

Elasticidad precio de la demanda

Yuri Plasencia

January 28, 2021

¿Que motiva a las empresas?

Maximizar las ganancias, en ocasiones

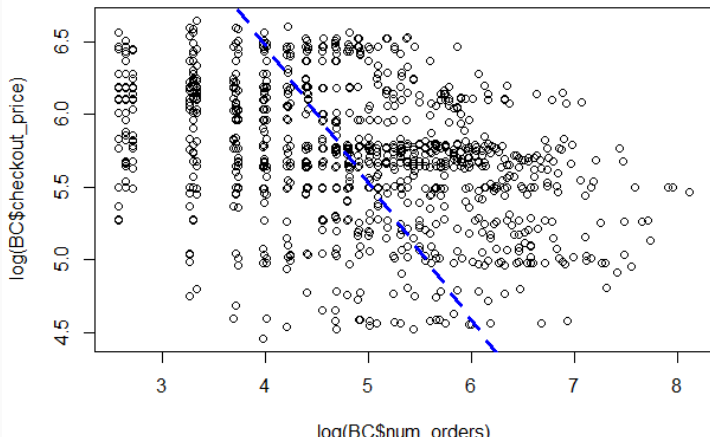
$$\{Q\} = \arg \max \pi = pQ - C(Q) \quad (1)$$

En otras, se decide fijar precios

$$\{p\} = \arg \max \pi = pQ(p) - C(Q(p)) \quad (2)$$

La curva de demanda

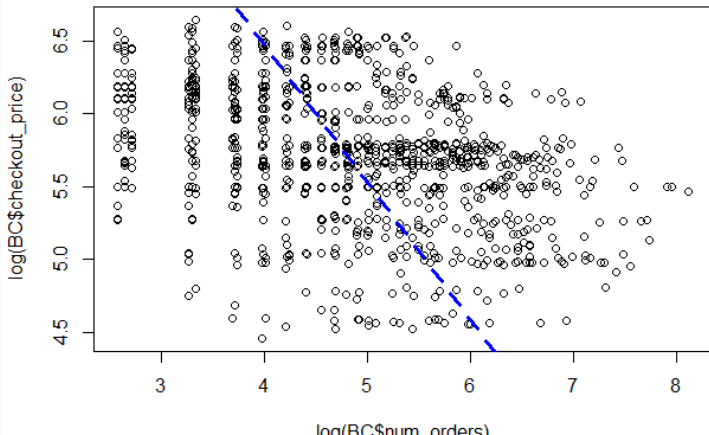
Cuando un bien es normal (la mayoría de los bienes son normales), la curva de demanda tiene la siguiente pendiente



La curva de demanda

Fuente:

<https://www.kaggle.com/kannanaikkal/food-demand-forecasting>



La curva de demanda

Observamos una relación inversa entre cantidad y precio.

$$Q_i = a - b \times p_i, \quad (3)$$

donde $b > 0$

Lo razonable es pensar que la demanda depende de características individuales

$$Q_i = a - b \times p_i + \beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i, \quad (4)$$

Elasticidad

Es la variación porcentual de la demanda dado la variación en 1% del precio.

$$\eta_j = \frac{\delta\%Q_{ij}}{\delta\%p_{ij}} \approx \frac{\partial Q_{ij}}{\partial p_{ij}} \frac{p_{ij}}{Q_{ij}} \quad (5)$$

Para bienes normales, $\eta_j \leq 0$

$$\eta_j = \begin{cases} -\infty & \text{Perfectamente elástica} \\ -\infty < \eta_j < -1 & \text{Elástica} \\ \eta_j = -1 & \text{Elasticidad unitaria} \\ -1 < \eta_j < 0 & \text{Inelástica} \\ \eta_j = 0 & \text{Perfectamente inelástica} \end{cases} \quad (6)$$

De la ecuación 4, podemos repensar nuestra ecuación, y asumir una relación no lineal entre el precio y la demanda

$$\begin{aligned}\log(Q_i) &= a - b \times \log(p_i) + \beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i \\ Q_i &= e^a e^{-b \log(p_i)} e^{\beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i} \\ Q_i &= e^a p^{-b} e^{\beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i} \\ \frac{\partial Q_i}{\partial p_i} &= e^a -b p^{-b-1} e^{\beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i}\end{aligned}\tag{7}$$

