



CV. MOJAS BATAM

2025

PROPOSAL PENAWARAN MODA ANTAR JEMPUT SISWA

CV. MOJAS BATAM



0812-6871-2321

DAFTAR ISI

A

LATAR BELAKANG

B

MAKSUD DAN TUJUAN

C

DATA LEMBAGA

D

FASILITAS & TARIF

E

RENCANA OPERASIONAL

F

SHARING PROFIT

G

PENUTUPAN



A. LATAR BELAKANG

Sekolah merupakan fasilitas utama dalam pendidikan anak. Sebagian orang tua, mempunyai pertimbangan dan perhitungan yang cermat dalam memilihkan sekolah untuk anak. Tetapi, lokasi sekolah yang jauh, lalu lintas yang macet, ataupun kegiatan yang padat di pagi hari, menjadi kendala bagi banyak orang tua. Dalam hal ini fasilitas Antar Jemput Anak Sekolah memiliki peran yang sangat penting.

Memahami harapan orangtua dan sekolah dalam memenuhi kebutuhan anak, CV. MOJAS BATAM berkomitmen untuk memberikan layanan transportasi yang aman, nyaman, dan efisien bagi siswa/siswi di Area Batam. Kami memahami pentingnya kehadiran siswa di sekolah, dan kami siap menyediakan layanan antar jemput yang mendukung aktivitas belajar-mengajar.

B. MAKSUD & TUJUAN

Kami atas nama CV. Mojas Batam bermaksud menawarkan Jasa Antar Jemput Anak Sekolah, untuk siswa-siswi di sekolah yang Bapak/Ibu pimpin. Berikut manifestasi dari maksud dan tujuan hadirnya jasa antar jemput di sekolah :

1. **Menyediakan Layanan Transportasi yang Aman:** Memberikan solusi transportasi yang aman dan nyaman untuk siswa, dengan dukungan driver yang ramah dan amanah.
2. **Meningkatkan Kenyamanan Orang Tua:** Mengurangi beban orang tua dalam mengantar jemput anak-anak mereka, sehingga mereka dapat lebih fokus pada pekerjaan atau aktivitas lainnya.
3. **Menjamin Ketepatan Waktu:** Menyediakan layanan antar jemput yang tepat waktu agar siswa tidak terlambat sampai ke sekolah maupun pulang ke rumah.
4. **Mendukung Sekolah:** Bekerja sama dengan sekolah untuk meningkatkan reputasi sekolah serta memberikan nilai lebih bagi orang tua siswa.
5. **Keuntungan Ekonomi untuk Sekolah:** Menciptakan sumber pendapatan tambahan bagi sekolah dari setiap layanan antar jemput yang digunakan oleh siswa.

C. DATA LEMBAGA

- Nama Lembaga : CV. MOJAS BATAM
- Penanggung jawab : Eri Febrian
- Alamat : Perumahan Anggrek Sari Blok F8 no.11, Batam
- Whats App : 0812-6871-2321
- Armada : Mobil jenis MPV
- Jumlah unit : 20 unit

Kami menawarkan fasilitas terbaik untuk kenyamanan pihak sekolah, orang tua dan para siswa Antar Jemput rumah - sekolah.

Prinsip kerja kami adalah “Kepercayaan, Keamanan, Kenyamanan dan Ketepatan Waktu” .

- **Kepercayaan**

Kami menjamin bahwa siswa-siswi selalu diantar-jemput antara rumah-sekolah sehingga orangtua dapat mempercayakan putra-putrinya pada kami.

- **Keamanan**

Kami menyediakan supir yang amanah, berpengalaman, menaati tata tertib lalu lintas, tidak mengebut, dan juga memantau keselamatan anak selama di perjalanan. Kami merancang agar Supir terpantau setiap saat, baik dari pihak sekolah dan orang tua.

- **Kenyamanan**

Kami menyediakan supir yang memiliki sopan santun, dan tidak merokok saat bersama anak-anak. Kami juga memberikan perawatan terbaik dan rutin atas mesin mobil, tempat duduk, AC dan kebersihan mobil, sehingga nyaman untuk anak. Kami memberikan kapasitas kursi yang banyak sehingga siswa antar jemput tidak berdesakan.

