# Youssouf MAIGA

Responsable commerciale Senior



# **Information Personnelles**

**Adresse** 75 000 Paris

**Téléphone** +33 7 54 84 21 21

## **E-mail** charles sartre@gmail.com

**Linkelin**linkedlin.com/in/charlessartrezety

### Langues

Anglais -Bilingue[c2)

Allemand - Courant

### **Informatique**

Microsoft CRM et Salesforce

Base de données SQL

### **Certifications**

03/2019

Certification **AKOR** en **Performance collective** 

10/2014

Certification **AKOR** en Relation client d'exception

Responsable commercial B2B avec dix d'expérience dans la gestion de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie (infrastructures réseaux et antennes de télécommunication). Apte à gérér de vastes équipes de commerciaux tout en appliquant mon savoir faire en stratégie de marché et d'acquisition, je suis apte à aider Orange à developper sa clientelle B2B en île de FRANCE et dépasser ses objectifs.

#### **Experience Profesionnelle**

01/2012-05/2020

## Responsable commercial B2B Ceffinex Telecom, Paris

- Développer le portefeuille commercial (B2B) et fidéliser la clientèle;
- Gérer les grands comptes essentiels
- Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades
- Préparer et négocier les appels d'offres

### Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25 % en moyenne sur les 5 dernières années.
- Création d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers

06/2012-12/2011

# Commercial B2B Dell EMC France, Paris

- Effectuer la prospection dans la France entière ;
- Générer de nouveau leads par démarchage
- Convevoir et négocier les contrats
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études

#### Résultats majeurs:

- Acquisition et fidelisation du plus gros client du marché français
- Plus faible taux de rabais accordés de l'équipe par contrat signé

#### **Formation**

09/2006-06/2009 Licencce professionnelle commerce Akor Alternance,

Paris

09/2006-06/2008 BTS NRC (Négociation Relation Client)
Akor Alternance,

**Paris** 

### Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure Stratégie commerciale et de marché Negociation et force de proposition Grand sens du relationnel

Our continue d'accert

Ouverture d'esprit

Passion pour les hautes technomogies