《成果應用企劃書》

隊名: 你爱我對不隊

組員: 林祐陞、張泳樺、郭又嘉

指導老師: 陳律閎教授

目錄

一、		作品名稱	3
二、		摘要	3
	1.	提案動機	3
	2.	市場分析-「i 郵箱」優勢	3
	3.	問題分析	3
	4.	願景	4
三、		大數據分析流程及結果	4
	1.	資料處理	4
	2.	模型架構	7
	3.	模型訓練	8
	4.	模型驗證	9
	5.	模型結果	9
	6.	模型優點	9
四、		創意應用及服務設計(效益評估、可行性分析)	10
	1.	分辨潛在客戶	10
	2.	潛在客戶據點分析	10
	3.	Iber Mail	12
五、		結論與未來展望	13
六、		參考資料	13

一、作品名稱:用深度學習挖掘使用「i郵箱」的潛在客戶

二、摘要

1. 提案動機

「i 郵箱」為郵局近年來大力推廣的一項發展重點,提供多元且便利的寄件與取件服務,並擴展至改投、多元支付的服務,積極轉型為智慧物流,智慧城市的一大象徵。

即便如此,在使用率上卻始終寥寥無幾,實際向民眾調查後,發現可歸納出兩 大潛在客群並未使用「i 郵箱」的原因,一為住家附近沒有「i 郵箱」的存在,二為 並不了解自己的包裹其實適合使用「i 郵箱」收寄的民眾。

為找出這些潛在客戶,我們以大數據深度學習的方式找出合適使用「i 郵箱」的 包裹,繪製潛在客戶地區分佈圖,搭配現有的「i 郵箱」位置,以架設新的據點,並 針對該潛在客戶進行「i 郵箱」的推廣,同時達到提升使用率的效果。

2. 市場分析 - 「i 郵箱」優勢

A. 交貨取貨不受限制

滿足新時代民眾的配送需求,不再受限於必須配合郵政上下班時段,同時亦可在某程度上降低人力成本,另外,取貨過程無需跟人接觸,民眾不用擔心購買隱私商品時的尷尬。

B. 多元的取件服務

提供更加便利多元的取件服務,民眾除了普通的收寄國內一般包裹、快捷及3 號便利包之外,若經一次投遞不成功之國內包裹、快捷等掛號郵件,於收件人 同意後,亦可改投「i 郵箱」3天內自助取件服務,達到更加便利的改投服務。

C. 價格實惠、付款多元

在資費上僅介於 60 至 70 元間,可透過悠遊卡、一卡通、icash 等電子票證輕鬆 支付。

D. 省去排隊時間

「i 郵箱」相對原先臨櫃辦理業務上來講,可達到分散人流的效果,使部分業務轉移至「i 郵箱」輔助辦理,民眾在投遞包裹上可不再花冗長排隊時間,亦同時可達到整體郵政業務效率的上升。

E. 智慧城市的象徵

「i 郵箱」相較於其他業者的智慧型物流 ATM 來說,並且和政府相關企業合作 上有相對的優勢,例如在公共場合,如車站、學校、政府機關等地點設置新站 相對容易。

3. 問題分析

A. 設置據點少且不符需求

目前「i 郵箱」因設點容易而大多設置於公共場所,然而較少深入民眾的生活中心,例如市場、公司附近,許多民眾即便包裹符合使用「i 郵箱」的特徵,也會

因為「不順路」而未選擇使用「i郵箱」。

B. 推廣不足

因據點少導致民眾對「i 郵箱」的陌生,多數人還不明白如何使用與其優點,導致許多潛在客戶的流失。

C. 櫃位設計不符需求

目前「i 郵箱」有提供多種不同大小的櫃位,但每格只能放置一件包裹,且也無提供大型的包裹交寄,若需要寄送多件或大件包裹的使用者較於不方便。

4. 願景

A. 擴展i郵箱據點

在這次創意競賽上,我們將使用人工智慧深度學習從包裹資料中分辨出哪些為「i 郵箱」的潛在客戶,並根據此映射至地圖上,找出「i 郵箱」目前據點與潛在客戶分佈圖,以此做為「i 郵箱」新據點的設置依據。

