



白皮书

基于区块链的个人共享经济自由交易平台

免责声明

本演示文档仅提供和项目相关的信息。本演示文稿或本演示文稿中的任何内容均不得视为招揽，提议购买，出售任何证券，期货，期权或其他金融工具，或向任何司法管辖区的任何人提供或提供任何投资建议或服务。因此，对于证券的任何要约或出售，不依赖于此篇文档。本演示文档中的任何内容均不构成投资建议或对任何证券的适用性提供任何意见，本说明书所表达的观点不应被视为购买，出售或持有任何证券的建议。本演示文档中的任何预测，市场前景或估计均为基于某些假设的前瞻性陈述，不应被视为指示将发生的实际事件。所有材料都是依据可靠信息来源编制的，但无法保证绝对的准确性。此材料不得分发给预期收件人以外的人员。严禁复制或分发任何此类材料。

这是介绍 YouDeal 解决方案和 YDChain (YouDeal Chain) 平台的概念性文档白皮书。如果项目范围发生变化，我们保留随时修改或更换白皮书的权利。但是，当业务计划发生变化或因为重大事件变更更新时，我们没有义务更新此白皮书。

本白皮书的受众应注意以下事项：

a . YDChain 平台的服务和 YD 代币并不适用于所有人。任何参与者均需要完成一系列验证程序，包括但不限于：提供具有特定信息和证据的文件，履行 KYC 要求，通过反洗钱测试，接受隐私政策和使用条款。

本白皮书不构成招股说明书或任何形式的招揽，也无意构成任何司法管辖区内的证券或任何受管制产品的邀约或招揽。

本白皮书不包含任何可能被视为建议或可能被用作任何投资决策基础的信息提示。

观看者应同意并承认，没有监管机构审查或批准本白皮书中列出的信息，同时，本白皮书所包含的信息未根据任何司法管辖区的法律、监管要求或规则。向您发布、分发或传播本白皮书并不意味着已得到法律、法规要求或规则的许可。

我们建议您密切关注风险因素和不确定性：

- 我们不保证本文件中信息、声明、意见或其他建议的绝对准确性和完整性。
 - YDChain 将尽最大努力启动计划运营并开发 YDChain 平台。YDChain 不提供任何可以实现的保证。YDChain 不承担因使用 YD 代币而丧失或与之相关的任何损失或损害的责任或义务。
 - 请将英文版的 YDChain 白皮书作为唯一的信息来源。任何翻译成其他语言的文件只能作为参考。如果本白皮书译文与英文版本之间有任何不一致之处，应以英文版本为准。
 - 收购 YD 代币并进行存储涉及多种风险，包括但不限于：YD 代币可能无法开启业务或开发区块链并提供其承诺的服务；YD 的服务可能会在地区管辖范围内受到限制，并面临各种风险和税务责任。
 - YD 代币的购买者承诺他/她理解并拥有加密货币、区块链系统和服务的丰富经验，并且充分了解与众筹相关的风险以及与使用加密货币相关的机制。
 - 在购买 YD 代币之前，任何用户都应仔细考虑在众筹背景下购买 YD 代币的风险、成本和收益，我们建议购买者听取在这方面获得专业人士的独立意见。
- b. 本白皮书不构成招股说明书或任何形式的要约文件，也无意构成任何司法管辖区内的证券或任何受管制产品的要约或招揽。
- c. 本白皮书不包含任何可能被视为建议或可能被用作任何投资决策基础的信息或指示。

目录

引 言	5
1. 市场概况	6
1.1 定义目标市场	8
1.2 市场交易量预估	9
1.2.1 服务业的价值	9
1.2.2 自由职业者市场的增长潜力	10
1.2.3 线上竞争对手	11
2. 解决方案	12
2.1 行政概要	12
2.2 行业痛点及解决方案	13
2.2.1 降低运营成本	14
2.2.2 建立信用机制	15
2.2.3 保护个人隐私	16
3. YouDeal 平台	18
3.1 主要功能	18
3.1.1 需求者与服务（或产品）提供方的信息发布	18
3.1.2 交易流程	18
3.1.3 钱包账户	19
3.1.4 状态发布	19
3.1.5 互动特征	19
3.2 功能应用案例	20
3.3 平台中区块链技术的应用	21
3.4 YouDeal 平台和约单 APP 战略合作	22
4. YDChain 区块链	23
4.1 介绍	23
4.2 技术架构	24

4.2.1 主链 MasterChain	25
4.2.2 子链 WorkChain	26
4.2.3 YouDeal 子链	26
4.2.4 YouDeal DApp	26
4.2.5 YD 数字钱包	31
5. 通证经济	32
6. YouDeal 战略三部曲	35
6.1 生态战略	35
6.2 平台战略	36
6.3 社区战略	37
7. 路线图及未来计划	38
8. 附录	39
8.1 数据来源	39
8.2 YouDeal 项目术语	39
8.3 应用程序页面图示例	42
8.4 关于 YDChain 的基础	52
8.5 代币发行计划及分配计划	53
8.6 法律事务	55

引言

人人共享人人互联

基于区块链

重构服务业生产关系

实现个人生产力的解放

让天下没有难做的个人服务

让你随处获得你想要的服务

最终通过区块链和个人服务资产化

实现个人劳动力的自由流动和全球化

1. 市场概况

职业自由和工作灵活性是当今人力市场的趋势。有技能的人一直希望能够更灵活和独立的运用自身具备的技能和资源(例如技术, 知识, 信息, 时间, 空间, 等等)从而实现自我价值。Bryan Schreier(硅谷传奇风投公司, 红杉资本的合伙人)曾指出, 下一个创业公司的时代将会是由先进技术与动手操作相结合的公司主导的。

Bryan Schreier 指出: “在消费层面, 有一点很清楚, 下一个估值 500 亿美元的大企业将会诞生于 ‘混合’ 行业, 也就是将科技与人力结合的业务。” 他举了一些例子, 比如 Uber、Airbnb、Thumbtack。红杉投资的 Thumbtack 是将消费者与特定服务者联系起来, 比如保姆、园艺师、木匠。

“我认为, 在 Snap 之后, 接下来的三家或者四家巨型消费 IPO 企业将是混合企业。” Bryan Schreier 表示, “在一定程度上技术已经成熟了, 到目前为止移动平台已经诞生 10 年了。” Facebook 和 Snap 等企业专注于社交媒体领域, 谷歌和微软专注于平台拓展, 它们已经在市场上占据了很大的份额。Bryan Schreier 说: “许多空白地带已经被企业瓜分了。”

尽管如此, 技术成熟也创造了其它一些不同的机会。Bryan Schreier 认为: “有一些新的大市场至今还没有被人掌控, 那就是原来属于线下, 现在转为线上的市场。这种情况的出现, 主要是因为互联网技术的发展, 但有时也会因为其它原因。Uber 就是一个好例子, 它可以颠覆的士产业, 一旦所有司机都有了手机, 手机支持 GPS, 就会颠覆出租车产业。”

混合产业的发展潜力比纯粹的科技企业更大。Bryan Schreier 指出: “就核心科技而言, 如果市场规模达到 500 亿美元, 我们就会感到兴奋了。而 Uber 所在的市场规模

达到了 600 亿到 700 亿美元。Airbnb 面向的市场规模约为 1000 亿到 2000 亿美元，Thumbtack 则是 5000 亿美元。”这种混合型企业的潜力远远大于纯技术公司。在核心技术方面，我们对价值 50 亿美元的市场感到兴奋。优步的市场是一个价值 600 亿到 700 亿美元的市场。Airbnb 的市场是 1000 亿到 2000 亿美元的市场。图钉的市场是 5000 亿美元。但是你需要一个非常庞大的人力团队，与这项技术结合。

我们认为，区块链将推动下一波经济发展浪潮，特别是那些致力于与技术进步需要大量员工支持的企业。服务和商品交易主宰着大众经济。在集中系统下，运营、管理和租赁是成本中心的关键组成部分。通过降低成本和消除不必要的中间人，以分散和对等的方式运行，可以释放出巨大的价值。

但由于缺乏信息检索手段、信任基础和隐私保护，人与人之间的交易量仍然很小，距离活跃和饱和的市场还有很大差距。

区块链和智能合约的使用为上述情况提供了解决方案：

- 经过区块链验证的数据源可用作过去服务和交易记录的公开分类帐。
- 嵌入智能合约中的价值锁定机制和平台共识增强了对等用户和服务提供商之间的信任关系。
- 基于区块链的交易和不受信任的社区的匿名特性显著降低了共享敏感信息以获得信任的必要性，这有助于在更大程度上保护隐私。

