





Bienvenue!

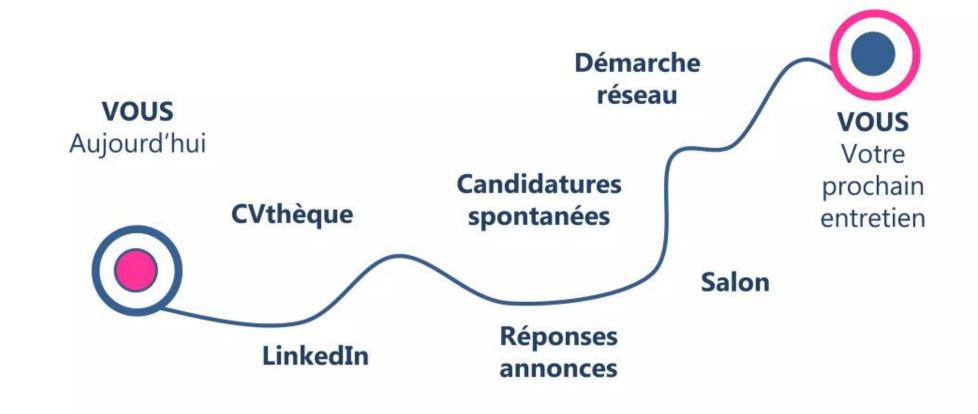




ifiag D'où viennent

les

entretiens de recrutement?





A quoi sert un CV ? A quoi sert un entretien de recrutement ?



La fonction première d'un CV est de susciter l'envie de vous rencontrer = décrocher un entretien!

→ Posez-vous la question suivante :

« qu'est-ce qui pourrait donner envie au
recruteur de me rencontrer ? »

3 critères utiles :

- -ergonomie de votre CV
- -lisibilité
- -personnalisation

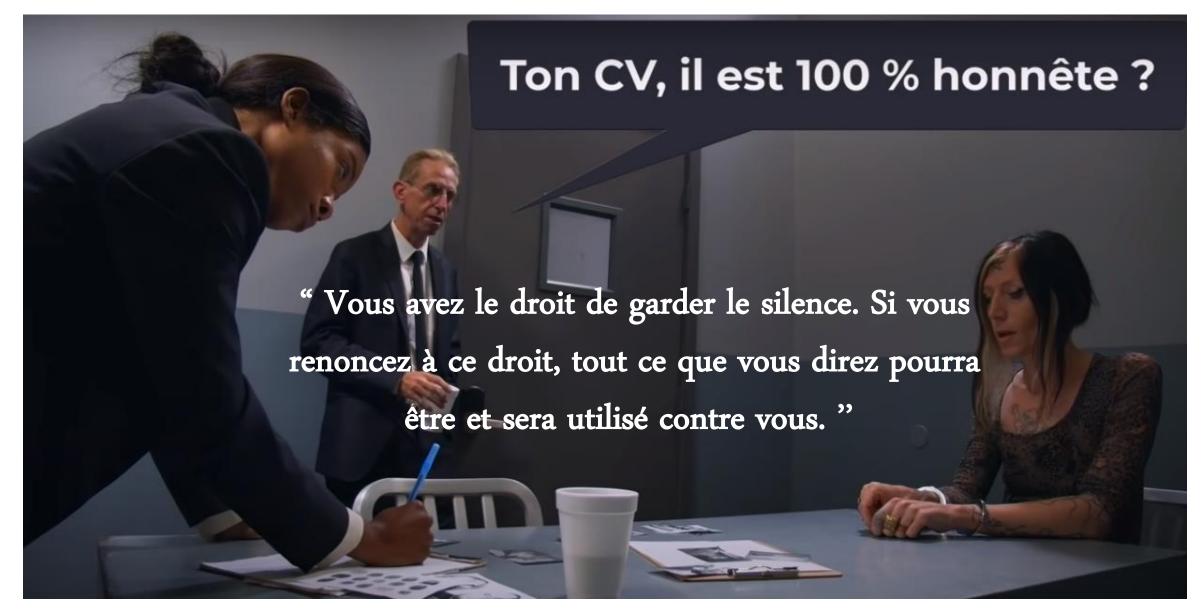


Dans la tête de recruteur





Dans la tête de recruteur

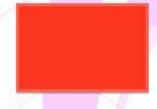




Comment rendre mon Cv attractif sans mentir?

