Бриф

1. Название проекта, адрес сайта.

UA-Teens, https://uateens.org/

2. Укажите контактное лицо, телефон и e-mail.

Дарія Кулик, 0990706534, d.kulyk@uateens.org

3. Укажите список приоритетных товаров, услуг, категорий или разделов, которые вы хотите рекламировать

Ми надаємо послугу навчання для підлітків креативним технологіям. Пропонуємо цю послугу через безкоштовне знайомство з напрямками/івент/консультацію. Таргетована реклама зараз орієнтована саме на залучення лідів на безкоштовний івент, а в подальшому відділ сейлзів працює з відвідувачами таких заходів. Поки що працюємо лише в онлайні.

4. Что ожидаете в первую очередь от нашего сотрудничества: оптимизации рекламных кампаний, роста прибыли, увеличения количества звонков, заявок или покупок на сайте?

Основна ціль - збільшення кількість заявок через форму реєстрації.

5. Укажите 3-5 своих основных конкурентов (бренды, ссылки на сайты).

https://kiev.itstep.org/education-children https://courses-all.goiteens.com/v-gl-v3/https://robocode.ua/online-school-ua

6. Опишите ваши целевые аудитории (пол, возраст, должность, интересы).

Навчаються у нас тіінейджерри у віці 12 - 18 років, але ЦА за фактом оплати - їх батьки.

7. Регион показа рекламы (страна, область, город).

Географія - Україна, окрім тимчасово окупованих територій, країни з максимальною вимушеної міграцією українців - Польща, Чехія, Німеччина, Франція.

8. Как происходит взаимодействие клиента с отделом продаж? Какую

долю от всех заявок занимают звонки и остальные методы, например: корзина, форма обратной связи, онлайн-чат, посещение офиса.

Найбільша частка заявок, яку опрацьовує відділ продажу приходить з реєстраційної форми. Рідше - телефонний дзвінок.

9. Бюджет рекламной кампании на день, месяц или определенный период.

1000\$ на місяць (попередньо)

10. Укажите желаемый тип рекламной кампании:

пошукова

11. Запускалась ли ранее реклама?

нет

12. Как оцениваете ее эффективность? Кратко об удачах и неудачах, видение, почему так.