



New Fitness приложение



Что хотим?

Бизнес-цели:

- освоить новые каналы для информирования покупателей о выходе новых товаров
- стимулировать спрос на новые вещи
- увеличить клиентскую базу
- сформировать приверженность к бренду



Как добиться этого?

Запуск нового приложения (в связке с существующим приложением) со следующими функциями:

- Реализация социальных компонентов в приложении (лента, друзья, общение)
- Предоставление информации о характеристиках тренировки, сравнение с прошлыми тренировками, сравнение с людьми в регионе, с профессиональными спортсменами
- Формирование и подсказки по составлению тренировок и их расписания
- Геймификация
- Внедрение промоакций и новостей спорта в зависимости от характера тренировок для вовлечённости
- Возможность подключения сторонних устройств для отслеживания тренировок (датчик сердцебиения, кислорода и так далее)



Как будем привлекать?

Маркетинговые лозунги:

- У любого человека есть потенциал для великих свершений
- Если у вас есть тело — вы спортсмен
- Опытный тренер - всегда вместе с Вами
- Спорт - в любом месте

Целевая аудитория:

- Возраст от 10 до 99 лет (все кто может использовать телефон)



Что уже есть у нашей компании:

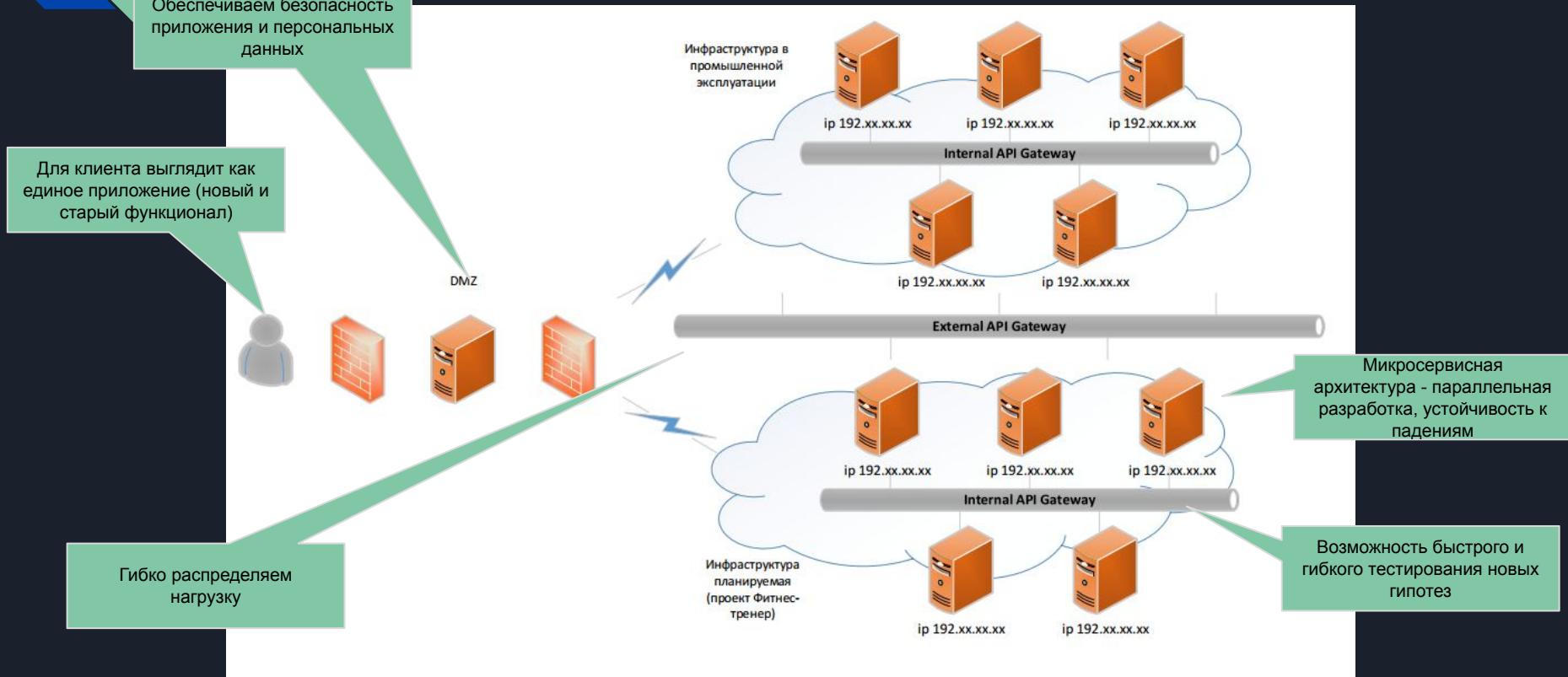
- приложение для покупки товаров, а также узкоспециализированные приложения для некоторых видов спорта
- большой штат разработчиков, говорящих на различных языках

Вызовы/риски и их решение

Обеспечиваем безопасность приложения и персональных данных

Для клиента выглядит как единое приложение (новый и старый функционал)

Гибко распределяем нагрузку



План по развитию



Стоимость владения системой (TCO) с точки зрения компьютерных ресурсов

#	Статья затрат	1 год	2 года	5 лет
1	Разработка приложения (страниц под новый функционал)	500 000 р	500 000 р	500 000 р
2	Разработка требуемых сервисов приложения	900 000 р	900 000 р	900 000 р
3	Развитие приложения (страниц под новый функционал)	-	100 000 р	400 000 р
4	Развитие требуемых сервисов приложения	-	200 000 р	800 000 р
5	Аренда облачных услуг (PaaS)	100 000 р	150 000 р	400 000 р
6	Покупка/подписка лиценций ПО	100 000 р	200 000 р	500 000 р
7	Поддержка 1-линия	500 000 р	1 000 000 р	2 500 000 р
8	Поддержка 2,3-линия	1 000 000 р	2 000 000 р	5 000 000 р
9	Итог:	3 100 000 р	4 950 000 р	11 000 000 р
	*В оценку не заложен коэффиц. инфляции			