

## Бриф

### 1. Название проекта, адрес сайта, контактное лицо, телефон и email.

Неприбыльная организация BHSU (British Homes and Schools for Ukrainians)  
<https://www.bhsu.co.uk> Татьяна Самборская +38-050-331-98-10 (WhatsApp и Telegram)  
+44-7865-017-194 (в UK) [tatiana@businesslink.com.ua](mailto:tatiana@businesslink.com.ua)

### 2. Какие продукты будем рекламировать. Средний чек по данному продукту.

Возможность стать спонсором (хостом) в Великобритании для украинцев, спасающихся от войны в UK. Лид-форму для потенциальных спонсоров  
<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSeBQf7RSH3toGbn0cWfRnpGl4E9dDswTJjZ8FRZ4Rj2FjsJ4A/viewform> Средний чек услуги - 4 спасенные жизни )))

### 3. Целевая аудитория Вашего проекта. Основные сегменты. География, возраст, пол, платежеспособность.

- Британские семьи или физические лица; - Семьи или физические лица с другим гражданством, но проживающие не менее 6 месяцев в Великобритании, имеющие в своем распоряжении жилье, соответствующее требованиям государственной программы Homes for Ukraine, и готовые принять и расселить у себя украинцев, спасающихся от войны на срок не менее 6 месяцев, в идеале - на год. Как правило, это люди со средним доходом или с доходом выше среднего. Проживающие в городах или сельской местности. Часто - пожилые пары, у которых дети уже выросли и которые скучают по общению. Довольно часто - состоятельные семьи, имеющие дополнительные дома (квартиры, гостевые комнаты). Довольно часто - семьи, имеющие детей и желающие взять украинские семьи с детьми похожего возраста. Также могут быть - украинцы, давно проживающие в Великобритании, либо британцы, каким-либо образом связанные с Украиной (предки, по работе, друзья и т.п.) Как правило, образованные люди, интересующиеся международной политикой и гуманитарными проектами, занимающиеся благотворительностью. Пример реального человека по данному портрету -  
<https://www.facebook.com/mary.welsh.562> <https://www.facebook.com/jane.easton.397> География - Великобритания Возраст - 40-70 Пол - мужчины и женщины

### 4. Основные конкуренты (2-3) внутри вашего рынка.

Опора - <https://ua.opora.uk/> <https://www.facebook.com/oporaukraine> Sunflower Sisters -  
<https://sunflowersisters.co.uk/> <https://www.facebook.com/SunflowerSistersUkraineUK> RESET -  
<https://resetuk.org/> <https://www.facebook.com/resetcommunitiesandrefugees/>

### 5. Ваши основные, реальные преимущества над конкурентами.

1. Более индивидуальный подход к каждой британской семье (детальное консультирование по требованиям к хостам, про ожидания украинцев, подбор семей, максимально соответствующих

пожеланиям британцев по составу, возрасту и с учетом географии и конфигурации их жилья. 2. Хорошо понимаем проблемы и потребности британских хостов, так как работаем исключительно с Британией более 25 лет. В команде и украинские, и британские сотрудники, обеспечиваем перевод и сглаживание культурологических различий.

**6. Если у Вас есть сайт и стоит Google Analytics, предоставьте доступ на почту analytics@smmstudio.com**

В планах на будущее.

**7. Предоставьте доступ к Facebook Business Manager (куда интегрирована бизнес-страница и рекламный аккаунт, карта). Доступ на уровне администратора. ID компании-партнёра SMMSTUDIO для предоставления доступа — 1389865884503337**

Еще нет Facebook Business Manager. Пожалуйста, можете ли вы создать для нас? Мы дадим вам доступ к нашей странице. <https://www.facebook.com/profile.php?id=100085947225746>

**8. Опишите вашу маркетинговую воронку (как происходит знакомство с компанией и покупка).**

Маркетинговая воронка Пост в Инстаграме или Фэйсбуке ↓ Подписка на Инстаграм / FB ↓ Реклама аппликационной формы /вебинара / других ивентов ↓ Заполнение аппликационной формы / регистрация на ивент

**9. Финансовые вопросы запуска:**

- сколько заявок (обращений) в месяц получаете сейчас по всем каналам;**
- стоимость заявки сейчас;**
- сколько заявок Вы хотели бы получать в месяц;**
- по какой цене Вы хотели бы получать заявки;**
- рекламный бюджет на день (не менее \$10 на одно направление).**

Начало проекта, еще не было заявок из интернета. Хотели бы получать хотя бы по 1 лиду в день, то есть 25-30 в месяц. По цене - 5-10 фунтов (?). На тестовый бюджет выделяем 500 фунтов. Дальше, предполагаем, что по 700-1000 фунтов в месяц.

**10. Вставьте ссылку на облако, где загружен ваш логотип/брендбук/фотографии/видео для запуска проекта (то, что по Вашему мнению нам может понадобиться).**

[https://drive.google.com/drive/u/0/folders/0AJH5Xrt\\_v4hzUk9PVA](https://drive.google.com/drive/u/0/folders/0AJH5Xrt_v4hzUk9PVA)

## **11. Дополнительная информация.**