B. 分辨潛在客戶

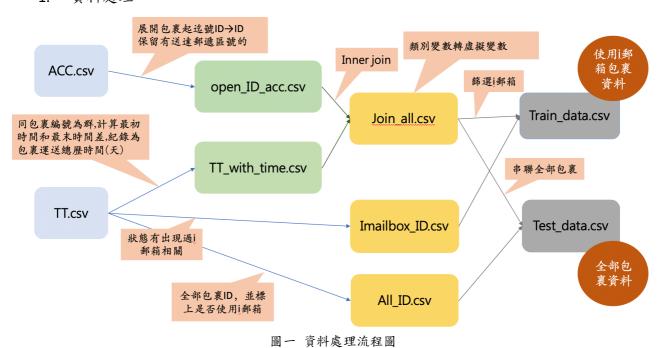
找出一個合適的模型,從特約客戶中找尋經常寄出合適使用「i 郵箱」包裹的潛在特約客戶,同時當民眾至臨櫃辦理寄件包裹時,馬上分辨是否合適使用「i 郵箱」等件,再加以向這些潛在客戶推廣「i 郵箱」,提升使用率。

C. Iber Mail

設計一個 Iber Mail 的整合性手機應用軟件,結合「i 郵箱」潛在客戶推薦系統,並可事先輸入包裹寄件資訊,或是使用常用聯絡人資料快速一鍵代入資料,此外亦可隨時透過 Iber Mail 查看包裹即時資訊,使在收寄包裹使用體驗上更加便利流暢。

三、大數據分析流程及結果

1. 資料處理



4

Step 1

在資料處理部分上主要使用收寄資料明細檔(ACC)、特種郵件追蹤查詢資料(TT),首 先將 ACC 中包裹編號(ID)由包裹起迄號(ACC33、ACC34)展開,並針對有送達郵遞區號 的包裹進行分析,得到新的表格為 open_ID_acc。

交寄局號	•••	本段件數	掛號號碼起號	掛號號碼迄號	 收寄月份
100257		3	00037610025701	00037810025701	 01
220067		1	67146800100470	67146800100470	 01



將[包裹編號起號]與[包裹編號迄號], 擴展為每筆編號有自己的一列數據

交寄局號	 本段件數	包裹ID	 收寄月份
100257	 3	00037610025701	 01
100257	 3	00037710025701	 01
100257	 3	00037810025701	 01
220067	 1	67146800100470	 01

圖二 ACC 與TT 資料對應展開說明

Step 2

將特種郵件追蹤查詢資料(TT)進行通包裹編號為群,計算最初紀錄的時間與最末時間的時間差,作為一新變數為包裹運送總歷時間(diff_time)得到新的表格為TT_with_time。



圖三 新增 diff_time 變數說明

Step 3

同時將特種郵件追蹤資料(TT)中,狀態出現過與「i 郵箱」相關狀態的包裹,進行篩選,分辨出包裹 ID 是否和「i 郵箱」相關,製作 Imailbox ID 的表格。

Step 4

將特種郵件追蹤資料(TT)中出現過的所有 ID 進行彙整為 All_ID 表格,並一樣標明該 ID 是否有經過「i 郵箱」,之後將以此作為與 ACC 串聯時的依據,避開那些紀錄上資料的缺失。

Step 5

以 open_ID_acc 與 TT_with_time 兩表格進行以 ID 為鍵值的 Inner join 得到新表格。同時將大多數類別型變數進行虛擬變量的轉換,其中要注意的是不論該類別是否出現過,再這邊都先補上所有資料說明檔中的類別名稱,避免之後出現時無法使用,而這個表格名稱定為 Join table。

•	-	•							
交寄局號			本段	件數	包	L裹ID		收寄	月份
100257			3	1	00037	610025701		(01
100257			3	3	00037710025701			(01
100257			3	3	00037	810025701			01
220067			1		67146	800100470		(01
			000	掛號號和 037610025 146800100	701	理時間差(<i>5</i> 1.22684 2.35974	€)		
交寄局號	•••	本系	及件數	包裹	EID	處理時間	差(天)		
100257			3	0003771	.0025701 1.22684		34		
220067			1	6714680	0100470	2.35974			

圖四 兩表格進行 Inner join 說明

Step 6

訓練資料集

與剛剛的 Imailbox_ID 再做一次篩選動作,篩出全是使用「i 郵箱」且含有新變數包裹運送總歷時間的表格。

測試資料集

使用 Join_all 和 All_ID 進行串聯,得到全台資料,並含有標記是否經過「i 郵箱」的變數。

	ACC1	ACC2	ACC5	ACC6	ACC7	ACC15	ACC17	ACC19	ACC21	ACC22	
ID											
00602860101020	600028	0	0	1070102	084338	0	0	0	0	1	
00603760101020	600028	0	0	1070102	084338	0	0	0	0	1	
23366300104170	400030	0	0	1070102	084717	0	0	0	0	1	
04160410617018	100181	0	0	1070102	084719	0	0	0	0	1	
92955230002410303002	300024	0	0	1070102	085045	0	0	0	0	1	

