

Entreprenariat et financement de l'entreprise

Par Abdennasser EL FIGHA nacer.elfigha@gmail.com

Introduction

- La création d'une entreprise demande un certain montant d'argent qui doit être dépensé avant que les activités de l'entreprise ne génèrent des revenus grâce aux ventes.
- Souvent les entrepreneurs potentiels sous estiment le montant nécessaire car ils ne prennent en compte que les dépenses en investissement telles que les machines ou les équipements, les voitures, etc.

Introduction

- Ils ne sont pas conscients que, pendant les premières semaines ou les premiers mois de fonctionnement (achat, production ou prestation de services), les revenus tirés des ventes ne couvrent pas toutes les dépenses nécessaires pour démarrer les activités.
- Cela peut mener à un problème de liquidités à cause duquel l'entrepreneur se trouvera dans l'incapacité de payer les salaires ou les fournisseurs.

Introduction

- Le montant nécessaire comme capital de démarrage est généralement beaucoup plus élevé que ce dont dispose le futur entrepreneur.
- Comme la différence doit être trouvée à partir de sources extérieures de financement, il est important de savoir exactement de combien d'argent on a besoin.

Axe 1 : Recherche de financement pour démarrer une entreprise

- Questions relatives à l'obtention du capital
- ▶ 1.Peut-on emprunter la totalité de l'argent nécessaire ?
- ▶ 2.D'où peut provenir le capital social ?
- > 3.0ù trouver des moyens de financement?
- ▶ 4.Comment renforcer les chances d'obtenir un financement ?
- > 5. Quels sont les quatre "C" pour l'évaluation d'une demande de financement?
- ► 6.A quoi va servir le financement initial?
 - Frais de démarrage
 - Dépenses de fonctionnement
 - Dépenses personnelles

Annexe 12 bis:

Questions sur l'obtention du capital

Sources de financement des entreprises

Capitaux propres

- Epargne personnelle
- Prêts consentis par des Parents ou des Amis
- Un ou plusieurs Associés
- Prêts contractés auprès des banques et autres organismes de crédit
- Considérations à prendre en compte lors d'une demande de crédit
 - Type de prêt ; Objet du prêt
 - Solvabilité, honnêteté et Capacité
 - Période de remboursement Caution et Garantie
 - Flexibilité
 - Réputation du client auprès des banques
- Annexe 13 Bis

Critères d'évaluation des sources de crédit

- Coût
- Risque
- Flexibilité
- Contrôle
- Disponibilité
- ► Etude des Critères d'Evaluation

Le point de vue des banques

- ▶ 1. L'entreprise est-elle en mesure de rembourser le crédit?
- ▶ 2. Comment le crédit sera-t-il remboursé ?
- ▶ 3. Comment l'emprunteur compte-t-il utiliser les crédits ?
- ▶ 4. Quel est le type de crédit sollicité ?
 - Crédit fournisseur
 - Crédit à court terme
 - Crédit à long terme
 - Capital social
- ▶ 5. Les ventes de l'entreprise sont-elles convenables?

TYPE DE FINANCEMENT	AVANTAGES	INCONVENIENTS
CAPITAL SOCIAL		
Utilisation de fonds propres	 Tout le profit est préservé. Réduit la quantité des emprunts. Le risque de perte augmente la motivation pour réussir. Augmente la confiance des prêteurs potentiels. 	Risque de perte. Peut amener des sacrifices personnels. Manque à gagner à partir d'autres investissements possibles.
Implications d'amis ou de la famille	Possibilité d'emprunter plus. Partage des risques financiers.	 Abandon d'une partie des bénéfices. Abandon d'une partie de la propriété.

Formation d'un partenariat	Source de liquidité facile. Moins de pression et de restrictions. Arrangements informels.	 Risque de détruire une relation personnelle. Peut encourager une implication non souhaitée dans l'entreprise.
Formation d'une société anonyme	 Accès à plus de capital. Partage du risque financier. Réduction de la responsabilité légale. Moins de taxes. 	 Abandon d'une partie des bénéfices. Partage du contrôle et abandon de la propriété.

TYPE DE FINANCEMENT	ADVANTAGES	INCONVENIENTS
Formation d'une	Possibilité de mettre des	1. Partage des bénéfices.
coopérative	ressources financières en commun.	2. Partage de la prise de décision financière.
	Partage des risques	
	financiers.	
Collaboration avec des	1. Permet d'aider les	1. Favorise les
institutions financières	petites entreprises.	entreprises en
	2. Offre de prêts.	expansion.

FINANCEMENT PAR ENDETTEMENT

Toute forme d'emprunt

- 1. Relativement facile à obtenir.
- 2. Maintien du contrôle et de la propriété de l'entreprise.
- 3. Peut être remboursé au moment le plus avantageux
- 4. Peut sauver de l'argent.
- 5. Les coûts peuvent être déductibles des impôts.
- 6. L'inflation permet un remboursement avec de l'argent moins cher.

Coûts élevés des intérêts.

Risque que les bénéfices futurs ne couvriront pas le remboursement.

Facile d'en abuser.

Les informations financières et confidentielles doivent être partagées.

Le prêteur peut imposer des limitations ou des restrictions à l'emprunteur.