



Лидер в продуктах и технологиях
по работе с просроченными долгами

Июль 2020 года
г. Москва

В 2005 году основано, на сегодняшний день, **самое крупное*** коллекторское агентство в России

15

лет

B-

Рейтинг международного агентства S&P, прогноз - «стабильный»

Клиентов в работе компании на сегодняшний день

более

3,7

млн. чел.

*доля ПКБ на российском рынке услуг по приобретению проблемной задолженности, по оценкам рейтинговой компании Standard & Poor's, составляет 30%

Возврат вложенных средств

более

3,7x

6,8
млрд. руб.

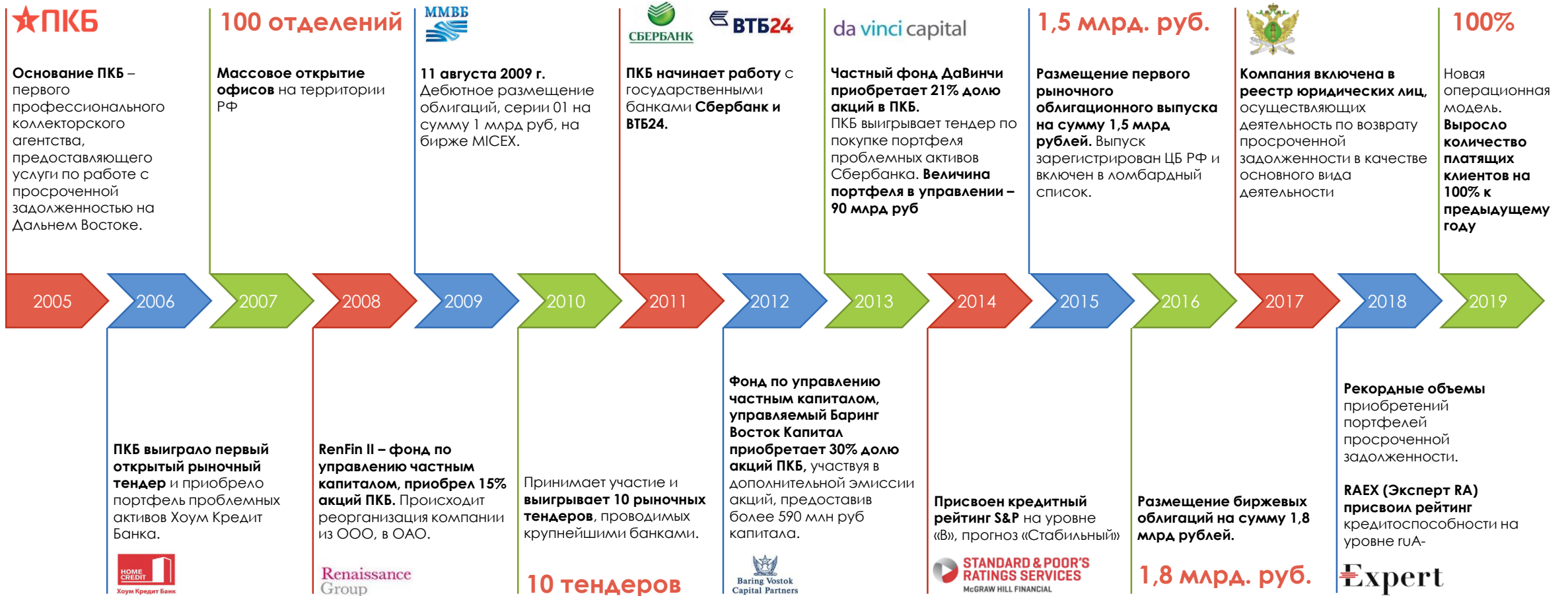
Выручка по РСБУ в 2019 году

Чистая прибыль по РСБУ в 2019 году

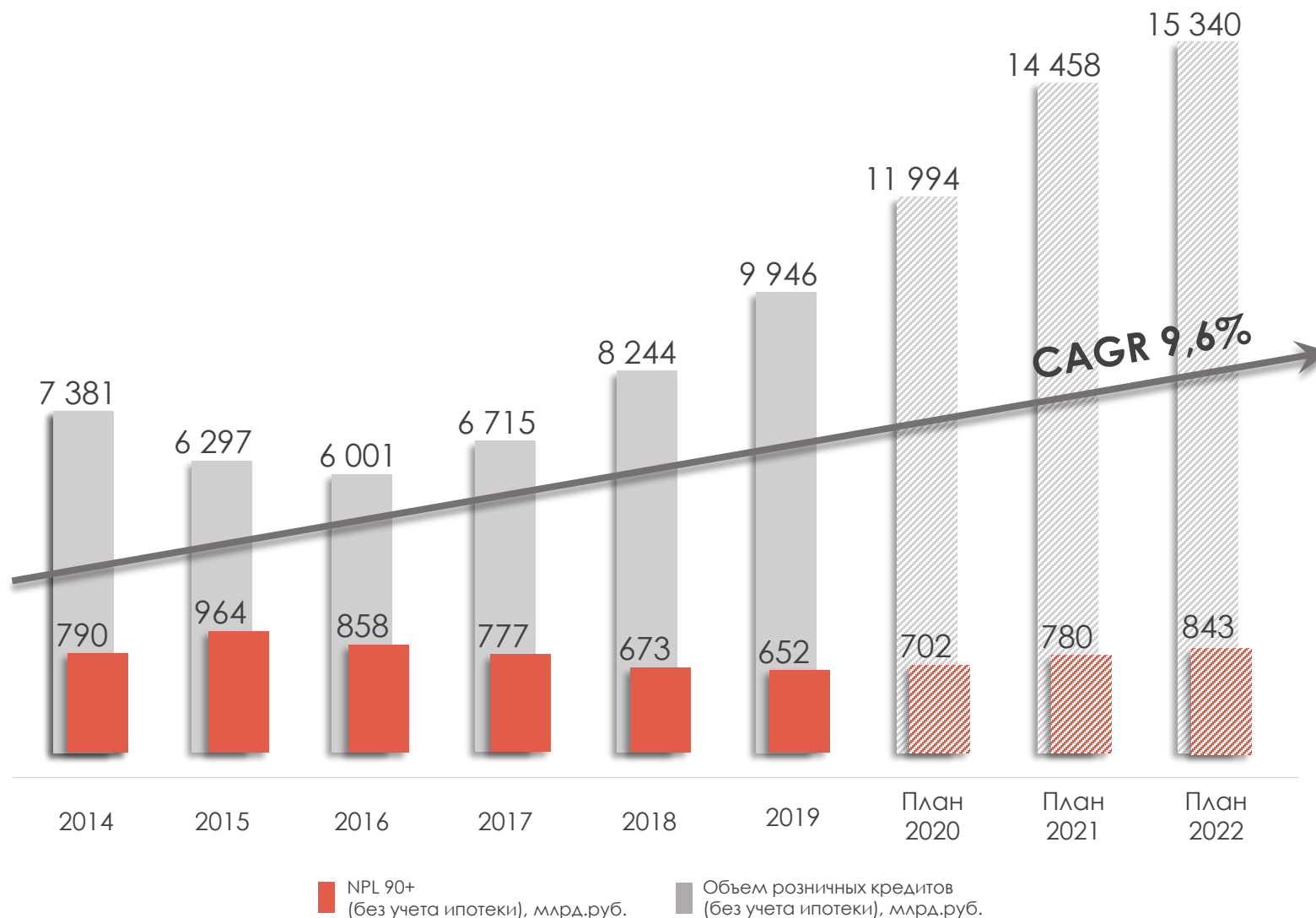
ОКОЛО

1,0
млрд. руб.

История развития компании



Рынок просроченной задолженности



Кредитный портфель на конец 2019 года почти достиг отметки **10 трлн. рублей**

Рынок потребительского кредитования растет в среднем **на 9,6% в год**

До 2019 года объем просроченной задолженности 90+ **снижался** в связи с «чисткой» баланса банками и ужесточением кредитной политики.

