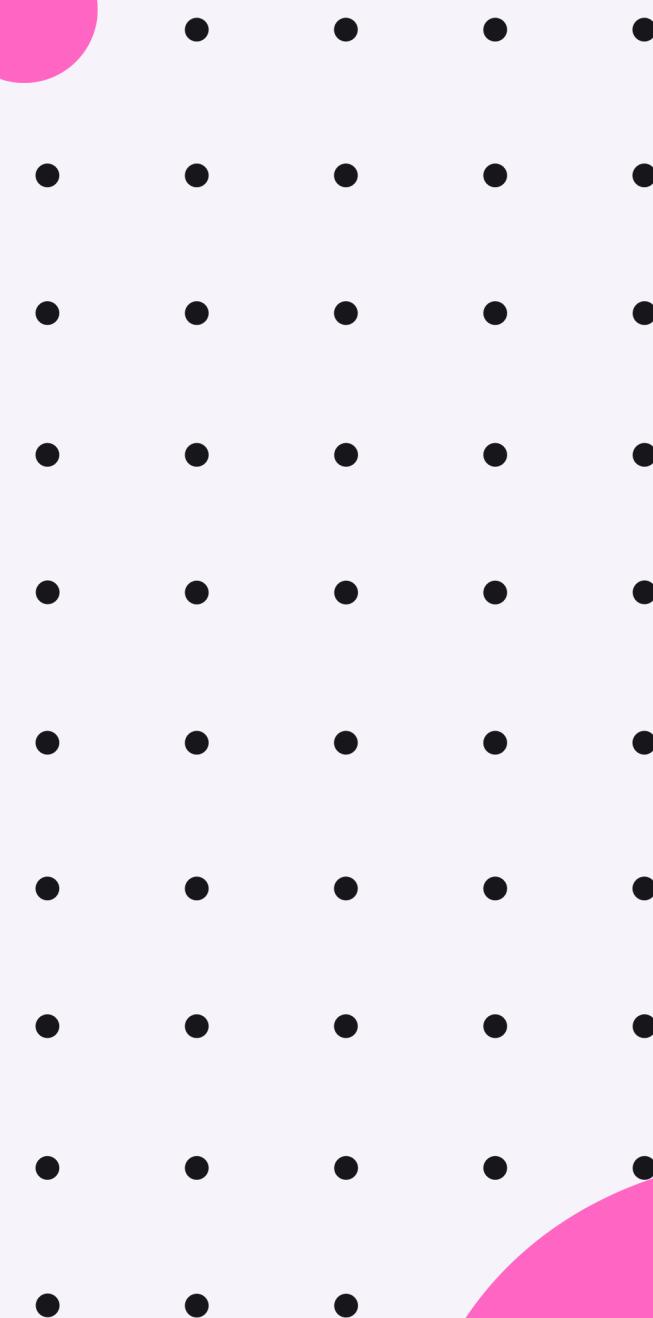


Cines Yospe

Sistema de administración y ejecución eficiente en salas de cine que deseen profesionalizar su servicio.





Indice

- 0. Herramientas Implementadas
- 1. Introducción
- 2. Objetivo
- 3. Situación Problemática
- 4. Modelo de Negocio
- 5. Implementación
- 6. Vistas
- 7. Funciones
- 8. Stored Procedures
- 9. Triggers

Herramientas Implementadas



MySQL

Se empleó como el sistema de gestión de base de datos central para almacenar y organizar la información relevante del proyecto.

MySQL Workbench

Esta herramienta proporcionó una interfaz gráfica intuitiva para interactuar con la base de datos, facilitando tareas como el diseño de tablas, la ejecución de consultas y la visualización de resultados.

Draw.io

Se utilizó para crear diagramas visuales que representaban la estructura de la base de datos, incluyendo relaciones entre tablas, atributos y esquemas de datos.

Canva

Utilicé Canva para diseñar y crear un archivo de presentación visual del proyecto. Se elaboraron diapositivas informativas y atractivas que comunicaban de manera efectiva los aspectos clave del proyecto y los hallazgos obtenidos.

