

**Бесплатные Источники
Привлечения Клиентов,
которые Вы Использовали
Только на 10% Либо Не
Использовали Вообще!
[от А до Я]**



ВНИМАНИЕ! Вместо предисловия

Нестандарт: 0% воды - исключительно практика.

Этот мини-отчет написан в неформальном стиле. Просьба упускать из виду все грамматические ошибки, а также употребляемый слэнг. Цель этой инструкции - ДАТЬ ПРАКТИЧЕСКУЮ ИНФУ, а не расбрасываться словами.

Вам могут быть непонятны с первого раза некоторые предложения. ПЕРЕЧИТЫВАЙТЕ. Количество текста было сокращено до минимума, т.к. автор абсолютно не писатель, а исключительно практик.

Все советы работают если их правильно применять. КАК именно их применять (что б это было ПРАВИЛЬНО) так же написано тут.

Успехов Вам в бизнесе!

Спасибо за понимание!

Как использовать ВКонтакте для поиска клиентов

Давать бесплатные объявления в группах

Находите группу по ключевым словам. Допустим, если Вы продаете мебель - пишите “продажа мебели” в поиске по сообществам.

Моя Страница ред.
Мои Видеозаписи
Мои Сообщения
Мои Группы
Мои Новости
Мои Ответы
Мои Закладки
Мои Настройки
Приложения
Документы

Напоминание
Сегодня день рождения Артёма Шульмана.

Создай свой бизнес!
vib.com.ua

MARKETING

Подработка дома! 300 р/ч!
ecolis.ecolis.ru

продажа мебели

Люди Новости **Сообщества** Аудиозаписи Видеозаписи

Найдено 489 сообществ

По количеству участников ▾

Сеть центров продаж "МЕБЕЛЬ-БОРОВИЧИ"
Открытая группа
4 223 участника
Подписаться

Продажа мебели Омск
Открытая группа
2 626 участников
Подписаться

МеbelMarket40- продажа мебели в Калуге
Открытая группа
2 337 участников
Подписаться

Продажа мебели "Мебельный дом "Офисная Магия"
Открытая группа
3 319 участников
Подписаться

Рекомендации
Новости
Спорт
Музыка
Радио и телевидение
Наука и технологии
Развлечения и юмор
Культура и искусство
Бренды
Магазины

Результаты поиска

Тип сообщества
☒ Любой
☐ Группа
☐ Страница
☐ Встреча


Регион
Выбор страны 159

У многих групп будет открыта стена для объявлений. Составляете объявление (желательно с картинкой!) и размещаете в группе.

1076 записей

к записям от имени сообщества



Написать сообщение..




Мансур Сабзиев


продам угловой диван с креслом от 5000 до 10000руб

Online





19 ноя в 9:11 | Комментировать

Мне нравится  1



Олеся Прудкая

Нужен ремонт, перестал показывать 😞 Думаю где - то, что - то замыкает может, так как стал трещать при включении. Может надо кому? 😊 Отдам за 270 рублей или за пачку корма Рояль Канин. В лс, тут не отслеживаю.



Внимание! Не писать больше, чем **7 одинаковых** объявлений подряд. Могут забанить. Немного меняйте текст.

