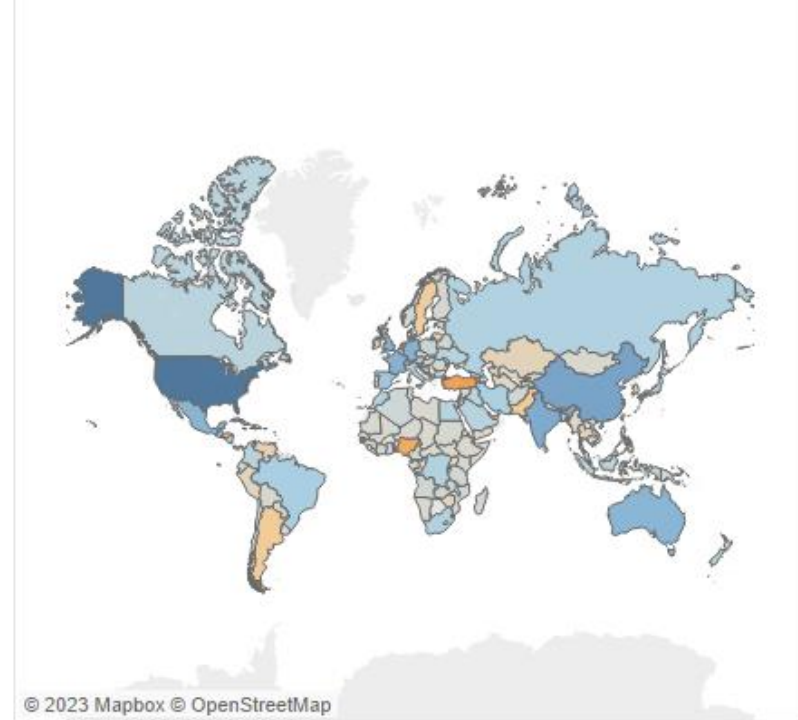


독일 이익과 매출 현황을 통해

문제점 확인과 해결 방안



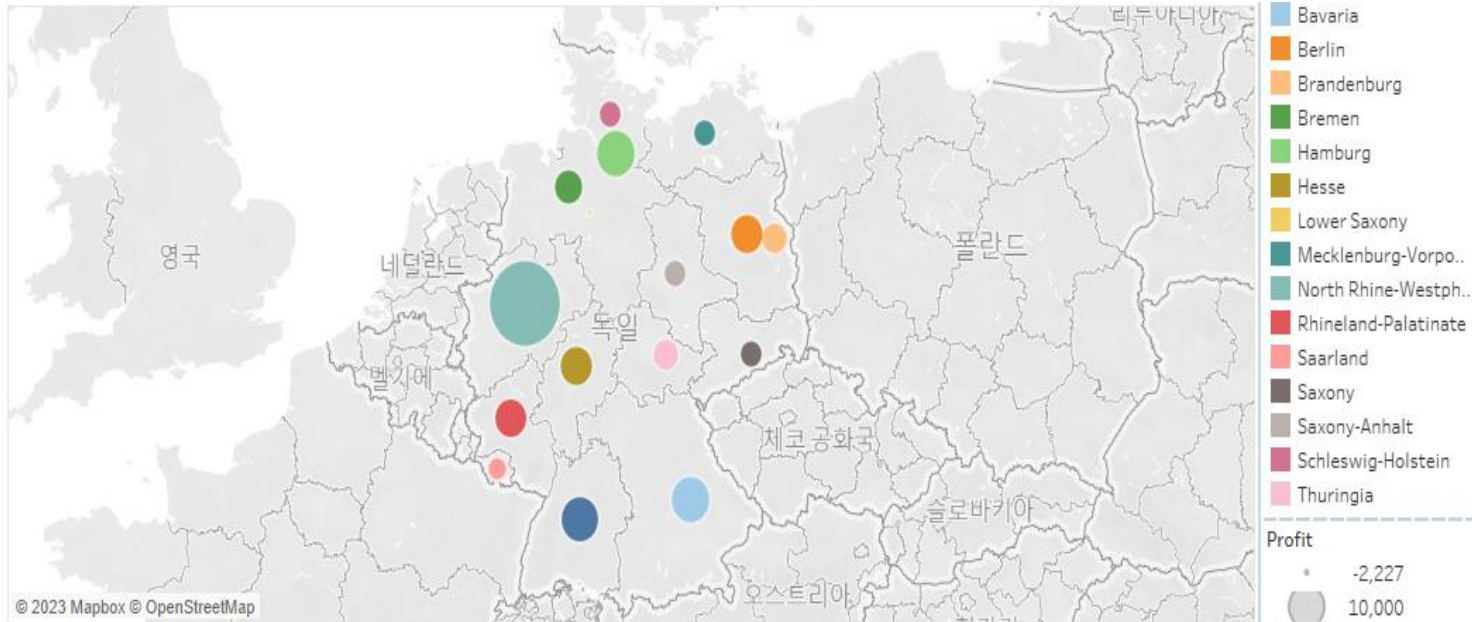
2023.04.05
염수지



세계 이익(원)과 매출(오) 현황 확인