我们的使命是释放市场上受限的劳动力，降低企业的运营和维护成本，为广大公众创造价值。YDChain 也可能是有史以来第一个拥有数亿用户和成熟用例的区块链项目。这将是分散式应用生态系统发展的重要里程碑。

1.1 定义目标市场

自由职业者：据腾讯机构称，“自由职业者被定义为独立工作，不隶属于任何组织，并且不为任何长期承诺的雇主从事职业生涯的人。”

自由职业者的崛起

a. 随着服务行业和网络平台的兴起，人们可以轻松地将时间和技能转化为生产力。

这是由 Upwork 的首席执行官和世界经济论坛的性别，教育和工作未来委员会共同主席 Stephane Kasriel 提出的。他说，“我们正处于第四次工业革命，这是一个由自动化水平提高带来的快速变化的时期，但我们有一个独特的机会来指导工作的未来，而且自由职业者将扮演比大众意识到的更重要的角色。”

b. 人们对自由职业的看法变得越来越积极。自由职业者正在网上找到更多的工作，大约 71% 的受访者表示在线获得的工作量有所增加。

c. 激励人们开始自由职业的主要驱动力是对下述方面的意愿：

1. 成为自己的老板；
2. 选择工作时间；
3. 选择自己的项目；
4. 选择工作地点；
5. 获得额外收入。

大多数自由职业者位于欧洲(35.5%)，亚洲(28%)和拉丁美洲(29.2%)。

1.2 市场交易量预估

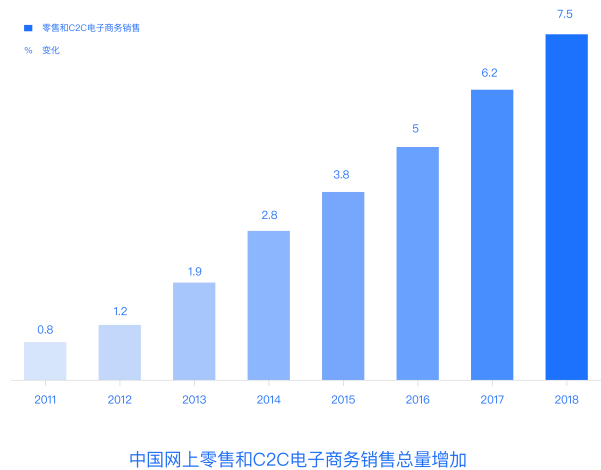


图 1：中国网上零售和 C2C 电子商务销售总量增加

(数据来源 2)

1.2.1 服务业的价值

从全球来看，服务业占世界 GDP 的 70%，表明它目前是促进经济增长的主要行业和推动力。关于中国市场，国家统计局强调 2017 年服务业 GDP 为 427032 亿元，占中国

国 GDP 总量的 51.6%。此外，同年服务业的增长率为 8.0%，并且在过去三年中一直是最大的行业。如下图 2 所示，过去 5 年，服务业的增长率一直在稳步上升。中国服务业未来预测将在 2020 年达到 47.3 万亿-51.1 万亿元人民币，将保持在 10% 的增长率。随着中国人均收入向中高收入国家增长，其经济结构最终将从投资和出口驱动转向更多消费驱动。

如下图 2 所示，过去 5 年，服务业的增长率一直在稳步上升。中国服务业未来预测将在 2020 年达到 47.3 万亿-51.1 万亿元人民币，将保持在 10% 的增长率。随着中国人均收入向中高收入国家增长，其经济结构最终将从投资和出口转向更多消费。

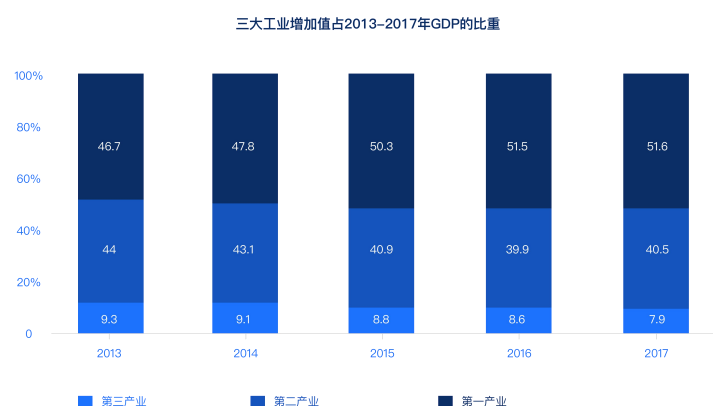


图 2：三大工业增加值占 2013-2017 年 GDP 的比重

(数据来源 3)

1.2.2 自由职业者市场的增长潜力

根据麦肯锡全球研究所的研究，在 2016 年，美国约有 5400 万至 6800 万人通过自主和自由工作获得一定的收入水平。对于中国市场，阿里巴巴的一份报告预测，到 2036 年，中国有多达 4 亿人可能成为非劳动力经济中的自由职业者。最后，世界银行的报告显示，2016 年，中国在线自由职业市场已达到 44 亿美元。因此，这项研究表明，中国的自由职业者市场潜力巨大。

麦肯锡全球研究所(McKinsey Global Institute)预计，到 2025 年，包括 Monster 等招聘网站以及自由职业者交易平台在内的“在线人才平台”，有望贡献 2% 的全球 GDP，并创造相当于 7200 万份全职工作的就业机会。

1.2.3 线上竞争对手

在全球范围内，Craigslis等受欢迎的自由职业者网站构成了一项重大挑战，截至2018年4月，访问量总计达到5.2510亿次。另外，福布斯2017年对Craigslis估值为至少30亿美元。

在中国市场，58同城是自由职业者的主要在线分类市场。据其首席执行官称，58同城在2017年每天接收3亿求职者。58同城的增长也引人注目，2017年上半年订阅型付费会员的增长率为24.8%，该平台的活跃移动用户数量在2016年至2017年期间增长了638%。

2. 解决方案

2.1 行政概要

近年来随着移动互联网的高速发展，点对点交易显著增加，并已经形成了一个规模巨大的市场。这个市场的快速发展极大地提高了资源利用率，为买卖双方提供了便利，但同时也促成了中心化平台的产生。在中心化平台的自由职业者面临的主要问题是：平台费用高，缺乏信任、隐私泄露等问题。

为了解决上述问题，基于区块链加密技术，我们创建了 YouDeal，基于区块链的个人共享经济自由交易平台。与互联网平台相比，它允许用户之间在更高的效率下进行点对点虚拟服务交易，同时也可以消除国际服务贸易的壁垒。基于信任，用户可以更安全有效地享受个人服务并提供服务。通过区块链技术，身份和交易信息将免受恶意攻击。总而言之，通过分布式网络，用户可以在更好的信任机制，更高安全性和隐私的系统以及更低的成本下更加高效的协作。

YouDeal 相对于现有点对点交易平台，具有以下特点：

- 自由职业者、用户完全掌控自己的隐私

采用 DID 身份识别系统，自由职业者、获得服务的用户可以完全掌控自己的身份和信用信息的基础上高效的达成交易。

- 避免出现收款难的问题

基于区块链智能合约交易自动执行特点，避免交易中收款难的问题。

- 走向国际化，面向全球市场

采用数字货币这种国际通用的交易支付手段，有利于更高效的参与到国际市场。

- 极低的交易成本

YouDeal 是一个建立在 YDChain 框架下创建的服务平台，通过 YD 代币交易可以减少很多中间费用。

总之，YouDeal 是一个全球化的个人服务和产品交易平台，其协议层将首先建立在以太坊区块链上，后将转变为一 YDChain 上的子链。它通过互联网和移动应用程序创建信任机制，连接买卖双方的需要服务。它专注于隐私保护，并且可以在现实生活中实现个人服务交易。



图 3: 用户可选择需求的服务

2.2 行业痛点及解决方案

YouDeal 也是一个建立在区块链上的去中心化信任和声誉系统。这是一个可以缓解由于以下问题而难以在全球商业中建立信任的问题的系统：

- 平台费用高

- 信用缺失
- 隐私泄漏

通过区块链技术，这些问题将通过去中心化系统解决。在去中心化的 YouDeal 生态系统中，所有个人信息都通过哈希函数进行保护，并且仅供授权用户使用。

2.2.1 降低运营成本

在传统的自由职业平台下，自由职业者仍存在以下主要问题：

a. 传统交易平台，无论是 Uber、Airbnb 还是 Facebook、Alibaba 都最终走向垄断继而不断提高对自由职业者抽成比例。以滴滴为例，自由职业者的佣金率在 20%-30%之间。因此，自由职业者的薪酬严重不足，而且薪水低于自由职业者所提供的服务价值。