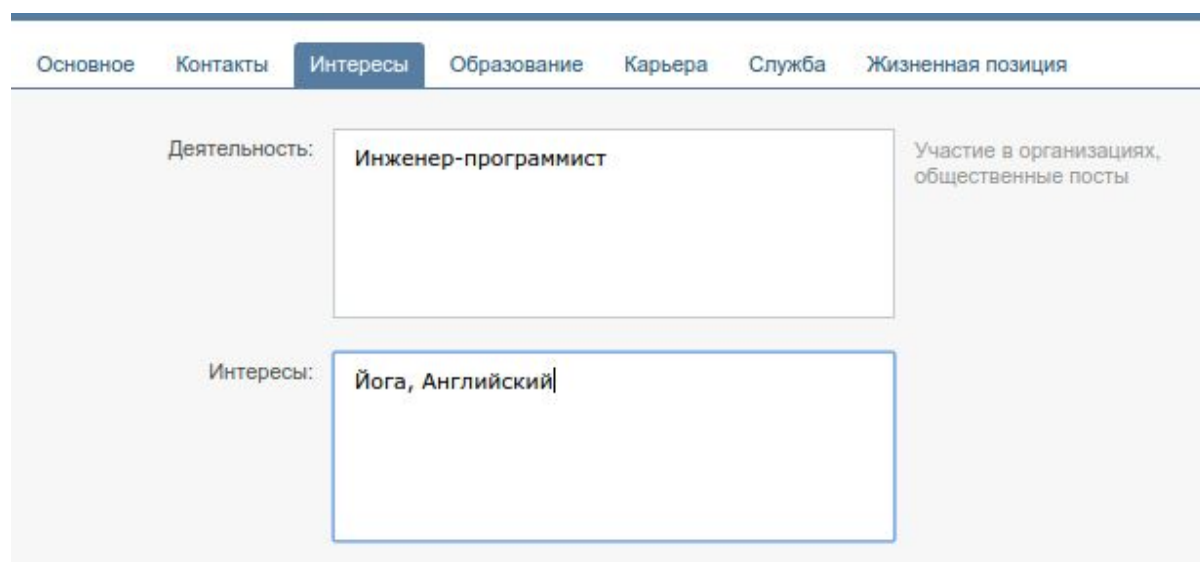
Есть ограничение на количество возможных размещенных объявлений - около **50 в день** (состояние на ноябрь 2015). Правила меняются **ОЧЕНЬ** часто. Если Вы превысили лимит, Вам выдаст что-то типо "Вы отправили слишком много сообщений...". Это норма, не пугайтесь.

Если стена закрыта - Ищете обсуждения или темы (сбоку или сверху под названием). Как правило они очень разноплановые. Вам надо найти темы, где Ваше объявление не забанят и не удалят, и разместить его туда. Например обсуждение с названием “Все объявления писать сюда” или “Реклама” идеально подходит.

Добавление целевой аудитории в друзья

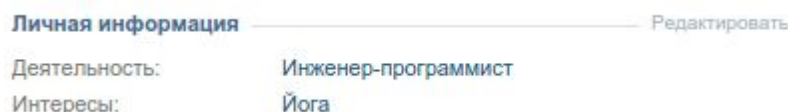
Способ 1.

Для этого Вам в Вашем профиле необходимо заполнить графу “Интересы”. Впишите туда ключевые слова Вашего бизнеса, например: “пчеловодство”, “медитация”.



The screenshot shows a user profile editing interface with a top navigation bar containing tabs: Основное, Контакты, **Интересы**, Образование, Карьера, Служба, and Жизненная позиция. The main content area has two sections. The first section, labeled 'Деятельность:', contains a text box with 'Инженер-программист' and a link 'Участие в организациях, общественные посты'. The second section, labeled 'Интересы:', contains a text box with 'Йога, Английский|'.




Далее приступаем к поиску. В графе “Интересы” все интересы выделены синим шрифтом (как ссылка!). Нажимаем на ссылку.




The screenshot shows the 'Личная информация' section of a user profile. It includes a 'Редактировать' link. Below it, the 'Деятельность:' is listed as 'Инженер-программист' and 'Интересы:' is listed as 'Йога'.

Вам выдаст всех людей, у которых **такие же** интересы присутствуют в профиле.


Так же Вы можете отфильтровать людей по местоположению, возрасту и прочим параметрам. Что б не попасть на ботов, которые в самом верху и у которых много подписчиков - пролистайте вниз! Проллистайте **много**. Вам не нужна верхушка списка. Середина нужна.