- Formations en Ligne: Gratuit, Payant ou certification (LinkedIn Learning, Coursera, Edx, Funmooc...)
- Missions en Freelance ou Intérim





Formation 85

- Etudes: o 2006-2007: Année de spécialisation en illustration, Bande Dessinnée et dessin d'animation. Nantes (44).

2004-2006: DTS communication visuelle option multimédia obtenu en Juin 2006. Toulon (83).

2003-2004 : Année de mise à niveau en arts appliqués et dessin. Toulon (83).

o 2003: Obtention du Baccalauréat Littéraire avec mention. Toulon (83).

o Titulaire du Dernis B depuis Juin 2005. - Autres:

Compétences & S

- Langues : o Anglais ***

a Espagnol ***

o Notions d'Italien et de Japonais. Maîtrise de certains codes et alphabets cryptographiés.

o Logiciels : Excellente maîtrise de Word, Excel, Power Point, Acrobat, Apress, Photoshop. Illustrator, Indesign, Dreamweaver, Flash, Adobe Première Pro, divers logiciels audio et vidéo.

Systèmes d'exploitation : Excellente connaissance de Windows. Notions sur Mac.

o Autres : Solides connaissances techniques en montage de PC. Bonnes notions en PIIP et Action Script. Notions de W3C, et utilisation fréquente de Joomla.

Expériences ...

Graphisme Multimédia

... Créations Multimédia, graphisme, communication visuelle, reportages photos et vidéos. Depuis Juin 2008 ... montages vidéos et DVD, Dessin d'animation. Dothy Créations, et projets personnels.

"Réalisation de sites web (flash, html, php) pour entreprises. France et Angleterre. Reportages, montages audio-vidéo, encodages DVD. Chroniques événementielles et Août 2004 et 2005

rédaction sur divers supports de communication. Mairie de La Seyne-sur-Mer (83). Mai - Juin 2005 ... Stage de multimédia (web, photoreportages, infographie). Difinteractive, Annecy (74). Eté 2003. Stage de publicité, graphisme et multimédia. Réalisation de chartes graphiques, logos,

business-cards, affiches, annonces presse, flyers, Typhon, Annecy (74).

- Dessin d'Animation :

Juin 2008 Accréditation professionnelle, rencontre auteurs, l'estival du l'illa d'Animation. Annecy (74). Intervalliste, Assistante animateur (dessin, animation) sur le long métrage "Dersépolis". Avril 2006 réalisé en france par Marjane Satrapi (primé à Cannes 2007). Perséprod', Paris (75). Décembre 2004 Stage de dessin animé (toutes techniques). Ateliers d'Animation d'Annecy (74).

- Delationnel:

Juin 2007 à Avril 2008 Guest Communication », chargée de la relation clients du marché UK, et du marché

international (en Anglais, Espagnol et Français) à Disneyland Resort Paris (77). Juin 2005 et 2007 Accueil des professionnels au marché du film d'animation. MIYA, l'estival d'Annecy (74). Mai 2004 Môtesse linguistique pour l'accueil des VID au Grand Drix de Monaco. Août 2001 et 2002 Nourrice remplacante pour enfants en bas âge avec tânces ménagères, à Paris (75). Mai 1999 à Mai 2003. Organisation d'ateliers artistiques, travaux manuels, cours de dessin tous les midis, et cours d'éveil à la foi en classe, pour les enfants du primaire de La Cordeille (83).

Activités Extra-Professionnelles

- Illustratrice, dessinatrice :
- Conceptrice de Costumes:
- Sport & aventure :
- Nature:
- o Réalisation de BD pour des magazines, passion pour le dessin aniné et la BD.
- o Styliste, couturière et organisatrice de carnavals et de reconstitutions d'époque. Participation en costume aux festivités Médiévales de france. Obtention de prix.
- o Arts martiaux (Qwan Qhi Dao en club), Poller ("Rolling Towns"), Vélo, accro-branche...

o Passion pour les animaux, engagement dans la préservation des espèces.





PROFILE

Sales Maestro with more than 10 years experience in retail environments. Recognized for my ability to close deals, provide excellent customer service, and generate cold hard cash. Hire me to boost your company and get the job done.