针对上述问题，YouDeal 通过使用神经网络和积累的数据，可以最快速完成最佳供需的匹配，通过智能合约来自动完成交易。极大的降低第三方平台抽成，将可以使得自由职业者可以获得更高的收入回报。

b. 自由职业者经常需要处理缺失付款和延迟付款的问题。据 PayPal 称，“东南亚四个主要国家中，58%的自由职业者在工作中没有得到报酬”。YouDeal 将建立在 YDChain 上，并利用智能合约解决上述问题。智能合约是自动执行的合同，双方之间的协议条款直接写入代码行。它将有助于 YouDeal 通过区块链的分散信任和声誉系统建立完美的支付体系。此功能将消除参与者之间的任何争议，因为一旦满足条款，智能合约就会自动执行。自由职业者将不再需要担心收款难的问题。

2.2.2 建立信用机制

信用对当今全球自由行业的参与者极为重要。因为人们更倾向于接受信用良好的自由职业者提供的服务; 因此, 自由职业者正在努力最大限度地提高他们的信用等级, 以建立一个忠诚的客户群。然而, 当今仍然存在着关于自由职业者信用的几个主要问题。

a. 传统的自由职业平台正在经历许多骗局项目, 欺诈性付款和未解决的争端。这是由于一方难以获得对方的背景信息引起的问题。即使获得对方的背景信息, 其真实性也无法被有效验证。缺乏信用会同时导致客户和自由职业者在交易方面遭受损失。

针对上述问题, YouDeal 基于非对称密码学原理, 区块链具有不可撤销的特征可以使其建立信用机制。这使区块链网络中的买卖方能够在陌生的环境中进行可靠的交换。

这将增加个人服务交易的可能性, 并提高个人有效 YouDeal 通过将买家和卖家的认证数据(手机认证, 身份认证, 保证金, 保险等)和交易数据写入区块链, 在本地服务行业建立稳定的信用机制。

b. 目前信用体系只能在由中心化的机构控制的封闭市场中实现。为了提高信用等级, 自由职业者必须加入中心化市场(例如:Freelancer.com, Craigslist, 58 同城)。通过加入他们, 自由职业者必须接受他们所有规则, 如薪金的一部分作为市场佣金的一部分。

c. 自由职业者无法将他们的信用评级从一个中心化服务平台转移到另一项平台。如果自由职业者不想加入目前的中心化市场, 在新的平台入驻可能需要投入大量精力和资金才能建立自己在这个平台的信用。

针对上述问题, YouDeal 推出去中心化的不可篡改的信用评估体系, 并且可以在整个区块链网络通用。基于非对称密码学原理, 区块链具有不可撤销的特征可以使其建立

信用机制。这使区块链网络中的买卖方能够在陌生的环境中进行可靠的交换。这将增加个人服务交易的可能性，并提高个人有效 YouDeal 通过将买家和卖家的认证数据（手机认证，身份认证，保证金，保险等）和交易数据写入区块链，在本地服务行业建立稳定的信用机制。

2.2.3 保护个人隐私

在传统的中心化数据存储模式中，用户的个人数据，认证信息和交易记录被存储在线上自由职业者平台上。

a. 这些私人数据非常容易受到在线黑客攻击，根据 Verizon 公司《2018 年数据泄露调查报告》显示，48%的数据泄露与黑客攻击有关。Gemalto《2017 数据泄露水平指数报告》显示，2017 年上半年全球范围内数据泄露总量为 19 亿条，超过 2016 年全年总量(14 亿)，比 2016 年下半年增长了 160%多，据 Shodan 统计，截至 2017 年 2 月 3 日，中国有 15046 个 MongoDB 数据库暴露在公网，存在严重安全问题。

b. 黑市数据交易事件频发，2017 年 3 月，京东试用期员工与网络黑客勾结，盗取涉及交通、物流、医疗等个人信息 50 亿条，在网络黑市贩卖。这些隐私问题严重威胁到成千上万的在线客户和自由职业者的生活，并且至今没有解决。（数据来源 4）

针对上述问题，YouDeal 给出的解决方案是：

a. YD 区块链采用类似于 Zcash 的零知识证明构造(一种旨在使用加密技术为其用户提供增强隐私的加密货币)。其允许两个用户在不透露其身份的情况下交换信息。

ZCash 通过使用称为零知识简明非交互式知识论证(zk-SNARKs)的技术来提供隐私。

zk-SNARK 在不揭示任何事情(零知识)的真实情况下证明某些事情是真实的。尽管以太坊的区块链包含交易参与者的记录，但 Zcash 的区块链仅显示已发生的交易，并未显示任何其他与交易相关的信息。

b . DID 身份识别系统

自由职业者和用户完全掌控自己的匿名身份，自由职业者的数据可以有选择的加密保存在区块链上，比如用户的技能资格证，从业年龄等，只需要自由职业者和对应的行业权威 DID 可以访问证明的数据，而外界只看到行业权威 DID（以及 YouDeal 官方 DID）对自由职业者技能能力、行业信誉的认可的签名。从而在不泄露隐私数据的前提下获得专业能力的证明。

自由职业者和接受服务的用户也可以有选择地公开自己的隐私数据，例如：过往成交记录，信用记录、资产实力等更有利于达成交易的信息。

3. YouDeal 平台

3.1 主要功能

3.1.1 需求者与服务（或产品）提供方的信息发布

a. 需求方选择服务（或产品）类别

当用户将他们的需求发布到特定类别的服务提供方时，系统也会通过系统过滤将此订单发送给符合用户需求标准的服务提供方。

b. 提供方发布可选技能

服务提供方在个人资料页面中选择他们想要发布他们技能的特定类别，由此可上传他们的服务内容，展示他们技能的照片和视频剪辑等。当他们成功发布了他们的内容时，系统将匹配合适用户进行交易。

3.1.2 交易流程

a. 意向金

意向金是需求方在发送邀请时向服务提供方预付的款项。意向金可用于支付服务费用。如果交易没有完成，意向金将被全额退还给需求方的账户。

b. 订金

订单订金（或押金）是确认服务订单后需求方支付的部分意愿金。如果交易未完成，订单押金将退还给需求方的账户。

c. 全额付款

当需求方和服务提供方在会面时，服务全额支付。如果服务没有完成，需求者可以从平台申请退款。

3.1.3 钱包账户

a. 现金

用户可以使用现金支付或购买应用内服务（诚信存款，订单确认存款，全额付款，付费电话咨询，付费视频咨询）并随时可提取现金。

b. YD 代币

用户可以使用 YD 代币兑换积分和取款。

c. 会员积分

会员积分和 YD 代币可以相互兑换；积分挂靠法币，可用于支付或购买服务（诚信存款，订单确认存款，全额付款，付费电话咨询，付费视频咨询）。

3.1.4 状态发布

照片或视频短片:

用户可以将照片或/和视频发布到线上市场上，并将显示在用户的个人资料中以及同城信息页面中。

3.1.5 互动特征

a. 点赞

用户可以选择给他们感兴趣的任何其他注册用户点赞，系统将会发送消息通知对方。

b. 评论

用户可以对服务提供方的服务进行评论，并进一步阐述服务提供商的服务内容，质量和态度。

c. 订阅

用户可以订阅他们感兴趣的人，并随时收到他们的状态更新的通知。

d. 聊天

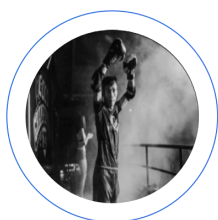
一旦提供方和需求方匹配成功，需求方和提供方就可以通过聊天的方式进行进一步沟通。

e. 电话或视频通话咨询

一旦提供方成功邀请需求方，需求方可以通过付费咨询服务联系服务提供方。

3.2 功能应用案例

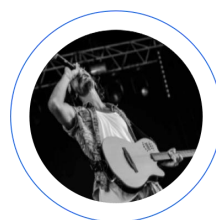
YouDeal 平台是一个专业连接服务供应商和客户的完美在线市场产品。经济影响力是巨大的，因为它给予劳动力自由，并帮助他们以高效的方式与客户联系。对于千禧一代或任何寻求更多灵活性的人来说，这个平台正是他们需要的。自由职业者可以根据自己的财务需求和生活方式来计划工作。人们可以成为自己的老板，对自己的工作有更多的控制权。平台和服务供应商还可以通过审查和评级系统为自己建立良好的声誉来吸引更多的客户，这是营销的最佳途径，无需多花一分钱。就像 Uber 一样，一家移动金融科技公司为出行产业带来巨大改变，YouDeal 希望利用新技术改善各类自由职业者的工作和生活，这本身就是一个拥有万亿美元潜力的巨大市场。



