Цель работы

Цель данной работы состоит в том, чтобы рассмотреть модель рекламной компании, определить ее эффективность с помощью графиков.

Задание

(Вариант 11)

Постройте график распространения рекламы, математическая модель которой описывается следующим уравнением:

```
1. \frac{dn}{dt} = (0.84 + 0.00022n(t))(N - n(t))

2. \frac{dn}{dt} = (0.000022 + 0.74n(t))(N - n(t))

3. \frac{dn}{dt} = (0.74sin(t) + 0.35cos(t)n(t))(N - n(t))
```

При этом объем аудитории N=1005, в начальный момент о товаре знает 11 человек. Для случая 2 определите в какой момент времени скорость распространения рекламы будет иметь максимальное значение.

Теоретическое введение

Организуется рекламная кампания нового товара или услуги. Необходимо, чтобы прибыль будущих продаж с избытком покрывала издержки на рекламу. Вначале расходы могут превышать прибыль, поскольку лишь малая часть потенциальных покупателей будет информирована о новинке. Затем, при увеличении числа продаж, возрастает и прибыль, и, наконец, наступит момент, когда рынок насытиться, и рекламировать товар станет бесполезным.

Предположим, что торговыми учреждениями реализуется некоторая продукция, о которой в момент времени t из числа потенциальных покупателей N знает лишь n покупателей. Для ускорения сбыта продукции запускается реклама по радио, телевидению и других средств массовой информации. После запуска рекламной кампании информация о продукции начнет распространяться среди потенциальных покупателей путем общения друг с другом. Таким образом, после запуска рекламных объявлений скорость изменения числа знающих о продукции людей пропорциональна как числу знающих о товаре покупателей, так и числу покупателей о нем не знающих.

Модель рекламной кампании описывается следующими величинами.

Считаем, что

 $rac{dn}{dt}$ - скорость изменения со временем числа потребителей, узнавших о товаре и готовых его купить,

t - время, прошедшее с начала рекламной кампании,

n(t) - число уже информированных клиентов. Эта величина пропорциональна числу покупателей, еще не знающих о нем, это описывается следующим образом:

$$lpha_1(t)(N-n(t))$$
, где

N - общее число потенциальных платежеспособных покупателей,

 $lpha_1(t)>0$ - характеризует интенсивность рекламной кампании (зависит от затрат на рекламу в данный момент времени).

Помимо этого, узнавшие о товаре потребители также распространяют полученную информацию среди потенциальных покупателей, не знающих о нем (в этом случае работает т.н. сарафанное радио). Этот вклад в рекламу описывается величиной $\alpha_2(t)(N-n(t))$, эта величина увеличивается с увеличением потребителей узнавших о товаре. Математическая модель распространения рекламы описывается уравнением:

$$rac{dn}{dt} = (lpha_1(t) + lpha_2(t) n(t) (N-n(t)))$$
При

 $lpha_1(t) >> lpha_2(t)$ получается модель типа модели Мальтуса, решение которой имеет вид (рис. 1)

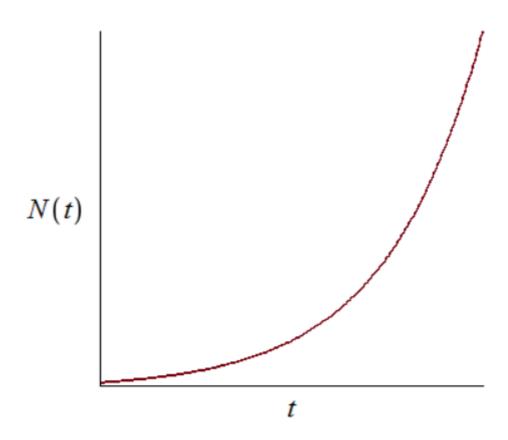


Рисунок 1. График решения уравнения модели Мальтуса

В обратном случае, при $lpha_1(t) << lpha_2(t)$ получаем уравнение логистической кривой (рис. 2):