- **Ketepatan Waktu**

Kami mengusahakan ketepatan waktu sampai di tujuan dengan kedisiplinan supir, dan pengaturan waktu dan rute yang terencana baik.

D. FASILITAS DAN TARIF

FASILITAS



- Antar jemput dengan sistem door to door
- Driver yang amanah dan ramah
- Tracking Perjalanan
- Mobil ber-Ac
- Kapasitas maksimal 6 siswa per monil jenis MPV

TARIF LAYANAN



Berikut tarif layanan CV. MOJAS Batam

- Untuk jarak 1-3 km tarif one way per siswa adalah RP 400.000,-/anak
- Untuk jarak di atas 3 km one way dengan perhitungan sebagai berikut :

one way 1 anak :

**jarak rumah-sekolah (km) x hari efektif
sekolah x Rp 7.000**

SIMULASI PEMBAYARAN PER SISWA

No	Jarak (km)	Price	
		One way	Two Way
1	± 1-3	Rp 400.000	Rp 800.000
2	± 4	Rp 560.000	Rp 1.120.000
3	± 5	Rp 700.000	Rp 1.400.000
4	± 6	Rp 840.000	Rp 1.680.000
5	± 7	Rp 980.000	Rp 1.960.000
6	± 8	Rp 1.120.000	Rp 2.240.000

SISTEM PEMBAYARAN



Waktu Pembayaran

Pembayaran untuk layanan antar jemput dilakukan setelah terjadi kesepakatan antara pihak sekolah dengan orang tua atau wali murid. Proses ini akan dilaksanakan sesuai dengan kesepakatan awal antara kedua belah pihak.

Perhitungan Pembayaran

Pembayaran dihitung berdasarkan hari efektif sekolah dalam satu bulan. Sakit atau izin dalam hari efektif sekolah tetap mengikuti pembayaran sesuai hari efektif sekolah. Sehingga izin/sakit tidak dihitung sebagai libur.

Penyesuaian Tarif

Pada liburan semester atau hari raya, terdapat penyesuaian tarif layanan antar jemput. Pihak sekolah/ Wali murid memberikan informasi terkait liburan minimal dua pekan sebelumnya kepada tim MOJAS

E. RENCANA OPERASIONAL

- **Jadwal Antar Jemput:** Penyusunan jadwal yang disesuaikan dengan waktu masuk dan pulang sekolah.
- **Komunikasi:** Memberikan informasi dan notifikasi kepada orang tua mengenai jadwal dan rute antar jemput.
- **Monitoring:** Mengimplementasikan sistem pemantauan melalui wa grup untuk memastikan semua siswa dijemput dan diantar dengan aman.

F. SHARING PROFIT

1. Skema Profit Sharing Kerjasama Antar Jemput Sekolah

Kami menawarkan skema bagi hasil yang memberikan nilai pasti kepada sekolah, yaitu sebesar Rp 50.000,- untuk setiap siswa yang menggunakan jasa antar jemput kami. Pembayaran ini akan dilakukan secara bulanan, sehingga sekolah dapat mengandalkan pendapatan tambahan yang stabil dari kerjasama ini.

2. Nilai Tambah Kerjasama

- **Dukungan Transportasi untuk Kegiatan Sekolah:** Kami siap menjadi mitra transportasi untuk berbagai acara sekolah seperti kunjungan edukasi dan kegiatan ekstra kurikuler, dengan tarif khusus yang lebih terjangkau.
- **Fleksibilitas Jadwal dan Pelayanan:** Kami menyediakan jadwal antar jemput yang fleksibel, menyesuaikan dengan kebutuhan sekolah dan siswa, baik pagi, siang, maupun sore.

F. PENUTUP

Kami berharap proposal ini dapat diterima dan diimplementasikan untuk memberikan layanan yang bermanfaat bagi siswa dan orang tua di SMK KARTINI Batam. Kami percaya bahwa kerjasama ini akan membawa keuntungan bagi semua pihak yang terlibat.

Kami siap untuk memberikan presentasi lebih lanjut mengenai layanan ini dan menjawab setiap pertanyaan yang mungkin ada. Terima kasih atas perhatian dan kesempatan yang diberikan.

Hormat kami,
CV. MOJAS BATAM