Thongchai Fairtex
用户账号：51995231
拳击教练
2016IFMA冠军



Ava Ann
用户账号：61893125
翻译员
CATTI认证



Mike Bond
用户账号：13596129
音乐家
于2010首次亮相

图 4: YouDeal 平台上专业服务提供者的例子

案例一：健身教练

健身教练通常驻扎在健身中心。但是，通过使用 YouDeal 平台，教练不再受限被单一健身中心雇佣。该平台也为健身教练提供了一个超出他们圈子的新客户群。一次简单的注册就可以将其客户群横向扩展到不同的健身房、俱乐部甚至企业实体和更多私人客户。互动媒体平台让他们有机会发布自己健身的短视频。区块链上的证书验证也帮助他们更好的向自己的客户做宣传自己获得专业证书。

案例二：模特/化妆师/活动策划师/摄影师/美发师

YouDeal 平台也将改变传统的娱乐产业服务链。截至目前，许多模特、化妆师、活动策划者、美发师、摄影师一般隶属于一个工作室或中介。虽然客户对他们将雇用的实际人员没有太多的了解，他们还是会根据机构提供的信息，最终达成交易。YouDeal 平台希望通过提供更多的可信的履历，帮助客户寻找到高素质的专业人士，尽可能避免任何因为信息不对称，而造成的损失。

3.3 平台中区块链技术的应用

在平台中区块链技术将在两个方面上被使用：

a. 关于区块链的数据

改变区块链上任何数据的机会非常低，因此可以保持去中心化账本记录的可信度。因此，YDChain 将利用此功能将以下数据存储区块链上：交易数据、经过验证的个人数据、专业证书和第三方验证的跟踪记录、评论和评分反馈等。交易数据是最应该存储在链上的信息。在区块链上存储个人信息或经过验证的记录时，数据拥有者将能够控制谁拥有访问权限。最后，为了体现真实的服务标准，评论和评级是我们不希望被篡改的数据，区块链完全可以保护这些数据不受破坏。

b. 加密资产 YD 币

YD 币是由平台发布的激励社区的加密货币。该货币使用以太坊 ERC20 标准生成，并在客户执行某些任务后发放（例如：下载/登录/充值/交易/社交媒体分享等），也可以让用户在拥有一定货币后拥有获得平台优惠券。YD 币还可以转换为 YouDeal 平台上的积分，以进一步将区块链技术整合到平台的使用中。

3.4 YouDeal 平台和约单 APP 战略合作

YouDeal 平台注重平台生态的整合，在项目发展初期就已经成功与互联网领域风头正盛中心化技能交易平台“约单”App 达成战略合作，“约单”APP 承诺将各项核心业务接入到 YouDeal 平台生态体系中，与此同时，“约单”APP 已签约服务者和用户直接入驻 YouDeal。

截止 2018 年 8 月 8 日，“约单”APP 上线三年，订单破两亿。从时间线上看，2015 年“约单”获得天使轮投资；2016 年 6 月获 A 轮 5000 万融资，同年 12 月服务者数量突破 100 万；2017 年 4 月再次获得 A+ 轮 1 亿元融资，同年 10 月用户突破到 3000 万；2018 年 6 月，“约单”与 YouDeal 生态结盟，成为战略合作伙伴，当月用户数即超过 5000 万，一个月后“约单”城市拓展到 10 个主要国家。当前，“约单”累计有 5000 万用户、700 万个人卖家，覆盖 400 个城市，涵盖 200 个大品类和 400 个细分品类。累计撮合订单超过 2 亿，撮合报价金额超 600 亿。

4. YDChain 区块链

4.1 介绍

- YouDeal 底层使用的区块链平台名为 YDChain，YouDeal 是 YDChain 上的第一条子链。YDChain 是一个基于 DPoS 共识算法的公有链，使用分片(Sharding)技术提高 TPS，使用 zk-SNARKs 算法实现匿名交易，架构上使用“一条主链+多条侧链”的分层技术进一步提高性能。

在项目融资阶段我们将基于以太坊发行 ERC2.0 代币，等 YDChain 的主网上线后，将会把以太坊上的 ERC2.0 代币映射到主网上面。

与通用的智能合约平台不同，YDChain 社区将限制用户使用区块链。YDChain 不允许用户直接在区块链上编程智能合约。用户只能使用 YDChain 团队提供的智能合约模板。智能合约模板的规模可以通过社区逐步扩大和发展；扩大的规模和模式将由社区成员决定。用户只能通过应用程序间接使用区块链。通过这种方式，我们可以实现“社区隔离”即用户与区块链网络之间的隔离。

尽管社区隔离可能会增加一些用户进入社区的时间，但它可以有效地确保区块链上的信息的准确性。审查制度也可以有效地减少腐败的可能性，审查人员身份的可追溯性将始终保持审查人员的警觉。

从区块链隔离的社区还可以提供一系列集中式组织功能来实施必要的非区块链功能，从而降低区块链验证的速度和 gas（gas 为区块链运行所需燃料）成本：

- YD 钱包安全管理
- 交易智能撮匹配
- 存储大量的用户数据

4.2 技术架构



图 5: 技术架构

YDChain 整体上是“一条主链+无数条子链”的结构，各个组件简介如下:

YD 链的整体层次结构如图 5 所示，它们是:

- 主链。处于最核心的地位，它由 21 个超级节点组成，各个节点基于 DPoS 共识算法达成共识，这一点与 EOS 很类似。主链上流通着 YD 代币，这是 YDChain 最基础的货币。主链上的账户除了有 YD 余额外，还有非常重要的信息，个人

身份证和个人信用分。YDChain 的使命是建立数字世界里的个人身份证和信用系统，让用户之间放心的进行消费和服务。由于个人服务市场范围特别广，有一个统一的身份体系和信用体系，能极大降低交易的摩擦成本。

- 子链。最大支持 232 条(约 42 亿)子链。任何用户或机构都可以基于主链的规范开通自己的子链，在子链上发行自己的货币和智能合约。人人可以开通自己的子链，打造自己的品牌，发行自己的货币，未来完全依靠区块链生存，实现一人一链的宏大愿景。

- YouDeal 子链。YouDeal 子链稍微特殊，它是第一条子链，编号为 0. YouDeal 这个产品就运行在这条子链上。

4.2.1 主链 MasterChain

主链负责保存最核心的数据，包括 YD 余额，去中心化数字身份 DID，个人信用分等，各个子链通过智能合约与主链进行交互。主链由 21 个超级节点运行。

a. 二维的分布式账本。YDChain 有一条主链和多条工作链，它的账本不再是传统的区块链那样是线性，而是二维伸展的。在这种结构之上，YDChain 能够自动丢弃出错的链，避免无意义的分叉。

b. DPoS 共识机制。个人服务这类产品需要支持很高的 TPS，目前 DPoS 是唯一已经运行多年且性能最好的共识算法。尽管它去中心化程度不是最高的，但是在个人服务这个场景下也不需要极致的去中心化。

c. 去中心化数字身份 (Decentralized IDs)。每一个 YDChain 账号就是一个数字身份，用户在 YDChain 上的活动越多，个人信用分数就会越好。YDChain 的数字身份证未来将是各个产品之间的统一身份标志。

d. 个人信用分。YDChain 主链上存储了每个账号的信用分，该分数是通过第三方可靠的征信模型计算出来的，具体细节将会开源并公开透明。

4.2.2 子链 WorkChain

子链是真正运行应用的链。主链上可以有多条子链，一条子链上可以有多个 DApp。

子链上可以发行自己的代币，子链没有自己的账户，账户都来自于主链。每一条子链可以有自己规则和共识算法，前提是满足主链的规格要求。

4.2.3 YouDeal 子链

YouDeal 是个人服务交易平台的产品名字，也是一条子链的名字。这条子链是主链上的第一条子链，因此它的编号为 0。

4.2.4 YouDeal DApp

YouDeal DApp 是 YouDeal 服务的产品本身，它主要通过 Restful API 与子链进行交互，其结构如图 6 所示。



图 6：Restful 服务层架构

Restful 服务层层核心的功能模块主要包括账号系统、认证系统、监控系统、存储系

统、社群系统、交易系统和合约系统。

a. 账号管理系统

根据用户的信用等级，将账号分为三个等级:普通账号、认证账号和高级认证账号。不同等级的账号具有不同的交易权限。任何账号同时具备买家和卖家的身份。注册成功或升级成功的账号，系统自动通过调用智能合约模板记录用户信息到区块链。个人交易信息黑盒子采用 SHA-256 加密，加密后密文存储，防止数据泄漏丢失。