圖五 最終輸出結果

2. 模型架構

A. 目的:利用使用「i 郵箱」資料的特性,挖掘未使用「i 郵箱」包裹當中的潛在客戶。

B. 資料特性:

- 郵政的資料中包含可能的情況太多,有使用「i 郵箱」的情況有可能包含只嘗試一次但不適用的包裹,而在未使用「i 郵箱」當中,存在適合使用「i 郵箱」,只因不熟悉而未使用的情況,所以在此標籤對於有無使用「i 郵箱」無法準確的區分,因此不使用二元分類,需要利用 One-class Classifier模型歸納出使用「i 郵箱」的特性,再進行判斷。
- 大部分的包裹變數皆為類別變數,且變數與變數之間可能存在著交互作用,因此將所有變數考慮其交互作用,並利用模型進行篩選。
- C. 使用模型: One-class Classifier Least Square Autoencoder GAN (以 LSAGAN 簡稱)
- D. 使用模型解釋:

One-class Classifier

由於資料包含情況複雜,只關心使用「i 郵箱」的包裹特徵為何,所以針對單一目標類別進行訓練,希望從這裡面找出未來會長期使用「i 郵箱」的資料,也利用 huber loss 期望結果不受離群值的影響。

原始 GAN [註一]

由 Discriminator network(D)、Generator network(G)構成,G 利用真資料製造偽真的假資料,而 D 要分辨這個假資料的真假,並給出分數(接近 1 為真、接近 0 為假)。G 利用這個分數來「訓練」資料,直到最後偽真資料很接近真實,可讓 D 和 G 相互制衡。

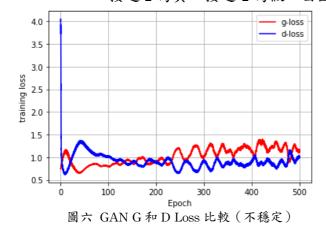
G努力做出逼近真實的假資料 D努力分辨真實與假資料的差別 相互對抗

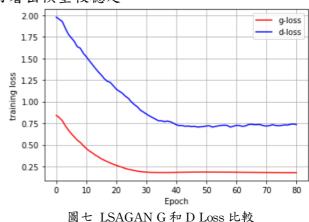
G產生最真實的資料 D可精確分別真假(此使用目的)

利用 LSAGAN 做改善 [註二]

改善 GAN 訓練多次後容易因為梯度的消失,模型無法持續精進的很好,而使製造出來的假資料即是被判斷為真也並不十分相像,而不易判斷停止的正確時間,因此由 Sigmoid cross entropy 替換 Least Square 損失函數,分數的設定改為接近 1 為真、接近 - 1 為假,由圖七可看出模型較穩定。

7





E. LSAGAN 模型詳細結構

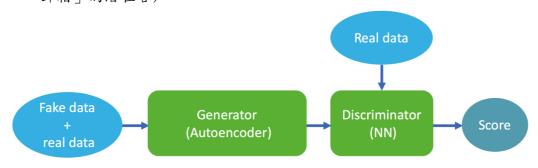
Generator

在原始資料中裡包含希望找出未來會使用「i 郵箱」的資料,在摻雜一定比例只試用但未來不會再使用的資料中,利用 Autoencoder 搭建出 robust 的複製器。目的:找出未來會長期使用「i 郵箱」的資料與特徵。

Discriminator

- I. 利用 NN 架構搭建 Discriminator, 進行部分特徵取樣
- Ⅱ. 加入 L1 的懲罰項,歸納出重要的特徵

目的:藉由 Discriminator 辨別 Generator 生成的好壞,判斷是否可能為使用「i 郵箱」的潛在客戶。



圖八 LSAGAN 簡易架構圖

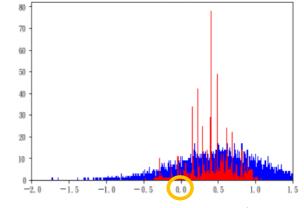
3. 模型訓練:

