84% случаях модель дает верный ответ и определяет 82% уходящих клиентов. При этом резултат Accuracy можно довести до 87%, если сдвинуть порог вероятностей, при котором модель решает, уйдет клиент или нет, до 65% вместо 50%. Также опционально мы можем повысить долю полнуту предсказаний (модель станет меньше пропускать тех, кто может покинуть сервис), если будем опускать этот порог вероятности. При этом мы будем терять в точности предсказаний (то есть получис больше ложных срабатываний. Например, при стандатрном пороге Полнота = 0.805, Точность = 0.689, Accuracy:0.839. Если мы опустим попрог до 30, то получим показатели Полнота = 0.904, Точность = 0.530, Accuracy:0.762. Получается мы пропустим меньше уходящих, но также вероятность определить как уходящего того, кто останется также возрастает.

Для конкретных рекомендаций, какой именно порог нужно выставлять нужно получить больше данных о том, как дорого нам обходится один ушедший и какие издержки компания будет получать если будет давать скидки тем, кого мы определим как уходящих, которые ими не являются.

Однако, можно с уверенностью сказать, что лучшей моделью является градиентый бустинг от Майкрософт (LightGBM), по показателю Auc-Roc (и его графику), что 90% просранства находится по графиком, а значит даже при изменениях порога вероятности для определения значения модель будет показывать довольно хорошие результаты.