普通账号

通过 Facebook、Twitter、微信、微博、QQ、手机号的方式注册到平台的账号。注册号验证后，系统为用户分配唯一的数字身份（Digital ID）并激活用户钱包。用户可以使用 Digital ID 进行个人访问主页。用户可以通过添加不同的技能身份，完善包括图片、音频、视频、教育经历、工作经历、行业理解、专业问题、资格资质等信息完善其技能信息并加入该行业社群。

认证账号

普通账号的用户通过完善用户身份信息对账号进行升级，比如通过上传手持身份证照片、视频验证身份等方式向系统注明身份。身份信息验证后，普通账号用户升级为认证账号用户。

高级认证账号

认证账号用户可以通过提供一些证明文件即可进一步升级其账号。证明文件包括机动车辆许可证、房地产登记证明、水电费账单等。

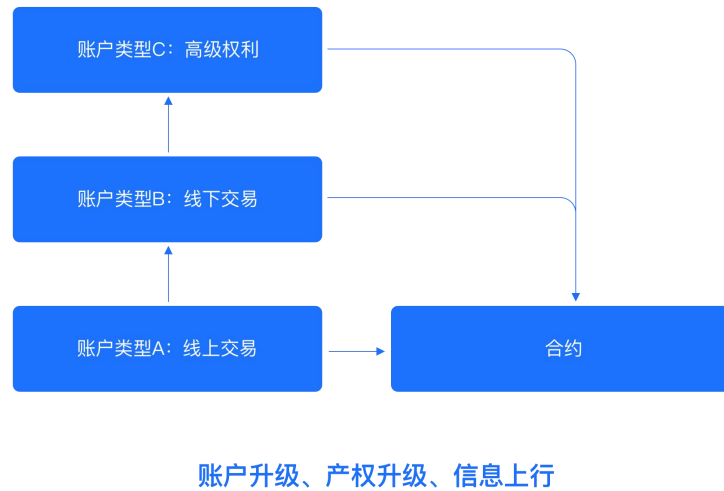


图 7：账户升级、产权升级、信息上行

b. 认证系统

负责账号信息的存储与登录调用，用户调用登录接口后识别用户的身份、技能信息。

加密存储用户的身份信息。

c. 监控系统

负责验核用户的注册信息、技能信息、身份信息、视频身份验证信息等关于身份证明的系统。验证通过后，调用平台合约模板将用户信息录入区块链。

d. 存储系统

海量集中存储。区块链复式记账的模式，在系统长时间运行下，历史数据不断累积；借鉴传统金融系统中冷热数据分离存储、分表存储的机制，实现海量数据的有效存储。

旧的交易数据，非活跃的资产数据等信息可以使用大数据存储平台进行存储（如 Hadoop，满足 PB 级别的数据存储）。

IPFS 分布式存储。用户的图片、视频等身份信息存储在用户本地以保护用户的隐私数据不受侵犯。

e. 社群系统

社群激励。被鼓励和被激励行为包括：发布技能、发布需求、撮合交易、确认交易、交易评价、被关注、被访问、认证完整程度；不被鼓励和不被激励的行为包括：发布虚假信息、刷单、欺诈、差评等。被激励行为可以获得 YD 激励，不被激励行为会被永久记录在区块链上导致信用缺失。

社群交互。YDChain 提供基于地理位置的个人服务社区，用户通过发布和按时间轴汇集图片、音频、视频、直播等形式汇集成本地服务社区链分别买家和卖家提供社群空间，将列示出附近的买家排行、卖家排行、悬赏任务、抽奖、订单竞标等。

社群公告。发布身份信息升级，被激励的行为和信用缺失的行为。社群公告还具有评论功能，用户可以对公告进行评论、发表观点以及投诉等。

社群仲裁。对于交易纠纷，社群提供了社群仲裁体系。仲裁体系成员由社群通过区块链投票选举产生。

f. 交易系统

代币：代币体系分为两个部分，数字资产 YD 代币和稳定货币积分，积分用于激励维护社区区块链，同时用于社区内服务交易的支付，即通过它可以购买其他用户的服务和交易，或作为价值的储备。

需求管理：买家用户可以通过针对某个具体的用户发布需求订单，也可以只是基于服务在 YouDeal 社区发布需要个人为自己服务的需求订单，订单将通过智能合约匹配自动匹配最适合用户交易的活跃的卖家用户。

服务管理：每个用户既具有买家属性也具有卖家属性。卖家用户也可提前预定符合自己需求的订单和不愿意接受的需求订单，并设定费用收付规则。

智能匹配：以“智能大数据”为核心，建立用户特征（经验、技能等）和项目特征（类别、功能）数据库，当用户发布技能时，依据技能特征分析业务需求，为用户推荐同类项目原型，并自动匹配出相关技术人员，同时为发布用户推荐执行用户，为执行用户推荐服务技能，从而以更少的精力和成本，找到最优质的需求者。用户可对推荐的结果打分，算法根据分数自动重新计算，实现自我学习，提高推荐准确度。

评价体系：点赞、关注、打赏、转发、传送、分享、评论等。买家可以通过设置规则匹配设定规则的卖家，卖家也可通过设置规则匹配设定规则的买家，之后双方即可进入有限定时间的即时通讯状态，双方可以文本、音频、视频交互。用户也可以对智能

推荐的卖家进行点赞、关注。用户在浏览内容时，可以通过评论的方式与内容的创作者或其他的用户基于该条内容进行互动。同样本社区的站外内容也可以参与评论互动。

4.2.5 YD 数字钱包

YD 数字钱包应用程序建立多级安全保护，并在多个平台上落实。

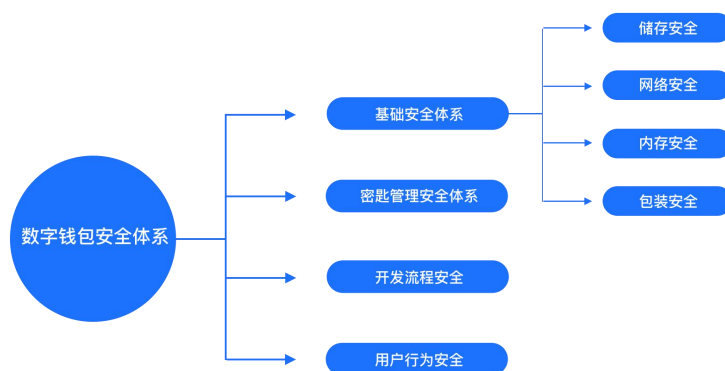


图 8: YD 数字钱包安全体系



图 9: YD 数字钱包会使用的各种平台

5. 通证经济

一般平台创立时都会面临先有鸡还是先有蛋的问题，用户不会喜欢使用很少自由业者的平台，自由业者也不想用户在用户少的平台上提供服务。因此在 YouDeal 生态中，YD 币扮演了很重要的角色。我们利用 YD 币在生态中为用户和自由业者建立一个很好的奖励机制，使得 YouDeal 平台增长的更加迅速。

用户

对于用户，YD 币扮演一下功能：

- a . 平台初始阶段，下载、分享 YouDeal App 可以获取 YD 币作为奖励。
- b . 在 YouDeal 使用 YD 币 支付产生服务交易行为获得 Token 奖励， 这可以鼓励 YD 币的流通和采用率
- c . 权益锁仓（staking）来获得更高阶的用户待遇，我们会同时利用锁仓数量和时间来决定用户的服务待遇，锁仓时间和数量越高，待遇越好。超级会员服务：定期线下交流、更低服务费率、YDChain 发展投票权、超级节点优先竞选权等。
- d . 权益锁仓(staking)来获得更高阶的用户体验，某些高级功能只有在持仓某数量以上的 YD 币和长时间持有才能获得，例如优先选择更高评分的服务者，提交更高权重的用户评价，阅后即焚、版权溯源保护、加密聊天、订制智能合约等

