**Расчет цены и объемов деятельности, обеспечивающих получение планируемой прибыли (как минимум, достижение точки безубыточности)**

Айти-компания занимается поддержкой агрегатора по доставке готовой еды. Ее клиентами являются индивидуальные доставщики. Доставка каждой порции еды на дом связана с выплатой компании-агрегатору со стороны доставщиков еды одинаковой суммы – 12 рублей. При этом постоянные расходы компании на поддержание работоспособности агрегатора – 160.000 рублей в месяц. А переменные расходы компании-агрегатора на обеспечение каждого заказа составляют 8 рублей. Определить точку безубыточности

Определить количество заказов, которое должно быть выполнено доставщиками еды с использованием агрегатора, чтобы компания получила прибыль в объеме 600.000 рублей в месяц

Как нужно изменить цену услуги компании-агрегатора, предоставляемой доставщикам, чтобы при том же количестве выполненных ими заказов, прибыль составила 700.000 рублей? (при условии отсутствия влияния роста цены на количество выполненных заказов, к примеру, если подключившиеся клиенты-доставщики не смогут уйти к другой компании-агрегатору).