

YOANN LEBLANC DÉVELOPPEUR WEB

COORDONNÉES

34170, Castelnau-le-Lez

06 72 55 54 65

yoannleblanc88@gmail.com

🚣 37 ans

🚘 Permis B

SITE INTERNET, PORTFOLIOS, RÉSEAUX SOCIAUX

- yoannleblanc88@gmail.com
- www.linkedin.com/in/yoannlbc
- https://github.com/Yoannlbc

COMPÉTENCES

- Ruby, Ruby on rails, CSS, JavaScript, HTML
- Organisation
- Rigueur
- Adaptabilité
- · Compréhension d'un besoin client
- Relationnel commercial
- · Gestion des urgences

CENTRES D'INTÉRÊT

- Littérature: Mohamed Mbougar Sarr, Franck Thilliez, Donato Carrisi entre autres
- Sport: pratique du rugby pendant 10 ans, football, basketball
- Voyages

LANGUES

Espagnol Notions

PROFIL

En recherche de poste de développeur web.

Après avoir travaillé 15 ans dans le domaine du tourisme, j'ai décidé de me lancer dans une reconversion professionnelle en tant que développeur web, métier en perpétuelle évolution qui demande de la créativité et de relever des défis, ce que j'ai su faire via mes expériences passées. C'est pourquoi j'ai opté pour une formation intensive au sein de Le wagon en tant que développeur full-stack.

PARCOURS PROFESSIONNEL

Conseiller voyages et commercial groupe, 07/2019 - 12/2024 Ginhoux voyages - Montpellier, France

Missions:

- Ventes de séjours brochure et à la carte
- Réalisation de séjours pour CE, associations, groupes scolaires
- Analyse des besoins spécifiques des clients afin de proposer des solutions optimales et adaptées à chaque profil.

Conseiller voyages, 11/2009 - 07/2019 Thomas Cook / Leclerc Voyages / Prêt à Partir / Weisse Voyages -Paris / Montpellier, France - CDI Missions:

- Accueil des clients : renseignement sur les destinations et les tarifs, présentation des offres disponibles.
- Ventes de séjours brochure et conception de séjours à la carte.
- Billetterie affaire et affrètement de jets privés
- Conciergerie

Conseiller clientèle, 06/2018 - 02/2019

Ucar - Lattes, France

Missions:

- Conseil clientèle, devis, réservations
- Comptabilité, gestion des sinistres <u>Soft skills:</u>
- Rigueur
- Autonomie
- Analyse de la demande formulée par le client pour y répondre de façon adaptée.
- Résolution des problèmes et traitement des réclamations pour garantir la satisfaction du client.

Négociateur immobilier, 02/2015 - 03/2017 SB IMMO - Carnon, France

- Transactions et locations
- Estimation des biens immobiliers selon leurs caractéristiques (superficie, travaux à prévoir, secteur géographique...) et les prix du marché.
- Organisation des visites et prise de rendez-vous en fonction des disponibilités des clients.

Anglais

Courant

Séjour de 2 mois en Ecosse: visite du pays, travail en tant que serveur et barma

- Collaboration avec d'autres professionnels tels que notaires, avocats ou experts en bâtiment lors des transactions immobilières.
- Recherche de biens par prospection terrain.

FORMATIONS

Développement web, 01/2025 - 03/2025 **Le Wagon**

Diplôme obtenu en mars 2025.

Formation intensive en développement web full-stack:

- Maîtrise des langages et outils : Ruby, Ruby on Rails, JavaScript, HTML5, CSS3, SQL et Git.
- Conception et gestion de bases de données relationnelles avec PostgreSQL et Active Record.
- Développement d'interfaces utilisateur interactives en appliquant les principes de design UX/UI.
- Intégration d'APIs et services externes pour enrichir les fonctionnalités des applications.
- Déploiement d'applications web sur des plateformes cloud comme Heroku.
- Elaboration en équipe d'un projet d'app en 10 jours, du back-end à l'interface utilisateur.

BTS: Tourisme vente et production touristique, 01/2006 - 01/2008 **INFA** - Nogent-sur-Marne, France

Baccalauréat : Littéraire, 01/2006

Lycée Georges Clémenceau - Villemomble, France

PROJETS RÉALISÉS

- Clone d'Airbnb (location de services) en équipe de trois en une semaine.
- Application de gestion de cave à vin en équipe de trois en 10 jours.
- Application de gestion d'une collection de vinyles réalisée après la formation.
- Portfolio avec RoR