自由业者

对于自由业者，YD 币扮演以下功能：

- a . 创造内容（例如：付费教学视频等）获得 Token 奖励，以及获得收入。
- b . 接单交易成功将会获得 YD 币作为奖励。

c. 自由职业者可以使用 YD 币为交易保证金，这是他们的在平台中的声誉得到提升和更容易获得接单。

d. 自由职业者成功邀请其他自由职业者加入也会获得 YD 币作为奖励。

总结，在 YouDeal 服务生态中，长时间持有更多 YD 币：

作为用户可以获得更高阶的用户待遇，体验，奖励。

作为自由职业者可以获得交易优先权，奖励。

Token 经济模型

我们在设立 Token 经济上，参考了经济学货币主义的费雪方程式，并依据区块链的境况做出调整。把费雪方程式代入到我们 YouDeal 生态中。根据 token 经济调整的费雪方程式我们可以定义一下：

$$M \times V = P \times Q$$

M 表示 YD 币总值

V 表示交易频率(一年)

P 平台物品/服务的合计价格

Q 平台物品/服务的合计交易量

由此我们可以理解 PQ 是整个 YouDeal 平台的经济总值，在某個 V 的假设下而需要多少的 M 来维持整个平台经济，同时也可以推断出一下

$$M = (P \times Q) / V$$

这代表当平台经济增长的同时，只要平台交易频率的增长率不超过平台经济的增长率，YD 币的价格就会提高。在这方面，我们利用各种权益锁仓机制很大程度降低了 YD 代

币的交易频率，这在 YouDeal 平台持续高速增长的情况下对 YD 币的价值有很大的帮助。

YDChain 上的 YD 币

YD 公链主网上线后，YD 币会成为 YDChain 的固有代币 YDChain 采取 DPOS 共识机制，21 个超级节点将获得新增的 YD 币作为超级节点维持网路的区块奖励。同时，社群可以自主投票决定 YD 币对与 YouDeal 平台的奖励机制，让生态继续进化和根据社群需求调整。

行业超级节点

YDChain 的超级节点将以行业为主导：各行业领军人物可以通过锁仓可以成为 YDChain 行业超级节点，可以从每年代币总增发中获得奖励。超级节点义务与奖励：

a . 义务：超级节点需要收集网络上的交易并打包出块；需要提供计算资源，网络资源和内存资源运行用户的智能合约；参与社区治理，维护公链正常运行。

b . 奖励：

1. 超级节点可以从每年增发的 YD 币里获得一定收益。

2. 参与决策：超级节点有权参与重大经营事务的决策。为避免疑义，不包括（1）基金会或任何其他公司，企业或企业的任何投票权，（2）或任何投票权使令牌持有人有权获得任何收费承诺，收入，利润或投资回报。然而，这并没有赋予超节点任何经济权利。

6. *YouDeal* 战略三部曲

6.1 生态战略

YouDeal 生态系统由三部分组成，个人买家，个人卖家和 YouDeal 平台。

- 个人买家：对特定产品、技能或服务有需求的消费者，发布特定产品或者服务需求。
- 个人卖家：拥有技能的服务提供者，提供附带技能与服务的售卖或者产品卖家。
- YouDeal 平台：为买卖双方提供交易场所

YouDeal 初始目标是提高使用用户数量。用户会给平台带来足够多的交易量和现金流，维持平台的运作和持续增长。同时，验证后的用户数据将上传至区块链网络上，对未来 YDChain 的业务增长提供助力。

为了更好的让平台进入客户的日常生活，平台上线时将同时支持法币和数字加密 YD 币。法币的使用，会使不了解区块链和数字货币的社群不会抗拒使用 YouDeal 平台的服务。随着时间的推移，人们会对平台建立信任，并意识到使用 YD 币而不是法定货币的好处。YD 币最终将作为该平台的主要交易支付方式，像机械系统的润滑剂一般，推动客户和市场的获取。首先，与法币相比，YD 币是跨境交易的完美中介。该系统可以降低客户和平台的外币兑换风险。其次，与非 YD 币持有者相比，YD 币持有者享有更好的会员优惠。在数字货币的设计中，我们引入了积分，YD 币可以与积分相互兑换，以便会员享受法币用户无法享受的会员福利，例如折扣券或会员价格享受其他服务。相对于 YD 币而言，积分也是一个稳定的系统，不会受到交易所交易波动性的影响。这种平行设计可以帮助不同的社区成员利用平台中的不同体系更好的分配他们的回馈

机制。最后，YD 币可以被用做一个市场营销活动，用以奖励给对社区有贡献的用户。

总之，这种设计将在平台本身中创建对 YD 币的供求周期，这使得不同的参与者都能在系统中最好地使用自己熟悉的体系，这样才能够快速拓展市场。

这种平行设计可以帮助不同的社区成员利用平台中的不同体系更好的分配他们的回馈机制。

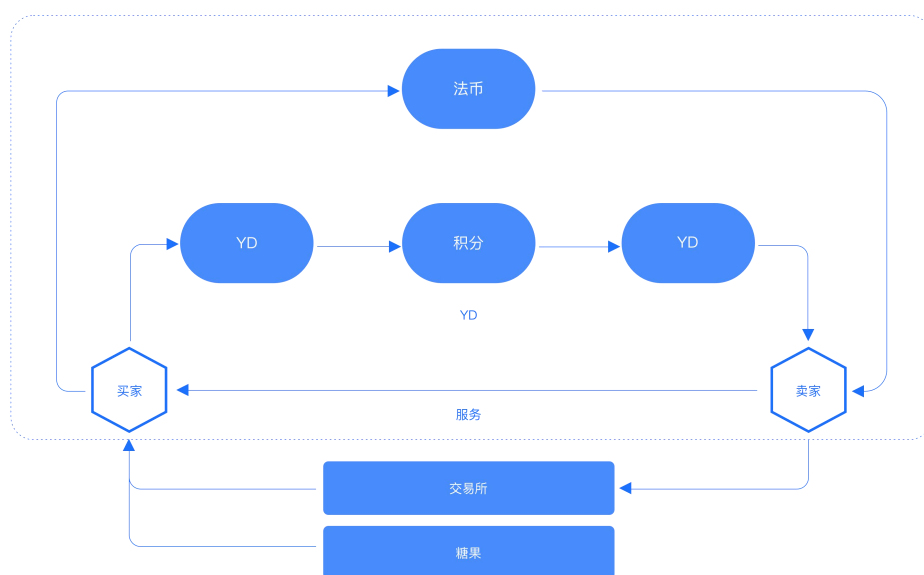


图 10: 通过 YD 链-YouDeal 平台在使用法币及 YD 币

6.2 平台战略

我们的目标是使用区块链和其他深层技术来支持 O2O / P2P 全球平台，使全球社区受益。作为公链，YDChain 将继承区块链的所有优势。这些数据在去中心化平台上是无法篡改的。该系统将支持一个应用程序平台 YouDeal。这种双层结构 YDChain-YouDeal 允许用户在不了解区块链技术的情况下轻松使用该应用程序。该结构设计仅将必要数据存储存储在区块链中，所有其他数据都可以存储在中央服务器上，这样可以加快数据处理的速度，避免以太坊处理速度的瓶颈问题。

YouDeal 应用程序旨在为自由职业者和客户创建一个生态系统，以便进行自主和快速的交易。为此，广泛的数字营销将用来吸引客户和自由职业者注册和使用应用程序，以创建网络效应。网络效应指的是任何用户的增加将为整个网络增加更多价值。就像一个滚动的雪球一样，它滚动得越快，它的增长速度也就越快。至于市场拓展，平台吸引的用户越多，平台获得的价值或交易就将越多。另外，一旦平台拥有足够的用户和交易记录，我们也将开发大数据分析。这将使我们更好地了解用户的偏好或行为，并通过在应用程序中提供更好的匹配服务来为社区提供更好的支持。

6.3 社区战略

用户激励是平台为吸引用户加入社区而采用的关键战略之一。YD 币是基于 ERC2.0 标准创建，为生态系统中的成员提供更多优惠，也将被用来激励新增用户。YouDeal 将设立一个 YD 币激励池以奖励社区中的贡献者和积极参与者。根据自己独特的算法，YouDeal 将通过根据用户在平台上执行的活动/任务来计算每日活跃用户（DAU）来奖励社区。每天都会根据他们的分数向社区分发一定数量的 YD 币。

为了实现这一目标，YouDeal 将营销活动分成两个阶段：

第一阶段：个人卖家的入驻。当个人卖家下载应用并注册时、填写经过验证的信息、在社交网络上分享他们的服务或者开始真实交易，YD 币将作为奖励发放给卖家。平台刚开始还将补偿卖家，以便他们创造更好的交易来吸引客户。平台将专注于特定的服务项目或行业，在特定城市或地区进行宣传，创造网络效应。平台也将通过网红或在线名人宣传的方式来提高社区的知名度。