GitHub

GitHub fue utilizado como plataforma de control de versiones y colaboración para el desarrollo del proyecto. Se crearon repositorios para almacenar y gestionar el código fuente, así como para facilitar la colaboración entre miembros del equipo (en caso de sumarlos).

Introducción

El sistema de administración y trabajo en cines es una solución integral diseñada para optimizar las operaciones en cines multifranquicia, mejorando la eficiencia operativa y la experiencia del cliente.



- ● ● ●
- ● ● ● ● **Proporciona herramientas avanzadas para la gestión de películas, venta de entradas, control de inventario y gestión de empleados.**
- ● ● ● ● **Este innovador sistema ha sido desarrollado con el objetivo de abordar los desafíos específicos que enfrentan los cines en un entorno multifranquicia.**
- ● ● ● ● **Al integrar una amplia gama de funcionalidades, desde la programación de proyecciones hasta la administración de recursos humanos, ofrece una solución completa y adaptable a las necesidades únicas de cada establecimiento.**
- ● ● ● ● **Una de las características destacadas de este sistema es su capacidad para mejorar la experiencia del cliente. Con funciones avanzadas de reserva de entradas en línea, selección de asientos y servicios personalizados, los espectadores pueden disfrutar de una experiencia cinematográfica fluida y sin complicaciones.**
- ● ● ● ● **Además, el sistema proporciona a los gerentes y propietarios de cines herramientas poderosas para monitorear y analizar el rendimiento del negocio. Con informes detallados sobre la asistencia, ventas de entradas y preferencias de los espectadores, pueden tomar decisiones informadas para mejorar la eficiencia operativa y aumentar la rentabilidad.**

En resumen, el sistema de administración y trabajo en cines es una solución completa y versátil que impulsa la excelencia operativa y la satisfacción del cliente en un entorno cinematográfico multifranquicia.

Objetivo

El principal objetivo del sistema de administración y trabajo en cines es mejorar significativamente la eficiencia operativa y la rentabilidad de los cines multifranquicia.

Al automatizar procesos clave y centralizar la información, este sistema permite ofrecer una experiencia cinematográfica de alta calidad a los clientes, al tiempo que se optimizan los recursos disponibles.

Uno de los objetivos específicos del sistema es optimizar la programación de películas.

Al utilizar algoritmos avanzados y análisis de datos, se busca identificar las tendencias del mercado y las preferencias de los espectadores para garantizar una selección de películas atractiva y rentable.

Además, el sistema tiene como objetivo facilitar la venta de entradas, tanto en línea como en taquilla.

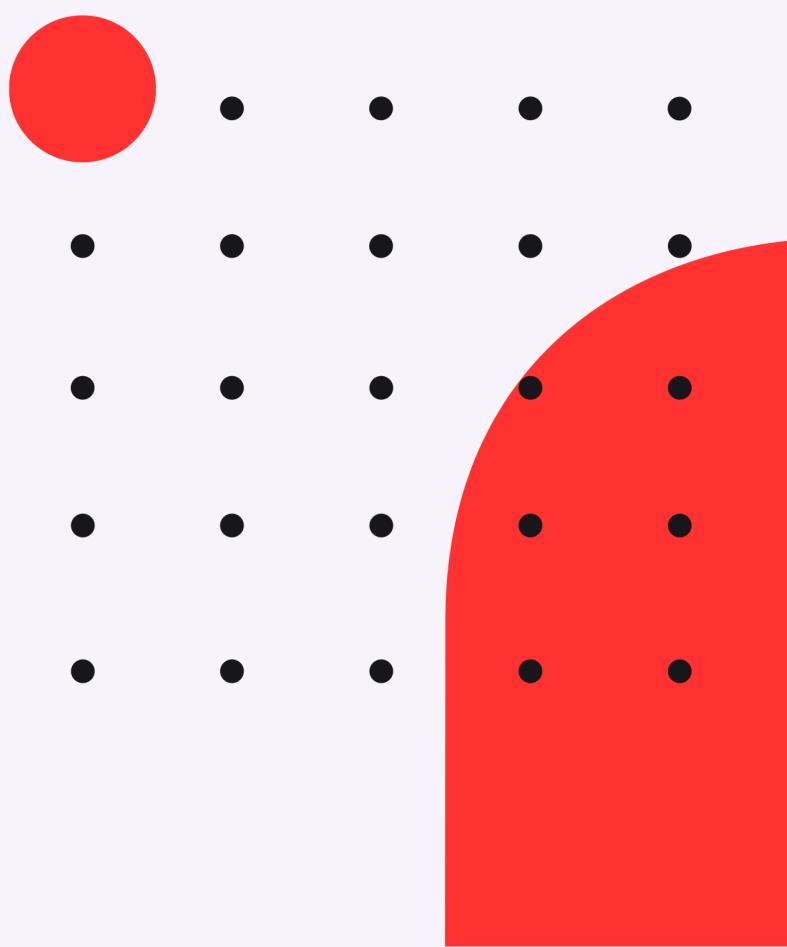
Mediante una interfaz intuitiva y segura, los clientes pueden reservar y comprar entradas de manera rápida y conveniente, lo que mejora la experiencia del cliente y aumenta las ventas.