La elasticidad es:

$$\begin{aligned}\frac{\partial Q_i}{\partial p_i} \frac{p_i}{Q_i} &= -b e^a p^{-b-1} e^{\beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i} \frac{p_i}{Q_i} \\ &= -b\end{aligned}\tag{8}$$

Podemos estimar la elasticidad con un modelo lineal.

$$\log(Q_i) = a - b \times \log(p_i) + \beta_2 x_{2i} + \beta_3 x_{3i} + \dots + \beta_k x_{ki} + \varepsilon_i \quad (9)$$

Donde,

$$\eta = \frac{\partial Q_i}{\partial p_i} \frac{p_i}{Q_i} = -b \quad (10)$$

Consideremos primero el k -ésimo coeficiente

$$H_0 : \beta_k = \bar{\beta}_k \quad (11)$$

Deseamos testear contra la hipótesis nula $H_1 : \beta_k \neq \bar{\beta}_k$, a un nivel de significancia de α . Imponiendo la restricción de la hipótesis nula, obtenemos

$$(\beta_k - \bar{\beta}_k) | \sim \mathcal{N}(0, \sigma^2(\mathbf{X}'\mathbf{X})_{kk}^{-1}) \quad (12)$$

donde $(X'X)^{-1}_{kk}$ es el elemento (k, k) de $(X'X)^{-1}$. Si definimos el ratio z_k por $\beta_k - \bar{\beta}_k$ dividido por su desviación estándar

$$z_k \equiv \frac{\beta_k - \bar{\beta}_k}{\sqrt{\sigma^2(X'X)^{-1}_{kk}}}, \quad (13)$$

$$z_k \sim \mathcal{N}(0, 1).$$

Bajo la hipótesis nula $H_0 : \beta_k = \bar{\beta}_k$, el ratio t definido como

$$t_k \equiv \frac{\beta_k - \bar{\beta}_k}{SE(\beta_k)} \equiv \frac{\beta_k - \bar{\beta}_k}{\sqrt{\hat{\sigma}^2(\mathbf{X}'\mathbf{X})_{kk}^{-1}}} \quad (14)$$

se distribuye como t con $(n - K)$ grados de libertad (t_{n-K}).

Test de Hipótesis Bajo Normalidad

Bajo la hipótesis nula $H_0 : R\beta = r$, donde la dimensión de R es $\dim(r) \times K$ con $\text{rank}(R) = \dim(r)$, el **ratio F** es definido como

$$\begin{aligned} F &\equiv \frac{(R\beta - r)'[R(X'X)^{-1}R']^{-1}(R\beta - r)/\dim(r)}{\hat{\sigma}^2} \\ &= (R\beta - r)'[R\widehat{\text{Var}}(\beta|X)R']^{-1}(R\beta - r)/\dim(r) \end{aligned} \quad (15)$$

el cual se distribuye como $F(\dim(r), n - K)$.

El valor presente de los beneficios que genera un cliente en el tiempo (el i -ésimo cliente) se define como

$$\begin{aligned}\pi_i &= \text{IngresosTotales} - \text{CostosTotales} \\ \pi_i &= p_i Q_i - c Q_i\end{aligned}\tag{16}$$

Donde

$$p_i^* = \arg \max_{p_i} \pi_i(p, Q)\tag{17}$$

Si la base de datos tiene n clientes o registros, la optimización es

$$\pi = \sum_{i=1}^n Q_i^e \times [p_i^* - c]$$

$$\pi = \sum_{i=1}^n \left\{ Q_i^0 \left[1 + \left(\frac{p_i^*}{p_i^0} - 1 \right) \eta_i \right] \right\} \times \{p_i^* - c\}$$

El objetivo es maximizar el beneficio (π), encontramos el vector de precios que maximiza el π :

$$p^* = \arg \max_{p^*} \pi \quad (18)$$

Donde: $p^* = \begin{pmatrix} p_1^* \\ p_2^* \\ \vdots \\ p_n^* \end{pmatrix}$ es el vector de precios óptimos.



Yuri Plasencia, MSc(C)



Lima, Perú



+51 961855268



yuplasencia@gmail.com

