Бриф

1. Название проекта, адрес сайта, контактное лицо, телефон и email.

artbullet.com.ua Наталья 0996276244 marketing@ohholding.com.ua

2. Какие продукты будем рекламировать. Средний чек по данному продукту.

Услуги тира: https://artbullet.com.ua/services/

3. Целевая аудитория Вашего проекта. Основные сегменты. География, возраст, пол, платежеспособность.

Киев, возраст от 14+, доход: средний и вышесреднего Целевая группа 1 Частные лица (парни, девушки) от 21 года, возможно, студенты ВУЗов. Могут целенаправленно прийти в тир, т.к. любят стрелять, а могут прийти ситуативно - парень получил от девушки подарочный сертификат и впервые пришел. Целевая группа 2 Частные лица (мужчины и женщины) от 27-30 лет. Хобби - стрельба в тире. Систематически приходят, посещают занятия по стрельбе или просто приходят по выходным пострелять в тире. Целевая группа 3 Сотрудники силовых структур - систематически посещают занятия, т.к. это вызвано профессиональной необходимостью. Целевая группа 4 Организаторы соревнований по стрельбе в тире. Подыскивают тир, где можно провести чемпионат. Целевая группа 5 Спортсмены, занимающиеся практической стрельбой Целевая группа 6 Участники спортивных соревнований по стрельбе Целевая группа 7 Параолимпийцы Целевая группа 8 Сотрудники различных компаний, желающие устроить корпоратив или тимбиллдинг Целевая группа 9 Дети от 14 лет вместе с родителями и исключительно при сопровождении инструктора (под? - утверждается положение) Целевая группа 10 Сотрудники частных охранных и детективных агентств Целевая группа 11 Военнослужащие, желающие пройти переподготовку

4. Основные конкуренты (2-3) внутри вашего рынка.

https://www.facebook.com/zpsportshootingclub/

https://steelargument.com.ua https://center-a.com/ru https://luchnik.club/ http://tir-dinamo.kiev.ua/http://topgun.net.ua/ https://www.kievshootingclub.com/ http://ibis.net.ua/https://safari-ukraina.com/tir/ https://kajan.com.ua/ https://www.tactica.kiev.ua/https://csa.in.ua/#/main http://popadala.com/ https://www.facebook.com/lextraining/https://tirgroup.com.ua/ https://sportguide.kiev.ua/section/rent/120-strelba-pulevayahttps://www.facebook.com/groups/1156333197906916/https://www.facebook.com/groups/travmatikhttps://www.instagram.com/csa_shooting/https://www.instagram.com/stvol_emarket_official/https://www.instagram.com/steelargument/ Аккаунты в соцсетях, которые нравятся по оформлению 1). https://www.facebook.com/Tir.Stvol/ 2).https://www.facebook.com/SteeLArgument3). 3). https://www.facebook.com/ibis.tir/ Аккаунты в соцсетях, которые НЕ нравятся в плане оформления 1). https://www.facebook.com/tacticatir/ 2).https://www.facebook.com/teamleaderua/ 3). https://www.facebook.com/t.zet.zp 4).

5. Ваши основные, реальные преимущества над конкурентами.

У всех примерно одинаковые условия

6. Если у Вас есть сайт и стоит Google Analytics, предоставьте доступ на почту analytics@smmstudio.com

Необходимо подключать

7. Предоставьте доступ к Facebook Business Manager (куда интегрирована бизнес-страница и рекламный аккаунт, карта). Доступ на уровне администратора. ID компании-партнёра SMMSTUDIO для предоставления доступа — 1389865884503337

Предоставим

8. Опишите вашу маркетинговую воронку (как происходит знакомство с компанией и покупка).

Пока клиенты привлекаются через знакомых, через стрелковые аудитории, работающих инструкторов, инструкторов внештатных -тренировки телохранителей и прочее (у которых есть своя клиентская база).

- 9. Финансовые вопросы запуска:
- сколько заявок (обращений) в месяц получаете сейчас по всем каналам;
- стоимость заявки сейчас;
- сколько заявок Вы хотели бы получать в месяц;
- по какой цене Вы хотели бы получать заявки;
- рекламный бюджет на день (не менее \$10 на одно направление).

Только запускаем

10. Вставьте ссылку на облако, где загружен ваш логотип/брендбук/фотографии/видео для запуска проекта (то, что по Вашему мнению нам может понадобиться).

У вас есть вся информация

11. Дополнительная информация.