第二阶段：YouDeal 将采用类似的策略，专注于个人买家的入驻。平台将用 YD 币激励注册的买家，希望用户在生态系统中采用这种支付方式。渠道营销和大数据分析将用于更准确地为定位客户。同样，平台也将通过网红或在线名人宣传的方式来提高社区的知名度。

7. 路线图及未来计划

日期	计划
2018 年 7 月	<ul style="list-style-type: none"> ● 第一版白皮书发布 ● YouDeal APP 1.0 内测
2018 年 8 月	<ul style="list-style-type: none"> ● YouDeal APP 1.0 公测 ● YD 开始全球的巡回路演，北京、上海、深圳、首尔、东京、旧金山
2018 年 9 月	<ul style="list-style-type: none"> ● YouDeal APP 上线+ERC2.0 Token 上线 ● 启动全球生态合作伙伴生态迁移 ● YouDeal APP 开拓新加坡、泰国、马来西亚等 20 个国家和城市
2018 年 10 月	<ul style="list-style-type: none"> ● YouDeal APP 开拓全球 300 个城市
2019 年 3 月	<ul style="list-style-type: none"> ● YDChain 开发，包含 DPOS 机制，和 ERC2.0 主网映射

	<ul style="list-style-type: none"> • YouDeal/DAPP 持续开发和升级
2019 年 8 月	<ul style="list-style-type: none"> • YDChain 加入(Sharding)分片技术，多侧链功能 • 推动其他 Dapp 生态繁荣
2020 年 8 月	<ul style="list-style-type: none"> • 具有 DID 身份识别系统的 YDChain

8. 附录

8.1 数据来源

1. World Economic Forum. (2018)
2. eMarketer.com, 2018
3. National Bureau of Statistics, 2018
4. 大数据安全白皮书（2018 年） - 中国信息通信研究院。[online] Available at:
<http://www.caict.ac.cn/kxyj/qwfb/bps/201807/P020180712523226672500.pdf>
 [Accessed 1 Jun. 2018].
5. The future of work could lie in freelancing. [online] Available at:
<https://www.weforum.org/agenda/2017/08/why-the-future-of-work-could-lie-in-freelancing> [Accessed 1 Jun. 2018].

8.2 YouDeal 项目术语

自由职业者：

据腾讯机构称，“自由职业者被定义为独立工作，不隶属于任何组织，并且不为任何长期承诺的雇主从事职业生涯的人。”

YouDeal 平台：它是一个使用区块链技术的点对点 P2P 服务平台。

YD 币：YD 币是由 YouDeal 平台发布的加密货币，会是今后 YD 公链的专用加密货币。

YouDeal 和约单的关系：YouDeal 是约单 APP 的去中心化升级版。

旨在利用区块链技术：

- （1）帮助现有用户更好的掌控个人隐私、降低交易费用、走向国际化市场。
- （2）以现有用户为基础，面向全球市场，打造精准、高效的个人价值传输网络。

因为我们高度认可每个个体技能独立的商业价值，为了更高效的对接技能输出者和需求者之间的供求关系，我们以区块链技术构建底层平台，以 YD 作为个人技能价值传递结算代币，打造去中心化、跨国界的、交易灵活、价格透明、权益得到良好保障的个人价值传递平台。

YDChain: YouDeal 底层使用的区块链平台名为 YDChain，YouDeal 是 YDChain 上的第一条子链。YDChain 是一个基于 DPoS 共识算法的公有链，。

行业超级节点：YD 币采用与 EOS 类似的 DPoS 共识机制，经用户投票产生 100 个备

用节点和 21 个超级节点。由于减少了节点数量，21 个超级节点运算的效率更高。和 EOS 不同之处在于 YouDeal 的超级节点的入选资格，除了获得足够的投票之外，还需要提供本行业的行业资源。

8.3 应用程序页面图示例



图 11：首页显示等 ‘附近’



图 12：首页显示等 '我的 YD'

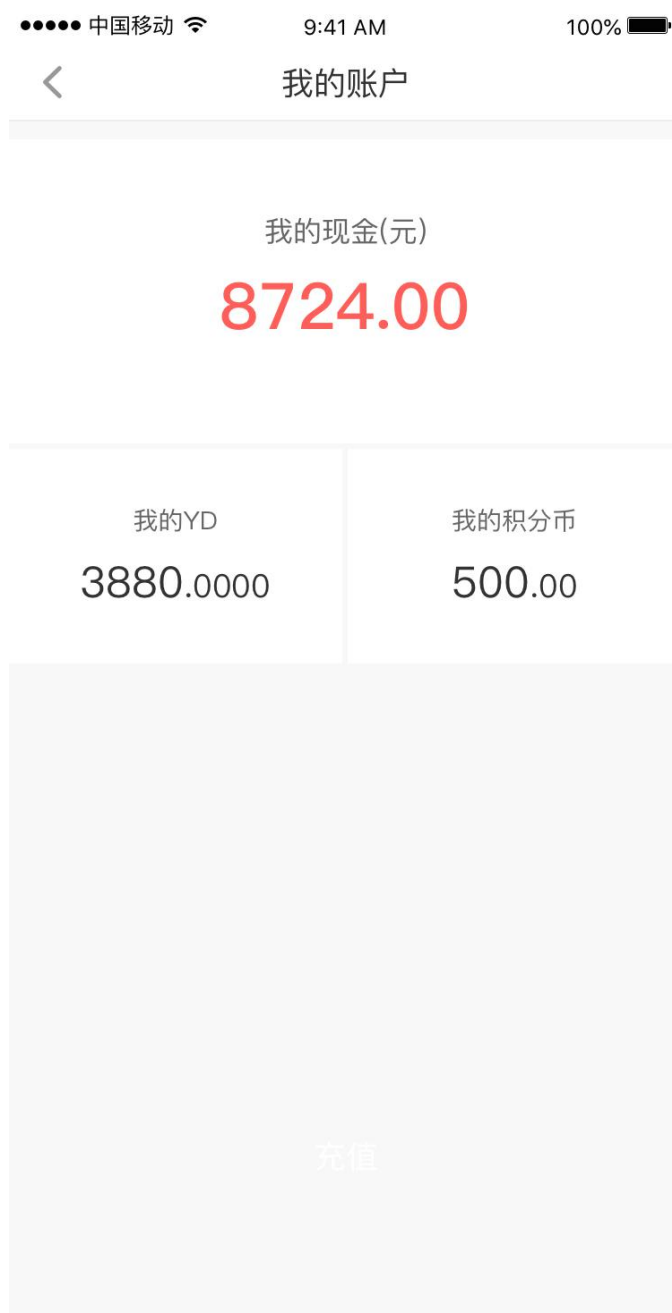











图 13：首页显示等‘钱包’

Sketch 9:41 AM 100%

< 账单 >

2018-10

	收入 07-31 14:20	+100.0000YD	>
	收入 07-30 15:08	+120.0000YD	>
	收入 07-29 18:55	+20.0000YD	>
	收入 07-27 21:45	+180.0000YD	>
	收入 07-27 14:12	+60.0000YD	>
	收入 07-26 17:31	+80.0000YD	>
	收入 07-26 13:15	+300.0000YD	>
	收入 07-25 12:30	+150.0000YD	>
	收入 07-25 10:01	+50.0000YD	>

...

