

# Инструкция по переносу информации из готового бизнес-плана и заполнению формы на портале ENISA

По части разделов формы ENISA информация из наших бизнес-планов совпадает не на 100%, но соответствует смыслу запросов и дает возможность самостоятельно перенести информацию без потери общего понимания проекта.

Если у вас есть имя пользователя и пароль в качестве клиента ENISA

[https://portaldelcliente.enisa.es:8444/enisa-sso/login?service=https%3A%2F%2Fportaldelcliente.enisa.es%3A8443%2Fc%2Fportal%2Flogin%3Fp\\_l\\_id%3D13305](https://portaldelcliente.enisa.es:8444/enisa-sso/login?service=https%3A%2F%2Fportaldelcliente.enisa.es%3A8443%2Fc%2Fportal%2Flogin%3Fp_l_id%3D13305)

Если вы новый пользователь, зарегистрируйтесь здесь

<https://portaldelcliente.enisa.es:8443/web/clientes/alta-solicitud>

После регистрации на указанную почту придет письмо со ссылкой и кодом, который нужно ввести для подтверждения регистрации.

## Общие рекомендации:

1. Войдите или зарегистрируйтесь на клиентском портале ENISA.

<https://portaldelcliente.enisa.es:8443/group/startups>

2. Выберите вариант: ВНЖ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ  
затем: ЗАПОЛНИТЕ ФОРМУ ЗАЯВКИ

3. Заявка заполняется на английском языке, заполните все указанные поля, копируя текст из соответствующих разделов нашего бизнес-плана или выделенный синим цветом готовый текст в соответствующие формы заявки.

4. На каждой странице формы можно/нужно сохранить изменения по кнопке в правом верхнем углу Формы.

5. Все поля, отмеченные звездочкой (\*), обязательны к заполнению.

6. В некоторых разделах формы можно дополнительно прикрепить дополнительные файлы.

**ВАЖНО! Возможно прикрепить только ОДИН файл, если нужно отправить несколько файлов, заранее объедините их в один pdf на каком-нибудь из онлайн сервисов.**

7. По собственному опыту, лучше заполнять Форму в браузере Microsoft Edge, Google Chrome иногда выдает ошибки.

## Datos del Solicitante

### Datos Personales/Данные заявителя

*Заполняются данные на CEO, как основного заявителя.*

*Имя и фамилию указываются как они указаны в загранпаспорте.*

Nombre	Имя
Apellidos	Фамилия
NIF/NIE/Nº Pasaporte	Идентификационный налоговый номер
Nacionalidad	Национальность
Género	Пол
Fecha de Nacimiento	Дата рождения
País de Residencia	Страна проживания
Código Postal	Почтовый индекс (не заполняется для РФ)
Dirección	Полный адрес
Provincia	Область
Ciudad	Город

### Datos de Empresa/Данные компании

Зарегистрирована ли компания в Испании?

*Выбрать «Нет» и заполнить следующую форму*

Razón social	Название проекта с титульного листа БП
Actividad	Описание проекта с титульного листа БП
CNAE	Выбираем из списка: 6201 - Деятельность по компьютерному программированию  или  6312 - Веб-порталы
Ciudad	Город, где будет открываться проект

# Plan de Negocio

## Innovación/Инновации проекта

### Criteria objetivos de evaluación del carácter de emprendimiento innovador/Критерии оценки характера инновационного предпринимательства

*Данный раздел не заполняется, галочки в соответствующих пунктах не ставим.*

a) Que haya sido beneficiario de financiación o ayuda pública para el desarrollo de proyectos de I+D+i o de emprendimiento innovador en los últimos tres años sin haber sufrido revocación por incorrecta o insuficiente ejecución de la actividad financiada.

*Получал ли проект финансирование и/или государственные гранты на разработку проектов НИОКР или инновационное предпринимательство за последние 3 года.*

b) Que haya recibido un premio o reconocimiento (en la condición de ganador o finalista) como empresa innovadora. El premio o reconocimiento debe tener alcance al menos regional.