Otro objetivo clave es gestionar eficientemente el inventario de alimentos, bebidas y otros productos relacionados con el cine. El sistema proporciona herramientas para el seguimiento en tiempo real del inventario, la gestión de proveedores y la optimización de los niveles de stock, lo que reduce los costos y minimiza las pérdidas por obsolescencia.

Además, el sistema busca mejorar la gestión de empleados, simplificando la programación de turnos, seguimiento de horas trabajadas y evaluación del desempeño. Esto ayuda a garantizar la disponibilidad de personal adecuado en todo momento y mejora la eficiencia operativa del cine.

En resumen, el sistema de administración y trabajo en cines tiene como objetivo mejorar la eficiencia operativa y la rentabilidad del negocio, al tiempo que ofrece una experiencia excepcional a los clientes y optimiza la gestión de recursos y empleados.

Situación Problemática



Antes de la implementación del sistema de administración y trabajo en cines, los cines enfrentaban una serie de desafíos que afectaban negativamente su eficiencia operativa y rentabilidad.

La programación manual de películas era una tarea laboriosa y propensa a errores, lo que dificultaba la optimización de la selección de películas y la planificación de proyecciones.

Además, el control de inventario era ineficiente y carecía de una visión integral de los productos disponibles. La falta de herramientas adecuadas dificultaba el seguimiento preciso del stock de alimentos, bebidas y otros productos relacionados con el cine, lo que a menudo resultaba en exceso de stock o escasez de productos clave.

Los procesos de venta también presentaban desafíos significativos, con transacciones lentas y complicadas tanto en línea como en taquilla. Los clientes a menudo enfrentaban largas colas y tiempos de espera prolongados, lo que afectaba negativamente su experiencia y la percepción del cine.

Además, la gestión de empleados era complicada y consumía mucho tiempo, con la programación manual de turnos, seguimiento de horas trabajadas y evaluación del desempeño. La falta de una solución integrada dificultaba la coordinación eficiente del personal y la optimización de recursos humanos.

En resumen, antes de la implementación del sistema, los cines se enfrentaban a desafíos significativos que afectaban su eficiencia operativa y la experiencia del cliente.

La falta de herramientas adecuadas para la programación de películas, control de inventario, procesos de venta y gestión de empleados dificultaba la optimización de las operaciones y la maximización de la rentabilidad.



Modelo de Negocio

El modelo de negocio del sistema de administración y trabajo en cines se fundamenta en la prestación de servicios de entretenimiento a través de la proyección de películas. Este enfoque se traduce en una variedad de fuentes de ingresos que contribuyen a la viabilidad y rentabilidad del negocio.



Los ingresos principales del modelo de negocio provienen de la venta de entradas para las proyecciones cinematográficas. Este flujo de ingresos constituye la columna vertebral del negocio y se ve complementado por la comercialización de alimentos y bebidas en el cine.

