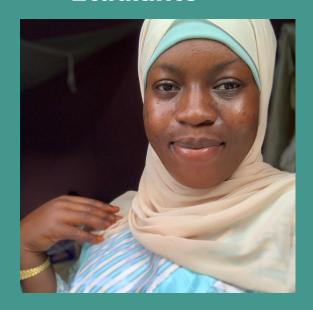
Yaye Boubacar MAGASSOUBA

Etudiante



Informations Personnelles

Adresse 75000 Paris

Télephone +33754842121

E-mail charles.Sartes@gmail.com

Linkedin linkedin.com/ln/charlessarterezety

Langues

Anglais-Bilingue(C2)

Allemand-Courant(C1)

Informatique

Microsoft CRM et Sallesforce

Base de données SQL

Certifications

03/2019
Certification **AKOR** en **Perfomance collective**

10/2014 Certification **AKOR** en **Relation client d'exception** Responsable commercial B2B avec dix ans d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérer de vastes équipes de commercaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marche et d'acquisition. Je suis apte à aider Orange à développer sa clientèle B2B en île-de-France et dépasser ses objects

Experience Professionnelle

01/2012-05/2020

Responsable Commercial B2B Cellinex telecom; Paris

- Developper le porte feuille commercial(B2B) et fidéliser la clientèle
- Gerer les grands comptes essentiels
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaireset nomades
- Preparer et negocier les appels d'offres.

Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 derrières années.
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers.

06/2009-12/2011

Commmercial B2B Dell EMC France; Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads pr démarchage.
- Convevoir et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

Résultats majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.
- Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé

Formation

09/2008-06/2009 Licence professionnelle commerce

Akor Alternance

paris

09/2006-06/2008 BTS NRC (Négociation Relation client Akor Alternance

Paris

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure

Stratégie commerciale et de maché

Négociation et force de proposition

Grand sens du relationnel

Ouverture d'esprit

Passion pour les hautes technologies