Formation Influence Marketing

Durée: 5h03



Test de positionnement	5'00
Module 1: Les fondamentaux de l'influence marketing	
 Introduction Présentation Programme de la formation Objectifs de la formation 	3'51 2'24 2'01
Les notions fondamentales de l'influence marketing L'influence Marketing L'influence L'influenceur Pourquoi utiliser l'influence marketing pour promouvoir votre marque? Comment gérer la relation avec l'influenceur? Le marketing authentique à l'origine de la popularité de l'influence	1'00 2'40 2'19 1'52 1'00 3'48
 Cartographier les influenceurs Typologie des influenceurs: la pyramide consumériste virale Comment se caractérise le buzz marketing ou marketing viral? Comment fonctionne le buzz? Le profil type de l'e-influenceur Les 5 types d'influenceurs selon Lisa Barone Qu'est-ce qu'une agence spécialisée dans l'influence marketing? Les 4 types d'influenceurs en agence Instagramer, youtuber, tiktokeur, quelles différences? 10'39 Les 5 rôles des influenceurs dans le Content Marketing 	2'47 4'29 3'21 3'09 7'09 5'07 6'58
 Histoire du Marketing d'Influence Enjeux sociologiques Enjeux psychologiques L'économie comportementale Comment sont nés les influenceurs? Comment sont nés les influenceurs? Étude de cas: l'Effet Chiara Ferragni Les différentes sortes de partenariat Que peut-on envisager pour l'avenir de l'influence marketing? 	2'01 6'40 6'38 8'47 5'43 2'23 4'16 9'38
Chiffres clés et tendances actuelles	2'37 6'29 5'00 2'09'09



Module 2: Accroître sa notoriété et sa visibilité

Appréhender les opportunités et les risques liés au marketing d'influence • Définir le marketing d'influence et sa coordination avec la stratégie		
de marque	7'21	
Distinguer les vrais influenceurs des faux	6'55	
La puissance de la veille et du social media listening dans le choix stratégique des influenceurs		
L'importance de maîtriser sa e-réputation	6'37	
 L'importance de maîtriser sa e-réputation 	9'26	
 L'importance de maîtriser sa e-réputation 	3'20	
L'importance de faire de la veille pour détecter des influenceurs	9'09	
• Quiz TOTAL:	5'00 47'48	
Module 3 : Créer sa première campagne d'influence		
Étape n°1 : Cadrage stratégique		
Définir vos objectifs de campagne	4'18	
Analyser votre base de clients	1'30	
Cibler votre audience	2'42	
Étape n°2 : Choix et budgétisation des actions		
Les différentes actions marketing envisageables	2'35	
Le choix des plateformes	4'29	
Étape n°3 : Rédiger votre liste d'influenceurs		
Analyser les influenceurs	1'50	
 Les plateformes où choisir les influenceurs 	3'39	
Étape n°4 : Entamer la relation avec l'influenceur		
Amorcer la prise de contact	1'40	
Contacter l'influenceur	3'20	
Étape n°5 : Négocier et contractualiser le contrat		
Enjeux contractuels	7'06	
Étape n°6 : Gestion de la campagne		
Définir des dates précises	1'29	
Rédiger une planification créative	00'57	
Analyse des performances des campagnes	1'52	
Les erreurs à éviter pendant la campagne	2'20	
• Quiz TOTAL:	5'00 44'47	
Module 4: Consolider la relation influenceur-marque		
Pérenniser les relations entre marque et influenceur		
Poser le cadre pour des relations durables	2'51	
 Développer une stratégie de marketing d'influence sur du long terme 	1'14	
 Les avantages d'une stratégie à long terme 	1'48	
Identifier les campagnes efficaces de longue durée	6'50	
3 clés pour réussir vos collaborations longues	4'32	
Travailler avec les agences	7'11	
Communiquer pendant les temps forts de l'année	7'43	
• Comment amener un influenceur à partager vos contenus régulièrement ?	6'19	



Mettre la technologie au service de la relation marque-influenceur

Exemples de campagnes qui façonnent la relation entre un influenceur et une marque

 Avoir une vision stratégique tournée vers l'avenir
 Le rôle de la technologie dans la relation influenceur-marque
 Conclusion
 Quiz
 Total:

 Test de satisfaction

TOTAL: 5'03'38

