Бриф

1. Название проекта, адрес сайта, контактное лицо, телефон и email.

https://superludi.com/ua/simple-cooking/ запуск должен быть без бренда суперлюди, так как планируем переносить все на вайтлейбл Клопотенко

2. Какие продукты будем рекламировать. Средний чек по данному продукту.

форматы и цены есть на сайте, автооплаты. без отдела продаж

3. Целевая аудитория Вашего проекта. Основные сегменты. География, возраст, пол, платежеспособность.

 $https://docs.google.com/document/d/1hjOEPOPc1wODjvQ1QCFQduXxysJs6I4G_Je1KhFK0_A/edit?usp=sharing$

4. Основные конкуренты (2-3) внутри вашего рынка.

 $https://docs.google.com/document/d/1hjOEPOPc1wODjvQ1QCFQduXxysJs6I4G_Je1KhFK0_A/edit?usp=sharing$

5. Ваши основные, реальные преимущества над конкурентами.

 $https://docs.google.com/document/d/1hjOEPOPc1wODjvQ1QCFQduXxysJs6I4G_Je1KhFK0_A/edit?usp=sharing$

6. Если у Вас есть сайт и стоит Google Analytics, предоставьте доступ на почту analytics@smmstudio.com

должен тянуть под основной аккаунт суперлюди, проверьте

7. Предоставьте доступ к Facebook Business Manager (куда интегрирована бизнес-страница и рекламный аккаунт, карта). Доступ на уровне администратора. ID компании-партнёра SMMSTUDIO для предоставления доступа — 1389865884503337

нет аккаунта, нужно будет создать новый для клиента

8. Опишите вашу маркетинговую воронку (как происходит знакомство с компанией и покупка).

промо/медиа Жени клиент заходит на сайт выбирает формат оплачивает данные падают только в вейфорпей автоматически открывается доступ тут важно - что сейчас амо срм нет, на период перехода можем настроить воронку в суперлюди, но пока не понятно или нужна она. все кто купил - эта база есть в эксель

9. Финансовые вопросы запуска:

- сколько заявок (обращений) в месяц получаете сейчас по всем каналам;
- стоимость заявки сейчас;
- сколько заявок Вы хотели бы получать в месяц;
- по какой цене Вы хотели бы получать заявки;
- рекламный бюджет на день (не менее \$10 на одно направление).

не запускали платную рекламу за октябрь 37 продаж, ср чек 1254 грн ноль затрат на рекламу, бюджет готовы начинать для теста минимальный

10. Вставьте ссылку на облако, где загружен ваш логотип/брендбук/фотографии/видео для запуска проекта (то, что по Вашему мнению нам может понадобиться).

https://drive.google.com/drive/folders/1XuAAWUtKsPwZXlMUSTeaylWC-vvCMMPS

11. Дополнительная информация.