*Является ли проект победителем или финалистом премии и/или получил признание в качестве стартапа как минимум на региональном уровне*

c) Que la empresa disponga de un informe motivado vinculante, regulado por los artículos 35 y 39 de la Ley del Impuesto de Sociedades y en el Real Decreto 1432/2003 de 21 de noviembre, emitido por el Ministerio de Ciencia e Innovación, respecto a su alto grado de innovación.

*Имеет ли компания обязательный мотивированный отчет, регулируемый статьями 35 и 39 Закона о корпоративном налоге и Королевским указом 1432/2003 от 21 ноября, изданным Министерством науки и инноваций, относительно ее высокой степени инновационности.*

d) Que acredite disfrutar de bonificaciones en la cotización a la Seguridad Social por tener contratado personal investigador según lo dispuesto en el Real Decreto 475/2014, de 13 de junio.

*Имеется ли Аккредитация для применения бонусов социального страхования сотрудниками-исследователями за последний год*

e) Que disponga de un Sello Pyme Innovadora concedido por el Ministerio de Ciencia e Innovación, regulado en la Orden ECC/1087/2015, de 5 de junio. O bien de la Certificación de Joven Empresa Innovadora emitida por AENOR (EA0043) o de Certificación de Pequeña o microempresa Innovadora emitida por AENOR (EA0047) o Certificación conforme a la norma UNE 166.002-Sistemas de gestión de la I+D+i.

*Имеет ли компания статус инновационного МСП, выданного Министерством науки и инноваций в соответствии с Приказом ECC/1087/2015 от 5 июня или сертификацию молодой инновационной*

*компании, выданную AENOR (EA0043), либо сертификацию инновационного малого или микропредприятия, выданную AENOR (EA0047), либо сертификацию в соответствии с системой управления UNE 166.002-R&D+i.*

## **Desarrollo o utilización de patentes/Разработка или использование патентов**

Пишем (переводим на английский)

«Наш проект использует (берем заголовки из раздела «Инновации проекта», раздел 1.3.) технологии, которые в будущем могут стать основанием для получения патентов в (описание проекта с титульного листа) отрасли.»

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

## **Utilización de tecnología propia/Использование собственных технологий**

Копируем текст с полным описанием раздела 1.3. Project Innovations

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

## **Diferenciación en los procesos de la empresa/Дифференциация в процессах компании**

Копируем текст «Project Idea» из раздела 3.1. Description of the Project

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

## **Diferenciación en el producto o servicio/Дифференциация в продукте или услуге**

Копируем текст «Project Features:» из раздела 3.1. Description of the Project

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

## **Diferenciación en el modelo de negocio/Дифференциация бизнес-модели**

Копируем текст из раздела 3.2. Product and Market Fit

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

# Escalabilidad/Масштабируемость

## Grado de Atractivo del Mercado/Степень привлекательности рынка

### Анализ спроса на товары или услуги (1000 знаков)

Копируем текст (без графиков) из разделов 2.1. – 2.3. с описанием глобального, европейского и испанского рынков (в БП обычно выделено жирным шрифтом). При необходимости, часть текста сокращаем до требуемого количества символов.

### Существующие барьеры для входа (1000 символов)

Копируем текст из пунктов «Weaknesses» и «Threats» из раздела 4.7. (или у кого-то 4.6.) SWOT Analysis.

### Уровень конкуренции (1000 символов)

Копируем текст из раздела 4.4. Market Competitive Landscape (включая наименование конкурентов).

### Масштабируемость ваших продуктов или услуг (1000 символов)

Копируем текст из пунктов «Strengths» и «Opportunities» из раздела 4.7. (или у кого-то 4.6.) SWOT Analysis.

## Fase de vida de la empresa/Этап жизненного цикла компании

Пишем (переводим на английский)

На данном этапе наш проект находится на стадии разработки программного обеспечения/разработки MVP/поиска разработчиков для разработки MVP (оставить нужное).

Для запуска проекта и выхода на испанский рынок, мы провели маркетинговое исследование, разработали стратегию выхода на рынок, оценили потенциальный рынок и выбрали целевую аудиторию.

