Бриф

1. Название проекта, адрес сайта, контактное лицо, телефон и email.

Ольга Журавель, 0687873010, zhuravel-studio.shop, Fresh.concrete.ua@gmail.com

2. Какие продукты будем рекламировать. Средний чек по данному продукту.

Отделка интерьера: Отделка микроцементом и Нанесение декоративных красок, декоративных штукатурок https://instagram.com/zhuravel_studio?igshid=YmMyMTA2M2Y= Средний чек 250\$-2500\$

3. Целевая аудитория Вашего проекта. Основные сегменты. География, возраст, пол, платежеспособность.

Дизайнеры интерьера и архитекторы (Киев, Днепр, Львов) посредники нуждающиеся в надежном субподрядчике и достойной «дизайнерской скидке» Владельцы квартир в новостройках, в том числе приобретённые для дальнейшей сдаче и перепродаже. Хотят избежать завышенной цены установленной прорабом за посредничество (Днепр) Владельцы ресторанов у которых конечно же есть дизайн проект, но они не доверяют дизайнеру и хотят избежать платы за посредничество (Киев, Днепр, Львов) https://instagram.com/in_design.studio?igshid=YmMyMTA2M2Y= https://instagram.com/parastudio_comfort?igshid=YmMyMTA2M2Y= https://instagram.com/iam_design_ukraine?igshid=YmMyMTA2M2Y= https://instagram.com/zhatkin?igshid=YmMyMTA2M2Y=

4. Основные конкуренты (2-3) внутри вашего рынка.

https://instagram.com/the_tceh?igshid=YmMyMTA2M2Y= https://instagram.com/decor_studio_akvarel?igshid=YmMyMTA2M2Y= https://instagram.com/elf_decor_ua?igshid=YmMyMTA2M2Y= https://instagram.com/decoratordnepr?igshid=YmMyMTA2M2Y=

5. Ваши основные, реальные преимущества над конкурентами.

Наше портфолио на стенах лучших заведений нашей страны Опыт работы на больших объектах более 20000 м2 (Кинотеатры, подъезды ЖК, рестораны) Конкурентная (нижняя) среди Салонов Декоративной штукатурки и др. официальноработаюших профессионалов Цена прозрачно посчитана и указанная на каждом образце за м2

6. Если у Вас есть сайт и стоит Google Analytics, предоставьте доступ на

почту analytics@smmstudio.com

- 7. Предоставьте доступ к Facebook Business Manager (куда интегрирована бизнес-страница и рекламный аккаунт, карта). Доступ на уровне администратора. ID компании-партнёра SMMSTUDIO для предоставления доступа 1389865884503337
- 8. Опишите вашу маркетинговую воронку (как происходит знакомство с компанией и покупка).

Обычно, это просчет по дизайн проекту и Отправка просчета-предложения

- 9. Финансовые вопросы запуска:
- сколько заявок (обращений) в месяц получаете сейчас по всем каналам;
- стоимость заявки сейчас;
- сколько заявок Вы хотели бы получать в месяц;
- по какой цене Вы хотели бы получать заявки;
- рекламный бюджет на день (не менее \$10 на одно направление).

Давно не рекламировались

10. Вставьте ссылку на облако, где загружен ваш логотип/брендбук/фотографии/видео для запуска проекта (то, что по Вашему мнению нам может понадобиться).

https://drive.google.com/drive/folders/1fsArrDa3KDYpNxWmYzn3a5VwXcx7HoKg https://drive.google.com/drive/folders/1Fk_XjLPD5m03ykD5Y672ehF6w_xjpE5p

11. Дополнительная информация.