Елизавета Шатохина
Запорожье, Украина
КПУ (бывш. ЗИГМУ)


Добавить в друзья




Александра Шумкова
Пермь, Россия
Студия танца ♥♥♥ QUEEN DANCE STUDIO ♥♥♥ в Перми
Online 

Добавить в друзья




Василь Швидкий
НУ «ЛП»
Online 

Добавить в друзья



Христя Пархуць
Ивано-Франковск, Украина
ПАТ "Прикарпаттяобленерго"

Добавить в друзья



Любаша Кумедна
Киев, Украина
ЧНУ им. Ю. Федьковича

Добавить в друзья

Регион
Выбор страны ▼

Школа
Выберите регион ▼

Университет
Выбор университета ▼

Возраст
От ▼ - До ▼

Пол
☐ Женский
☐ Мужской
☒ Любой

Семейное положение
Выбор статуса ▼
☐ с фотографией
☐ сейчас на сайте

Жизненная позиция ▼

Работа ▼

Военная служба ▼

Дополнительно ▼

ВНИМАНИЕ! Вы должны знать, какие интересы у Вашей ЦА. Если Вы не можете придумать таковых, то это **не** очень хорошо и можете пропустить этот пункт. В идеале Вы должны очень хорошо знать свою ЦА. Я повторюсь еще раз. Это применимо к любому бизнесу.

Способ 2.

Находите какое-то сообщество, которое соответствует тематике Вашего бизнеса. И делаете поиск по участникам. (На фото их больше 2000)

Открытая группа

Продажа мебели Омск

УСЛУГИ ПО ИЗГОТОВЛЕНИЮ И РЕМОНТУ МЕБЕЛИ В ОМСКЕ !!!

Описание:

Мы предоставляем вам возможность изготовления мебели по индивидуальным заказам. Мы беремся за нестандартные заказы и создаем неповторимую мягкую мебель.

В нашем ассортименте представлены различные диваны и кресла, которые отличаются друг от друга разнообразными стилями выполнения, размерами, формами. В качестве обивки применяются кожи и ткани – жаккард, гобелен, флок – самых разнообразных расцветок.

Мы осуществляем изготовление мебели для дома, офиса, кафе, ресторанов, гостиниц и бань.

Веб-сайт:

http://divan55.ru/

Местоположение:

Москва, Россия

Обсуждения

1 тема


КАК СДЕЛАТЬ ЗАКАЗ ИЛИ УЗНАТЬ ПОДРОБНЕЕ ОБ УСЛУГАХ?


1 сообщение. Последнее от Продажа мебели Омск, 19 ноя в 14:33 →

Фотографии

В основном альбоме 23 фотографии

Все альбомы





Добавить в закладки


Упоминания сообщества

Вступить в группу


Это открытая группа.

Участники


2 623 человека




Адриан




Алина




Юлия



Максим



Евгений



Азина

Как правило большинство людей будет заинтересовано в Вашей теме.

Итак, у Вас перед глазами список людей. Теперь приступим к добавлению в друзья.

При добавлении Вы имеете возможность приложить сообщение к заявке.

Пишите что-то типо:

“Привет, Марина! Нашел Вас в поиске по интересам. Я тоже интересуюсь йогой и мне интересно общение с людьми в этой теме. Вы не против?”

Таким образом Вы **явно не продаете**. Но человеку уже может стать интересно кто Вы такой и он посмотрит Ваш профиль. А Ваш профиль должен грамотно рекламировать продукт или услугу (но об этом позже).

Опять же **не более 7** заявок с одинаковым текстом. Используйте разные вариации. Например вместо “Привет” напишите “Доброго времени суток”. Всего у Вас есть 50 заявок на 12 часов. Больше Контакт не разрешает.

У меня в среднем добавлялось от 15 до 25 человек в день. Бывает по разному. Можете также общаться ненавязчиво и по дружески с человеком. **Не надо пытаться продать!** Просто общайтесь.

Техника безопасности!

Контакт банит! И банит сильно.

1. Не отправлять больше чем 7 сообщений с одинаковым текстом (касается и личных сообщений и постов в группах!)
2. Делайте промежутки. Лучше добавить 2 раза в день по 25 человек, чем за 1 раз 50. Так Вы не будете выглядеть как робот.
3. Читайте правила в группах! Некоторые группы категорически запрещают размещать у себя рекламу и, как правило, об этом предупреждают. Будьте внимательны и не нарушайте правила!

4. Не расстраивайтесь, если все-таки забанят! Это нормально. Банят всех. Даже самые популярные группы. Совет - имейте несколько аккаунтов.

Создание сообщества

Очень рекомендую создать сообщество ВКонтакте. Тематическое. По Вашему бизнесу.

Публикуйте туда интересные материалы и привлекайте клиентов оттуда. Это очень мощный инструмент.