1000 символов

Форму ниже не заполняем

# Modelo de negocio/Бизнес-модель

## Descripción de la actividad de la empresa/Описание деятельности компании

1. Копируем текст из пункта Project idea: раздела 1.1. General Information.
2. Копируем текст раздела 3.4. Products and Services
3. Копируем текст раздела и таблицы 3.5. Prices and Tariffs

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

## Antecedentes de la empresa/Справочная информация о компании

Пишем (переводим на английский)

В настоящий момент мы собрали профессиональную команду со-основателей, которые обладают необходимыми компетенциями для запуска проекта. Также, на данном этапе наш проект находится на стадии разработки программного обеспечения/разработки MVP/поиска разработчиков для разработки MVP (оставить нужное).

3000 символов, можно прикрепить подтверждающий документ

## Objetivo de la inversión/Инвестиционные цели

Копируем текст (до таблицы) из раздела 6.3. Project Investments

## Detalle de las inversiones previstas/Подробная информация о предполагаемых инвестициях

Копируем текст из таблицы раздела 6.3. Project Investments в разрезе «Использование инвестиций», нужно будет посчитать % по каждому направлению от общей суммы инвестиций.

Total allocation of investments of the project activity

(пример)

Employee costs - 87 thousand euro (15.4%)  
Rental of manufacturing facilities - 20 thousand euro (3.5%)  
Warehouse equipment - 20 thousand euro (3.5%)  
Initial Production materials - 5 thousand euro (1.0%)  
Marketing – 8 thousand euro (1.4%)  
Equipment - 390 thousand euro (69.0%)  
Equipment transfer& installation - 10 thousand euro (1.7%)

## **Cuantificación de las inversiones previstas/Количественная оценка планируемых инвестиций**

Копируем текст из таблицы раздела 6.3. Project Investments  
в разрезе «Графики инвестиций» в разбивке по годам или кварталам.

The project financing schedule for the project activity

(пример)

Q1 - 415 thousand euro  
Q2 - 25 thousand euro  
Q3 - 31 thousand euro  
Q4 - 25 thousand euro  
Q5 - 78 thousand euro

## **Esquema de financiación de las inversiones previstas/Схема финансирования планируемых инвестиций**

Копируем текст из пункта Total Project Investments раздела 1.4. Expected Economic Effects

*Если есть письма от инвесторов/LOI, в данный пункт можно прикрепить скан письма.*

## Modelo de negocio/Прогноз продаж

Заполняется на 4 года!

Поскольку в большинстве наших БП прогноз составлен только на 3 года, то данные на 4-й год можно экстраполировать, просто умножая все показатели 3-го года на 1,5.

*Точки, запятые между цифрами в Форме НЕ ставятся!*

Данные для заполнения берутся из следующих разделов:

- Количество клиентов – строка Registered Users из раздела 4.7. (у кого-то это раздел 4.8) Sales Forecast (заполняется как указано у нас).

- Количество сотрудников - строка Total Employees из раздела 5.2. (у кого-то это раздел 5.3) Staff Hiring Plan (заполняется как указано у нас).

- Сумма оборота - строка Income из раздела 6.4. (у кого-то это раздел 6.5) Profit and Loss Forecast (цифры из нашей таблицы умножаются на 1000).

- Сумма совокупных затрат - строка Costs из раздела 6.4. (у кого-то это раздел 6.5) Profit and Loss Forecast (цифры из нашей таблицы умножаются на 1000).

	1 год	2 год	3 год	4 год
Количество клиентов				
Количество сотрудников				
Сумма оборота				
Сумма совокупных затрат				

Año \*

Número de clientes \*

Número de empleados \*

Importe de la cifra de negocio \*

Importe de los costes globales \*

Añadir

Важно нажимать кнопку "Добавить" каждый раз, когда вводится новая запись в таблице.