CONTACT

PHONE: 678-555-0103

EMAIL: TheHamMan@hotmail.com

HOBBIES

Jiu-jitsu Philosophy





Sales Associate

EDUCATION

University of Phoenix – Tempe, AZ Graduated 2008 AS in Business Administration President of Jiu-jitsu Club

WORK EXPERIENCE

Walmart Sales Associate

2015-Present

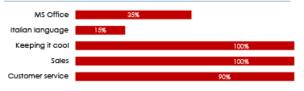
- -Help like 50 customers per day by answering questions and helping them find products
- -Recommended advanced merchandise display techniques to management, which were implemented and resulted in better sales
- -Close roughly \$500 in sales every week
- -Named "Employee of the Month" 4 separate times

ZARA Sales Associate

2008-2015

- -Stocked and organized inventory with accuracy and efficiency -Personally broke state-wide records for the number of bootcut jeans
- -On average, sold more than \$1,500 in merchandise each week
- Once convinced a Chechen businessman to buy our entire collection of button up shirts

SKILLS







26-30 Avenue J.F.Kennedy App : 4.4 L-9053 Ettelbruck +352 691966023 piresbiana@gmail.com cvanapires.wordpress.com

ANA ISABEL
BATISTA PIRES
CURRICULUM VITAE

DONNEES PERSONNELLES

Nationalité Portugaise Nom Prénom Pires Ana État Civil Marié Pérmis de Conduire B Date de naissance 06/06/1979

COMPETENCES INFORMATIQUES

| Microfost Office | |
|-----------------------|---------|
| Word | ******* |
| Excel | ****** |
| Powerpoint | ****** |
| Access | ******* |
| Outlook | ****** |
| Dessin d'Architecture | |

Logiciels de gestion

Horácio Catarino, Lda

Bisector, Lda

FORMATION ACADEMIQUE

| École secondaire 3 ème CEB Poeta | 2006 |
|-------------------------------------|---------|
| AlBerto, Sines - Formation Générale | e (BAC) |

Dessin d'Architecture AUTOCAD (120 h) 2005 Assurance et hygiène du travail (60 h) 2005 Informatique/Internet (30 h) 2005

COMPETENCES PROFESSIONELLES

Langues : Compréhension / Expression écrite / Orale

Portugais: Langue Maternelle

 Français
 :
 Bon
 /
 Bon
 <

Capacité de dialogue et de discussion d'idées. Compétences verbales adéquates à différentes situations sociales. Capacité d'adaptation à de nouveaux contextes, que se soit de nature personnelle ou professionnelle, répondant de forme satisfaisante aux exigences requises.

Capable de coordonner un projet a un niveau professionnel. Bon résultats en gestion de ressources humaines et de matériel. Bonne relation avec mon équipe de travail, essayant de solutionner les problèmes par le dialogue. Participation active dans la planification et organisation d'activités.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Lux Viande Ouvrière de production Contrôle de qualité des emballages/produits à commercialiser

Dessinatrice-projecteur

d'architecture

Agente Élaboration des paiements
Administrative et commerciale Elaboration du travail
Comptabilité
Réception des clients

Réception des client Devis Calcule des salaires

Élaboration de projets d'architecture J'ai obtenu et approfondi des connaissances dans le domaine de dessin d'architecture. Collaboration dans les interventions d'assurance d'hygiène au travail pratiqué dans les bâtiments





PRÉNOM NOM



Telephone



info@cvexemple.com



Ville, Pays



/LinkedIn



Titre Du Poste Recherché

A PROPOS DE MOI

Décrivez en quelques lignes votre parcours professionnel, vos compétences clés pour le poste et vos objectifs de carrière. Ceci est en fait une introduction à votre lettre de motivation.

COMPETENCES

Professionnelles

- Ms office
- Photoshop
- Illustrator
- Wordpress
- Spss
- Sage

Personnelles

- Management
- Leadership
- Sérieuse
- Créativité

LANGUES

- Espagnol : lu, parlé, écrit
- Allemand : lu, parlé, écrit
- Anglais : lu, parlé, écrit

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

NOM ENTREPRISE | POSTE OCCUPÉ

Janvier 20xx - mars 20xx

Décrivez ici les fonctions que vous avez occupé pour ce poste. Décrivez également vos missions et les résultats que vous avez obtenu.

NOM ENTREPRISE | POSTE OCCUPÉ

Janvier 20xx - mars 20xx

Décrivez ici les fonctions que vous avez occupé pour ce poste. Décrivez également vos missions et les résultats que vous avez obtenu.

NOM ENTREPRISE | POSTE OCCUPÉ

Janvier 20xx - mars 20xx

Décrivez ici les fonctions que vous avez occupé pour ce poste. Décrivez également vos missions et les résultats que vous avez obtenu.

NOM ENTREPRISE | POSTE OCCUPÉ

Janvier 20xx - mars 20xx

Décrivez ici les fonctions que vous avez occupé pour ce poste. Décrivez également vos missions et les résultats que vous avez obtenu.