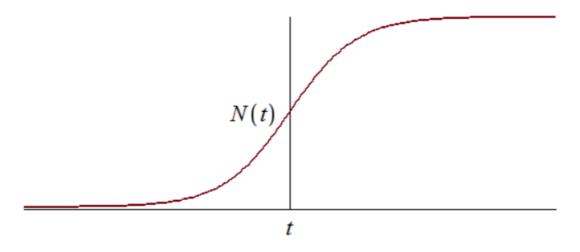


Рисунок 2. График логистической кривой

Реализация

- 1. Случай с $lpha_1(t) >> lpha_2(t)$
- Код

```
model lab07_1

constant Real N=1005;
constant Real a1=0.84;
constant Real a2=0.00022;

Real n;

initial equation
n=11;

equation
der(n)=(a1+a2*n)*(N-n);
end lab07_1;
```

• График

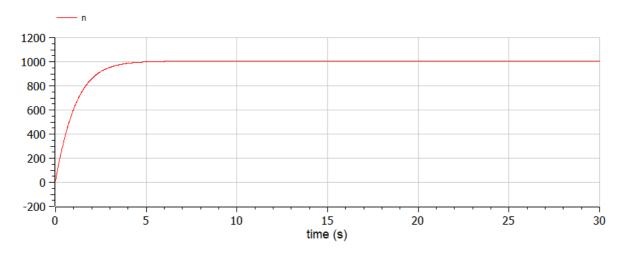


Рисунок 3. График распространения информации о товаре с учетом платной рекламы и с учетом сарафанного радио Коэффициент $\alpha 1 = 0.84$, коэффициент $\alpha 2 = 0.00022$

```
2. Случай с lpha_1(t) << lpha_2(t)
```

Код

```
model lab07_2

constant Real N=1005;
constant Real a1=0.000022;
constant Real a2=0.74;

Real n;
initial equation
n=11;
equation
der(n)=(a1+a2*n)*(N-n);
end lab07_2;
```

• График

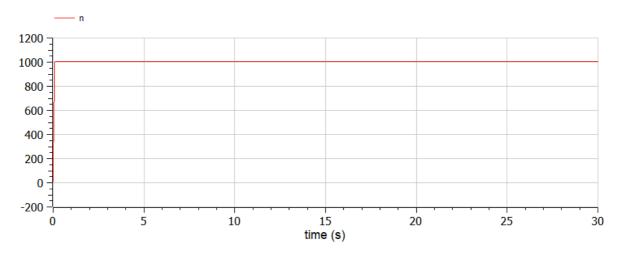


Рисунок 4. График распространения информации о товаре с учетом платной рекламы и с учетом сарафанного радио. Коэффициент $\alpha 1 = 0.000022$, коэффициент $\alpha 2 = 0.74$

• Максимальная скорость распространения рекламы В связи с тем, что коэффициент α_2 в этом случае больше, чем коэффициент α_1 , то распространение идет в большей степени за счёт сарафанного радио. Соответственно, чем больше людей узнает о продукте, тем быстрее скорость распространения. На графике видно, что количество растет в наибольшей степени в первый момент времени (рис. 5).

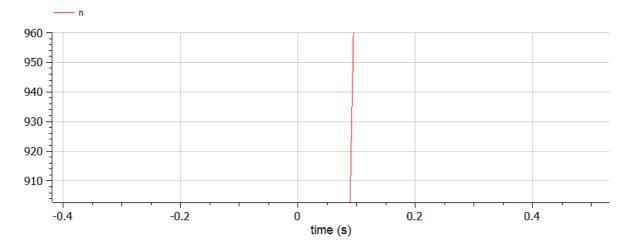


Рисунок 5. Максимальная скорость

- 3. Случай с $lpha_1(t)pproxlpha_2(t)$
- Код

```
model lab07_3

constant Real N=1005;

Real a1;
Real a2;
Real n;

initial equation
n=11;

equation
a1=0.74*sin(time);
a2=0.35*cos(time);
der(n)=(a1+a2*n)*(N-n);

end lab07_3;
```