利用現有使用「i 郵箱」的資料,歸類出包裹的相同的特徵,利用此模型架構可以判斷此包裹是否適合,更可以藉由模型推斷最適合的新「i 郵箱」據點。

- A. 利用使用「i 郵箱」的資料分為 train V.S validation。
- B. 模型輸出為一個 Score,分數越高判斷此包裹越適合使用「i 郵箱」,當作選取的 門檻值。
- C. 利用模型檢驗出的結果,分數應為一個左偏的分配。
 - ⇒小於門檻值:視為此包裹可能為只使用一次「i 郵箱」,即為異常值。
 - ⇒大於門檻值:視為此包裹適合使用「i郵箱」,即為穩定長期使用的包裹。
- D. 利用 validation data 代入判別器,形狀與 training data 無太大差異,可見模型無

Overfitting °

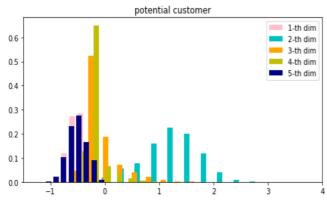
將所有使用「i 郵箱」的包裹利用 discriminator 判別器給定的分數畫出 score 圖,如圖九所示,藍色的部分 為 training data,紅色的部分為 validation data,可發現兩者具有相同分佈,而且大於 0 的包裹佔大多數,符合我們的假設。



圖九 train/validation score 比較

4. 模型驗證:

在 LSAGAN 中的 Generator 由 autoencoder 的 encoder 和 decoder 合成,因此藉由圖十證明在 training data 中,判別為潛在客戶的包裹在經過 encoder 後變為五維的向量(分別為五個不同的顏色),這五維所畫出的長條圖有各自不同的集中趨勢,而圖十一中拿出第五維特徵與非潛在「i 郵箱」比較,兩者趨勢不同,代表被判斷為長期使用「i 郵箱」的包裹,經由 encoder 轉換之後特徵有相同的特性,便能判定模型的成功。



圖十 潛在包裹 encoder 後的特徵分佈

圖十一 潛在與非潛在包裹第五維的特徵比較

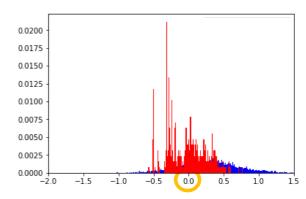
5. 模型結果:

在圖十二中,藍色為全部使用「i郵箱」的資料,而紅色為未使用「i郵箱」的資料,將其放入訓練好的模型,可發現判斷後的分數依然界在0附近,利用模型的特性,將分數大於0的包裹判斷為潛在客戶。

最後模型所判斷出的結果為大致有 63.3 %為適合使用「i 郵箱」的潛在客戶,而在圖十三中可看到所判斷出來的潛在客戶特徵都大致相符,可利用潛在客戶做推廣及用此依據來設立新的據點。

6. 模型優點:

LSAGAN 比起其他傳統的方法,更能從潛在變數中尋找其中非線性的關係,利用 autoencoder 找出潛在包裹的特徵,可從混合 資料中找出未來會繼續使用「i 郵箱」的包 裹。



圖十二 train/test score 比較

ACC7_0 ACC35_00 ACC24_2 ACC35_12 diff_day pre

1	0	0	0	1.329329	0.229
1	1	0	0	1.216898	0.954
1	1	0	0	1.187303	0.912
1	1	0	0	6.348611	1.178
1	1	0	0	1.289456	0.912
1	1	0	0	1.141227	0.172
1	1	1	0	0.420127	0.944
1	1	0	0	0.451042	0.181
1	1	0	0	1.226852	0.889
1	1	0	0	1.239803	0.160
1	1	0	0	2.112500	0.185
1	1	0	0	2.081481	0.228
1	1	0	0	1.072940	0.483
1	0	0	0	1.001354	0.201

圖十三 潛在客戶資料特徵

四、創意應用及服務設計(效益評估、可行性分析)

1. 分辨潛在客戶

郵局未來收到的每一筆包裹都可依照此包裹的特徵,利用模型分辨是否為使用「i 郵 箱」的潛在客戶,在分出的潛在客戶當中可分為一般民眾及特約客戶兩種類型,我們對 兩種不同類型的客群做推廣。

A. 一般民眾

「i 郵箱」比郵局設點容易、據點也較多,對於一般民眾來說,距離通常為交寄包裹的一大考量,利用模型找出適合設點的地區,增加「i 郵箱」據點,讓民眾可更方便的收寄信件與包裹。

許多民眾在網上會自行買賣或二手交易,通常會需要頻繁的寄送商品,包裹體積偏 小且少量,也是適合使用「i郵箱」來寄送包裹,若郵局提供合作方案,提供長期租 賃櫃位服務與郵資優惠,可吸引民眾使用「i郵箱」。