FORMATION

DIPLÔME / NOM DE L'UNIVERSITÉ OU ÉCOLE

20xx - 20xx

Décrivez en une ligne les objectifs et les spécialités de cette formation. Inscrivez votre mention si vous en avez eu une.

DIPLÔME / NOM DE L'UNIVERSITÉ OU ÉCOLE

20xx-20xx

Décrivez en une ligne les objectifs et les spécialités de cette formation. Inscrivez votre mention si vous en avez eu une.



MARINE DUPONT

Ingénieure d'Affaires - Key Account Manager +12 ans d'expérience

+336 74 11 36 35 Marine.dupont@gmail.com

Pasée à Paris (75) France & International

Trilingue **Expertise Technique** Expérience Internationale



EXPÉRIENCES

Paris 01/2015-Présent

Ingénieure d'Affaires France / Europe du Sud - Entreprise XXX Division **Ibis Biosciences**

Lancer une nouvelle plateforme (instruments&réactifs) associant PCR & Spectométrie de masse à destination des laboratoires de bactériologie, virologie & mycologie

Réussite: Installation de 4 plateformes (1 FR, 1 BEL et 2 ITA), construction d'un modèle économie, mise en place d'une nouvelle stratégie marketing

Paris 08/2010-01/2015

Responsable Régionale - Entreprise XXX Développer les ventes (Instruments & Réactfs PCR) pour une clientèle de biologistes publiques et privées Réussite : Évolution de 100 k€ de vente en 2010 et 900 k€ en 2014, 21 nouveaux clients en portefeuille, augmentation du nombre de tests différents utilisés par compte

Paris 08/2008-08/2010 Responsable Commerciale Ouest -Entreprise XXX

Gérer le portefeuille client et assurer la prospection

Réussite : Atteinte des objectifs avec 500 k€ de CA de vente en ligne, forte croissance sur la vente de consommables et d'instruments

Londres 09/2004-04/2008

Responsable Export EU / Produits Vétérinaires - Entreprise XXX Gérer le portefeuille client existant (Royaume-Uni); Prospecter de nouveaux marchés (Italie et Irlande)

* PROFIL

Responsable commerciale expérimentée technicienne qualifiée, différentes expériences dans le secteur de la



santé m'ont appris à faire preuve d'une grande riqueur. Je suis à la recherche d'un nouveau défi et saurai valoriser mes compétences et faire preuve d'innovation pour conquérir de nouveaux marchés.











FORMATION



ECOLE XXX Master en Marketing et Gestion des Entreprises

ECOLE XXX Brevet de Technicien Supérieur Commerce International

CERTIFICATIONS

- Certification SalesForce.com
- · Strategic Selling: Miller Heiman Alumni
- · Certification Ethics & Compliance : The Legal Knowledge Co.



Pack Office CRM ACT! (SAGE) SalesForce.com









Erreurs de forme à éviter : Mise en page

Laura Jugnot

433 6 54 78 41 20 laura jugnot@gmail.com 75000 Paris linkedin.com/in/laurajugnotzety

Chargée de communication senior

À propos de moi

Chargée de communication avec 5 ans d'expérience en gestion et animation des réseaux sociaux de tous types (Facebook, Twitter Instagram, mais aussi LinkedIn) et en création de contenu textuel. Excellentes qualités rédactionnelles et créativité sans limite. Apte à communiquer clairement sur les besoins avec les graphistes et community managers. Je souhaite développer votre communique et son interaction en ligne.

Expérience professionnelle

02/2015 - 11/2020

MediaSonic, Paris

Chargée de communication en chef

Concevoir la stratégie de communication de l'entreprise et son image de marque. Créer et fidéliser une large base de followers sur les réseaux sociaux particuliers et professionnels de nombreuses enseignes. Rédiger les piechs et la roudirang des publications par trimestre. Analyzer les performances obtenues et proposer des optimisations. Gérer l'équipe de graphisates et community managers.

03/2014 - 09/2014

TopModa, Paris

Stage en communication numérique

Préparer le plan de communication pour une nouvelle marque textile. Planifier les publications sur Facebook, Instagram et Snapchat. Organiser des évènements et concours communautaires.