# Competencia/Конкуренция

Заполняем описание конкурентов из раздела 4.5. Competitors Analysis

- Название (берем название из таблицы)
- Предполагаемая доля рынка (указываем произвольно, диапазон от 5 до 25%)
- Дифференциация по отношению к запрашивающей компании (копируем описание конкурентов из таблицы, раздел Description или Product/Services)

Nombre competidor directo (250 caracteres) *	Cuota estimada de mercado *
<input type="text"/>	<input type="text"/>
Diferenciación respecto a la empresa solicitante (1000 caracteres) *	
<div><div></div></div>	
<div>Añadir</div>	

Для добавления нового Конкурента нажимать кнопку "Добавить" каждый раз, когда вводится новая запись в таблице.

После заполнения таблицы с конкурентами, нужно заполнить обязательный итоговый раздел «Общее описание конкурентов».

Копируем/повторяем текст из раздела 4.4. Market Competitive Landscape (включая наименование конкурентов).

Texto explicativo (2500 caracteres) \*

Describe tu competencia.

Documento acreditativo

Adjuntar

← Atrás

Siguiente →

# Equipo directivo/Управленческая команда

Раздел заполняется из резюме фаундеров (Приложение №1) к бизнес-плану.

<b>Nombre y apellidos</b>	Указываем имя и фамилию
<b>Cargo</b>	Указываем должность в проекте
<b>Documento acreditativo del cargo</b> Документ, подтверждающий наличие должности	не указывается
<b>Enlace acreditativo del cargo</b> Ссылка для подтверждения должности	Указываем ссылку на LinkedIn (если есть)
<b>Función</b> Должностные обязанности и функции	Выбираем из списка (техническое, экономическое, развитие бизнеса) в зависимости от роли в проекте
<b>Años de experiencia - Dirección</b> Опыт работы в данной сфере управления	Указываем только цифры количество лет работы в данной или аналогичной должности,
<b>Años de experiencia - Sector</b> Опыт работы в данной отрасли	Указываем только цифры количество лет работы в данной отрасли или похожей сфере бизнеса
<b>Género</b> Пол	Указать пол в форме
<b>Comentario</b>	Заполняем информацией об образовании, тренингов/курсов

Аналогично заполняется описание на каждого ко-фаундера

**Nombre y apellidos \***

**Cargo \***

Documento acreditativo del cargo

Adjuntar

Enlace acreditativo del cargo

**Función \***

**Años de experiencia - Dirección \***

**Años de experiencia - Sector \***

**Género \***

- ☐ Hombre
- ☐ Mujer

**Comentario**

Añadir

*Важно нажимать кнопку "Добавить" каждый раз, когда вводится новая запись в таблице.*

После заполнения таблицы с фаундерами, заполняется обязательный итоговый раздел «Пояснительный текст».

Texto explicativo (2500 caracteres) \*

Describe tu competencia.

Documento acreditativo

Adjuntar

← Atrás

Siguiente →

Копируем общее описание команды и краткое описание опыта и роли в проекте по каждому фаундеру из раздела 5.2.

# Sociosy accionariado/Партнеры

Заполняем данные на каждого ко-фаундера

Имя	Указываем имя и фамилию
Опыт работы в других компаниях в качестве партнера	Пишем только цифры, наличия предыдущего опыта в роли ко-фаундера в других проектах
Пол	Указать пол в форме

Nombre (200 caracteres) \*

Años de experiencia en otras empresas como socio \*

Género \*

☒ Hombre

☐ Mujer

Añadir

☐ Van a participar inversores profesionales

Важно нажимать кнопку "Добавить" каждый раз, когда вводится новая запись в таблице.

После заполнения таблицы с фаундерами, заполняется обязательный итоговый раздел «Пояснительный текст».

Texto explicativo (2500 caracteres) \*

Describe tu competencia.

Documento acreditativo

Adjuntar

← Atrás

Siguiente →

**Вставляем текст из пункта Shareholders из раздела 5.1. Legal Form of the Company**

**Allocation of shares:**

**Фаундер 1 – 33.3% (€1.000)**

**Фаундер 1 – 33.3% (€1.000)**

**Фаундер 1 – 33.3% (€1.000)**

# Provedores/Поставщики

Заполняем 3 типа поставщиков:

- 1) Internet service providers
- 2) Infrastructure rental providers
- 3) Data and external technology providers

Поставщик	Выбираем из списка выше
Способность к замещению	Выбрать из списка (выбираем – «средняя» для всех типов поставщиков)
Комментарии	Для все поставщиков пишем одно и то же.  «To ensure the work of the project, a database of local suppliers will be formed.»