La venta de palomitas de maíz, bebidas refrescantes, dulces y otros productos relacionados con las películas añade un componente significativo a los ingresos totales del cine.

Además, el modelo de negocio incluye la comercialización de productos relacionados con las películas, como merchandising, DVDs y otros artículos de colección. Estos productos se ofrecen como complemento a la experiencia cinematográfica y generan ingresos adicionales para el cine.

El sistema de administración y trabajo en cines se ofrece como un servicio con diferentes planes de suscripción adaptados a las necesidades y capacidades de cada cine.

Estos planes pueden variar en función de la escala del cine, el número de salas, la cantidad de empleados y otras consideraciones específicas del negocio.

El objetivo fundamental del modelo de negocio es mejorar la eficiencia y rentabilidad del cine.

Al proporcionar herramientas avanzadas para la gestión de películas, venta de entradas, control de inventario y gestión de empleados, el sistema ayuda a los cines a optimizar sus operaciones y maximizar sus ingresos.

En resumen, el modelo de negocio del sistema de administración y trabajo en cines se basa en la prestación de servicios de entretenimiento mediante la proyección de películas, con múltiples fuentes de ingresos y planes de suscripción adaptados a las necesidades de cada cine.

Implementación

La implementación del sistema de administración de cines se basa en la aplicación de tecnología moderna para simplificar diversas operaciones en el negocio cinematográfico.

El sistema utiliza tecnología SQL (Structured Query Language) para ejecutar consultas y gestionar los datos almacenados en la base de datos. Esto permite a los usuarios realizar una variedad de tareas, como buscar películas en exhibición, administrar ventas de boletos, revisar el historial de transacciones y mantener actualizado el inventario de alimentos y bebidas.

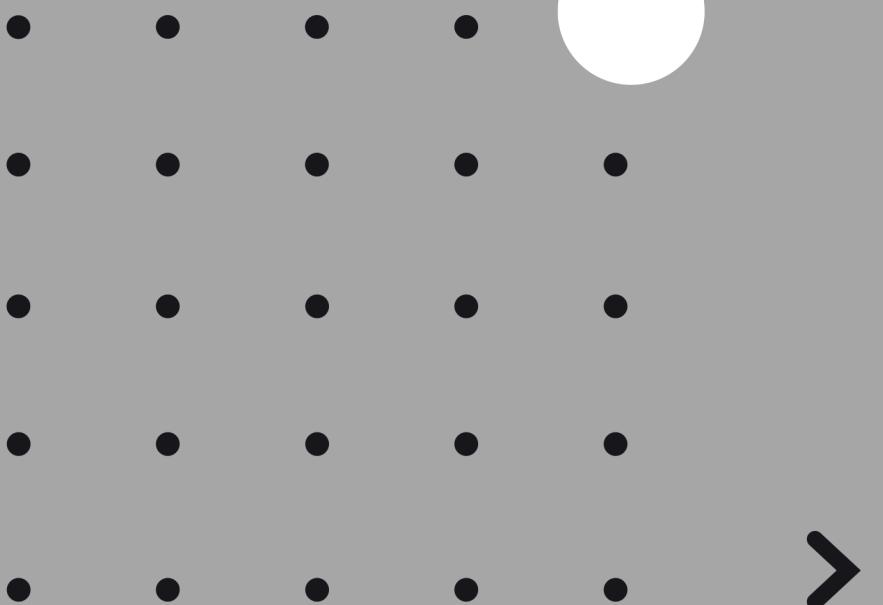
La estructura de la base de datos se ha diseñado cuidadosamente para incorporar claves primarias, claves foráneas y otras medidas restrictivas que salvaguardan la coherencia de los datos y establecen vínculos entre entidades clave, como películas, salas, empleados y clientes.

Este enfoque garantiza un flujo de información exacto y confiable en todas las facetas de la gestión cinematográfica, desde la programación de proyecciones hasta la gestión de ventas y el seguimiento de inventario.