Formation

2012 - 2014

Master Information et Communication Sorbonne - Paris 3

2009 - 2012

Licence Information et Communication

Sorbonne - Paris 3

Compétences

- · Stratégies de communication multicanaux
- · Réseaux sociaux en tous genres
- Capacité d'adaptation à des audiences variées
- Créativité et renouvellement
- · Prise d'initiatives
- · Esprit d'équipe et de leader

Informatique

- Photoshop : avancé
- Illustrator : intermédiaire
- · Outils d'analyse des performances
- Outils de planification et gestion de contenu

Langues

Anglais C1 (avancé), Allemand B2 (intermédiaire)





Informations Personnelles

Adresse 75000 Paris

Téléphone

+33 6 54 78 41 20

e-mail

laura jugnot@gmail.com

Informatique

Photoshop

Illustrator.

Outils d'analyse des performances

Outils de planification et gestion de contenu

Langues

Anglais

Allemand

C1 (avancé)

B2 (intermédiaire)

Chargée de communication avec 5 ans d'expérience en gestion et animation des réseaux sociaux de teus types (Facebook, Twitter Instagram, mais aussi Linkedin) et en création de contenu textuel. Excéllentes qualités rédactionnelles et créativité sans limite. Apte à communiquer clairement sur les besoins avec les graphistes et community managers. Je souhaite développer votre communauté et son interaction en ligne.

Expérience Professionnelle

15-02 - Chargée de communication en chef

2020-11 MediaSonic, Paris

- Concevoir la stratégie de communication de l'entreprise et son image de macraire
- Créer et fidéliser une large base de followers sur les réseaux sociaux particuliers et professionnels de nombreuses enseignes.
- · Rédiger les pitchs et la roadmap des publications par trimestre.
- · Analyzer les performances obtenues et proposer des optimisations.
- · Gérer l'équipe de graphistes et community managers.

2014-03 - St

2014-09

Stage en communication numérique

TopMods, Paris

Préparer le plan de communication pour une nouvelle marque textile.

- Planifier les publications sur Facebook, Instagram et Snapchat.
- · Organiser des évênements et concours communautaires.

Compétences

Stratégies de communication multicanaux

Réseaux sociaux en tous genres

Capacité d'adaptation à des audiences variées.

Créativité et renouvellement

Prise d'initiatives

Esprit d'équipe et de leader

Formation

2012 - Master Information et Communication 2014 - Sorbonne - Paris 3

1914 STATE OF THE PERSON

2009 - Licence Information et Communication

2012 Sorbonne - Paris 3



Erreurs de forme à éviter : Mise en page





Après



Erreurs de forme à éviter :

- Mise en page;
- Les fautes d'orthographe;
- 2 Couleurs Maximum;
- *Un CV trop long*;
- Fond sombre;
- Opter pour une police de caractère peu lisible ;
- Mots clés (ATS)





La phrase Accroche / A Propos de Moi

• Dire assez sur le candidat pour donner au recruteur l'envie de lire le CV dans son intégralité.

• Glisser dans l'accroche de CV des informations qui vont intéresser un recruteur au

plus haut point, comme : expérience, compétence, qualités.





La phrase Accroche / A Propos de Moi

Exemple Accroche: Profil expérimenté

« Responsable adjointe, avec 9 ans d'expérience dans le domaine du prêt-àporter féminin, je cherche un emploi de directrice de magasin chez Zara. En
tant que bras droit du directeur d'une boutique Sandro, j'ai augmenté de 20% le
chiffre d'affaires en 1 an. Aujourd'hui, je souhaite mettre mes compétences en
gestion commerciale et management d'équipes de 15 à 30 personnes, au service
de l'atteinte de vos objectifs commerciaux. »



Exemple Accroche: Profil débutant

« Diplômé de l'Ecole de Management de Grenoble, je suis à la recherche d'un stage de 6 mois dans le département marketing de Chanel. Un précédent stage chez Burberry m'a permis d'acquérir de solides compétences commerciales et de confirmer mon envie de travailler dans l'univers de la mode. Créatif, rigoureux et dynamique, je souhaite mettre mes compétences à profit pour soutenir vos équipes.»





Erreurs de fond à éviter:

- Mettre l'accent sur les responsabilités plutôt que sur les résultats
- Donner des informations erronées
- Utiliser des termes trop techniques ou trop passe-partout
- Des informations sans lien avec le poste convoité
- Mentir sur son CV



Erreur : L'absence d'expressions ou de verbes d'action

- Evitez les mots et expressions tels que "responsable de" qui n'ajoutent pas grand chose et allongent inutilement vos phrases.
- Employez des noms ou verbes d'action comme "Formation et suivi d'une équipe de 6 vendeurs ».





Soyez Plus précis!

