企业信息化和两化深度融合

企业信息化就是用现代信息技术来实现企业经营战略、行为规范和业务流程

时间上 以客户为中心实施敏捷制造

有利于形成规模生产和供应链的完善

有利于加速工业化进程

有利于企业面向市场和更好的服务于市场

以虚拟形态将全球聚合在荧屏上

企业信息化内涵 企业信息化结构;产品(服务层);作业层;管理层;决策层

有利于形成现代产业制度和WTO形势下提高企业竞争力 •

- 效益原则

企业信息化发展遵循原则

"一把手"原则 中长期与短期建设相结合 规范化和标准化原则

研究制定智能制造发展战略

把智能制造作为两化深度融合的主攻方向

- 加快发展智能制造装备和产品
- 推进制造过程智能化
- 深化互联网在制造领域的应用
- 加强互联网基础设施建设

我国企业信息化发展的战略要点

- 以信息化带动工业化
- 信息化与企业业务全过程的融合、渗透
- 信息产业发展与企业信息化良性互动
- 充分发挥政府的引导作用
- 高度重视信息安全
- 企业信息化与企业的改组改造和形成现代企业制度有机结合
- "因地制官"推讲企业信息化

加快工业转型升级 以人为本的原则 **ERP CRM** SCM **EnterPrise Resource Planning Customer Relationship Management Supply Chain Management** 企业资源计划 客户关系管理 供应链管理 概念 特点 CRM系统是基于方法学、软件和因特网 供应商、制造商、仓库和商店 ERP是统一的集成系统 的已有组织的方式帮助企业管理客户关 有效的结合成一体; ERP是面向业务流程的系统 系的信息系统 有效的控制和管理各种信息流 ERP是模块化可配置的 资金流和物流 ERP是开放的系统 功能 财务管理 ① 有以客户为中心的数据库 以客户为中心 生产控制管理 有整合客户联系渠道的能力 集成化管理 3. 物流管理 销售、客户、营销三个业务自动 (3) 扩展性管理 4. 人力资源管理 合作管理 有从大量数据中提取信息的能力 多层次管理 延伸 四个阶段 CRM与数据挖掘---设计原则——敏捷供应链管理 基本MRP> ---数据挖掘对象(各类数据库)---知识 >闭环MRP> ---数据挖掘的任务(描述、分类和预测) >MRPⅡ>

各

种

技

术

标

准

电子商务概念

术语	解析
原始电子商务	使用电子信息技术工具进行商务活动。凡使用了诸如 电报、电话、广播、电视、传真以及计算机、计算机 网络等手段、工具和技术进行 <mark>商务活动</mark>
现代电子商务	电子商务通常是指在网络环境下,买卖双方不需见面,实现网上(线上)交易、在线支付(或者货到付款)、智能配送以及相关综合服务的一切活动,是完全创新的或者在一定程度上模拟传统商务流程的一种以信息化手段应用为典型的商业运营模式
EDI(电子数据交换)是连接原始电子商务和现代电子商务的纽带	

电子商务系统架构

>ERP

电子商务应用

在线营销广告、在线购物、采购和购买、远程金 融服务、供应链管理、其他应用

公 共 政 策 法

律

及

隐

私

商务服务基础设施

目录服务、安全、认证、电子付款

报文和信息传播的基础设施 FAX、EMAIL、EDI、HTTP电子付款

多媒体内容和网络出版的基础设施 HTML, Java, WEB

网络基础设施

远程网络通信网、有线电视网、无线电通信网和 Internet

电子商务的功能特性

功能 信息流、资金流、物流、服务评价、售后管理、客户管理等

普遍性、便利性、整体性、安全性、协调性