• График

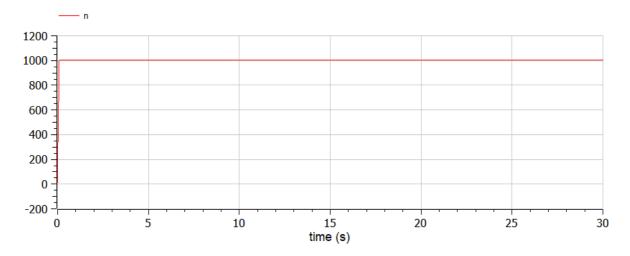


Рисунок 6. График распространения информации о товаре с учетом платной рекламы и с учетом сарафанного радио. Коэффициент $\alpha 1 = 0.74 \sin(t)$, коэффициент $\alpha 2 = 0.35 \cos(t)$

Вопросы

1. Записать модель Мальтуса (дать пояснение, где используется данная модель)

dN/dt=aN

Модель Мальтуса используется в экологии для моделирования динамики роста популяции.

2. Записать уравнение логистической кривой (дать пояснение, что описывает данное уравнение)

$$rac{dP}{dt} = rP\left(1 - rac{P}{K}
ight),$$

Используется для изучении изменений численности населения.

- 3. На что влияет коэффициент $lpha_1(t)\ u\ lpha_2(t)$ в модели распространения рекламы
- $lpha_1(t)>0$ характеризует интенсивность рекламной кампании (зависит от затрат на рекламу в данный момент времени),
- а $\alpha_2(t)$ это коэффициент отображающий сарафанное радио.
 - 4. Как ведет себя рассматриваемая модель при $lpha_1(t) >> lpha_2(t)$

При

 $lpha_1(t)>>lpha_2(t)$ получается модель типа модели Мальтуса, решение которой имеет вид (рис. 1)

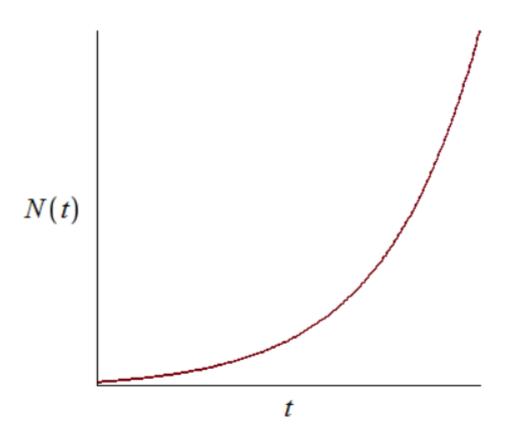


Рисунок 1. График решения уравнения модели Мальтуса

5. Как ведет себя рассматриваемая модель при $lpha_1(t) << lpha_2(t)$

при $\alpha_1(t) << \alpha_2(t)$ получаем уравнение логистической кривой (рис. 2):

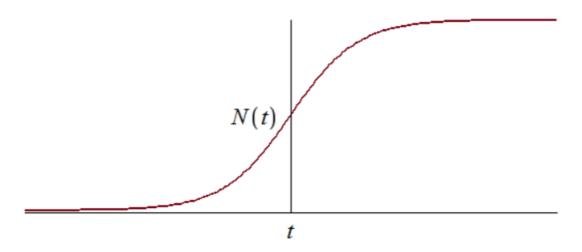


Рисунок 2. График логистической кривой

Выводы

- 1. Рассмотрела математическую модель рекламной компании.
- 2. Построила графики распространения рекламы.
- 3. Для случая 2 определила в какой момент времени скорость распространения рекламы будет иметь максимальное значение.

Библиография

- 1. Методические материалы по эффективности рекламы. Кулябов Д.С.
- 2. Математические модели в экологии. Семериков С. А., Завизена Н. С.