За счет значительных объемов выдач 2018-19 гг и последующих лет **ожидается рост объемов** просроченной задолженности.

* Совместное исследование Frank RG и ПКБ

Бизнес-модель компании



Операционное управление

SOFT COLLECTION



- Контакт-центры
- Робот-коллектор
- SMS
- Более 200 специалистов

FIELD COLLECTION



- Региональные офисы
- Персональный визит
- Посещение офиса
- Более 1200 специалистов

LEGAL COLLECTION



- Судебное взыскание
- Процедура персонального банкротства
- Работа с приставами
- Более 50 тыс. приказов/мес.
- Более 600 специалистов

Модель оценки портфеля



Компания использует **инновационные технологии (Machine learning)** для оценки портфеля



Для оценки используется **собственная база**, включающая информацию о нескольких миллионах должников

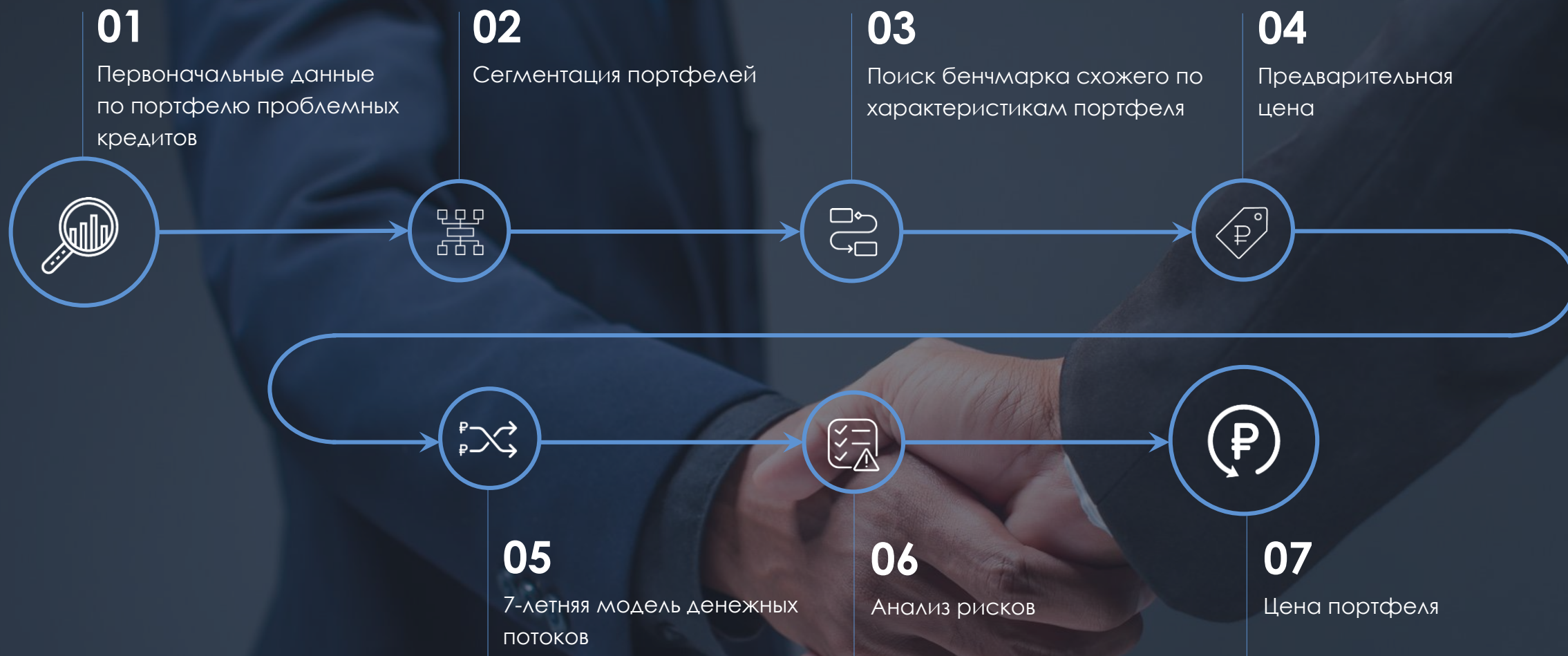


Постоянное улучшение подходов к управлению рисками, разработка и калибровка предикторов оценочной модели благодаря **15 летнему опыту** на рынке цессии

