AI기반자녀 메시지 분석, 부모 안심서비스 제공

2024년 겨울학기 Introduction To Deep Learning DFMBA 6기 20249402 조영민 20249400 조승빈 20249434 최지영 20249390 정한라 20249151 문기랑

CONTENTS



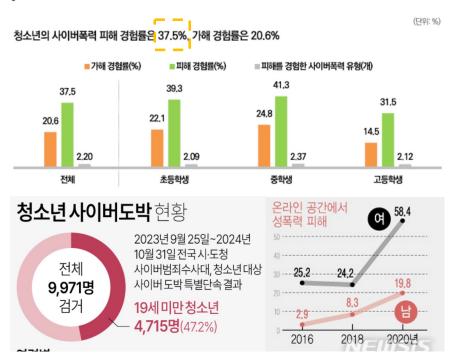
01. 개발배경

02.서비스 - 주요기능 및 기술

03. 비즈니스 - 사업화 방안 및 분석

개발배경및목표시장 01 **개발 배경**

✓ 청소년사이버 폭력 및 범죄율 심각한 수준



✓ 글로벌적인국가적 대응 추세

B B C NEWS 코리아

뉴스 비디오 라디오 다운로드 TOP 뉴스

호주, '16세 미만 청소년의 SNS 사용 전면 금지' 법안 통과

느망스, 중학교 스마트폰 사용 금지…유럽국 미성년 제한 확산

입력: 2024.08.28 13:39 수정: 2024.08.28 14:35 윤기은 기자

개발배경및목표시장 **목표 시장**

익명/실명 전문 기관 연계



2028 2029

서비스 - 주요기능 및 기술

02 주요 기능

부모 서비스



카테고리 별 자녀 알림 메인 페이지

상세 분석 페이지

자녀 서비스



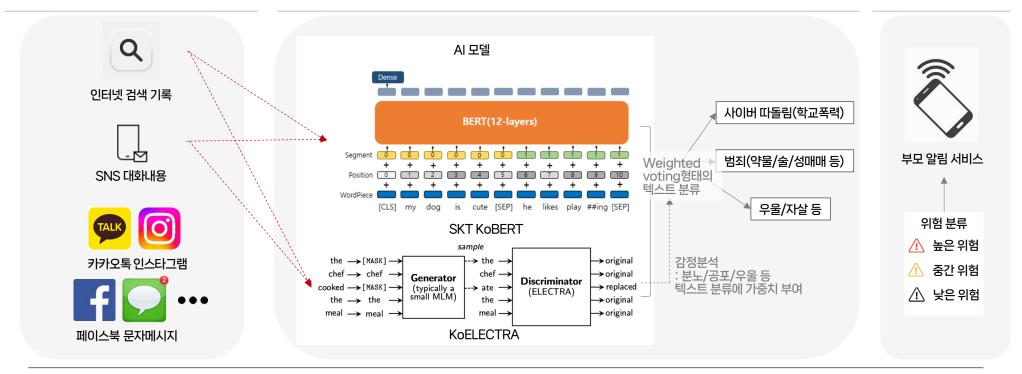
상호작용으로 성장하는 나만의 새싹



감정 다이어리 & Al상담서비스 (자녀 희망 시 상담 전문가 연결)

소제목

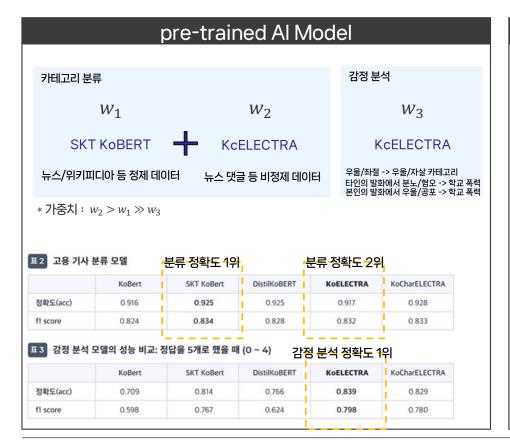
고객 인입 Al 기반 위험 감지 서비스 알림 서비스



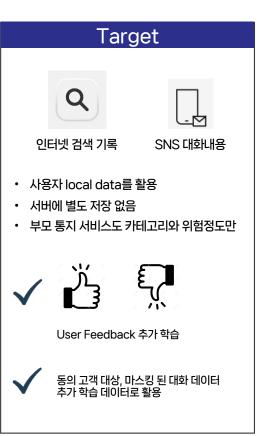
소제목 6

서비스 - 주요기능 및 기술

02 주요 기술







소제목

서비스-주요기능및기술

02 주요 기술

Strength

- Pretrained 된 고성능 한국어 AI 모델
- 비속어/맞춤법 오류 등 비정형 데이터인 sns데이터를 위한 댓글 기반 학습된 KoELECTRA 모델 존재

• 인스타그램, 카카오톡, 페이스북 등 메시지에 직접 접근할 수 있는 API를 제공하지 않음. 회사 정책상 대화내용은 나이와 무관하게 정보보호 대상임