- A. Responsable de l'organisation au sein du département marketing.
- B. Recrutement, formation et encadrement de 2 chefs de projet juniors et 6 vendeurs en boutique.
- Ces deux descriptions peuvent correspondre à la même réalité mais la version B est nettement plus convaincante et surtout plus à même d'attirer l'attention du recruteur



Erreur: Un curriculum vitae sans chiffres

Les chiffres ajoutent de la crédibilité et paraissent plus objectifs qu'une simple description des résultats. Ils sont convaincants alors ne vous en privez pas !

Préférez-vous la version avec ou sans chiffres ?

Et si mon Cv ne peut pas contenir des Chiffres?

>>> Mettre en avant les méthodes de travail adoptées.



Conseils à adopter:

- Cv adapté
- Contenu de CV aéré
- Titre de Cv & Accroche
- Indiquer les niveaux de compétences
- Lister les Soft Skills
- Qualité de photo de profil
- Cv sans fautes
- Cv respectant l'ordre : du Récent au plus Ancient
- CV PDF : Insérer le lien LinkedIn



A quoi sert un entretien de recrutement?





Du point de vue du <u>candidat</u>, un entretien de recrutement

- = Mettre en avant...
- 1. sa compréhension des besoins
- 2. ses compétences <u>utiles</u>
- 3. ses connaissances utiles
- 4. ses expériences <u>utiles</u>
- 5. ses idées <u>utiles</u>

Pour occuper le poste ciblé

Donner envie d'aller + loin ensemble



Linked in

Connect to Opportunity™



« Linkedin est devenu un outil professionnel incontournable pour le marketing, la vente et les RH » @Altaide_JF



Linkedin = Facebook Pro



Connectez-vous, soyez visible et retrouvez qui vous voulez. Restez informé pour être excellent dans ce que vous faites.

Restez en relation où que vous soyez.



85% des recruteurs utilisent LinkedIn



Sourcing par des mots clés



Qui souhaitez-vous recruter?

"marketing digital" AND startup

(I) Historique de recherche et alertes

+ Postes ou opérateurs booléens

Lieux

Bordeaux, Aquitaine-Limousin-Poitou ...

+ Le Bouscat, Aquitaine-Limousin-Poitou-

Inclure: Actuels uniquement 0

Compétences

+ Compétences et domaines d'expertise ou opérateurs booléens



OK

(?)



 (x)

+ ifiag

« Votre profil Linkedin n'est pas un CV, c'est votre carte de visite digitale. Tout part de votre profil enrichi. » @Altaide_JF



Quel titre pour votre profil?





Photo = Signature

Etoffez votre titre avec des mots clés

Un résumé percutant + mots clés



Photo d'arrière plan

in

Morgane Sur • 1er

Directrice Générale chez ALTAIDE, Recruitment, Digital, Head Hunter, RH 2.0

Gothenburg, Västra Götaland County, Sweden

Message

Voir dans Recruiter

Plus...

ALTAIDE



Voir les coordonnées.

Rg + de 500 relations

Coordonnées complètes

Professionnelle confirmée en recrutement, spécialiste des métiers du Web et plus globalement du Digital. J'ai développé un réel intérêt pour les relations humaines et les nouvelles technologies. Mon rôle de Consultante me permet de rencontrer des individus aux parcours de vie très diversifiés avec ...



Découvrez Altaide avec Morgane, Directrice Générale Pensez Mots clés

Voir plus ~



Optimisez votre profil en pensant SEO

CEO ALTAÏDE Head Hunter, Recruitment, HR 2.0 / eCommerce, Digital / Mentor Startups Paris Bordeaux

Multipliez les mots clés ici aussi

Enrichissez votre profil: liens, vidéos...





CEO ALTAIDE Head Hunter, Recruitment, HR 2.0, Formation (LinkedIn Certified) / e-Commerce, Digital

ALTAIDE

janv. 2000 - Aujourd hui - 19 ans 2 mois Paris Area, France

Altaide (Paris, Bordeaux, Göteborg): Lead French / Sweden / US companies to success 1 Altaïde is a company passionate about new and high technologies, surveying last market trends and sharing this passion with its customers and candidates. Strongly involved in Startup's Ecosystem, we bring unique competence gained from experiments and skills to our partners (Software editors, Web companies, eCommerce, Digital, Mobile, Apps, Big Data, IOT Internet of Things...).

