

第十二章 对策论

12.1 引言

修贤超

机电工程与自动化学院
上海大学

xcxiu@shu.edu.cn

■ 对策现象和对策论

- **对策论:** 竞赛论或博弈论, 研究对策现象中各方是否存在最合理的行动方案, 以及如何找到合理的行动方案的数学理论和方法



12.1 引言

■ 对策现象和对策论

- **对策论:** 竞赛论或博弈论, 研究对策现象中各方是否存在最合理的行动方案, 以及如何找到合理的行动方案的数学理论和方法



- **对策现象:** 具有竞争或对抗性质的现象, 如竞技体育 (下棋、打牌以及足球等)、国际政治谈判、商业谈判等



12.1 引言

■ 对策现象的三要素——局中人 (players)

- 一个对策中，有权决定自己行动方案的对策参加者称为局中人，通常用 I 表示局中人的集合。如果有 n 个局中人，则

$$I = \{1, 2, \dots, n\}$$

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——局中人 (players)

- 一个对策中，有权决定自己行动方案的对策参加者称为局中人，通常用 I 表示局中人的集合。如果有 n 个局中人，则

$$I = \{1, 2, \dots, n\}$$

- 一般要求一个对策中至少有两个局中人，如在“齐王赛马”中，局中人是齐王和田忌

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——局中人 (players)

- 一个对策中，有权决定自己行动方案的对策参加者称为局中人，通常用 I 表示局中人的集合。如果有 n 个局中人，则

$$I = \{1, 2, \dots, n\}$$

- 一般要求一个对策中至少有两个局中人，如在“齐王赛马”中，局中人是齐王和田忌
- 局中人可以为个人或集体

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——局中人 (players)

- 一个对策中，有权决定自己行动方案的对策参加者称为局中人，通常用 I 表示局中人的集合。如果有 n 个局中人，则

$$I = \{1, 2, \dots, n\}$$

- 一般要求一个对策中至少有两个局中人，如在“齐王赛马”中，局中人是齐王和田忌
- 局中人可以为个人或集体
- 对策论中对局中人的假设是每个局中人都是理智的，不存在侥幸心理，不存在利用局中人决策的失误来扩大自身利益的行为

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——策略 (strategies)

- 对策中，可供局中人选择的一个实际可行的完整的行动方案称为一个**策略**。参加对策的每一局中人 i 的策略记为 s_i ，一般每一局中人的策略集中至少应包括两个策略

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——策略 (strategies)

- 对策中，可供局中人选择一个实际可行的完整的行动方案称为一个**策略**。参加对策的每一局中人 i 的策略记为 s_i ，一般每一局中人的策略集中至少应包括两个策略
- 在“齐王赛马”中，若用 (上, 中, 下) 表示上马、中马、下马依次参赛，就是一个完整的行动方案，即为一个策略。可见，齐王和田忌各自都有 6 个策略
 - (上, 中, 下)
 - (上, 下, 中)
 - (中, 上, 下)
 - (中, 下, 上)
 - (下, 中, 上)
 - (下, 上, 中)

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——赢得函数 (支付函数)(payoff function)

- 一个对策中，每一局中人所出策略形成的策略组称为一个局势。即设 s_i 是第 i 个局中人的一个策略，则 n 个局中人的策略形成的策略组 $s = (s_1, s_2, \dots, s_n)$ 就是一个局势。若记 S 为全部局势的集合，则 $S = s_1 \times s_2 \times \dots \times s_n$

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——赢得函数 (支付函数)(payoff function)

- 一个对策中，每一局中人所出策略形成的策略组称为一个局势。即设 s_i 是第 i 个局中人的一个策略，则 n 个局中人的策略形成的策略组 $s = (s_1, s_2, \dots, s_n)$ 就是一个局势。若记 S 为全部局势的集合，则 $S = s_1 \times s_2 \times \dots \times s_n$
- 当一个局势 s 出现后，应该为每一局中人 i 规定一个赢得值 (或所失值) $H_i(s)$ 。显然， $H_i(s)$ 是定义在 S 上的函数，称为局中人 i 的**赢得函数**

12.1 引言

■ 对策现象的三要素——赢得函数 (支付函数)(payoff function)