2-3%

Средняя стоимость приобретенных портфелей

Процесс оценки и покупки портфелей



Обширная сеть сотрудников

300 городов присутствия



Наличие обширной сети сотрудников выездного взыскания – одно из **ключевых преимуществ**, отсутствующих у конкурентов.

Покрытие сети

90%

городов с населением

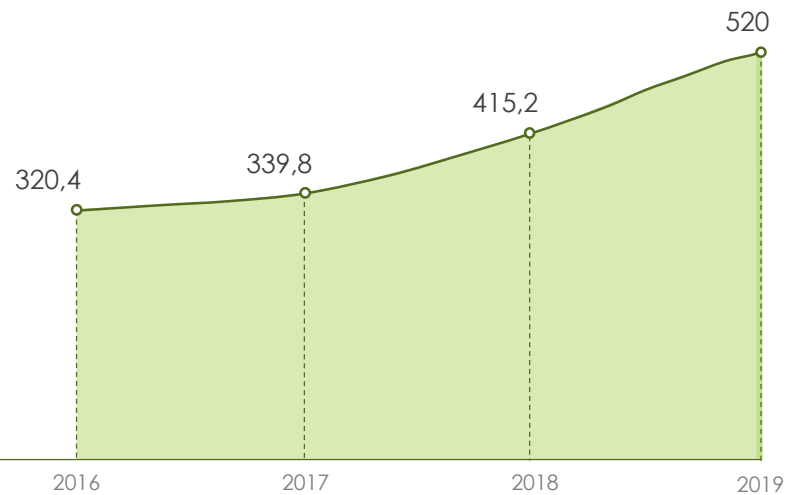
более 50 тыс. человек

Динамика финансовых показателей за последние 3 года

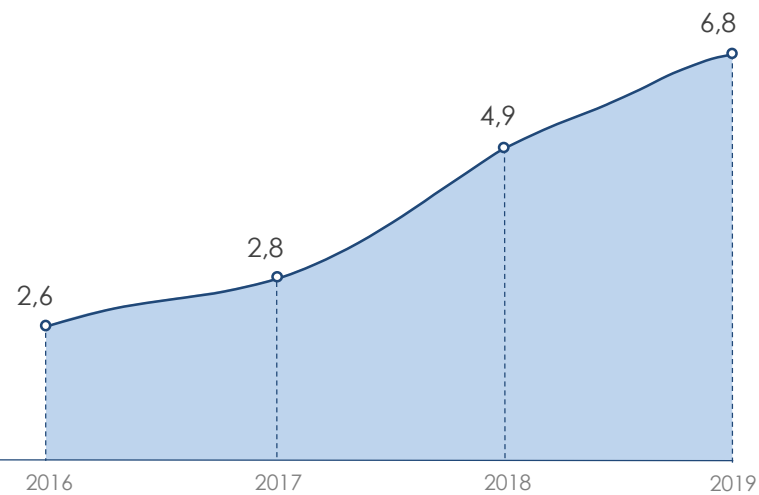
Основные статьи баланса РСБУ (млн. руб.)	2017 год	2018 год	2019 год
Финансовые вложения	5 386,1	6 276,6	6 021,9
Капитал и резервы	3 449,9	3 868,8	4 285,5
Заемные средства	2 060,2	2 355,4	1 640,0
Выручка	2 809,1	4 938,5	6 768,4
Чистая прибыль	406,4	1 094,2	996,7
DEBT/EBITDA	2,9	1,5	1,1
ROE (рентабельность собственного капитала)	11,8%	28,3%	23,3%
ROS (рентабельность продаж)	14,5%	22,2%	14,8%

Динамика показателей

Величина портфеля
в управлении, млрд. руб.