Recruitment and HR Consulting (Linkedin Certified Professional-Recruiter)

. Executive Search: CEO, CTO, CFD, VP Sales, VP Marketing,..... Voir plus











Correspondant Frenchweb Bordeaux

Frenchweb.fr

avr. 2018 - Aujourd'hui - 11 mpis Région de Bordeaux, France

Avec Aurore Vinzerich, Fondatrice et Dirigeante de l'agence Madame de la Com', nous partons chaque mais en quête de pépites (start-up, lieux, événements...) qui reflètent la belle dynamique bordelaise. N'hésitez pas à nous contacter.

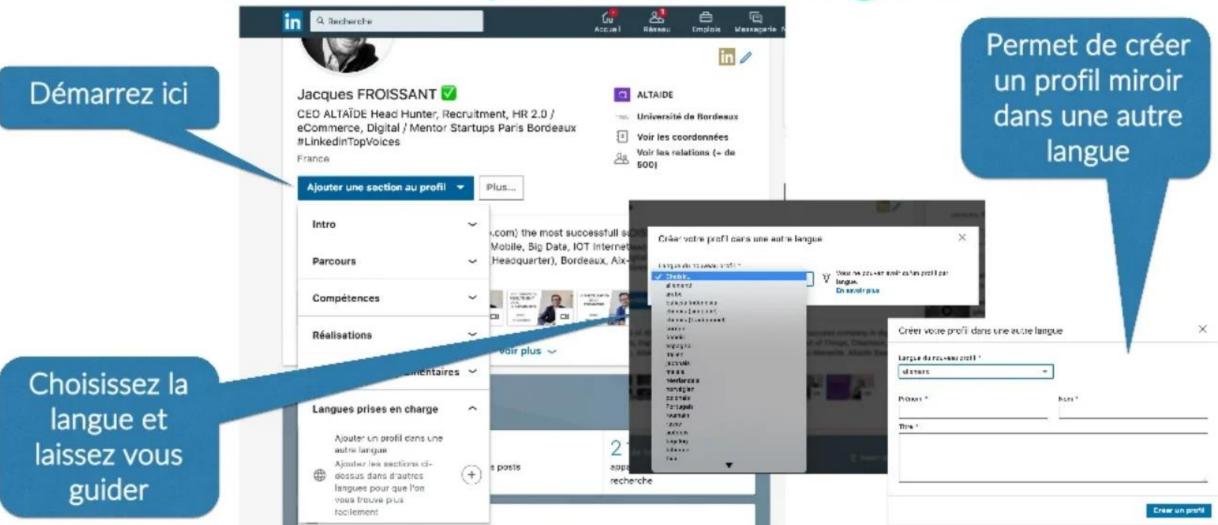


Member of the Advisory Board

juin 2016 - Aujourd hul - 2 ans 9 mois Région de Paris, France



Profil en plusieurs langues



Backgroup à la giare torme des conceils de corrère : France



Sollicitez des recommandations

Compétences et recommandations

Ajouter une nouvelle compétence



Voir les 6 recommandations en attente

Start-ups -+ de 99

Compétences recommandées par Louis van Proosdij et 25 autres personnes hautement qualifiées dans ce domaine

Compétences recommandées par 2 collègues de Jacques chez ALTAIDE

Recruiting - + de 99

Compétences recommandées par Laurent

Brouat et 1 autre personne hautement qualifiée dans ce domaine

Compétences recommandées par 3 collègues de Jacques chez ALTAIDE

Executive Search + de 99

Compétences recommandées par Thibaud

CHALMIN, hautement qualifié(e) dans ce domaine

Compétences recommandées par 4 collègues de Jacques chez ALTAIDE

Recommandations

Solliciter une recommandation

Recues (7)

Données (19)



Patrick HETIER Coordinateur des ventes chez KANTAR MEDIA

15 mars 2015. Jacques était un client de Patrick

J'ai rencontré Jacques lorsque je travaillais pour Monster.fr. Altaide était alors un jeune cabinet. C'est devenu l'un des cabinets référents dans la high-tech. En ce qui concerne Jacques, je peux simplement dire que c'est une personne sur qui l'on peut compter et qui est toujours d'un excellent c... See more

Quentin Périnel

Journaliste at Chroniqueur au Figaro, Animateur, Auteur

19 septembre 2013. Quentin a travaillé avec Jacques, mais dans des entreprises différentes

Un vrai plaisir de travailler avec Jacques pour tous les sujets recrutement digital, management et tendances RH! Réactif. affable, et toujours un regard très critique et professionnel sur les choses.