El sistema utiliza una arquitectura de base de datos robusta y escalable, lo que permite manejar grandes volúmenes de datos de manera eficiente y proporcionar un rendimiento óptimo incluso en entornos de alto tráfico.

Además, se han implementado medidas de seguridad avanzadas para proteger la integridad y la confidencialidad de los datos, garantizando que la información sensible esté protegida contra accesos no autorizados.

En resumen, la implementación del sistema de administración de cines aprovecha tecnología moderna y mejores prácticas de diseño de bases de datos para ofrecer una solución completa y confiable que simplifica las operaciones y mejora la eficiencia en la gestión cinematográfica.



Las vistas en el sistema de gestión de cines ofrecen consultas predefinidas para acceder y visualizar datos específicos de manera conveniente. Estas vistas están diseñadas para proporcionar información clave sobre películas, empleados, ventas, asientos y más, lo que permite a los usuarios obtener rápidamente una visión general de diversos aspectos del negocio cinematográfico. A continuación, se presenta un resumen de cada vista:

Películas por Género: Muestra el título de la película junto con su género, facilitando la organización por categorías y la programación de horarios.

Empleados por Sucursal: Presenta el nombre y apellido de los empleados junto con la sucursal en la que trabajan, simplificando la asignación de tareas y la gestión del personal.

Ventas Detalladas: Ofrece información detallada sobre las ventas, incluyendo el nombre del empleado que realizó la venta y el total, útil para evaluar el desempeño y la rentabilidad.

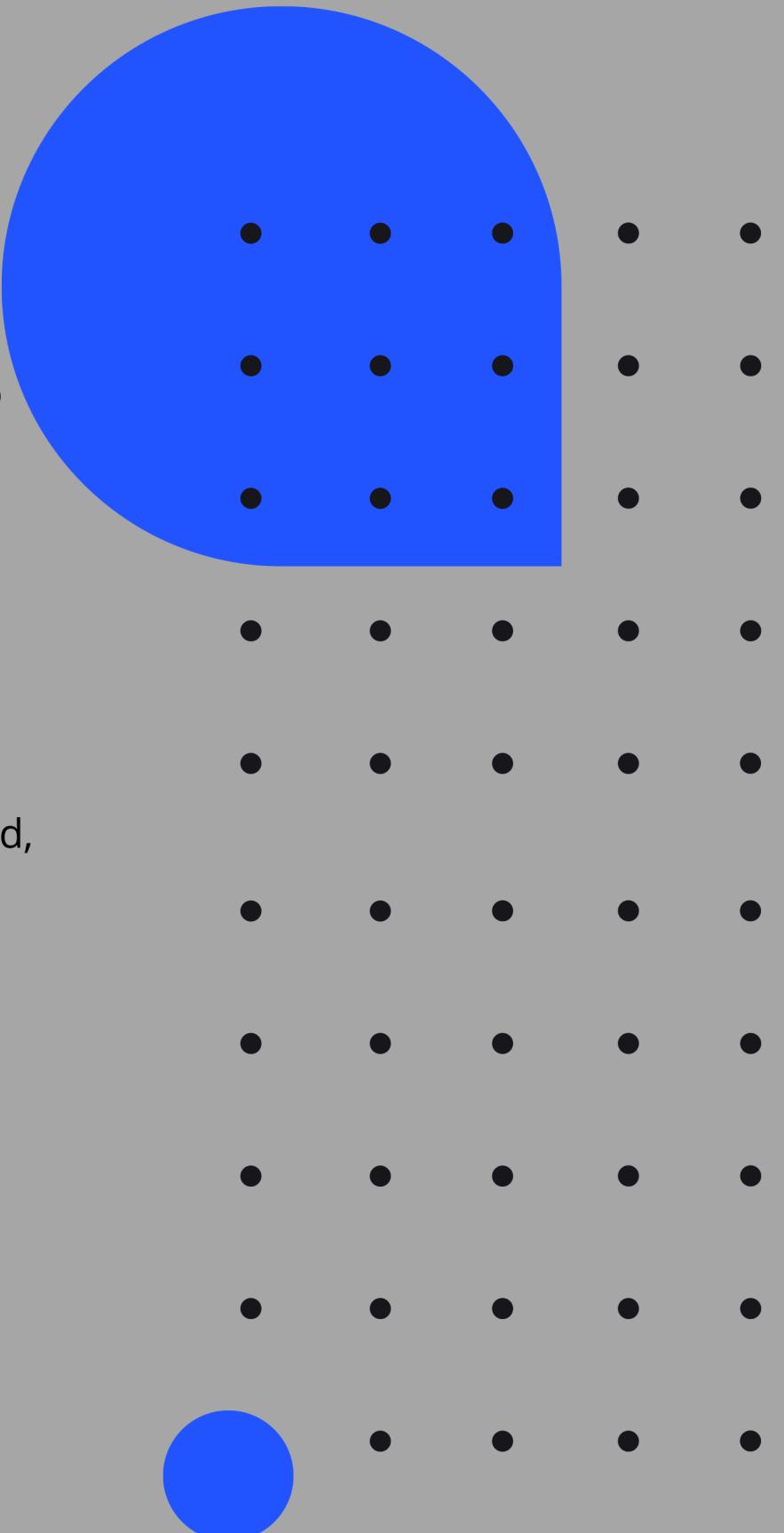
Asientos Disponibles: Muestra los asientos libres en cada sala, facilitando a los clientes la elección al comprar entradas.