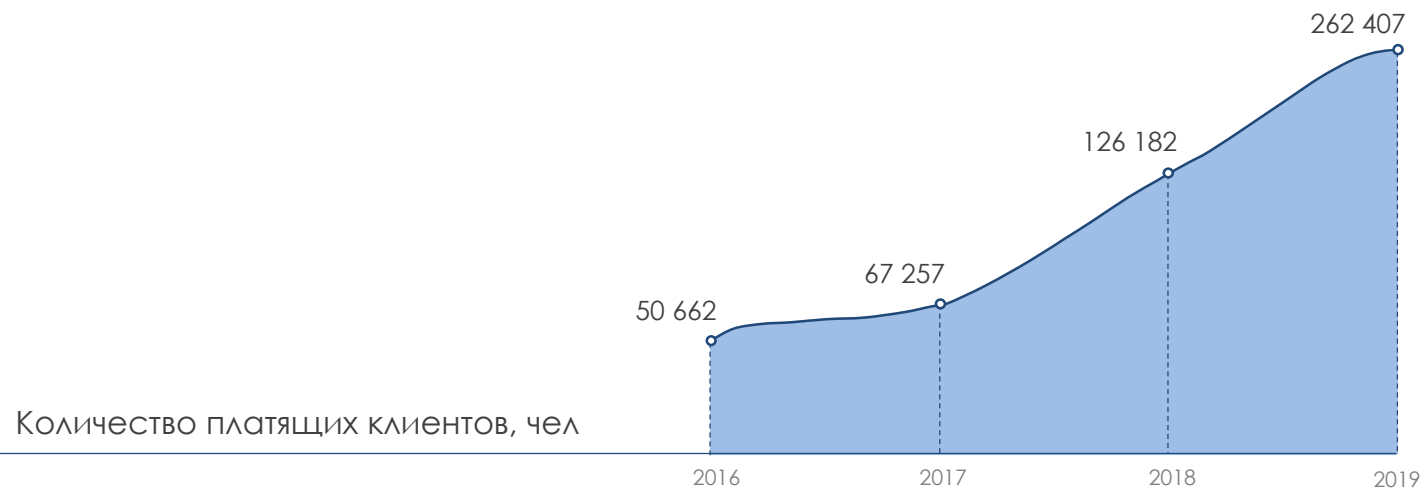
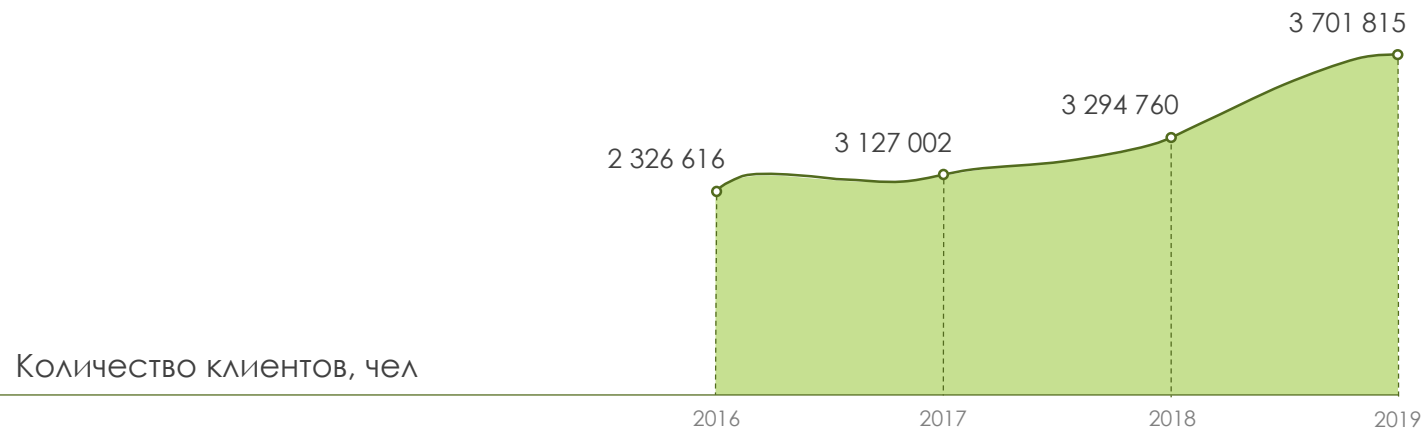
Сумма сборов по собственному
портфелю, млрд. руб.