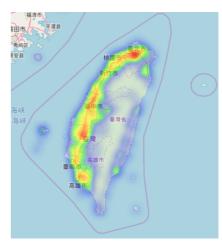
B. 特約客戶

資料中顯示,特約客戶中比起預約郵局收件自行交寄的佔大多數,而且需要收寄大量包裹,郵局可與特約客戶合作、放置專屬的「i 郵箱」,為客戶增加方便性,也為「i 郵箱」增加據點與曝光性,營造雙贏。

2. 潛在客戶據點分析

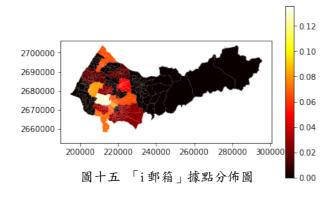
利用模型篩出的潛在包裹來繪製分佈圖,由於 資料中並無對應的地址,所以選擇包裹來源的最小 單位-交寄局號,結合外部資料-郵局據點畫出全國 潛在客戶分佈熱力圖。

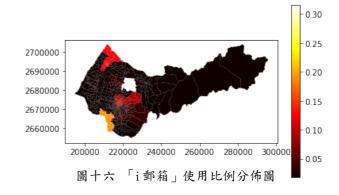
圖十四可看到紅色為潛在客戶較多的地區,台 北、台中、嘉義和高雄皆是潛在集中區,因為組員 都來自台中,進而想探討台中地區的「i 郵箱」的 分佈地點及潛在據點。



圖十四 全國潛在分佈圖

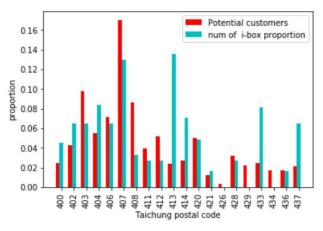
針對台中地區的潛在包裹資料,比較各個郵遞區號的潛在客戶比例、「i 郵箱」 據點比例,圖十五結合政府資料開放平臺上的「i 郵箱」據點,畫出分佈圖來表示使 用情況,可看出「i 郵箱」分佈與使用比例不相符。





由長條圖可更清楚比較兩者的關係,若是要設立新的「i 郵箱」據點,應要選擇潛在客戶比例高,但「i 郵箱」據點相對少的地區,所以從圖十七可觀察到郵遞區號 403、407皆符合上述的現象,即為台中的西區與西屯區,並選擇西區 403 再更詳細的探討「i 郵箱」的新據點。

0.10



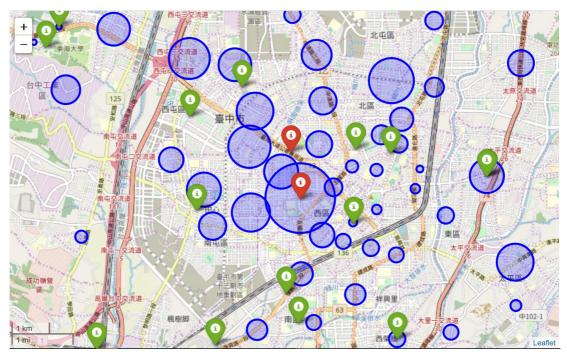
0.08 - 0.06 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.00 - 0.

Potential customers

圖十七 台中地區潛在數、櫃位數比較圖

圖十八 西區潛在數、櫃位數比較圖

利用相同的資料畫出潛在客戶分佈的泡泡圖,半徑越大的圓圈代表潛在客戶越多, 所以可建議郵局優先選擇在圈圈最大的地區選擇設立新的「i 郵箱」。



圖十七 西區潛在客戶泡泡圖

目前西區只有在英才郵局及金典綠園道商場設立「i 郵箱」(紅色座標),其餘「i 郵箱」為綠色座標,考慮到使用「i 郵箱」的客群應大多為住在附近的民眾,並非為只來一兩次的觀光客,應要把新的「i 郵箱」據點選擇在住宅區附近,以利住戶使用「i 郵箱」。

利用模型找出潛在客戶都是擁有使用「i郵箱」包裹的特徵,依照潛在客戶的位置來

設立「i 郵箱」據點,比起隨機選擇或是單考慮人流多寡來選擇設置的點,是為更準確且 更有依據,這樣可減少某些「i 郵箱」被設立,卻較無人使用的「i 郵箱」成本,而新建 立的「i 郵箱」可為郵局補足人力不足的問題,也提供郵局非營業時段的交寄服務,讓民 眾 24 小時皆能使用「i 郵箱」。