« Développez votre réseau Linkedin en prenant le réflexe d'y inviter chaque nouveau contact professionnel » @Altaide JF



La pyramide des contacts

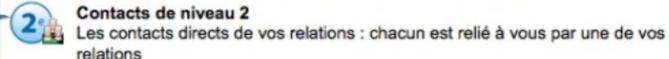
Développez votre réseau!

Contacts de vos contacts

Niveau 3 duquel vous êtes visible Vous êtes situé(e) au centre de votre réseau. Vos relations peuvent vous présenter à 13 358 400+ professionels, voici comment votre réseau est structuré :

| -/ | | | |
|----|---|------|---|
| - | 1 | er.) | |
| N | | 10/1 | 9 |
| 1 | | -63 | 2 |

Vos relations Votre premier cercle : vos amis, collègues et relations proches



| | 1 | | - | |
|---|---|---|---|---|
| | | 3 | e | 7 |
| - | 1 | | 1 | 5 |
| | | | | |

Contacts de niveau 3

Contactez ces personnes par le biais d'une de vos relations et de l'un de ses contacts directs.

Nombre de personnes auxquelles vous pouvez être présenté(e)

19 014 nouvelles personnes dans votre réseau depuis le 15 novembre

3 640

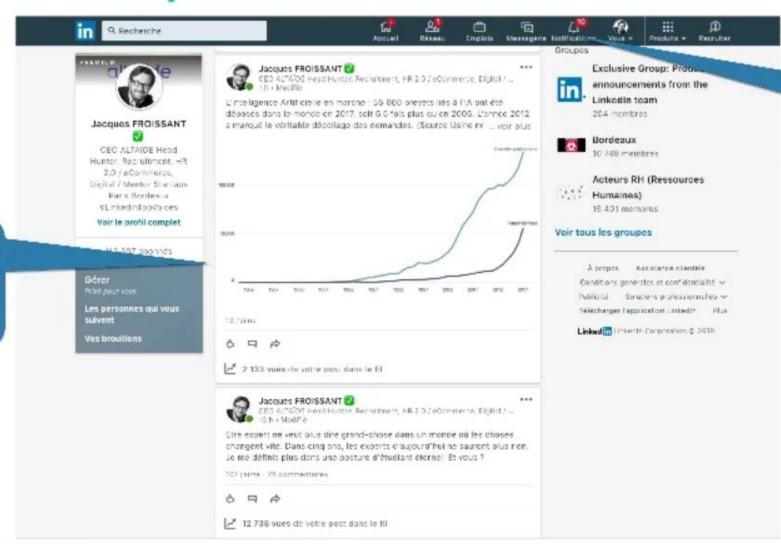
679 000+

12 675 600+

13 358 400+



Jacques a dit : Publiez !



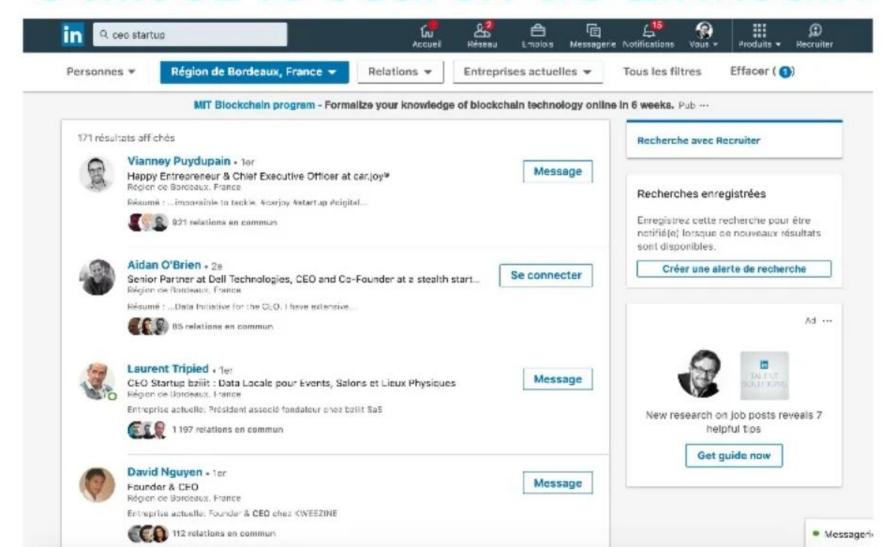
Les posts sans lien ont plus d'impact Exploitez les notifications



« Utilisez la richesse de Linkedin en faisant le sourcing de votre futur employeur! » @Altaide_JF



Utilisez le search de Linkedin





MERCI

LES BONNES ASTUCES POUR PREPARER UN BON CV PROFIL LINKEDIN