Empresa/Proveedor \*

Capacidad de sustitución \*

Comentarios (500 caracteres) \*


Añadir

Texto explicativo (500 caracteres) \*



Важно нажимать кнопку "Добавить" каждый раз, когда вводится новая запись в таблице.

После заполнения таблицы с Поставщиками, заполняется обязательный итоговый раздел «Пояснительный текст».



Form fields and buttons:

- Label: Texto explicativo (2500 caracteres) \*
- Placeholder: Describe tu competencia.
- Text area: A large empty rectangular box for text input.
- Label: Documento acreditativo
- Button: Adjuntar (in a rounded rectangle)
- Navigation buttons at the bottom:   
Left: ← Atrás (in a teal rounded rectangle)  
Right: Siguiente → (in a teal rounded rectangle)

В поле с Пояснительным текстом пишем:

«According to the results of a preliminary study, the choice of suppliers necessary for the launch of the project in the Spanish market is quite wide.  
We estimate the level of dependence on suppliers as average and below average.»

# Clientes/Клиенты

Поля с указанием конкретных клиентов и суммами выручки по ним не заполняются.

## Описание:

- Название компании
- Выручка по клиенту, указанная в счете за последний закрытый финансовый год
- Пояснительный текст (1000 символов)

Empresa *	Importe facturado último ejercicio cerrado *
<input type="text"/>	<input type="text"/>
<div>Añadir</div>	

Texto explicativo (1000 caracteres) \*

Заполняется только поле с Пояснительным текстом, куда копируем текст из раздела 4.2. Target Customers (информацию из таблицы переносить не нужно).

После заполнения Формы появится уведомление «Форма была успешно заполнена и отправлена в Отдел по работе с Крупными предприятиями и стратегическими коллективами (Министерство интеграции, социального обеспечения и миграции). По любым вопросам или информации обращайтесь по адресу [movilidad.internacional@inclusion.gob.es](mailto:movilidad.internacional@inclusion.gob.es) Спасибо!»

The screenshot shows a web browser window with a URL starting with `portalcliente.enisa.es`. A modal dialog box is displayed in the center, titled "Сообщение с portalcliente.enisa.es:8443:". The message inside the dialog states: "El formulario se ha completado correctamente y se ha enviado a la Unidad de Grandes Empresas y Colecciones Estratégicas (Ministerio de Inclusion, Seguridad Social y Migraciones). Para cualquier duda o información, contacte con [movilidad.internacional@inclusion.gob.es](mailto:movilidad.internacional@inclusion.gob.es). ¡Gracias!". There is an "OK" button at the bottom right of the dialog. In the background, the web form is visible, featuring a sidebar menu with items like "Нововведения", "Масштабируемость", "Степень привлекательности рынка", "Жизненный цикл компании", "Бизнес-модель", "Компетенции", "Управленческая команда", "Партнеры и акционеры", "Поставщики", and "Клиенты". The main content area has a heading "Посетительский текст (1000 символов) \*" and a text input field containing the English text: "The growth strategy of our project involves focusing on three main segments of the target audience. At the first stage, we will focus on attracting retail stores and retail chains." Below the text field are three buttons: "Показать" (left), "Сохранить черновик" (middle), and "Отправить форму" (right).

Нажимаем «ОК», после чего откроется страница с подтверждением, что Форма отправлена и регистрационным номером вашей заявки.



**Эту страницу обязательно сохраняем (делаем скриншот) и именно этот скриншот нужно отправить в UGE в подтверждение переподдачи бизнес-плана!**

**Вопросы и комментарии к Инструкции обсуждаем в комментариях тематического поста в нашем Телеграм-канале:**  
**<https://t.me/aiktcifra/601>**