

Sistemas ERP - CRM



Índice

1) Sistemas ERP.....	3
SAP.....	3
Aqua eSolutions.....	3
Sage.....	3
Oracle.....	4
Datista.....	4
2) Sistemas CRM.....	4
HubSpot.....	4
Freshsales.....	5
Pipedrive.....	5
Insightly.....	5
Agile.....	5
3) Tabla comparativas de los sistemas ERP - CRM.....	6
Sistemas ERP.....	6
Sistemas CRM.....	6

1) Sistemas ERP

Sistemas ERP más destacables:

SAP

SAP es una de las principales marcas líder del mercado de los sistemas de gestión empresarial. Destaca principalmente por ser escalable, este, puede ir creciendo y adaptándose a la medida que lo hace tu empresa.

Una de sus principales ventajas es; generar módulos a la vez que los vas necesitando. Destaca por la automatización de los procesos en todas sus áreas, permitiendo ver los distintos cambios y balances a tiempo real.

Aqua eSolutions

Este ERP destaca por aprovechar los recursos empresariales de forma rápida y eficaz:

1. Controla
2. Automatiza
3. Simplifica

Utiliza aplicaciones y bots para llevar a cabo estas características.

Además, cuenta con amplia funcionalidad, soluciones sectoriales, plataformas ecommerce B2B y B2C así como poder monitorear la productividad desde cualquier lugar

Sage

Sage es ideal para conocer toda la información y estado profundo de tu empresa. Sage permite la integración de las siguientes funciones:

1. Administración
2. Operativas
3. Finanzas
4. Recursos humanos
5. Aprovisionamiento
6. Fabricación
7. Ventas
8. Marketing
9. Atención al cliente
- 10.

Es normalmente usado en empresas la cual su intención es acelerar el rendimiento de negocio y compartir a través de la nube la información a tiempo real.

Los miembros del equipo podrán acceder a la información de forma rápida, sencilla y flexible.

Oracle

Oracle fue nombrado como software ERP líder de la nube en ERP 2018. Oracle ofrece espacio en la nube según el tamaño de la empresa y/o sus necesidades.

Los productos que Oracle ofrece puedes encontrar: aspectos financieros, modernización de infraestructura de adquisición, optimización de carteras de proyectos, automatización de controles internos y del panorama empresarial actual.

Oracle ofrece una distinta variedad de productos y ofrece según las necesidades de la empresa.

Datista

ERP idóneo para empresas medianas y pequeñas. Ofrece distintas soluciones en las que destacan principalmente:

1. Contabilidad
2. Tesorería
3. Inmovilizado
4. Gestión Comercial
5. Producción
6. Gestión de almacén

Uno de sus módulos sectoriales integran gestión contable, punto de venta, facturación para restaurantes, etc.

Destaca por ser rentable, seguro y funcional para empresas de menor tamaño.

2) Sistemas CRM

HubSpot

HubSpot destaca por vender su distintas funcionalidades según tus necesidades, es decir, los clientes solo pagan por lo que necesitan.

Ofrecen un CRM de ventas con el cual puedes gestionar el pipeline y acelerar el proceso de ventas del equipo.

Es recomendado a aquellas empresas que buscan automatizar tareas y mejorar la concentración en cerrar tratos a la vez que muestran una mejor visualización de las interacciones y transacciones.

Freshsales

Freshsales CRM ofrece un seguimiento del correo electrónico, campañas, personalización y medición de utilizad para dar prioridad de venta en una sola plataforma.

Posee distintas APPs disponibles para que puedas ver y ejecutar las estrategias de ventas desde cualquier lugar

Pipedrive

CRM orientado a equipos de venta pequeños. El software ofrece una excelente organización principalmente en la gestión de embudos y la integración del correo electrónico.

Es posible atender todas las actividades con recordatorios, notificaciones en dispositivos móviles. También destaca por ofrecer un informe de ventas, pronósticos de ventas y aplicaciones móviles

Insightly

Software CRM reciente que destaca principalmente en mantener una mejor relación con los clientes, ya que se esmera en favorecer el crecimiento de la empresa a la vez que mejora las relaciones duraderas con los clientes.

Este CRM abarca desde el aumento de crecimiento de los contactos hasta la centralización de datos del equipo de venta y la creación de mejores estrategias para proyectos y su integración, siempre manteniendo un estrecho contacto con los usuarios

Agile

Famoso por ser unos de los mejores CRM para ventas y mercadeo.

Ofrece las siguientes características:

1. Telefonía
2. Soporte
3. web interactiva
4. Integración en redes sociales

Muestra los datos de contacto y toda su información desde distintas vistas, vistas cronológicas de los usuarios, sincronización con el calendario de Google y creación de eventos para llamadas, reuniones, demostraciones, etc.

3) Tabla comparativas de los sistemas ERP - CRM

Sistemas ERP

Nombre	Orientado a empresas	Precio
SAP	GRANDES / MUY GRANDES	\$\$\$\$\$
Aqua eSolutions	GRANDES / MUY GRANDES	\$\$\$\$
Sage	GRANDES	\$\$\$
ORACLE	GRANDES / MUY GRANDES	\$\$\$\$\$
Datista	PEQUEÑAS	\$

Sistemas CRM

Nombre	Orientado a	Precio
HubSpot	PEQUEÑAS / MEDIANAS	\$
Freshsales	MEDIANAS	\$
Pipedrive	PEQUEÑAS	\$
Insightly	MEDIANAS	\$
Agile	MUY PEQUEÑAS	\$