# 模式二可行性分析

## 实践可行性：

### 1.招募

我们在前期会大力推进与各学校青协、志愿者协会，各县市团委、党委等部门的合作，利用本项目的志愿性大肆加以宣传，同时利用好本项目组的网站的便利性，将招募工作尽可能的便利化，确保我项目可以招募到充足的志愿者。

### 2.培训

因为大部分志愿者所从事的工作并不会需要太高的技术含量，所以我们认为，在培训环节并不需要投入太多资源，尤其是针对作为主要群体的第一级志愿者，培训工作并不会涉及到太高的技术知识。

针对第二第三级培训，需要一定的技术含量，所以我项目组会和高校、医院等相关专业部门、学科展开深度合作，当无法从高校、医院获取足够教学资源时，由本项目组护工加以补齐。这就需要我项目组严格把控护工质量，使我项目组的培训工作尽善尽美。

### 3.开展

针对老人住址不一，志愿者上门服务时，难以把控行踪进而造成难以管理的问题，我们会专门引入签到机制，以及评价机制。确保志愿服务可以按时保质的开展。

### 4.安全

在模式二的设计之初，我们就考虑到了这个问题，会通过可穿戴设备对老人身体状态时时刻刻进行检测分析，确保其人身安全。普及可穿戴设备，我项目组认为其具有相当可行性，具体而言，预计将会采用世纪佳缘Miss U手环相似的形式，同时，现在可穿戴设备在保险市场应用特别广泛，同时物联网也日益普及。故而我们认为，普及可穿戴设备是可行的。

### 5.评价

针对部分老人在开展评价反馈时，存在不识字，老花眼看不清字体等情况，我项目组预计使用深度学习语言识别技术，通过开发相应程序帮助老人语音回答问卷，做到反馈。当目标老人年龄过大时，某些方面服务将不宜再由志愿者提供，我们会加强护工的陪伴时间，确保老人可以安享晚年。

## 投资可行性

### 1.投入

本项目因为志愿性质极强，所需开销费用仅为基础管理系统的维护运转，且培训班会为本项目带来一定程度上的资金补充，故而本项目并不需要投入过多资金进行运营。

在维系较低资金投入的情况下，本项目不仅可以起到公益作用，更是给老人带去更加完善的服务体验，所以本项目吸引力和潜力是无穷的。

### 2.盈利

本项目原则上并不以盈利为目的，然而出于维护项目运营的目的，需要从本服务中得到适当盈利用以投入项目运营以及升级等服务。本项目的盈利方式主要采用培训班收费制，通过开设具有一定专业性、但是收费又远低于市场同类别的培训机构的培训班，获取适量盈利，作为项目运营经费。

现行市场下的培训机构已经较为成熟，而本项目组在培训方面，因为志愿性质所以会具有价格优势，同时在培训班内积极动员参与人员参加志愿者，既可以获得部分盈利，又可以给予志愿者数量和质量以稳定保证。