3. Iber Mail

開發一款專為「i 郵箱」設計的 APP-Iber Mail,提供更方便且完善的服務,簡易操作就能完成,更能打進年輕市場。我們使用 android studio 設計的 Iber Mail 主要擁有六大功能:寄送包裹、追蹤包裹、推薦最佳交寄據點、查看「i 郵箱」空置櫃位、預約櫃位、會員資料,下面依照寄件與收件來描述 Iber Mail 特別的功能。

A. 寄件方面:

選擇寄送對象

可新增寄送人資料或者選擇已填寫過的人做寄送,在 Iber Mail 上會保留以往寄送人資料,可不用再填寫一次。

填寫包裹資料

填寫包裹相關資料,包括大小、重量、內容物(是否為易碎品)等等,lber Mail 會依照包裹的特徵顯示應使用何者寄送方式,也利用判別潛在客戶模型自動推薦給使用者可利用「i 郵箱」寄送包裹,不但可幫助使用者做選擇,也可增加「i 郵箱」使用率。

選擇寄達地址類型

寄送位置包括地址、「i 郵箱」、郵局信箱、軍事特種信箱可做選擇,使用者可依照推 薦系統建議,選擇想要的寄送方式。

建議鄰近的寄送地點/預約郵差收件

依照使用者位置建議鄰近的郵局、「i 郵箱」、郵筒位置,可在 Iber Mail 預先抽郵局 號碼牌,減少排隊時間,也可查詢「i 郵箱」的空置櫃位及預約「i 郵箱」櫃位,避 免無櫃位可使用,另外對於需要寄送大型包裹的使用者,可選擇預約郵差到府收 件。

預約寄達時間

使用者可在 Iber Mail 上預約送達時間,依普通或限時包裹選擇想要送達的時間,減少包裹未送達比率,也避免到達與收件時間落差。

選擇支付方式

Iber Mail 提供多種支付郵資的方式,可利用郵政的金融卡或多家銀行的金融卡與信用卡、到場付款也可利用現金、悠遊卡、apple pay 等多種方式,方便使用者做選擇。

B. 收件方面:

追蹤包裹

收寄件者可利用 Iber Mail 追蹤包裹狀態,寄送當中 Iber Mail 也會自動通知收件者目前的寄送狀態,在寄件時若有先預約寄達時間,收件者提早安排取貨時間,避免取

貨時間與安排時間不相符,造成投遞不成功的狀況。

收貨通知

若是郵差寄送包裹,在包裹快送達時,Iber Mail 會提前通知收件者準備收件,提早讓收件者得知收件時間,減少郵差等待時間。

而若是「i 郵箱」及其他信箱類,Iber Mail 主動通知收件者及告知可取貨時間。若有投遞不成功的狀況,一樣由 Iber Mail 來通知收件者。

五、結論與未來展望

「i 郵箱」一直都是郵局推廣的重點,目前「i 郵箱」正處在於發展期的階段,而以 我們目前拿到爲去識別化的資料,模型可分辨哪些包裹為潛在客戶,在特約客戶方面, 郵局方面可得知客戶ID和包裹的對應,即可直接針對潛在特約客戶推廣使用「i 郵箱」。

除了可對特約客戶做推廣,郵局可利用潛在客戶分佈圖新增「i 郵箱」據點,由於資料中並無包裹交寄地址,目前的分佈圖是以郵局局號為單位做繪製,若能在資料中記載更詳細的地址,規劃「i 郵箱」的據點解析度可為更高。而我們相信若擁有「i 郵箱」每個櫃位的使用率和詳細的「i 郵箱」資訊,此資訊可跟我們分析出的潛在客戶相比對,進而設立出更準確的據點。

模型的分析結果對郵局保有更準確的推廣對象與設點目標,再加上 Iber Mail 的推廣,可讓使用者能更方便交寄包裹,Iber Mail 不但增加了「i 郵箱」的曝光率,也讓使用者更認識「i 郵箱」、了解「i 郵箱」的使用方式,進而會把「i 郵箱」列為寄送或收件的選項之一。

六、参考資料

[註一] Adversarially Learned One-Class Classifier for Novelty Detection

[註二] Least Squares Generative Adversarial Networks

使用外部資料:

政府資料開放平臺

- A. 「i 郵箱」據點
- B. 郵局據點