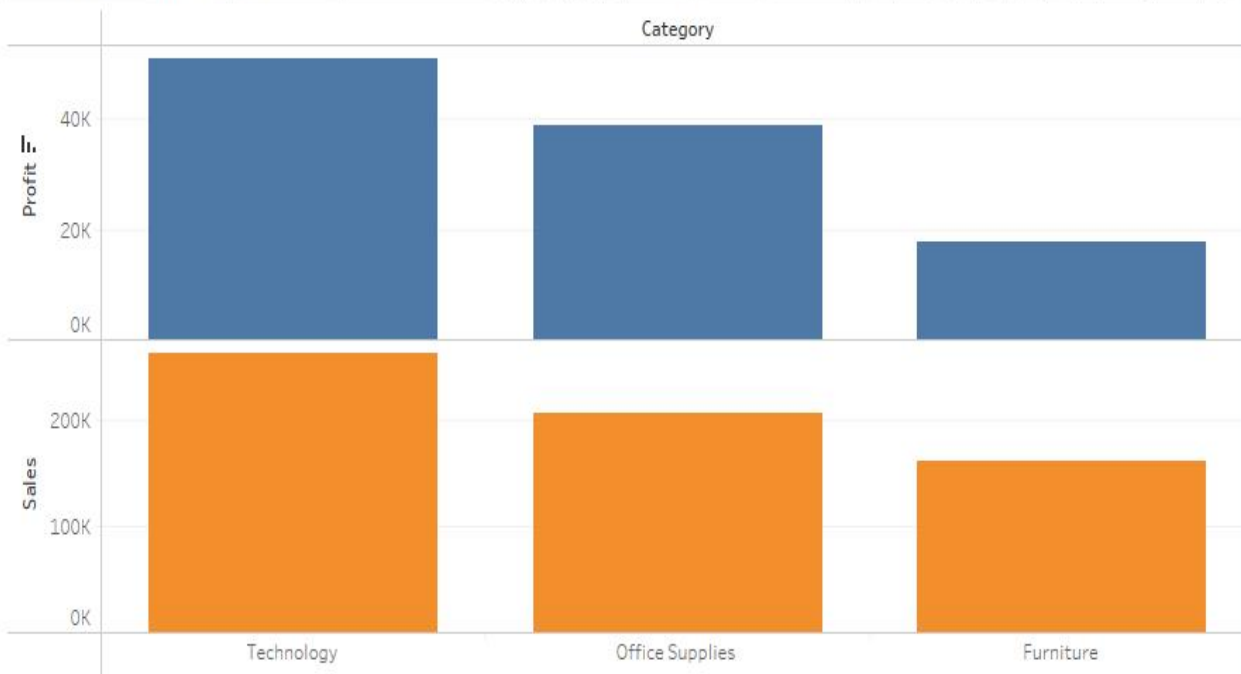
그 중 유럽국가의 지분 상당함

독일의 이익(원)과 매출(오)을 주별로 확인

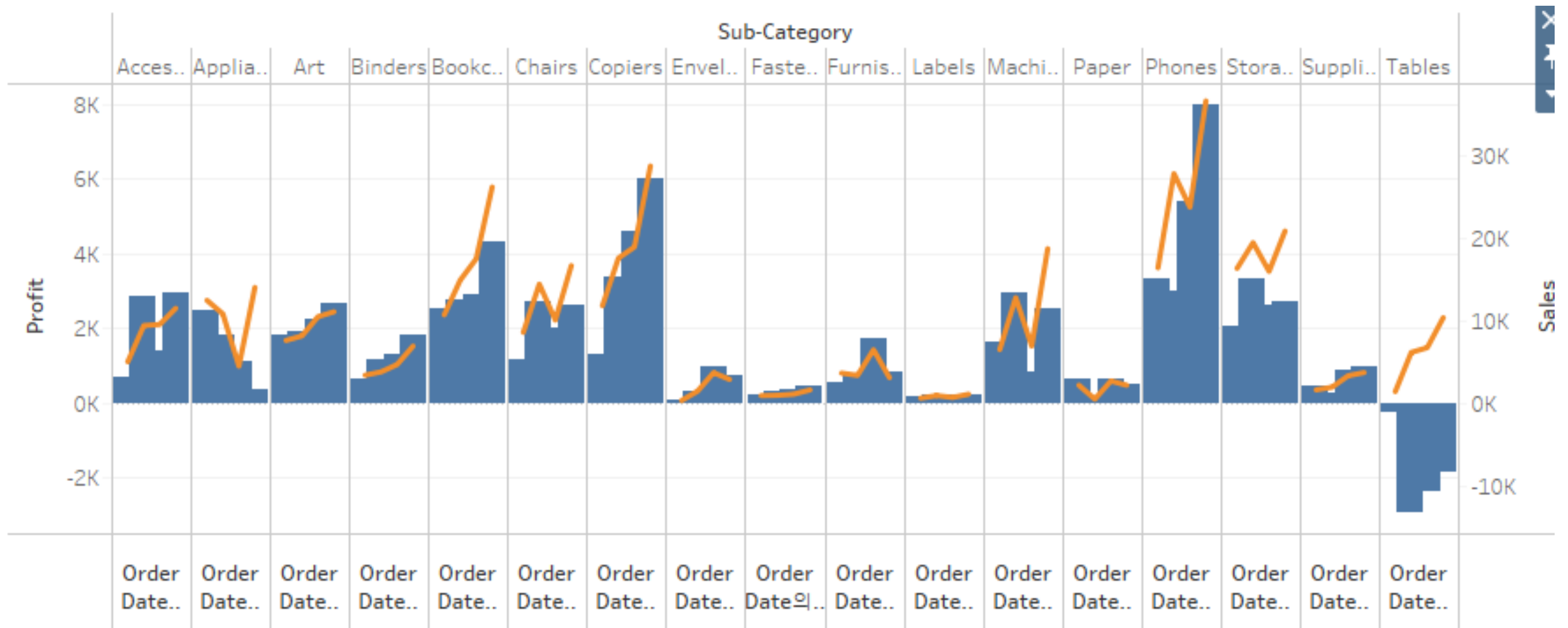


독일 지역 내 주별 매출과 이익 확인