~ В 2,6
раз

выросла сумма сборов
за 3 года

Динамика показателей

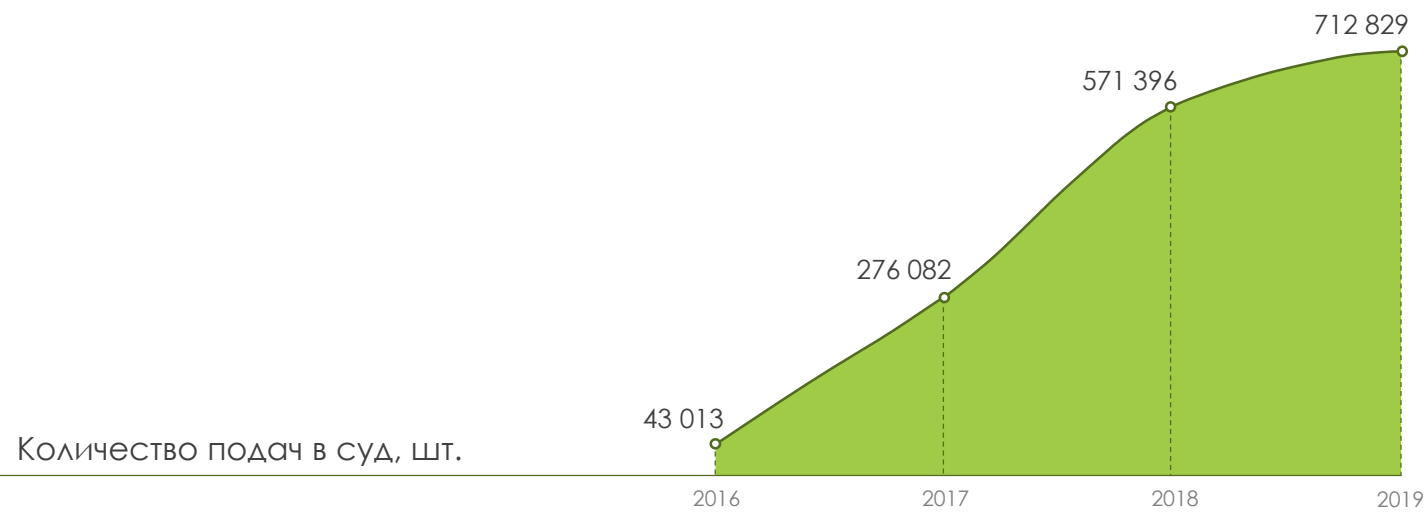


~ в 5 раз

выросло количество
платящих клиентов
относительно всех клиентов

за 3 года

Динамика показателей



~ в 17 раз

выросло количество подач в суд
за 3 года

Планируемые финансовые показатели до 2023 года

Основные статьи баланса РСБУ (млн.руб.)	2020 год	2021 год	2022 год	2023 год
Финансовые вложения	6 221	7 480	8 975	9 701
Капитал и резервы	5 197	5 680	6 175	6 701
Заемные средства	1 470	2 200	3 200	3 400
Выручка	6 512	7 914	8 445	8 810
Чистая прибыль	1 312	1 611	1 649	1 752
DEBT/EBITDA	0,8	0,9	1,3	1,3
ROE (рентабельность собственного капитала)	25,2%	28,3%	26,7%	26,1%
ROS (рентабельность продаж)	20,1%	20,3%	19,5%	19,8%

