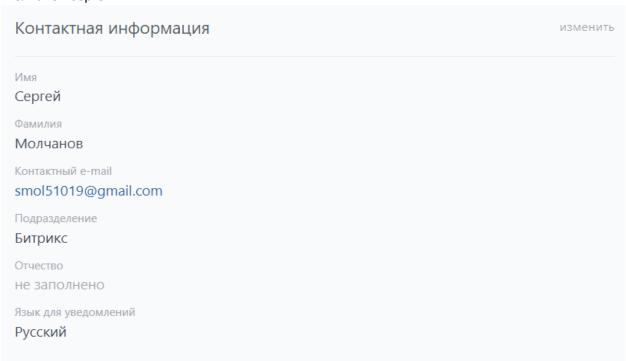
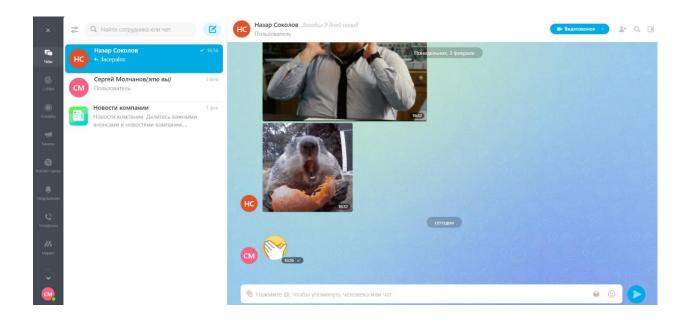
1 лаба

Молчанов Сергей





- 1. Что такое CRM? CRM (Customer Relationship Management) система управления взаимоотношениями с клиентами, помогающая организовать и автоматизировать взаимодействие с клиентами.
- 2. Зачем используют CRM? Для улучшения отношений с клиентами, повышения обслуживания, увеличения продаж и оптимизации бизнес-процессов.
- 3. Как Bitrix24 помогает в управлении проектами? Bitrix24 предлагает инструменты для создания задач, установки сроков, распределения ресурсов и отслеживания выполнения с помощью диаграмм Ганта и Kanban-досок.
- 4. Какие возможности для коммуникации предоставляет Bitrix24? Включает внутренние чаты, видеозвонки и обсуждения, что способствует быстрому обмену информацией и командному взаимодействию.
- 5. Основные функции Bitrix24: CRM Управление проектами Совместная работа (чаты, видеозвонки) Документооборот Планировщик и календари Отчеты и аналитика Автоматизация бизнес-процессов Эти функции делают Bitrix24 универсальным инструментом для управления бизнесом.