전지역에 걸쳐져 골고루 분포

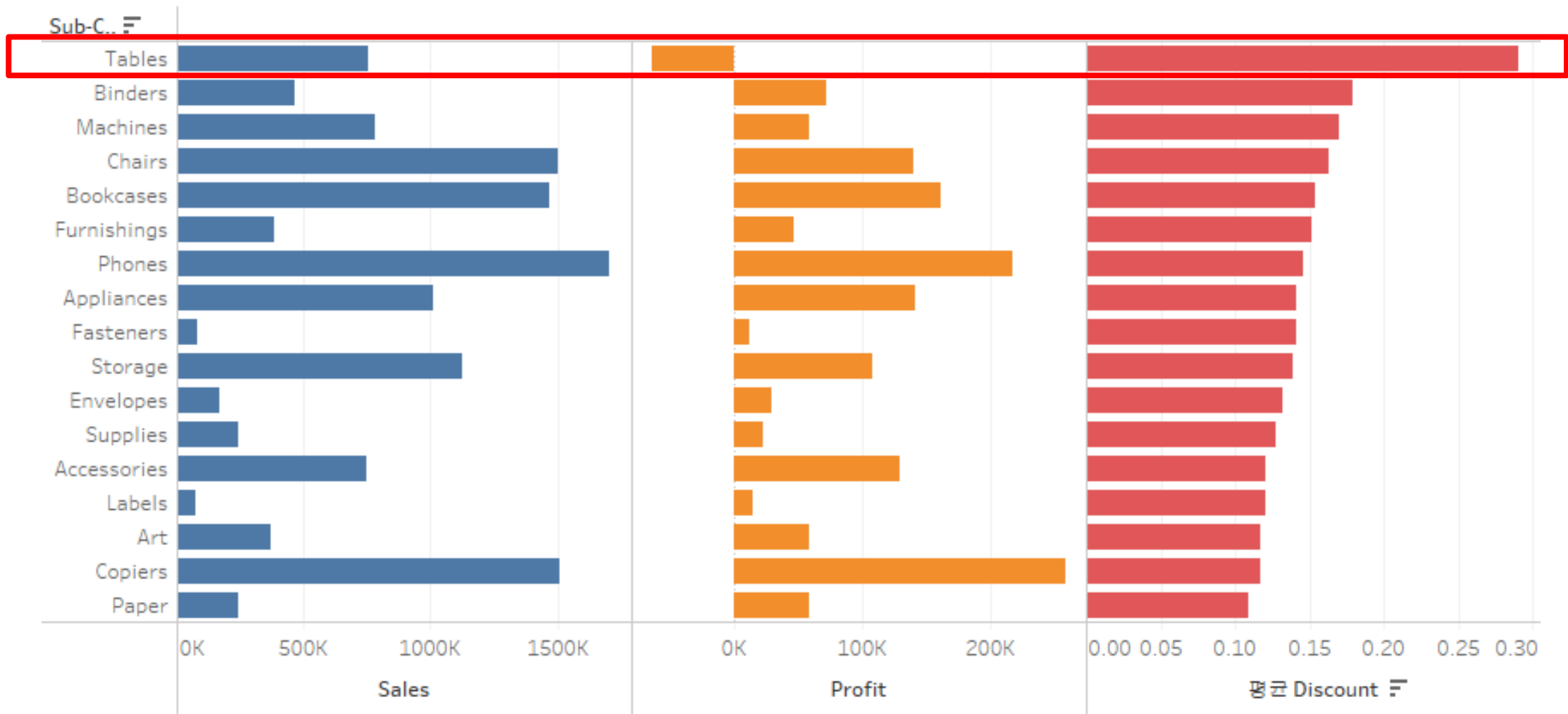


카테고리 중 가구의 매출과 이익 크기 상대적으로 작음



Sale이 크면 Profit도 클까? -> 그런 항목들이 대다수이나 예외가 있음

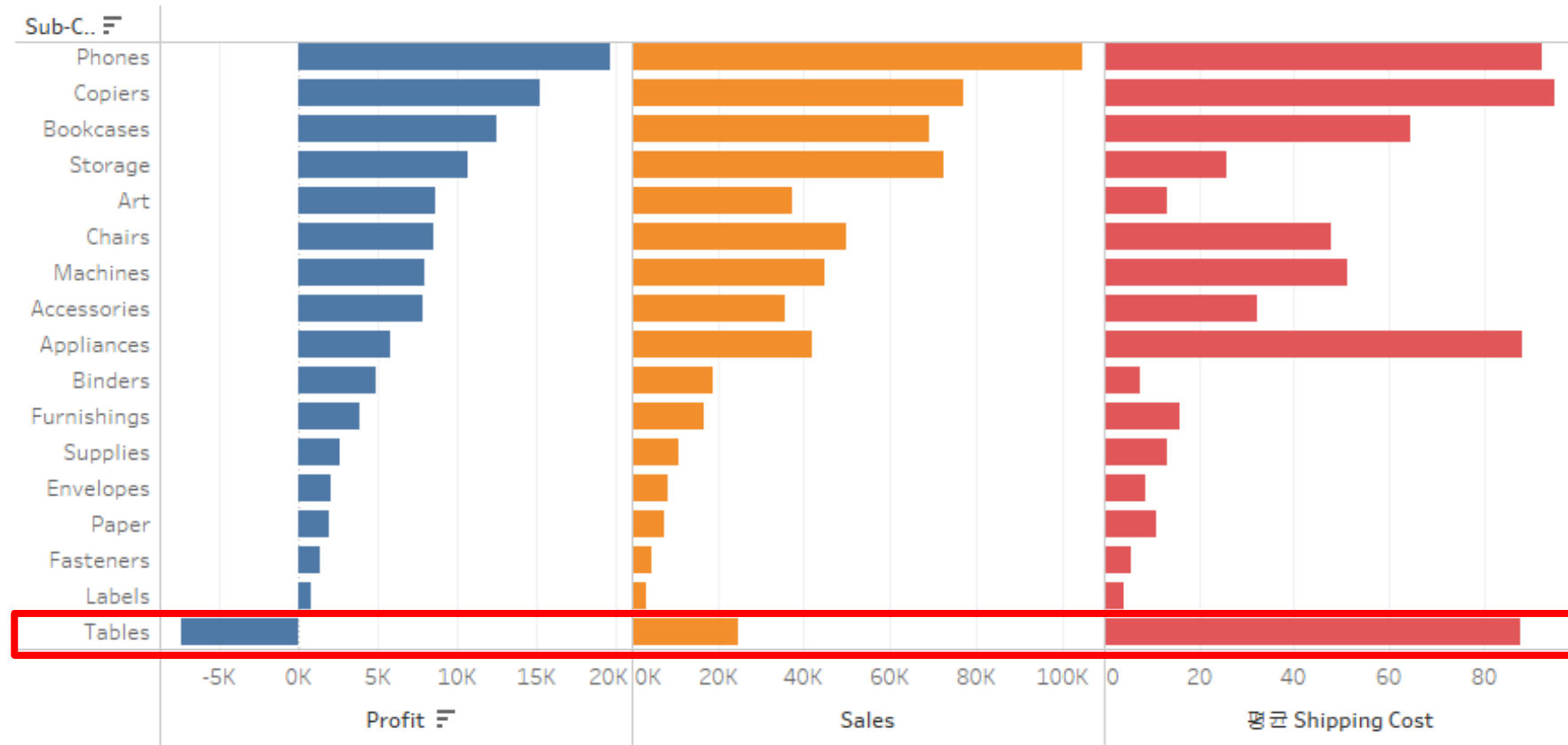
이익과 매출의 비교를 통해 Table에 문제가 있음을 확인



Profit를 마이너스로 만드는 Discount!
타 카테고리 대비 과도한 Discount라 판단됨



Shipping Cost도 많이 들어감!
Sales와 Profit이 안 나오는데 하나 운송할 때 막대한 비용





결론

유독 Table만이 Sales 대비 Profit이 안나오는 이유를 “운송비”와 “디스카운트”라고 결론 지음

따라서 독일로 향하는 **운송비를 줄일 수 있는 방안을** 마련하고

이익을 마이너스로 만드는 **디스카운트를 줄이는 방향으로** 운영해야 함