Reservas por Cliente: Proporciona una visión general de las reservas de cada cliente, ayudando a comprender sus hábitos y lealtad, así como a personalizar el servicio.

Películas Proyectadas Hoy: Indica las películas en cartelera para el día en cada sala, facilitando la planificación de visitas y la gestión de horarios.

Ingresos Diarios: Muestra los ingresos generados por ventas cada día, permitiendo un seguimiento del desempeño financiero y la toma de decisiones sobre estrategias de precios.

Películas Más Vendidas: Presenta las películas con más ventas y su número total, útil para la programación y adquisición de contenido basada en la popularidad.



Vistas

Funciones

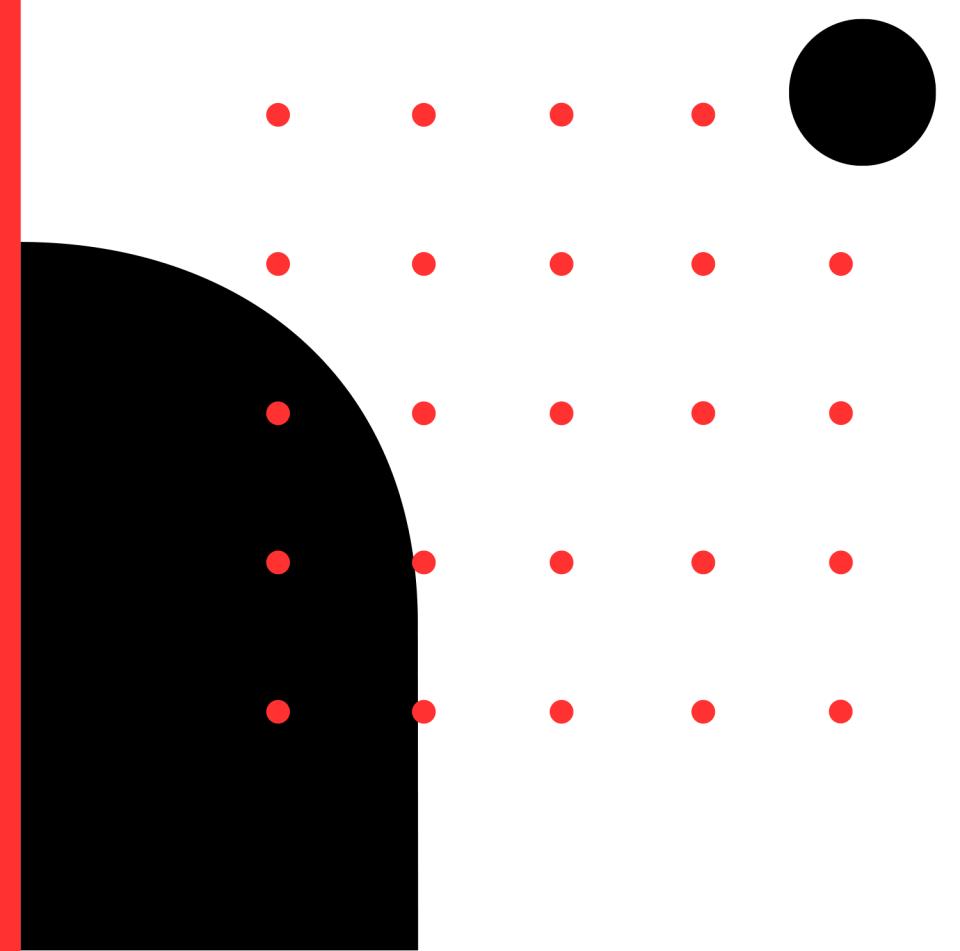
CalcularTotalVentasEmpleado:	Calcula el total de ventas realizadas por un empleado en un período específico, proporcionando información sobre su desempeño en ventas dentro de ese lapso.	●	●	●	●	●
ObtenerNombreCompletoEmpleado:	Devuelve el nombre completo de un empleado dado su ID, útil para generar informes o visualizar información del empleado.	●	●	●	●	●
ContarReservasPorCliente:	Cuenta el número de reservas realizadas por un cliente específico a partir de su ID, facilitando el seguimiento del historial de reservas y la comprensión de las preferencias de reserva.	●	●	●	●	●
ObtenerDuracionTotalPelículasDirector:	Obtiene la duración total de las películas dirigidas por un director específico, permitiendo evaluar su prolíficidad y estilo como director.	●	●	●	●	●
ObtenerNombreGenero:	Recupera el nombre del género de una película dado su ID de género, útil para presentar información o clasificar películas por género.	●	●	●	●	●
CalcularEdadCliente:	Calcula la edad de un cliente basada en su año de nacimiento, útil para la segmentación demográfica y la personalización de la experiencia del cliente.	●	●	●	●	●