- 一个对策中，每一局中人所出策略形成的策略组称为一个局势。即设 s_i 是第 i 个局中人的一个策略，则 n 个局中人的策略形成的策略组 $s = (s_1, s_2, \dots, s_n)$ 就是一个局势。若记 S 为全部局势的集合，则 $S = s_1 \times s_2 \times \dots \times s_n$
- 当一个局势 s 出现后，应该为每一局中人 i 规定一个赢得值 (或所失值) $H_i(s)$ 。显然， $H_i(s)$ 是定义在 S 上的函数，称为局中人 i 的**赢得函数**
- 在“齐王赛马”中
 - 局中人集合 $I = 1, 2$
 - 齐王和田忌的策略集可分别用 $S_1 = \{\alpha_1, \alpha_2, \alpha_3, \alpha_4, \alpha_5, \alpha_6\}$ 和 $S_2 = \{\beta_1, \beta_2, \beta_3, \beta_4, \beta_5, \beta_6\}$ 表示
 - 齐的任一策略 α_i 和忌的任一策略 β_i 就构成了一个局势 s_{ij} 。如果 $\alpha_1 = (\text{上}, \text{中}, \text{下})$, $\beta_1 = (\text{上}, \text{中}, \text{下})$, 则在局势 s_{11} 下，齐王的赢得值 $H_1(s_{11}) = 3$ 田忌的赢得值为 $H_2(s_{11}) = -3$

12.1 引言

■ 例 1 (市场购买力争夺问题)

- 据预测，某乡镇下一年的饮食品购买力将有 4000 万元。乡镇企业和中心城市企业饮食品的生产情况是：乡镇企业有特色饮食品和低档饮食品两类，中心城市企业有高档饮食品和低档饮食品两类产品。它们争夺这一部分购买力的结局见下表。问题是乡镇企业和中心城市企业应如何选择对自己最有利的产品策略。

乡镇企业策略	出售高档饮食品	出售低档饮食品
出售特色饮食品	2000	3000
出售低档饮食品	1000	3000

12.1 引言

■ 例 2 (销售竞争问题)

- 假定企业 I, II 均能在市场出售某一产品, 不妨假定他们可于时间区间 $[0, 1]$ 内任一时点出售。设企业 I 在出售 x 出售, 企业 II 在时刻 y 出售, 则企业 I 的收益 (赢得) 函数为

$$H(x, y) = \begin{cases} c(y - x) & \text{若 } x < y \\ \frac{1}{2}c(1 - x) & \text{若 } x = y \\ c(1 - x) & \text{若 } x > y \end{cases}$$

问这两个企业各选择什么时机出售对自己最有利? 在这个例子中, 企业 I, II 可选择的策略均有无穷多个。

12.1 引言

■ 例 3 (拍卖问题)

- 最常见的一种拍卖形式是先由拍卖商把拍卖品描述一番，然后提出第一个报价。接下来由买者报价，每一次报价都要比前一次高，最后谁出的价最高，拍卖品即归谁所有。假设有 n 个买主给出的报价分别为 p_1, \dots, p_n ，且不妨设 $p_n > p_{n-1} > \dots > p_1$ ，现买主 n 只要报价略高于 p_{n-1} ，就能买到拍卖品，即拍卖品实际上是在次高价格上卖出的。现在的问题是，各买主之间可能知道他人的估价，也可能不知道他人的估计，每人应如何报价对自己能以较低的价格得到拍卖品最为有利？最后的结果又会怎样？

12.1 引言

■ 例 4 (囚犯问题)

- 设有两个嫌疑犯因涉嫌某一大案被警官拘留，警官分别对两人进行审讯。根据法律，如果两个人都承认此案是他们干的，则每人各判刑 7 年；如果两人都不承认，则由于证据不足，两人各判刑 1 年；如果只有一人承认，则承认者予以宽大释放，则不承认者将判刑 9 年。因此，对两个囚犯来说，面临着一个在“承认”和“不承认”这两个策略间进行选择的难题？

12.1 引言

■ 对策的分类

- 根据局中人的个数，分为二人对策和多人对策
- 根据各局中人的赢得函数的代数和是否为零，分为零和对策与非零和对策
- 根据各局中人之间是否允许合作，分为合作对策和非合作对策
- 根据局中人的策略集中的策略个数，分为有限对策和无限对策

12.1 引言

■ 对策的分类

- 根据局中人的个数，分为**二人对策**和**多人对策**
- 根据各局中人的赢得函数的代数和是否为零，分为**零和对策**与**非零和对策**
- 根据各局中人之间是否允许合作，分为**合作对策**和**非合作对策**
- 根据局中人的策略集中的策略个数，分为**有限对策**和**无限对策**

■ 研究对象

- 在众多的对策模型中，占有重要地位的是**二人有限零和对策**，又称为**矩阵对策**，是目前为止在理论研究和求解方法都比较完善的一个对策分支。

12.1 引言

■ 小结

□ 对策论

□ 三要素

- 局中人 (players)
- 策略 (strategies)
- 赢得函数 (payoff function)

□ 对策的分类

- 二人对策和多人对策
- 零和对策与非零和对策
- 合作对策和非合作对策
- 有限对策和无限对策

□ 矩阵对策

Q&A

Thank you!

感谢您的聆听和反馈