Влияние пандемии COVID-19 в 2020 году

Взыскание задолженности, в млн. рублей	январь	февраль	март	апрель	май	июнь
План	502,9	629,9	641,1	656,7	650,3	656,3
Факт	560,1	584,9	669,3	506,0	453,9	530,0
% выполнения от плана	111%	93%	104%	77%	70%	81%

Взыскание задолженности, в млн. рублей	Нарастающим итогом за 6 месяцев 2020 года
План	3 737,4
Факт	3 304,2
% выполнения от плана	88,4%

Стратегия развития



Приобретение **более качественных клиентов**, прежде всего, банковских.



Ожидания по новым портфелям – **более высокий средний платеж по продукту** из-за покупки клиентов с более высоким доходом.



С учетом приобретений более качественных клиентов мы снизим покупки в 2020 году до ~200 тысяч клиентов. И далее в 2021-2025 г.г. при инвестициях 2,5 млрд в год **планируем покупать по 300-400 тысяч клиентов**.



Меньшее количество клиентов означает **снижение прямых расходов и возможность значительно сократить накладные расходы** (общие и продаж) к 2025 году на 30-45%.

ОСНОВНЫЕ ВЫЗОВЫ



Удержание сборов на высоком уровне и сохранение возможностей рынка предложить достаточное количество клиентов.



Обеспечение присутствия компании в ключевых географических зонах для эффективного охвата действующей клиентской базы в условиях ограниченной численности специалистов.



Достижение целевых уровней контактности в условиях ограниченной топологии сети и государственного регулирования интенсивности воздействия на население со стороны коллекторских компаний.



Повышение платежной дисциплины на ранней стадии (до 12-го платежа) и **дальнейшее удержание на поздних стадиях** (платежи 12+) на уровнях, заложенных в модель.



Значительное сокращение общих и накладных расходов с целью удержания их отношения к прямым расходам на уровне 2019-2020 годов.

Параметры предстоящего выпуска облигаций

Идентификационный номер Программы биржевых облигаций	4-32831-F-001P-02E от 22.07.2020
Предварительная дата размещения выпуска облигаций	август 2020 года
Планируемый объем выпуска облигаций	750 000 000 рублей
Номинал облигации	1 000 рублей
Срок обращения	3 года
Цена размещения	100 % от номинала
Ориентир ставки купона	13 % годовых
Периодичность выплаты купона	91 день
Ориентир амортизации	16,67% от номинальной стоимости - в каждую дату выплаты начиная с 7-го купона,
Способ размещения	Book-building (открытая подписка)

Полное наименование эмитента

Непубличное акционерное общество
«Первое коллекторское бюро»

Рейтинг эмитента

«B-» (S&P)
«ruBBB» (Эксперт РА)

Цель эмиссии

Получение дополнительного источника финансирования, который будет использован на приобретение прав требования по просроченной задолженности у банков-партнеров. Финансовые вложения будут использованы для получения дополнительной прибыли и повышения уровня рентабельности компании

Планируемый уровень листинга

Третий уровень

Организаторы выпуска

АО ИК «ЦЕРИХ Кэпитал Менеджмент»
АО ИФК «Солид»

Менеджмент компании



**КЛЕКОВКИН
НИКОЛАЙ ИГОРЕВИЧ**

Генеральный директор

- **Работает в «ПКБ» с 2019 года**
- Многолетний успешный опыт работы в качестве руководителя и менеджера по стратегии в крупнейших международных и российских финансовых институтах, таких как страховые компании Allianz и Zurich, в банках Сбербанк и Credit Suisse, а также в консалтинге McKinsey.
- Закончил Финансовую Академию при Правительстве РФ по специальности «Международные экономические отношения».
- В 2001 году получил степень MBA от Columbia Business School.