Рассмотрим как можно бесплатно наполнить группу. И получать от 15 до 30 человек в день. Бесплатно. Целевой аудитории.

Расскажу **личный пример**.

Когда-то у меня была идея создать бизнес-блог (он до сих пор функционирует кстати, если интересно - easybusiness.com.ua). Но я его забросил. Почему - не буду рассказывать.

Открытая группа

EasyBusiness - узнай все о старте Бизнеса
easybusiness.com.ua - обзорный бизнес-портал EasyBusiness.

11 сайтов для поиска РЕАЛЬНЫХ бизнес идей!

Добавляйте себе на стену, чтобы не потерять!

1) openbusiness.ru (Портал бизнес-планов и франшиз для малого бизнеса)
 Показать полностью..



4 янв в 20:00 ⚙ 4 Мне нравится ❤ 9

[Перейти к записи](#)

Фотографии [добавить фотографии](#)
 В основном альбоме 45 фотографий [Все альбомы](#)



Управление сообществом
 Рекламирывать сообщество
 Статистика сообщества
 Добавить в закладки
 Упоминания сообщества
 Перевести в страницу

Вы состоите в группе ▼
 Рассказать друзьям

И я воспринимал соц. сети как основной источник трафика. Теперь к делу.

Я создал 4 аккаунта ВКонтакте под своим именем. И с 4-х аккаунтов каждый день добавлял по 50 друзей. Я искал их в других сообществах по бизнесу.

При чем разумеется что я искал людей из разных источников, что б избежать дублирования (т.е. добавления одного и того же человека на разные аккаунты).

Для начала я нашел 4 самых крупных бизнес-сообщества. И оттуда каждый день добавлял друзей с 4-х аккаунтов.

В конце дня (или на следующий) я **всем друзьям** рассылал приглашение в группу.

+ я поставил в “Место работы” и статус в профиле именно это сообщество. Т.е. его было видно постоянно в моем профиле. Оно бросалось в глаза.

В результате я получал до **30** человек в день целевой аудитории в группу.

Несмотря на то, что аудитория была “холодной”, это очень неплохой результат. Абсолютно легальный и бесплатный.

А ведение группы - это уже Ваш плацдарм. Оттуда трафик идет на Ваш сайт.