ObtenerNombrePromocion:	Obtiene el nombre de una promoción dado su ID, facilitando la visualización de información de promociones en interfaces de usuario o informes.	●	●	●	●	●
ObtenerDescripcionPelicula:	Obtiene la descripción de una película dado su ID, facilitando la recuperación de la sinopsis de una película para proporcionar información detallada en interfaces de usuario o sistemas de gestión.	●	●	●	●	●

Stored Procedures

RegistrarVentaBoletos: Registra una nueva venta de boletos en la base de datos, insertando una nueva fila en la tabla Ventas con el ID del empleado que realiza la venta, la fecha y el total de la venta como parámetros.

RegistrarReservaAsientos: Registra una nueva reserva de asientos en la base de datos, insertando una nueva fila en la tabla Reservas con el ID del cliente, el ID del horario de proyección, el número de asientos reservados y el total de la reserva como parámetros.

ReporteVentasPorEmpleado: Genera un reporte de ventas por empleado en un rango de fechas específico, realizando una consulta para obtener el nombre del empleado y el total de ventas realizadas por él en el período especificado, utilizando la fecha de inicio y fin como parámetros.



Triggers

ActualizarTotalVenta: Se activa después de insertar un nuevo registro en la tabla **DetallesVenta**, calculando el nuevo total de venta para la venta asociada y actualizando el campo **TotalVenta** en la tabla **Ventas** con el valor calculado.

ActualizarIngresosDiarios: Se activa después de insertar un nuevo registro en la tabla **Ventas**, calculando el total de ingresos generados en el día de la venta y actualizando el registro correspondiente en la tabla **HistorialIngresos**.

Si ya existe un registro para esa fecha, se actualiza el valor de **IngresoTotal** con el nuevo total de ingresos.

Cines Yospe

