基本归因错误

我们经常根据个性或者性格 来定义别人,但会用情境因



▶ Sally上课迟到,肯定是她懒,你自 己迟到, 就是早上太忙乱。

自私的偏见

失败总是有原因的, 而成功 全是靠自己。



▶ 觉得得奖是因为自己工作努力,而不 是靠别人帮助和运气。但考试不及 格,知识因为睡眠不足而已。

组内偏爱

我们偏爱同一个圈子的圈内 人, 而不是圈外人。



▶ Francis跟你一个教堂, 所以你喜欢 他多过Sally。

从众效应 随着越来越多的人接受某些

理念、时尚和信仰, 这些理 念的影响也会随之壮大。



Francis也这么觉得。

> Sally觉得指尖陀螺对孩子挺好的,

群体思维

希望团队保持一致与和谐, 我们有时会为了减少冲突去 做一些不合理的决定。



▶ Sally想买冰激凌, Francis想买T 恤, 所以你建议买印冰激凌图案的T

光环效应

如果你认为一个人具有某种 积极的特质, 那么这种积极 的印象会溢出到他的其他特



▶ Taylor这么可爱,他肯定一点也不 刻薄。

由于一个好的结果,会提高人

道德运气

们对其道道德地位的评价, 反 之亦然。



更有德行。

防御性归因

一件事故中, 如果目击者与

受害者经历相似, 他们就会

更少的责怪受害者, 转而去

攻击加害者。反之亦然。

现实中支持我们观点的人要

错误的共识

比我们想象中的少。



一旦我们知道了某件事,我

知识的诅咒

们就会假设其他人也同样知 道这件事。



学们看事情的角度。

▶ Alice是一名教师,她很难理解新同

聚光灯效应

我们会高估人们对我们的行 为和外表的关注程度。



▶ Sally很担心大家会注意到她的冰激 凌亚恤有多丑。

可用性启发式

我们在做判断时,通常都依 赖于当下脑海中出现的最直 观例子。



▶ 选择品牌时,你通常会选择最近看到 过广告的那家。

▶ Sally开车等绿灯时在车里玩手机被

追尾。目击者Greg也会开车玩手机。

所以他对撞了Sally的人大吼大叫。

我们倾向于相信世界是公正

的。因此,我们会认为不公 正的事是有原因的。

公正世界假说



T恤的事批评Francis,遭报应了

▶ Sally的钱包被偷了,看,她总因为

我们习惯相信自己的观察是客 观事实,而其他人是不理性

朴素现实主义

的、不知情的或有偏见的。



自动化系统偏差

我们依赖自动化系统,有时

> 我看到了这个世界的真相, 其他人都

相信自己观察到的是客观事

朴素犬儒主义

实, 而其他人以自我为中心 的偏见比他们实际表现出来 的更多。



里得到点什么。

▶ 这人对我好的原因,肯定是想从我这

福勒效应 (又名巴纳姆效应)

我们很容易将我们的个性归 因于模糊的陈述,即使它们 适用于广泛的人。



你知道的越少就越自信。知 道的越多就越不自信。

邓宁-克鲁格效应



乳制品行业。

我们在做决定时非常依赖第 一眼看到的信息。

锚定效应



便宜了。

甚至过于相信,导致真正正

确的决策被放弃。

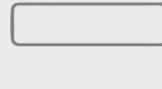


(又名数码健忘症) 我们经常会忘记在搜索引擎

谷歌效应

中很容易找到的信息。

Q



Search

8次了。

信念偏差

▶ 那个电影的演员叫啥来着? 我都查了

阻抗理论

当自由受到限制时, 我们会 产生不快, 所以会做出一些 反抗的行为来释放情绪。



愿意做。

我们倾向于找到并记住能证 实我们看法的信息。

确认偏差



忽略那些相反的论据。

息推翻时,新信息与人原本

逆火效应

人的一个错误的认知被新信

的看法不符,反而会加深人 对原本错误认知的信任。



我们会认为媒体对他人的影 响比对我们自己更大。

第三人称效应



我们判断一个论点的力量, 不是根据它支持结论的力

度, 而是根据我们自己认为 结论的可信度。



她没有 说出什么证据来。

可用性级联

因为我们对融入社会的需

要, 越被公开和重复讨论但 事情,我们越会相信其真实



提供自制糖果

我们倾向于将过去浪漫化, 并消极地看待未来, 认为社

衰落主义

会/机构总体上正在衰退。



我们倾向于保持不变,即使 是有利的变化也被认为是一 种损失。

现状偏见

刻板印象

人们普遍认为,尽管没有关

于个人的信息,但一个群体

试试。

征。

▶ 即使某APP侵犯了Sally的隐私,她

也不愿意换另一个这方面做的更好的

即使面临失败的结果, 人们 会因为前期的投入,会在这 个注定失败的事情上继续投

沉没成本谬误

(又名承诺升级)