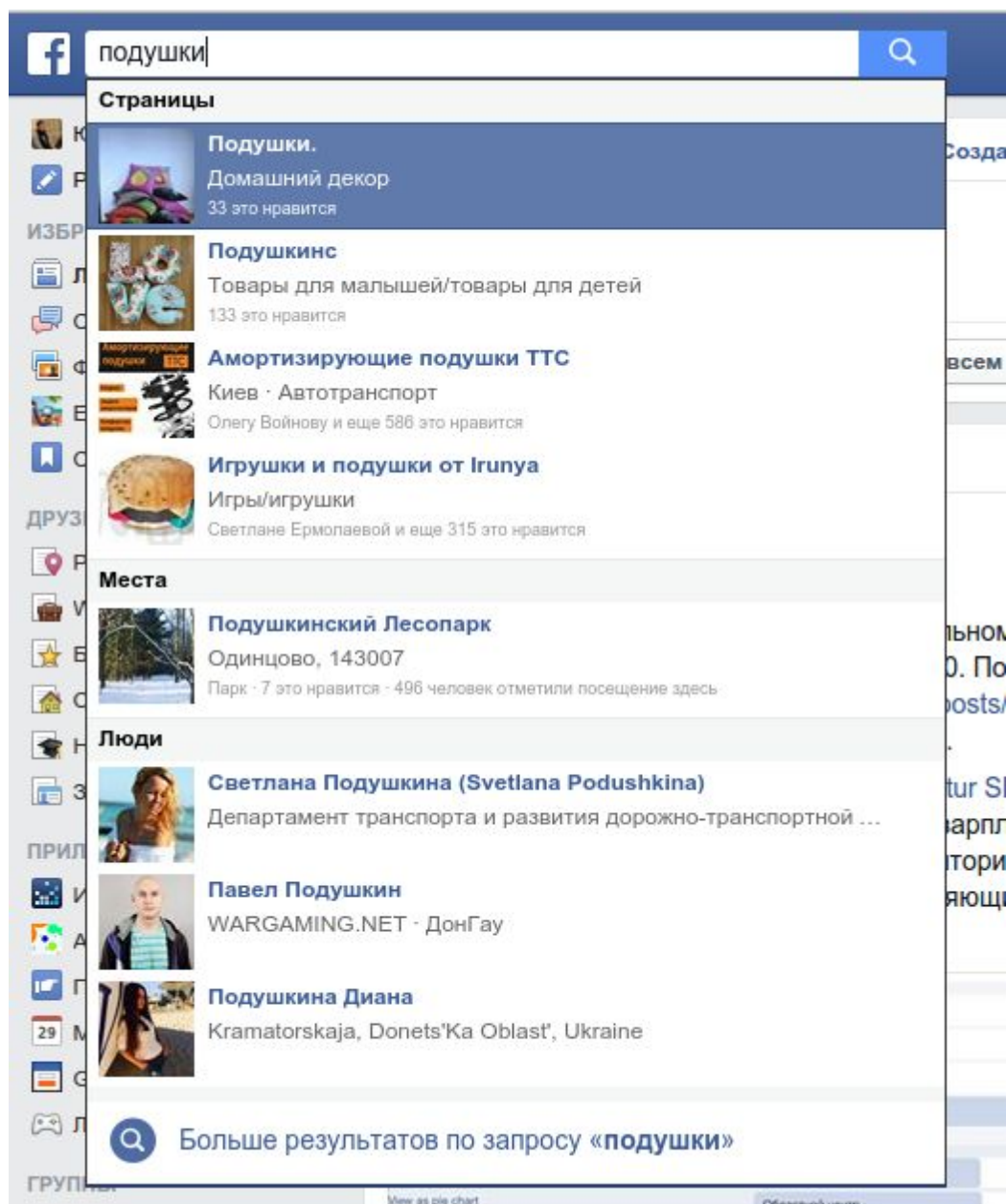
Я проанализировал статистику своего блога и **больше 50%** трафика шло именно с соц. сетей.

Сообщества - это очень важный и нужный инструмент. Также обязательно делайте репосты записей к себе на страницы.

Как использовать Фейсбук для поиска клиентов

В Фейсбуке все намного проще. Там не настолько обширный функционал.

В поиск вводите ключевое слово.




И выбираете **не людей**. А страницы. Оттуда добавляете людей.

Меня лично Фейсбук никогда не банил. Он постоянно выдает предупреждения, но ограничений на добавление нет.

Тем не менее не усердствуйте. 50 человек в день достаточно. Лучше не гнать сильно.

Так же по аналогичной схеме нужно создать группу (в Фейсбуке это называется типом Бизнес-страница)

Страница Сообщения Уведомления 1 Статистика Инструменты для публикации Нас



Узнай все о старте Бизнеса.

Обозревательский бизнес-портал
easybusiness.com.ua

Сайт по бизнесу и экономике

Создать призыв к действию Нравится Сообщение ...


Хроника Информация Фото Нравится Еще ▾

Отметки «Нравится»: 92 +1 на этой неделе
Олег Хоум и еще 41 друзей

Охват публикации на этой неделе: 216


Посмотреть Ленту Страниц
Смотреть публикации с других Страниц

Нравится друзьям

 **100** Отметки "Нравится"

Статус Фото/видео Предложение, мероприятие +

Write something...

 **EasyBusiness - узнай все о старте Бизнеса.**
Опубликовано Юрием Федорчуком [?] · Вчера, в 14:01 ·

9 Лучших Книг для Начинающих Предпринимателей

Этот пост будет очень ценен. Обязательно сохраните себе его в закладки там, где Вы его читаете.

Вашему вниманию представляется подборка лучших книг для начинающих предпринимателей. Каждую книгу Вы можете скачать по

И по аналогичному принципу добавляете людей в группу.

КОНЕЦ

То, что Вы узнали тут - это принципиально никто не знает. Вы больше нигде это не найдете и никто Вам не расскажет. Это лично мой опыт, которым я хотел поделиться.

Успехов Вам в бизнесе :)