图 14：首页显示等 ‘YD 币账单’



图 15: 首页显示的 '需求管理'



图 16: 首页显示等 '技能管理'



图 17: 首页显示的 ‘个人中心’

应用程序的首页显示了 ‘附近’ 、 ‘需求管理’ 、 ‘技能管理’ 和 ‘个人中心’ 这四个区域。图 12 显示了 ‘附近’ 的页面，用户可以找到其他用户的活动信息。当前页面也显示了各种类别如瑜伽、口语、摄影、美甲等。图 13 的需求管理显示了用户成

交或未成交的信息。技能管理页面能让用户通过视频、图片等发布他们的技能。个人中心页面包含了所有用户信息如‘邀请好友’、‘控制中心’等。



家教

智能排序 条件筛选

性别 不限 男 女

年龄 不限 25以下 25-35 35以上

距离 不限 5公里内 10公里内

认证 不限 身份认证 技能认证

重置 确认

职业英语老师，中小学培训经验丰富，有非常对的口语表达能力，及针对性培训能力

英语 语文

0 3745 打赏 约Ta

发布需求 去赚钱

图 18: 通过条件筛选用户想要的服务条件



图 19: 服务提供者的个人首页资料

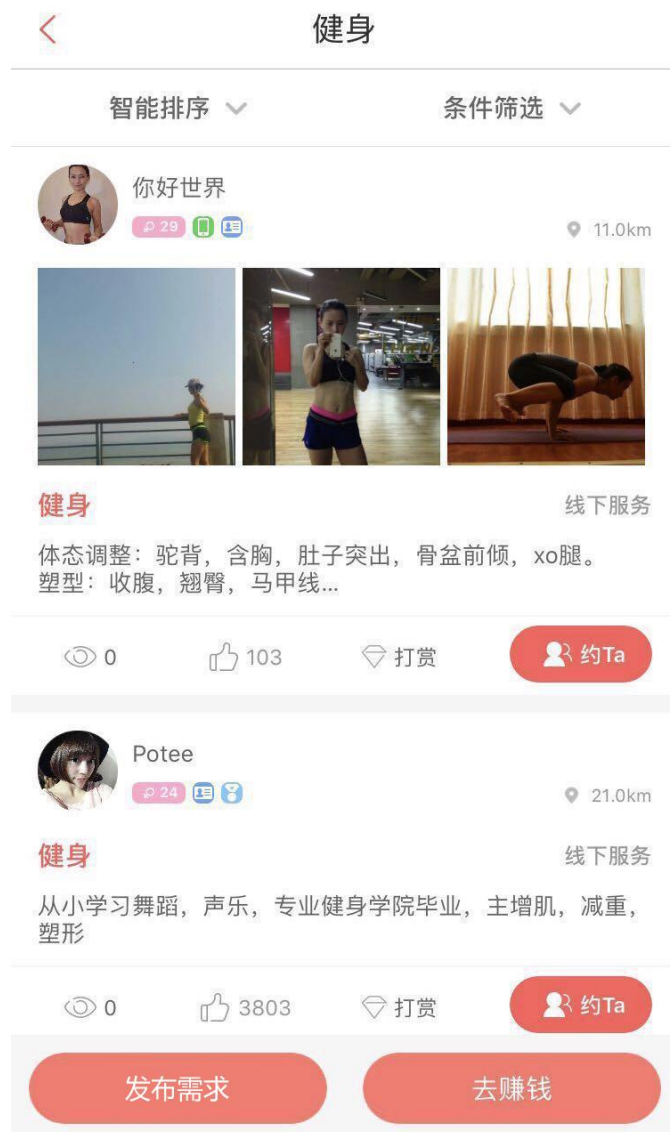


图 20: 通过某服务的页面查看不同用户的新消息

从主页上，用户可以即时执行两项活动，“找人服务”或“我要赚钱”。这两项活动为用户提供了另一个页面，让他们分别发布自己的需求和技能。当用户想要找“家庭学习”这样的特定服务时，用户可以根据诸如年龄范围之类的首选标准来选择他想要的服务用户。当用户选择其所期望的服务提供商时，服务提供商的简档页面有四个供用户选择的选项 - “找人服务”、“充值返利”、“我要赚钱”和“发布动态”。

YDChain 基金会的成立

8.4 关于 YDChain 的基础

YDChain 是一个支持区块链的全球 P2P 交易市场，旨在覆盖全球大部分城市，实现数万亿美元的市场容量。YDChain 是一家在新加坡成立的非营利组织。

基金会将构建一个开放的生态系统，与服务提供商、消费者和第三方应用程序合作伙伴合作开发主框架的扩展。该基金会誓言要严格遵守发展援助委员会的核心原则，使其真正归功于社区成员。

公司管理结构

YDChain 基金会的公司管理结构将包含两个阶段：成立期及稳定期。管理委员将会作出运营决策。（为避免疑义，不包括决定给予 YDChain 代币持有人任何有权收取任何费用，收入，利润或投资回报的承诺）。

a. 成立期

管理委员会将由 5 名核心创始成员组成，他们具有丰富的行业经验并会拥有 3 年的任期。

b. 稳定期

过了成立期后将根据持有的数字资产选出 50 名提名人。从这些人当中，将有 5 名新的管理委员会成员由社区成员选出。

基金会管理原则

a. 公平性

该基金会将由独立团队通过开发软件和应用程序来管理。其于其他任何公司的合法实体不同。

b. 非盈利管理

该基金会仅负责发放和分发代币，并根据其对生态系统的贡献对参与方进行公平待遇。其核心目标是培育稳定和可扩展的公共连锁平台的发展，为所有 YD 代币持有者带来最终利益。

c. 健全执行

该基金会是独立运作的，吸引所有社区成员并得到该领域顶尖技术人才和专业人士的建议。

交易安全性

YDChain 通过使用区块链共识、审核智能合约、数字签名和加密终端钱包以确保用户帐户的安全。YDChain 符合金融机构的安全标准，有效地将数据分类帐、应用程序和交易模块集成到云端。YDChain 与可信交易平台及安全专家合作，确保交易的安全。

8.5 代币发行计划及分配计划

YD 代币是在 YDChain 平台上使用的代币，主网上线前其基于 ERC20 标准。

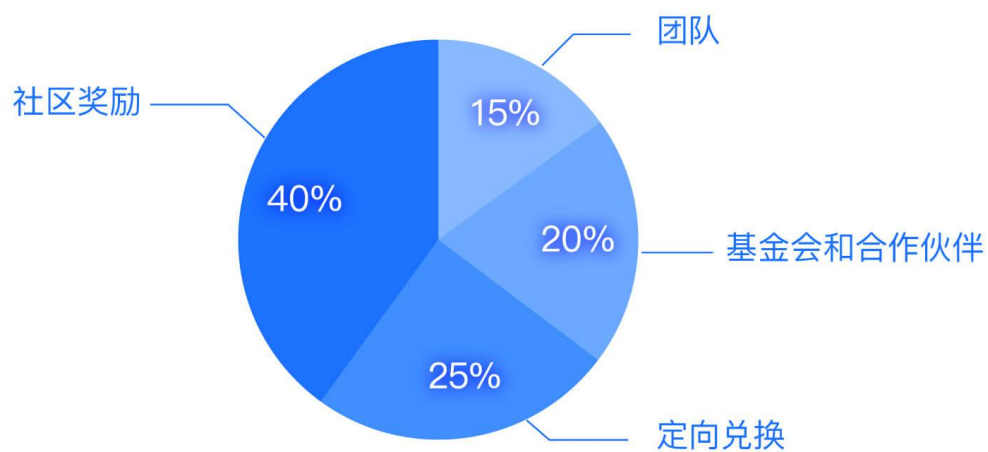


图 19: 代币发行方案

初始阶段全部发行的 YD 代币总量为 105 亿个。创始团队持有的 YD 含 36 个月锁定期，持有 YD 代币满 6 个月后将开始解锁，每个月解锁部分。代币的分配比例为为创建团队 15%、基金会 20%、社区奖励 40% 预售 25%。

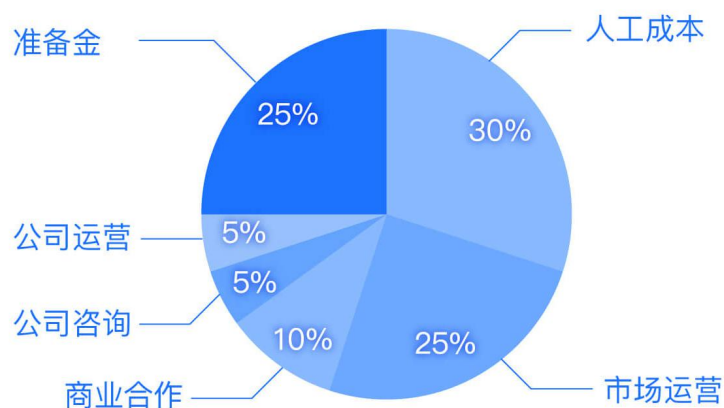


图 20: 资金运用

融资金额运用的分配为：25%用于市场运营，30%用于人工成本，10%用于商业合作，5%用于顾问咨询，5%用于公司运营，其余的 25%用于准备金。

8.6 法律事务

YDChain 基金会在新加坡成立。如在这方面需要寻求法律建议和核实时，请联系当地律师。

YDChain 基金会旨在转变成一个非营利组织。YDChain 上的用户有权在平台上使用产品和服务。YD 代币不授予用户参与、控制或更改平台操作策略的权利。代币持有者应该理解 YDChain 在任何情况下都不会退还其所收到的资金。

YDChain 基金会保留对本白皮书进行最终解释的权利。