▶ 来都来了, 一不做二不休。

外群体同质性偏差

人们认为圈外人千篇一律,

认为未来的可能性受到过去 事件的影响。

赌徒谬误



权威偏见

我们信任权威人物的意见,

并经常受其影响。

零风险偏差 我们更愿意将小风险降低到

零,即使我们可以通过另一 种选择来降低整体风险。



如果我们相信某种治疗会奏

效,它通常会产生很小的生

▶ Alice服用了安慰剂来止痛,结果疼

宜家效应

人们更看重自己参与创造的

安慰剂效应

理效应。

痛真的减轻了。

东西。

框架效应

人们对一个客观上相同问题

的不同描述导致了不同的决

策判断。



我们看到的往往是幸存者的 故事, 因为未心存者已无法

的成员将具有某些相同的特

▶哪个留着精致小胡子的人肯定是个嬉

而自己圈子里的人各个不

都一样。

琐碎法则

又名自行车棚效应

人们会对琐碎的问题给予不

成比例的重视,同时又避免

面对复杂的问题。

▶ Alice不打游戏,她认为玩游戏的人 ▶ 专家说这个可以这么做。



蔡格尼克记忆效应

比起已完成的任务, 人们更

容易记住未完成的任务。

的记忆。

▶ Greg确定Sally说了一个关于菠萝的

偏见盲点

人们不认为自己有偏见,还

会觉得别人比自己更偏激。

我们会将想象误认为是真实

▶ 你喜欢我20元买的这个我自己上色的 花盆吗?



▶ Greg以为去过墓地是他做但一个梦,

实际上他真的去过墓地。

说明:

▶ 候选人获得45%的支持率将大获全 胜;候选人获得45%的支持率让全国



发声。而我们很容易把看到 的当作全部。

▶ 看到返航的战斗机机翼弹孔最多,得 出战斗机机翼是被击中最多的部位。

是事实被击中发动机的飞机已经回不

本·富兰克林效应

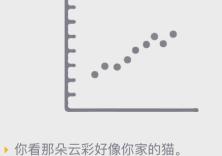
如果我们已经帮了别人一个

忙, 那么我们更有可能帮他



聚类错觉

我们在随机数据中发现模式

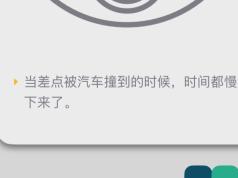


皮士, 估计还收集了一些黑胶唱片。

精神活动过速

我们对时间的看法取决于创

伤、吸毒和体力消耗。



害者的可能性就越小。

旁观者效应

周围的人越多, 我们帮助受

▶ 当地政府花大量的时间讨论修自信车 棚的问题, 而不去解决流浪人口的问

暗示感受性

是记忆。

我们,尤其是儿童,有时会

将提问者建议的想法误认为



我们有时对好的结果过于乐 观

笑话, 但这个笑话其实是他自己想到 的。



和规律。

来了。

另一个忙。

Francis又向Greg借5元钱时, Greg 很爽快的就借了。



原文:按图索骥在www.titlemax.com上找到了作者@卡莉・霍尔曼 制作的高清原图。

翻译: 在微博上找到了博主@英国那些事 发的, 中英对照翻译长图。

悲观偏见

我们有时会高估坏结果的概

▶ 一群学生看到有人打架受伤,没有人

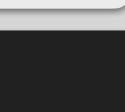
报警。

率。



缘起:看到@马斯克 在推特发的《50种认知偏差》的英文版长图,并配有"应该从小教所有人",觉得张图很有价值想做个中文版。

▶ 水还有半杯呢,一切都会好起来的。



标签:霍尔曼版的6个彩色标签直译过来后不知所云,反而Le Anh Minh的越文版标签翻译过来更有助于理解,因此标签采用了Le Anh Minh版标签。

插图:费了很大的力气找插图,最后在Google上搜到了越南人Le Anh Minh的个人博客<u>minh.la</u> 这里似乎是《50种认知偏差》的发源地,除了内容是越 南文之外,插图不能说一模一样,只能说就是原图。可惜的是这篇博文缺少了50个认知偏差中的7个,而有趣的是文章里链接了维基百科一个命名 为「认知偏差法典」的集合页面,原来维基才是大本营。(故事会不会是Le Anh Minh通过维基百科从英文翻译整理出了越文版,霍尔曼从越文翻 译整理出了英文版,又补充了7个?现在又翻译成了中文版,但似乎又不是我最后又在Le Anh Minh看到博文里看到了霍尔曼版本的链接,)

总结:上面说了半天依然不知道版权是谁的,有兴趣的去研究吧,因为找到的内容都是"长图"格式,文本无法复制都是手动录入的,如果你发现有错误 和不准确和我联系修改(微信ID:h1984h)