**МИХМЕЛЬ
ПАВЕЛ СЕРГЕЕВИЧ**

Управляющий директор

- **Сооснователь компании «ПКБ»**
- Имеет опыт работы в банковском секторе в сегменте управления взысканием.
- Член совета Национальной Ассоциации Профессиональных Коллекторских Агентств (НАПКА).
- Руководитель Клуба покупателей и продавцов просроченной задолженности НАПКА.
- Имеет два высших образования по специальностям «Юриспруденция» и «Экономика».
- В 2018 году получил степень Мастера делового администрирования (Executive MBA).



**МАРИХИН ОЛЕГ
АЛЕКСАНДРОВИЧ**

**Директор по
корпоративным
финансам и инвестициям**

- **Работает в «ПКБ» с 2014 года.**
- Успешный опыт работы на финансовых рынках с 1998 года, работал в коммерческих банках и профессиональных участниках рынка ценных бумаг.
- Имеет высшее образование по специальности «Экономист» по квалификации «Финансы и Банковское дело».
- Получил аттестаты «Специалиста рынка ценных бумаг» ФКЦБ (ФСФР) серии 1.0, 4.0 и 5.0.
- В 2014 году получил степень Мастера делового администрирования (Executive MBA).



Непубличное акционерное общество «Первое коллекторское бюро»

ИНН: 2723115222

Адрес: 108811, г. Москва, п. Московский, Киевское шоссе, 22-й км, домовладение 6, строение 1

Сайт: <https://www.collector.ru/>

Сервер раскрытия информации: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=14943>

По вопросам приобретения облигаций ПКБ обращайтесь к вашему брокеру или представителю компании:

Марихин Олег Александрович

Директор по корпоративным финансам и инвестициям

+7 (499) 702-51-62, доб. 1097

Oleg.Marikhin@collector.ru



Настоящая презентация подготовлена НАО «ПКБ» исключительно в информационных целях. Никакая часть настоящей презентации или факт ее опубликования не могут служить основанием для какого-либо договора, обязательства или решения об инвестировании. Данная презентация подготовлена исключительно в целях ознакомления получателей с информацией, способной помочь им при самостоятельной оценке вопросов, сделок или компаний, упомянутых в настоящей презентации. Не предоставляется никаких гарантий, явных или подразумеваемых, что информация или мнение, представленные в настоящей презентации, являются справедливыми, точными, адекватными, полными или правильными. Ни НАО «ПКБ», ни аффилированные лица или представители компании не несут никакой ответственности (за действия по неосторожности или по иным основаниям) за убытки, возникшие каким-либо образом в результате использования настоящей презентации либо ее содержания, либо причиненные иным образом в связи с публикацией данной презентации.

Все перечисленные в данной презентации заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, могут считаться прогнозными заявлениями. В таких заявлениях, в связи с известными и не известными рисками, факторами неопределенности и иными факторами, находящимися вне контроля НАО «ПКБ», фактические результаты могут существенно отличаться от прогнозируемых. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой ожидается ведение компанией деятельности в будущем. По своей природе прогнозные заявления связаны с рисками и факторами неопределенности, зависящими от обстоятельств, которые могут возникнуть или не возникнуть в будущем. Прогнозные заявления делаются на дату настоящей презентации и НАО «ПКБ» категорически отрицает наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений, сделанных в настоящей презентации, для отражения связанных с возникновением таких обстоятельств изменений в ожиданиях или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

Информация, содержащаяся в данной презентации, предоставляется по состоянию на дату настоящей презентации и может быть изменена в любое время без предварительного уведомления. Не предоставляется гарантий, что информация о бизнесе, финансовом состоянии, перспективах, кредитоспособности, статусе или о иных положениях НАО «ПКБ» на дату после публикации презентации будет являться актуальной. Ни НАО «ПКБ», ни кто-либо из официальных представителей, сотрудников или консультантов не несут обязательств в отношении дополнения, изменения, обновления или пересмотра любой информации, представленной в данной презентации.