• SNS대화 데이터 부재

| |

W

• 인스타그램 청소년 계정 등 미성년자 sns 정보 제공 확산 중

• Al-Hub, Github 등 비속어 데이터, 멀티턴 대화 데이터 등 다수의 한국어 데이터 다수 존재 • 개인정보 보호 정책

• 미성년자 심리적 거부감

Opportunity

Threat

Weakness

소제목

۶

비즈니스 - 사업화 방안 및 분석

03 사업화 방안

사업화 주요 검토사항: 타겟, 수익모델, 채널전략, 위험요소 대응

타겟팅

만 14세 이하 자녀를 둔 부모

수익 모델

채널 전략

월 구독료 형태의 이용 료 지불 방식 (무료/기본(9,900)/프리 미엄(19,900)

부모 /자녀 앱배포 부모향 바이럴 마케팅 학교, 교육청, 지자체, 공 공기관

단체 수의계약 (프리미엄 1,000명 단 위)

학교, 지자체 등 B2B 계약 및 캠페인 수주 심리 상담 및 정신건강 관련 의료기관

> 제휴/광고 RAW DATA 판매

학교, 지자체 등 B2B 계약 및 캠페인 수주 위험요소 대응

- AI 데이터 암호화하여 프라이버시 보호
- 개인정보 및 아동보호 관련 법령 준수
- 플랫폼 안정성을 위해 시스템 지속 관리

비즈니스 - 사업화 방안 및 분석

03 사업 로드맵

데이터 확보 후 안정적인 유통 채널 확보

단기 (0~1년)

제품

• 텍스트 감정 분석 및 위험 예측 기능이 포함된 MVP 출시 (베타버전)

수익

- 초기 단계에서는 구독 수익보다 사용자 확보와 서비스 안정화에 중점
- 무료 서비스로 사용자 기반 확대

채널

• 부모 커뮤니티 중심의 바이럴 마케팅

중기 (2~3년)

제품

- AI 알고리즘 개선 서비스 고도화
- B2C데이터를 기반 B2B서비스 출시

수익

- 유료 플랜 도입 및 구독 기반 수익모델 강화
- 웨어러블 기기 연계 상품 출시 (기기+서 비스 패키지)

채널

- 심리상담기관 및 기기 제조사와 파트너 십 구축
- B2C기반 B2B영역 확장

장기 (4~5년)

제품

- 정신 건강 예츢 모델 고도화
- 다국어 학습 모델 개발 및 글로벌 진출 준비

수익

- B2B솔루션 판매로 대규모 계약(건 당 1,000단위)
- 국가단체와 협력 사업 수익 확보

채널

- 공공기관/지자체 판매 경로 확장
- 대형 캠페인 수주를 통한 브랜드 평판 강화
- 국제행사 개최 등 글로벌 포지셔닝 준비

비즈니스 - 사업화 방안 및 분석

03 비즈니스 모델

주요 가정

구독료: ① * ② * ③

- ① 국내 14세 미만 가구 수 (2019년 기준 400만)
- ② 목표 Market Share
 - 25년 0.01%, 26년 0.05%, 27년0.5%
- ③ 이용료
 - 25년 3,500원, 26년 9,900원, 27년13,500원

구독자 수 연계 항목들:

광고 및 제휴 수익, 서버 및 클라우드 비용, 기술지원 및 업데이트 비용, 인건비

항목	2025년	2026년	2027년
총 수익	157,000,000	2,179,000,000	5,970,000,000
1. 연간 수익 예상	157,000,000	2,179,000,000	5,970,000,000
구독료 (B2C)	140,000,000	1,980,000,000	5,400,000,000
B2B 계약 (교육청, 학교)	10,000,000	100,000,000	300,000,000
광고 및 제휴 수익	7,000,000	99,000,000	270,000,000
총 비용	1,020,000,000	1,150,000,000	2,250,000,000
2. 초기 투자 비용	750,000,000	0	0
AI 모델 개발 및 학습	500,000,000	0	0
서버 구축 및 클라우드 비용	100,000,000	0	0
앱 개발 (iOS/Android)	100,000,000	0	0
법률 및 컨설팅 비용	50,000,000	0	0
3. 연간 운영 비용	270,000,000	1,150,000,000	2,250,000,000
서버 유지 및 클라우드 비용	30,000,000	150,000,000	300,000,000
마케팅 비용	50,000,000	50,000,000	50,000,000
기술 지원 및 업데이트	40,000,000	200,000,000	400,000,000
인건비	150,000,000	750,000,000	1,500,000,000
순이익	-863,000,000	1,029,000,000	3,720,000,000
누적 이익	-863,000,000	166,000,000	3,886,000,000

03 향후 확장성

웨어러블 기기 연동

- 다양한 데이터 수집 가능
- 심박수, 수면 패턴, 혈중 산소 포화도(SpO2), 심박 변이도(HRV), 심전도 (ECG), 스트레스 지수, 불규칙한 심장 박동 알림, 피부 온도, 활동량 등
- 연동 가능 기기

Apple Watch, Samsung Galaxy Watch, Fitbit, Xiaomi Mi Band 등



음성 분석

• 감정 상태 추정

음성 데이터의 톤, 속도, 볼륨 등의 특성을 분석, 감정 변화를 추적하거나 위험 신호를 탐지 가능

- 한계점
- 1. 통화 녹음 가능 기기 한정
- 2. 시스템의 리소스/음성인식 정확도 의존
- 3. 프라이버시 보호 위해 음성 데이터는 로컬 장치에서만 분석되고 처리



Q&A